

## Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary.....	2
[110000] General information about financial statements .....	14
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	17
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense .....	19
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	20
[520000] Statement of cash flows, indirect method .....	22
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current .....	24
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous .....	27
[700000] Informative data about the Statement of financial position .....	30
[700002] Informative data about the Income statement.....	31
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	32
[800001] Breakdown of credits.....	33
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	35
[800005] Annex - Distribution of income by product .....	36
[800007] Annex - Financial derivate instruments .....	37
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities .....	42
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	46
[800500] Notes - List of notes .....	47
[800600] Notes - List of accounting policies .....	138
[813000] Notes - Interim financial reporting .....	191

## [105000] Management commentary

### Management commentary [text block]

---

#### **IN THE CONTEXT OF THE HEALTH CONTINGENCY, TV AZTECA ANNOUNCES 4% REDUCTION IN NET SALES, TO Ps.3,912 MILLION IN 4Q20**

**—In 2020, revenues decreased 16%, to Ps.10,725 million,  
and EBITDA declined 36%, to Ps.1,653 million—**

**Mexico City, February 23, 2021**—TV Azteca, S.A.B. de C.V. (BMV: AZTECACPO; Latibex: XTZA), one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, today announced financial results for the fourth quarter 2020 and full year 2020.

"The deterioration of economic activity indicators derived from the health contingency, continued to affect the dynamism in the broadcast television advertising market in Mexico, thus, despite solid audience levels, TV Azteca reported a decrease in net sales in the quarter," commented Rafael Rodríguez, CEO of TV Azteca." During the year, the decrease in sales reached double digits, and despite notable efforts to reduce costs and expenses, profitability was significantly lower".

"The perspectives entail great challenges, since the recovery of the domestic advertising market is not immediate, and the risk of low dynamism persists for various economic sectors in the medium term," added Mr. Rodríguez.

---

### Disclosure of nature of business [text block]

---

TV Azteca, S.A.B. de C.V. (the Company or TV Azteca) was acquired by its present stockholders in July 1993. The main business of TV Azteca, S.A.B. de C.V. and its subsidiaries (together the Group) include: (i) the transmission and production of television programs; (ii) sale of advertising time; (iii) the marketing of sporting events; (iv) the sale of betting games through an internet platform; and (v) the maintenance of a fiber optic network built by the Group in Peru.

The common shares of the Company (AZTECA.CPO) are listed in the Mexican Stock Exchange (BMV, for its acronym in Spanish) and in Latibex, an international market dedicated to Latin American shares in Euros, regulated by the currently enacted laws of the Spanish Stock Market.

The Company is the parent company of the Group. The Company is a Publicly Held Variable Capital Corporation (S.A.B. de C.V., for its acronym in Spanish), with a duration of 99 years beginning 1993. Its main offices are located at Periférico Sur 4121, Colonia Fuentes del Pedregal, Mexico City, Mexico, Zip Code 14141.

---

## Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

---

TV Azteca es uno de los dos productores más importantes de programación en idioma español en el mundo. TV Azteca considera que su capacidad para proporcionar una mezcla diversa de programación de calidad ha sido, y seguirá siendo, uno de los principales factores para mantener y aumentar la popularidad de su programación. TV Azteca se centra en producir y adquirir programación que atraiga a sus diferentes audiencias objetivo. TV Azteca también considera que el desarrollo de identidades separadas para sus canales le ha ayudado a captar una parte importante de la audiencia televisiva mexicana y ha ofrecido a sus anunciantes la oportunidad de ajustar sus anuncios a grupos demográficos específicos.

Con el fin de mantener la alta calidad de su programación, TV Azteca reúne grupos de enfoque y realiza encuestas para evaluar la popularidad esperada de nuevas ideas de programación. TV Azteca utiliza también parte de su tiempo de publicidad no vendido para promocionar de manera agresiva tanto su programación producida internamente como su programación comprada con el fin de crear y mantener el interés de los televidentes.

---

## Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

---

### *Factores de Riesgo*

A continuación, se establecen ciertos riesgos asociados con TV Azteca e inversiones en los valores de TV Azteca. Los riesgos e incertidumbre, descritos a continuación no son los únicos que enfrenta la compañía y representan algunos de los riesgos que la administración de TV Azteca considera como relevantes. Algunos de los riesgos de invertir en los valores de TV Azteca son riesgos generales asociados con la realización de operaciones en México, mientras que otros riesgos son relacionados con las operaciones de la compañía. La explicación que se encuentra más adelante, respecto a los riesgos generales asociados con la realización de operaciones en México, contiene información acerca del Gobierno Mexicano y la economía mexicana obtenida de publicaciones oficiales del Gobierno Mexicano. TV Azteca no ha verificado esta información. Cualquiera de los siguientes riesgos, si tienen lugar, podrían afectar de manera importante y adversa las operaciones, situación financiera o resultados de operación de TV Azteca. Si ello sucediera, el

precio de operación de los valores de TV Azteca podría disminuir y los inversionistas de TV Azteca podrían perder toda o parte de su inversión.

#### **Acontecimientos recientes y extraordinarios pueden afectar la situación financiera de la Emisora.**

Actualmente enfrentamos diversas situaciones extraordinarias de riesgos a la salud como lo son epidemias o pandemias, particularmente el brote de una enfermedad infecciosa causada por el virus SARS-CoV-2 ("COVID-19").

La Administración del Grupo ha tomado acciones e implementado estrategias para afrontar los resultados negativos, entre las que destacan la optimización de costos de producción y gastos de operación, lo que ha contribuido a una mejora en los resultados del Grupo.

#### Riesgos Relacionados con las Operaciones de TV Azteca

- TV Azteca se encuentra endeudada y las obligaciones por su endeudamiento y pago de su deuda podrían afectar adversamente sus operaciones.
- La temporalidad de las operaciones de la compañía afecta los ingresos de ésta y en caso de que los ingresos del cuarto trimestre sean bajos, podrían tener un impacto negativo en los resultados de operación de TV Azteca.
- Si la compañía pierde uno o más de sus anunciantes clave, puede perder una cantidad importante de sus ingresos.
- Los costos de la compañía para producir y adquirir programación pueden incrementarse.
- TV Azteca puede experimentar dificultades de liquidez.
- La compañía puede carecer de la capacidad suficiente para pagar deudas exigibles por cambio de control.

#### Riesgos Relacionados con la Realización de Operaciones en México

- Si el Peso se devalúa aún más en el futuro respecto al Dólar, será más difícil para TV Azteca pagar su deuda y otras obligaciones.
- Las fluctuaciones en las tasas de interés y la inflación pueden afectar adversamente las operaciones de TV Azteca.
- La situación política en México puede afectar de manera negativa los resultados de operación de TV Azteca.

#### Riesgos Relacionados con la Industria de los Medios de Comunicación en México

- Un aumento en la popularidad de medios de comunicación alternos a la Televisión Abierta puede afectar adversamente las operaciones de TV Azteca.
- Las fusiones en diversos sectores económicos pueden dar como resultado un mercado publicitario más concentrado.
- Los costos de producción de contenido pueden aumentar cuando el talento artístico emigra a los Estados Unidos.

#### Riesgos Relacionados con Litigios

De manera periódica, los litigios que involucran a TV Azteca han dado como resultado, y en el futuro pueden dar como resultado, el gasto de recursos financieros importantes y atención de la administración a la resolución de dichas controversias.

---

## Disclosure of results of operations and prospects [text block]

---

Comunicado



**IN THE CONTEXT OF THE HEALTH CONTINGENCY,  
TV AZTECA ANNOUNCES 4% REDUCTION IN NET SALES, TO Ps.3,912 MILLION IN 4Q20**

**—In 2020, revenues decreased 16%, to Ps.10,725 million,  
and EBITDA declined 36%, to Ps.1,653 million—**

**Mexico City, February 23, 2021**—TV Azteca, S.A.B. de C.V. (BMV: AZTECACPO; Latibex: XTZA), one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, today announced financial results for the fourth quarter 2020 and full year 2020.

"The deterioration of economic activity indicators derived from the health contingency, continued to affect the dynamism in the broadcast television advertising market in Mexico, thus, despite solid audience levels, TV Azteca reported a decrease in net sales in the quarter," commented Rafael Rodríguez, CEO of TV Azteca." During the year, the decrease in sales reached double digits, and despite notable efforts to reduce costs and expenses, profitability was significantly lower".

"The perspectives entail great challenges, since the recovery of the domestic advertising market is not immediate, and the risk of low dynamism persists for various economic sectors in the medium term," added Mr. Rodríguez.

### **Fourth Quarter Results**

Net revenue for the period was Ps.3,912 million, 4% below the Ps.4,082 million for the same quarter of last year. Total costs and expenses decreased 13% to Ps.2,484 million, from Ps.2,863 million for the previous year.

As a result, the company's EBITDA grew 17%, to Ps.1,428 million, compared to Ps.1,219 million a year ago. TV Azteca reported operating income of Ps.1,192 million, from operating income of Ps.958 million a year ago.

The company registered net income of Ps.1,344 million, compared to a net income of Ps.1,132 million for the same period of 2019.

	4Q 2019	4Q 2020	Change	
			Ps.	%
<b>Net sales</b>	\$4,082	<b>\$3,912</b>	<b>\$(170)</b>	<b>-4%</b>
<b>EBITDA</b>	\$1,219	<b>\$1,428</b>	<b>\$209</b>	<b>17%</b>
<b>Operating income</b>	\$958	<b>\$1,192</b>	<b>\$235</b>	<b>24%</b>
<b>Net result</b>	\$1,132	<b>\$1,344</b>	<b>\$212</b>	<b>19%</b>
<b>Net result per CPO</b>	\$0.38	<b>\$0.45</b>	<b>\$0.07</b>	<b>19%</b>

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2019 was 2,984 million and as of December 31, 2020 was 2,986 million.

## Net sales

Advertising sales for the company in Mexico decreased 5% to Ps.3,736 million, from Ps.3,927 million the previous year, as a result of lower demand for advertising spaces in the domestic media market, in the context of limited economic performance indicators, within the health contingency.

The sum of revenues of TV Azteca Guatemala and TV Azteca Honduras, as well as the company's content sales outside of Mexico, was Ps.69 million, compared to Ps.57 million the previous year.

Azteca Comunicaciones Perú reported revenue of Ps.107 million from Ps.98 million a year ago. The revenue resulted from telecommunications services and reimbursements from the Peruvian government for maintenance and operation of the fiber optic network.

## **Costs and SG&A Expenses**

Total costs and expenses decreased 13% in the quarter as a result of a 7% reduction in production, programming, transmission and telecommunications services costs —to Ps.2,267 million, from Ps.2,443 million a year ago— together with a 48% reduction in selling and administrative expenses, to Ps.217 million, compared to Ps.421 million from the previous year.

The reduction in costs this period is related to strict budgets in the generation of content, while the superior quality of the programming was preserved.

The costs of Azteca Comunicaciones Perú were Ps.61 million, from Ps.87 million a year ago. The reduction results mainly from lower costs from the transmission infrastructure maintenance.

The reduction in selling and administrative expenses reflects the implementation of important strategies to boost operating efficiency, which translate into lower personnel, operating and fee expenses this quarter, partially offset by higher travel expenses.

## **EBITDA and net results**

The company's EBITDA was Ps.1,428 million, compared to Ps.1,219 million in the same period of the previous year. TV Azteca reported an operating income of Ps.1,192 million, from operating income of Ps.958 million a year ago.

Significant variations below EBITDA were the following:

Increase in foreign exchange gain of Ps.528 million, as a result of the company's net monetary liability position in dollars, together with exchange rate appreciation this quarter, compared to a depreciation of the previous year.

A charge in the provision of taxes for Ps.196 million this period, compared to the benefit in the provision of taxes for Ps.500 million the previous year. The benefit a year ago was derived from the partial release of the deferred tax asset reserve, based on the analysis of the recovery of the company's tax losses.

TV Azteca registered a net income of Ps.1,344 million in the quarter, from a net income of Ps.1,132 million a year ago.

## **Balance Sheet**

As of December 31, 2020, TV Azteca's outstanding debt was Ps.13,529 million, in comparison to Ps.13,114 million in the previous year. The increase results from the effect of fluctuation of the peso on the debt balance in dollars.

The cash and cash equivalents balance at the end of the quarter, was Ps.3,566 million, in comparison with Ps.2,284 million a year ago. As a result, net debt of the company as of December 31, 2020 was Ps.9,963 million, in comparison to Ps.10,830 million in the previous year.

### **Appointment of Rafael Rodríguez as CEO**

In January, as part of a renewal process towards the future, TV Azteca announced that its Board of Directors appointed Rafael Rodríguez Sánchez as CEO of the company.

TV Azteca considers that the change will allow the company — in the context of adverse times in the face of the health emergency — to continue offering the audience the best content for television and for new platforms that represent the most recent technologies.

For 20 years, Mr. Rodríguez has been an essential part in the renovation of TV Azteca, where his talent as Legal Director has allowed him to promote transformation processes in all areas of the company.

### **Strategy to maintain financial and operational viability**

In a subsequent event, the company announced that, as part of its strategy to maintain financial and operational viability, it will make an early amortization of up to Ps.1,200 million of the principal — Ps.4,000 million — of the *Certificados Busatiles* (CEBURES) maturing in 2022; date on which the company will continue to comply with the remainder of the principal and its interests in a timely manner.

Likewise, TV Azteca indicated that it plans to reorganize its debt in foreign currency by initiating a constructive dialogue with the holders of the notes for \$400 million dollars due in 2024. To this end, it has announced the deferment of the payment of the coupon corresponding to February 2021, trusting to reach an agreement as soon as possible that responds to the context and the situation of the company. TV Azteca reiterated its disposition to reach agreements in the near future.

### **Twelve-month results**

Net sales for 2020 were Ps.10,725 million, 16% lower than the Ps.12,814 million for the previous year, as a result of lower demand for advertising in the context of deterioration of economic performance indicators, within the health contingency.

Total costs and expenses were Ps.9,072 million, an 11% reduction from Ps.10,231 million in the same period of the previous year, as a consequence of strategies that significantly boost efficiencies in content production and labour productivity.

TV Azteca reported EBITDA of Ps.1,653 million, 36% lower in comparison with Ps.2,584 million for the previous year. During the year, there was an operating income of Ps.663 million, from an operating income of Ps.1,525 million a year ago. The company recorded a net loss of Ps.2,216 million, compared to a net income of Ps.1,050 million in 2019.

	2019	2020	Change	
			Ps.	%
<b>Net sales</b>	\$12,814	<b>\$10,725</b>	<b>\$(2,089)</b>	<b>-16%</b>
<b>EBITDA</b>	\$2,584	<b>\$1,653</b>	<b>\$(930)</b>	<b>-36%</b>
<b>Operating income</b>	\$1,525	<b>\$663</b>	<b>\$(862)</b>	<b>-56%</b>
<b>Net result</b>	\$1,050	<b>\$(2,216)</b>	<b>\$(3,266)</b>	<b>----</b>
<b>Net result per CPO</b>	\$0.35	<b>\$(0.74)</b>	<b>\$(1.09)</b>	<b>----</b>

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2019 was 2,984 million and as of December 31, 2020 was 2,986 million.

#### **About TV Azteca**

TV Azteca is one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, operating four television networks in Mexico: Azteca uno, Azteca 7, adn40 and a+, through more than 300 owned and operated stations across the country. The company also owns TV Azteca Digital, operator of several of the most visited digital platforms and social networks in Mexico.

TV Azteca is a Grupo Salinas company ([www.gruposalinas.com](http://www.gruposalinas.com)), a group of dynamic, fast growing, and technologically advanced companies focused on creating: economic value through market innovation and goods and services that improve standards of living; social value to improve community wellbeing; and environmental value by reducing the negative impact of its business activities. Created by Mexican entrepreneur Ricardo B. Salinas ([www.ricardosalinas.com](http://www.ricardosalinas.com)), Grupo Salinas operates as a management development and decision forum for the top leaders of member companies. These companies include TV Azteca ([www.TVazteca.com](http://www.TVazteca.com); [www.irtvazteca.com](http://www.irtvazteca.com)), Grupo Elektra ([www.grupoelektra.com.mx](http://www.grupoelektra.com.mx)), Banco Azteca ([www.bancoazteca.com.mx](http://www.bancoazteca.com.mx)), Purpose Financial ([havepurpose.com](http://havepurpose.com)), Afore Azteca ([www.aforeazteca.com.mx](http://www.aforeazteca.com.mx)), Seguros Azteca ([www.segurosazteca.com.mx](http://www.segurosazteca.com.mx)), Punto Casa de Bolsa ([www.puntocasadebolsa.mx](http://www.puntocasadebolsa.mx)), Totalplay ([irtotalplay.mx](http://irtotalplay.mx); [www.totalplay.com.mx](http://www.totalplay.com.mx)) and Totalplay Empresarial ([totalplayempresarial.com.mx](http://totalplayempresarial.com.mx)). TV Azteca and Grupo Elektra trade shares on the Mexican Stock Market and in Spains' Latibex market. Each of the Grupo Salinas companies operates independently, with its own management, board of directors and shareholders. Grupo Salinas has no equity holdings. The group of companies shares a common vision, values and strategies for achieving rapid growth, superior results and world-class performance.

*Except for historical information, the matters discussed in this press release are concepts about the future that involve risks and uncertainty that may cause actual results to differ materially from those projected. Other risks that may affect TV Azteca and its subsidiaries are presented in documents sent to the securities authorities.*

**Investor Relations:**

**Bruno Rangel**  
Grupo Salinas  
Tel. +52 (55) 2601-5400, ext. 11502  
[jrangelk@gruposalinas.com.mx](mailto:jrangelk@gruposalinas.com.mx)

**Rolando Villarreal**  
TV Azteca, S.A.B. de C.V.  
Tel. +52 (55) 2601-5400, ext. 11508  
[rvillarreal@tvazteca.com.mx](mailto:rvillarreal@tvazteca.com.mx)

**Press Relations:**  
**Luciano Pascoe**  
Tel. +52 (55) 1720 1313 ext. 36553  
[lpascoe@gruposalinas.com.mx](mailto:lpascoe@gruposalinas.com.mx)

---

## Financial position, liquidity and capital resources [text block]

---

As of December 31, 2020, TV Azteca's outstanding debt was Ps.13,529 million, in comparison to Ps.13,114 million in the previous year. The increase results from the effect of fluctuation of the peso on the debt balance in dollars.

The cash and cash equivalents balance at the end of the quarter, was Ps.3,566 million, in comparison with Ps.2,284 million a year ago. As a result, net debt of the company as of December 31, 2020 was Ps.9,963 million, in comparison to Ps.10,830 million in the previous year.

---

## Internal control [text block]

---

TV Azteca cuenta con un sistema integral de control interno. El sistema se basa en la actualización, observancia y cumplimiento de políticas, códigos y lineamientos que permiten brindar certeza a las operaciones que se realizan. Los responsables del sistema de control interno son el Director General y el Director General de Finanzas en coordinación con el Consejo de Administración de TV Azteca y el Comité de Auditoría.

Como parte de la revisión a los estados financieros al 31 de diciembre de 2020, los auditores externos llevaron a cabo el estudio del Control Interno. Como resultado de dicho estudio, se emitieron algunas observaciones y se rindió un informe sobre la evaluación de Tecnología de la Información. Con fecha 3 de abril de 2021, el Comité de Auditoría presentó a la

Asamblea General Ordinaria de Accionistas de TV Azteca, las observaciones reportadas por el auditor externo relativas al estado que guarda el sistema de control interno, al respecto se hace notar que no se encontraron desviaciones de importancia que pongan en riesgo la operación y continuidad del negocio.

---

## Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

---

### Fourth Quarter Results

Net revenue for the period was Ps.3,912 million, 4% below the Ps.4,082 million for the same quarter of last year. Total costs and expenses decreased 13% to Ps.2,484 million, from Ps.2,863 million for the previous year.

As a result, the company's EBITDA grew 17%, to Ps.1,428 million, compared to Ps.1,219 million a year ago. TV Azteca reported operating income of Ps.1,192 million, from operating income of Ps.958 million a year ago.

The company registered net income of Ps.1,344 million, compared to a net income of Ps.1,132 million for the same period of 2019.

	4Q 2019	4Q 2020	Change	
			Ps.	%
<b>Net sales</b>	\$4,082	<b>\$3,912</b>	<b>\$(170)</b>	<b>-4%</b>
<b>EBITDA</b>	\$1,219	<b>\$1,428</b>	<b>\$209</b>	<b>17%</b>
<b>Operating income</b>	\$958	<b>\$1,192</b>	<b>\$235</b>	<b>24%</b>
<b>Net result</b>	\$1,132	<b>\$1,344</b>	<b>\$212</b>	<b>19%</b>
<b>Net result per CPO</b>	\$0.38	<b>\$0.45</b>	<b>\$0.07</b>	<b>19%</b>

---

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2019 was 2,984 million and as of December 31, 2020 was 2,986 million.

## **Net sales**

Advertising sales for the company in Mexico decreased 5% to Ps.3,736 million, from Ps.3,927 million the previous year, as a result of lower demand for advertising spaces in the domestic media market, in the context of limited economic performance indicators, within the health contingency.

The sum of revenues of TV Azteca Guatemala and TV Azteca Honduras, as well as the company's content sales outside of Mexico, was Ps.69 million, compared to Ps.57 million the previous year.

Azteca Comunicaciones Perú reported revenue of Ps.107 million from Ps.98 million a year ago. The revenue resulted from telecommunications services and reimbursements from the Peruvian government for maintenance and operation of the fiber optic network.

## **Costs and SG&A Expenses**

Total costs and expenses decreased 13% in the quarter as a result of a 7% reduction in production, programming, transmission and telecommunications services costs —to Ps.2,267 million, from Ps.2,443 million a year ago— together with a 48% reduction in selling and administrative expenses, to Ps.217 million, compared to Ps.421 million from the previous year.

The reduction in costs this period is related to strict budgets in the generation of content, while the superior quality of the programming was preserved.

The costs of Azteca Comunicaciones Perú were Ps.61 million, from Ps.87 million a year ago. The reduction results mainly from lower costs from the transmission infrastructure maintenance.

The reduction in selling and administrative expenses reflects the implementation of important strategies to boost operating efficiency, which translate into lower personnel, operating and fee expenses this quarter, partially offset by higher travel expenses.

## **EBITDA and net results**

The company's EBITDA was Ps.1,428 million, compared to Ps.1,219 million in the same period of the previous year. TV Azteca reported an operating income of Ps.1,192 million, from operating income of Ps.958 million a year ago.

Significant variations below EBITDA were the following:

Increase in foreign exchange gain of Ps.528 million, as a result of the company's net monetary liability position in dollars, together with exchange rate appreciation this quarter, compared to a depreciation of the previous year.

A charge in the provision of taxes for Ps.196 million this period, compared to the benefit in the provision of taxes for Ps.500 million the previous year. The benefit a year ago was derived from the partial release of the deferred tax asset reserve, based on the analysis of the recovery of the company's tax losses.

TV Azteca registered a net income of Ps.1,344 million in the quarter, from a net income of Ps.1,132 million a year ago.

---

**[110000] General information about financial statements**

<b>Ticker:</b>	AZTECA
<b>Period covered by financial statements:</b>	2020-01-01 al 2020-12-31
<b>Date of end of reporting period:</b>	2020-12-31
<b>Name of reporting entity or other means of identification:</b>	TV AZTECA, S.A.B. DE C.V.
<b>Description of presentation currency:</b>	MXN
<b>Level of rounding used in financial statements:</b>	MILES DE PESOS
<b>Consolidated:</b>	Yes
<b>Number of quarter:</b>	4D
<b>Type of issuer:</b>	ICS
<b>Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:</b>	
<b>Description of nature of financial statements:</b>	

**Disclosure of general information about financial statements [text block]****1.Nature of operations and general information**

TV Azteca, S.A.B. de C.V. (the Company or TV Azteca) was acquired by its present stockholders in July 1993. The main business of TV Azteca, S.A.B. de C.V. and its subsidiaries (together the Group) include: (i) the transmission and production of television programs; (ii) sale of advertising time; (iii) the marketing of sporting events; (iv) the sale of betting games through an internet platform; and (v) the maintenance of a fiber optic network built by the Group in Peru.

The common shares of the Company (AZTECA.CPO) are listed in the Mexican Stock Exchange (BMV, for its acronym in Spanish) and in Latibex, an international market dedicated to Latin American shares in Euros, regulated by the currently enacted laws of the Spanish Stock Market.

The Company is the parent company of the Group. The Company is a Publicly Held Variable Capital Corporation (S.A.B. de C.V., for its acronym in Spanish), with a duration of 99 years beginning 1993. Its main offices are located at Periférico Sur 4121, Colonia Fuentes del Pedregal, Mexico City, Mexico, Zip Code 14141.

**Name service provider external audit [text block]**

---

Salles Sainz Grant Thornton, S.C.

---

**Name of the partner signing opinion [text block]**

---

C.P.C. Ramiro Ramón Morales

---

**Type of opinion on the financial statements [text block]**

---

Opinión Sin Salvedades.

---

**Date of opinion on the financial statements [text block]**

---

March 23, 2021

---

---

**Date assembly in which the financial statements were approved [text block]**

---

April 28, 2021

---

---

**Follow-up of analysis [text block]**

---

TV Azteca, S.A.B. de C.V., informa que de acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracción. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, las casas de bolsa /institución de crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son Bank of America, Merrill Lynch, Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V. "GBM", Actinver Casa de Bolsa, Banorte Ixe, Vector Casa de Bolsa, Monex Grupo Financiero y Signum Research debido a los requisitos del sistema de información de la bolsa mexicana de valores para la revelación de la cobertura de análisis mencionada anteriormente.

---

**[210000] Statement of financial position, current/non-current**

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Statement of financial position [abstract]</b>		
<b>Assets [abstract]</b>		
<b>Current assets [abstract]</b>		
Cash and cash equivalents	3,565,905,000	2,284,244,000
Trade and other current receivables	3,474,698,000	4,474,925,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	18,845,000	253,647,000
Current inventories	1,964,107,000	2,242,195,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	9,023,555,000	9,255,011,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	9,023,555,000	9,255,011,000
<b>Non-current assets [abstract]</b>		
Trade and other non-current receivables	29,727,000	94,219,000
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	2,150,511,000	2,404,800,000
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	131,150,000	139,888,000
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	286,609,000	489,375,000
Property, plant and equipment	3,238,658,000	3,725,602,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	0	0
Goodwill	0	0
Intangible assets other than goodwill	9,448,768,000	9,443,631,000
Deferred tax assets	1,971,059,000	2,206,195,000
Other non-current non-financial assets	489,145,000	617,675,000
Total non-current assets	17,745,627,000	19,121,385,000
Total assets	26,769,182,000	28,376,396,000
<b>Equity and liabilities [abstract]</b>		
<b>Liabilities [abstract]</b>		
<b>Current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other current payables	5,359,159,000	4,957,752,000
Current tax liabilities, current	1,156,452,000	898,918,000
Other current financial liabilities	348,393,000	1,800,388,000
Current lease liabilities	89,852,000	86,808,000
Other current non-financial liabilities	3,584,616,000	3,481,473,000
<b>Current provisions [abstract]</b>		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	0	0
Total current provisions	0	0
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	10,538,472,000	11,225,339,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	10,538,472,000	11,225,339,000
<b>Non-current liabilities [abstract]</b>		
Trade and other non-current payables	611,822,000	977,434,000
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Other non-current financial liabilities	13,546,485,000	11,605,666,000
Non-current lease liabilities	251,457,000	298,463,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0
<b>Non-current provisions [abstract]</b>		
Non-current provisions for employee benefits	224,065,000	201,735,000
Other non-current provisions	0	0
Total non-current provisions	224,065,000	201,735,000
Deferred tax liabilities	464,518,000	463,664,000
Total non-current liabilities	15,098,347,000	13,546,962,000
Total liabilities	25,636,819,000	24,772,301,000
<b>Equity [abstract]</b>		
Issued capital	715,960,000	715,364,000
Share premium	207,419,000	207,419,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	915,242,000	3,150,544,000
Other reserves	(701,463,000)	(462,693,000)
Total equity attributable to owners of parent	1,137,158,000	3,610,634,000
Non-controlling interests	(4,795,000)	(6,539,000)
Total equity	1,132,363,000	3,604,095,000
Total equity and liabilities	26,769,182,000	28,376,396,000

## [310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Quarter Current Year 2020-10-01 - 2020-12-31	Quarter Previous Year 2019-10-01 - 2019-12-31
<b>Profit or loss [abstract]</b>				
<b>Profit (loss) [abstract]</b>				
Revenue	10,725,101,000	12,814,470,000	3,912,046,000	4,082,138,000
Cost of sales	9,043,791,000	9,321,114,000	2,426,118,000	2,601,793,000
Gross profit	1,681,310,000	3,493,356,000	1,485,928,000	1,480,345,000
Distribution costs	0	0	0	0
Administrative expenses	748,006,000	1,670,595,000	232,416,000	447,935,000
Other income	0	0	0	0
Other expense	364,035,000	297,707,000	61,421,000	74,823,000
Profit (loss) from operating activities	569,269,000	1,525,054,000	1,192,091,000	957,587,000
Finance income	73,834,000	415,853,000	848,770,000	353,173,000
Finance costs	2,063,404,000	1,589,205,000	378,732,000	438,890,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	(206,164,000)	(42,823,000)	(121,642,000)	(20,792,000)
Profit (loss) before tax	(1,626,465,000)	308,879,000	1,540,487,000	851,078,000
Tax income (expense)	808,442,000	(1,120,378,000)	264,097,000	(499,923,000)
Profit (loss) from continuing operations	(2,434,907,000)	1,429,257,000	1,276,390,000	1,351,001,000
Profit (loss) from discontinued operations	219,000,000	(378,781,000)	67,923,000	(219,000,000)
Profit (loss)	(2,215,907,000)	1,050,476,000	1,344,313,000	1,132,001,000
<b>Profit (loss), attributable to [abstract]</b>				
Profit (loss), attributable to owners of parent	(2,217,651,000)	1,050,010,000	1,343,773,000	1,131,919,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	1,744,000	466,000	540,000	82,000
Earnings per share [text block]	-0.1	-0.2	-0.1	-0.2
<b>Earnings per share [abstract]</b>				
<b>Earnings per share [line items]</b>				
<b>Basic earnings per share [abstract]</b>				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	(0.1)	0.2	(0.1)	0.2
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	(0.1)	0	(0.1)
Total basic earnings (loss) per share	(0.1)	0.1	(0.1)	0.1
<b>Diluted earnings per share [abstract]</b>				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	(0.1)	0.2	(0.1)	0.2
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	(0.1)	0	(0.1)
Total diluted earnings (loss) per share	(0.1)	0.1	(0.1)	0.1

## [410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Quarter Current Year 2020-10-01 - 2020-12-31	Quarter Previous Year 2019-10-01 - 2019-12-31
<b>Statement of comprehensive income [abstract]</b>				
Profit (loss)	(2,215,907,000)	1,050,476,000	1,344,313,000	1,132,001,000
<b>Other comprehensive income [abstract]</b>				
<b>Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	(63,772,000)	(21,901,000)	(67,695,000)	(21,901,000)
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	(63,772,000)	(21,901,000)	(67,695,000)	(21,901,000)
<b>Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]</b>				
<b>Exchange differences on translation [abstract]</b>				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(89,887,000)	17,994,000	140,019,000	54,873,000
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(89,887,000)	17,994,000	140,019,000	54,873,000
<b>Available-for-sale financial assets [abstract]</b>				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	(665,000)	(379,704,000)	1,000	(73,454,000)
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	(665,000)	(379,704,000)	1,000	(73,454,000)
<b>Cash flow hedges [abstract]</b>				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
<b>Hedges of net investment in foreign operations [abstract]</b>				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
<b>Change in value of time value of options [abstract]</b>				

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31	Quarter Current Year 2020-10-01 - 2020- 12-31	Quarter Previous Year 2019-10-01 - 2019- 12-31
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
<b>Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]</b>				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
<b>Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]</b>				
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
<b>Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]</b>				
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	(85,111,000)	(516,846,000)	(33,357,000)	(153,232,000)
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	(85,111,000)	(516,846,000)	(33,357,000)	(153,232,000)
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(175,663,000)	(878,556,000)	106,663,000	(171,813,000)
Total other comprehensive income	(239,435,000)	(900,457,000)	38,968,000	(193,714,000)
Total comprehensive income	(2,455,342,000)	150,019,000	1,383,281,000	938,287,000
<b>Comprehensive income attributable to [abstract]</b>				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	(2,457,086,000)	149,553,000	1,382,741,000	938,205,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	1,744,000	466,000	540,000	82,000

**[520000] Statement of cash flows, indirect method**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31
<b>Statement of cash flows [abstract]</b>		
<b>Cash flows from (used in) operating activities [abstract]</b>		
Profit (loss)	(2,215,907,000)	1,050,476,000
<b>Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]</b>		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	808,442,000	0
+ (-) Adjustments for finance costs	1,285,865,000	1,352,875,000
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	719,892,000	760,825,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	94,166,000	0
+ Adjustments for provisions	0	0
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	377,551,000	(281,691,000)
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	227,242,000	217,837,000
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	0	0
	206,164,000	42,823,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	822,195,000	235,720,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	401,786,000	159,352,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	593,776,000	(26,547,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(18,095,000)	(6,599,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(159,879,000)	(224,162,000)
+ Other adjustments for non-cash items	0	448,251,000
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	132,857,000	(1,120,378,000)
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	5,491,962,000	1,558,306,000
Net cash flows from (used in) operations	3,276,055,000	2,608,782,000
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
+ (-) Income taxes refund (paid)	361,181,000	257,201,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	2,914,874,000	2,351,581,000
<b>Cash flows from (used in) investing activities [abstract]</b>		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	3,398,000	264,705,000
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	79,841,000	83,623,000
- Purchase of property, plant and equipment	370,084,000	429,934,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	332,161,000
- Purchase of intangible assets	120,706,000	20,061,000
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	131,352,000
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	147,807,000	190,178,000
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) investing activities	(266,540,000)	(240,090,000)
<b>Cash flows from (used in) financing activities [abstract]</b>		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	0	0
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	1,708,000,000	0
- Repayments of borrowings	1,710,263,000	0
- Payments of finance lease liabilities	0	0
- Payments of lease liabilities	119,411,000	238,913,000
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	17,265,000	17,920,000
- Interest paid	1,228,609,000	1,267,953,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	875,000	(4,578,000)
Net cash flows from (used in) financing activities	(1,366,673,000)	(1,529,364,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	1,281,661,000	582,127,000
<b>Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]</b>		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	0	0
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	1,281,661,000	582,127,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	2,284,244,000	1,702,117,000
Cash and cash equivalents at end of period	3,565,905,000	2,284,244,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	715,364,000	207,419,000	0	3,150,544,000	0	(394,335,000)	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	(2,217,651,000)	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(89,887,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	(2,217,651,000)	0	(89,887,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	17,265,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(665,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	596,000	0	0	279,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	596,000	0	0	(2,235,302,000)	0	(89,887,000)	0	0	0
Equity at end of period	715,960,000	207,419,000	0	915,242,000	0	(484,222,000)	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	(103,554,000)	0	0	35,196,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	(85,111,000)	(665,000)	0	(63,772,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	(85,111,000)	(665,000)	0	(63,772,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	665,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	(85,111,000)	0	0	(63,772,000)	0	0	0
Equity at end of period	0	0	(188,665,000)	0	0	(28,576,000)	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	(462,693,000)	3,610,634,000	(6,539,000)	3,604,095,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	(2,217,651,000)	1,744,000	(2,215,907,000)
Other comprehensive income	0	0	0	0	(239,435,000)	(239,435,000)	0	(239,435,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(239,435,000)	(2,457,086,000)	1,744,000	(2,455,342,000)
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	17,265,000	0	17,265,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	665,000	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	875,000	0	875,000
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(238,770,000)	(2,473,476,000)	1,744,000	(2,471,732,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	(701,463,000)	1,137,158,000	(4,795,000)	1,132,363,000

**[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous**

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	716,175,000	207,419,000	0	2,501,925,000	0	(412,329,000)	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	1,050,010,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	17,994,000	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	1,050,010,000	0	17,994,000	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	17,920,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(379,704,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	(811,000)	0	0	(3,767,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(811,000)	0	0	648,619,000	0	17,994,000	0	0	0
Equity at end of period	715,364,000	207,419,000	0	3,150,544,000	0	(394,335,000)	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>									
Equity at beginning of period	0	0	413,292,000	0	0	57,097,000	0	0	0
<b>Changes in equity [abstract]</b>									
<b>Comprehensive income [abstract]</b>									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	(516,846,000)	(379,704,000)	0	(21,901,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	(516,846,000)	(379,704,000)	0	(21,901,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	379,704,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	(516,846,000)	0	0	(21,901,000)	0	0	0
Equity at end of period	0	0	(103,554,000)	0	0	35,196,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
<b>Statement of changes in equity [line items]</b>								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	58,060,000	3,483,579,000	(7,005,000)	3,476,574,000
<b>Changes in equity [abstract]</b>								
<b>Comprehensive income [abstract]</b>								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	1,050,010,000	466,000	1,050,476,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(900,457,000)	(900,457,000)	0	(900,457,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(900,457,000)	149,553,000	466,000	150,019,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	17,920,000	0	17,920,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	379,704,000	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(4,578,000)	0	(4,578,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(520,753,000)	127,055,000	466,000	127,521,000
Equity at end of period	0	0	0	0	(462,693,000)	3,610,634,000	(6,539,000)	3,604,095,000

**[700000] Informative data about the Statement of financial position**

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]</b>		
Capital stock (nominal)	715,960,000	715,364,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	0	0
Number of executives	668	731
Number of employees	802	847
Number of workers	1,639	1,914
Outstanding shares	8,959,272,679	8,952,291,733
Repurchased shares	0	0
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

**[700002] Informative data about the Income statement**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31	Quarter Current Year 2020-10-01 - 2020- 12-31	Quarter Previous Year 2019-10-01 - 2019- 12-31
<b>Informative data of the Income Statement [abstract]</b>				
Operating depreciation and amortization	719,892,000	760,825,000	174,191,000	186,509,000

**[700003] Informative data - Income statement for 12 months**

Concept	Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31
<b>Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]</b>		
Revenue	10,725,101,000	12,814,470,000
Profit (loss) from operating activities	569,269,000	1,525,054,000
Profit (loss)	(2,215,907,000)	1,050,476,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	(2,217,651,000)	1,050,010,000
Operating depreciation and amortization	719,892,000	760,825,000

**[800001] Breakdown of credits**

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]										
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]				
					Time interval [axis]										
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]
Banks [abstract]															
Foreign trade															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks															
BANCO AZTECA	NO	2020-03-09	2030-03-09	TIIE+2PP		170,800,000	153,720,000	138,348,000	124,513,000	1,097,102,000					
TOTAL					0	170,800,000	153,720,000	138,348,000	124,513,000	1,097,102,000	0	0	0	0	0
Other banks															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks															
TOTAL					0	170,800,000	153,720,000	138,348,000	124,513,000	1,097,102,000	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]															
Listed on stock exchange - unsecured															
MEDIUM TERM NOTE	SI	2017-08-09	2024-08-09	8.25											7,835,148,000
CERTIFICADO BURSÁTIL	NO	2017-09-26	2022-09-26	TIIE+2.9PP			3,970,477,000								
TOTAL					0	0	3,970,477,000	0	0	0	0	0	0	0	7,835,148,000
Listed on stock exchange - secured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements															
TOTAL					0	0	3,970,477,000	0	0	0	0	0	0	0	7,835,148,000
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]															
Other current and non-current liabilities with cost															
CAPIPROM	NO	2018-05-08	2028-04-30	10.5	0	3,704,000	4,112,000	4,565,000	5,068,000	21,288,000					
TOTAL					0	3,704,000	4,112,000	4,565,000	5,068,000	21,288,000	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost															
TOTAL					0	3,704,000	4,112,000	4,565,000	5,068,000	21,288,000	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]															
Suppliers															
Derechos de Exhibición	NO	2005-01-03	2021-12-31			266,430,000						705,304,000	0	0	
TOTAL					0	266,430,000	0	0	0	0	0	705,304,000	0	0	0
Total suppliers															
TOTAL					0	266,430,000	0	0	0	0	0	705,304,000	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]															
Other current and non-current liabilities															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]					Time interval [axis]						
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Total other current and non-current liabilities																
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																
<b>TOTAL</b>					0	440,934,000	4,128,309,000	142,913,000	129,581,000	1,118,390,000	0	705,304,000	0	0	7,835,148,000	0

**[800003] Annex - Monetary foreign currency position**

	Currencies [axis]				
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	Total pesos [member]
<b>Foreign currency position [abstract]</b>					
<b>Monetary assets [abstract]</b>					
Current monetary assets	92,240,000	1,836,378,000	0	0	1,836,378,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	92,240,000	1,836,378,000	0	0	1,836,378,000
<b>Liabilities position [abstract]</b>					
Current liabilities	43,826,000	872,528,000	0	0	872,528,000
Non-current liabilities	405,576,000	8,074,498,000	0	0	8,074,498,000
Total liabilities	449,402,000	8,947,026,000	0	0	8,947,026,000
Net monetary assets (liabilities)	(357,162,000)	(7,110,648,000)	0	0	(7,110,648,000)

**[800005] Annex - Distribution of income by product**

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
<b>Clientes Nacionales</b>				
NUEVA ELEKTRA DEL MILENIO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
PROCTER & GAMBLE MEXICO INC	0	0	0	0
BAYER DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
HAVAS MEDIA, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
CERVEZAS CUAUHTÉMOC MOCTEZUMA, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
FRABEL, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
BIMBO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
SANOFI AVENTIS DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
MARCAS NESTLE, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
WORLDWIDE MEDIACOM MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
CERVECERIA MODELO DE MEXICO S.DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
MONDELEZ MÉXICO S. DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
AT&T COMUNICACIONES DIGITALES S. DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
PREMIUM RESTAURANT BRANDS, S. DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
PEGASO PCS, S.A. DE C.V	0	0	0	0
DISTRIBUIDORA LIVERPOOL, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
IPG MEDIA BRANDS COMMUNICATIONS, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
OPTIMUM MEDIA DIRECTION DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
NISSAN MEXICANA, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
RADIOMOVIL DIPSA SA DE CV	9,686,397,000	0	0	9,686,397,000
<b>Clientes Extranjeros</b>				
Amazon Digital Services Llc / Contenido	0	0	0	0
Liberty Cablevision of Puerto Rico Llc	0	0	0	0
Facebook Ireland Limited	0	0	0	0
UNE EPM Telecomunicaciones S.A.	0	0	0	0
HC2 Network Inc	0	0	0	0
Endemol Shine International Ltd	0	0	0	0
Servicios Innovadores de Comunicación y Entretenimiento, S.A.	0	0	0	0
Telemovil El Salvador, S.A. de C.V.	0	0	0	0
Millicom Cable Costa Rica, S.A.	0	0	0	0
Perform Content Limited	0	0	0	0
Eidiseis Dot Com S.A.	0	0	0	0
Tecnología de la Comunicación Satelital Moderna S.A.	0	0	0	0
TV Cables de Chile, S.A.	0	0	0	0
Altice Dominicana, S.A.	0	0	0	0
Rapp Worldwide California, Inc.	0	0	0	0
Cable Color, S.A. de C.V.	0	0	0	0
Condista Ad Sales, Llc	0	0	0	0
Navega, S.A. de C.V.	0	0	0	0
Cabletica S.A.	0	0	0	0
Cable Yurimaguas, S.R.L.	0	1,038,704,000	0	1,038,704,000
<b>TOTAL</b>	<b>9,686,397,000</b>	<b>1,038,704,000</b>	<b>0</b>	<b>10,725,101,000</b>

## [800007] Annex - Financial derivate instruments

### Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]

---

La Entidad tiene la política general de contratar instrumentos financieros derivados (IFD) solo con fines u objetivos de cobertura, con la intención de reducir riesgos respecto de sus pasivos financieros en moneda nacional y extranjera.

TV Azteca celebra contratos de IFDs con la finalidad de minimizar el riesgo de mercado y de posibles efectos que pudieran generarse ante un alza significativa en el tipo de cambio peso – dólar americano y en la tasa de interés en pesos. Los instrumentos financieros derivados que TV Azteca fundamentalmente contrata son swaps de tasas, forwards y opciones de divisas sobre pasivos denominados en moneda nacional y moneda extranjera a tasas fijas, respectivamente.

La Dirección de Tesorería, de Contabilidad y de Finanzas de TV Azteca analizan y proponen para su aprobación en lo general, nuevas operaciones de derivados y el desempeño de las operaciones vigentes e informan periódicamente a la Dirección General de Finanzas, y en su caso a la Dirección General. Para las operaciones de cobertura, el área de Tesorería primero identifica los riesgos de tasa de interés y/o tipos de cambio que existen en el balance, posteriormente se elige el instrumento derivado más adecuado y solicita a la Dirección de Finanzas que ejecute la transacción requerida. Adicionalmente, las posiciones son reportadas y monitoreadas por la Dirección de Finanzas en conjunto con la Dirección de Contabilidad y Tesorería.

Los parámetros de operación que se establecen para operaciones de este tipo están estrechamente ligados con el monto específico del riesgo que se desea cubrir, lo que no significa que necesariamente TV Azteca tenga la política de cubrir la totalidad de sus riesgos con IFD.

Los contratos de cobertura de la Compañía tradicionalmente no cotizan o se negocian en mercados o bolsas reconocidas, ya que son documentados mediante contratos privados entre TV Azteca y sus contrapartes. Las transacciones se liquidan con base en lo convenido, así como en los procedimientos y políticas acordados por TV Azteca y sus contrapartes. Los contratos de IFD con que cuenta la Compañía son contratos estándar.

#### **Mercados de negociación y contrapartes elegibles**

Los mercados financieros, a través del cual TV Azteca realiza operaciones financieras derivadas son conocidos como “over the counter” (“OTC”). TV Azteca utiliza solamente instrumentos financieros derivados de uso común en los mercados OTC, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos son de reconocido prestigio y solvencia en el mercado y principalmente con aquellas con las que se mantiene una relación recíproca de negocios, lo cual permite poder balancear la posición de riesgo con las contrapartes.

#### **Políticas de margen, colaterales y líneas de crédito**

Las políticas de margen, colaterales, líneas de crédito son definidos por TV Azteca conforme a los manuales de políticas y procedimientos aplicables. Asimismo, TV Azteca se apega a los lineamientos, términos y condiciones establecidos en los contratos marco, pudiendo establecer garantías para el pago de las contraprestaciones pactadas en los mismos.

Cabe señalar que, por el tipo de operaciones celebradas, a la fecha no se han presentado situaciones o eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente o las variables de referencia, que impliquen que los instrumentos financieros derivados contratados por TV Azteca difieran de la situación en que originalmente fueron concebidos, que modifiquen significativamente el

esquema de los mismos o que impliquen la pérdida parcial o total de las coberturas, y que requieran que los contratantes asuman nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vean afectada su liquidez (e.g. por llamadas de margen).

Por lo que respecta a garantías o colaterales, a la fecha TV Azteca tiene establecido en cada contrato el “Threshold Amount” ó “Cantidad Acordada” que es la línea de crédito otorgada por la contraparte financiera, este es el monto expuesto a partir del cual se hace exigible el otorgamiento de las garantías reales para TV Azteca (llamadas de margen). Adicional TV Azteca tiene la opción (de considerarlo pertinente) de limitar el posible impacto por llamadas de margen mediante la contratación de opciones que requieren del pago primas (al momento de la contratación o diferidas), limitando el tipo de cambio y/o la tasa de interés a un máximo, para disminuir el riesgo de fluctuaciones posteriores (instrumentos de cobertura).

El Director de Finanzas, el Director de Tesorería y el Director de Contabilidad, de manera conjunta son los encargados de supervisar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez a los que están expuestos los instrumentos financieros en mención, así como su desempeño; informándole de manera mensual o en periodos más breves, cuando así se requiera, al Director General de Finanzas (CFO), quien está obligado a reportar posibles contingencias materiales al Director General de TV Azteca. Todas las operaciones que TV Azteca realiza con IFD son sujetas de auditoría interna y externa para asegurar que el control interno establecido y la valuación y tratamiento contable de ese tipo de instrumentos operan correctamente.

---

## General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

---

TV Azteca valúa mensualmente sus contratos de IFD a su valor razonable. El valor de los IFD que mantiene TV Azteca le es reportado por las instituciones o contrapartes con quienes se tienen los contratos, debido a que ellos son los agentes de cálculo designados según el contrato ISDA formalizado. Dicha valuación se determina de acuerdo con sus metodologías propias y empleando procedimientos, técnicas y modelos de valuación reconocidos y razonables. Como medida de control, la Compañía verifica trimestralmente el valor razonable de dichos instrumentos, con el apoyo de expertos independientes. Estos instrumentos se reconocen en los estados consolidados de situación financiera como activo o pasivo a su valor razonable.

TV Azteca ha designado los IFD de tasa de interés bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó un swap de tasa de interés donde recibe tasa variable TIIIE a 28 días más 290 puntos base y paga tasa fija en 10.20% con el objetivo de fijar la tasa de interés que le permita mitigar la variabilidad en la tasa de interés TIIIE a 28 días, hasta por el 100% asociado a la emisión del certificado bursátil que vence en septiembre 2022 con un principal de \$4,000 millones de pesos y paga cupones cada 28 días a una tasa de TIIIE a 28 días más 290 puntos base.

TV Azteca ha designado los IFD de divisa bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó instrumentos con los siguientes notacionales vigentes: forwards por \$66.0 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.65 pesos por dólar, forwards por \$33.0 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.65 pesos por dólar y call spreads por \$33.0 millones de dólares con un rango de \$17.85 a \$24.00 pesos por dólar con el objetivo de fijar el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio peso/dólar hasta por el 100% correspondiente únicamente al pago de intereses de la emisión del bono en dólares que vence en agosto de 2024 con un principal de \$400 millones de dólares y que paga cupones semestrales a razón de 8.25%.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar

un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de ineffectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto notional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cualitativa. El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa) dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

---

## Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

---

Las fuentes internas de liquidez cubren este tipo de requerimientos a través de la posición que se mantiene en caja y bancos. Al 31 de diciembre de 2020 la Compañía tiene un saldo de efectivo de \$3,566 millones para enfrentar cualquier necesidad de liquidez.

TV Azteca no requiere ni ha requerido la utilización de fuentes externas de recursos para atender este tipo de requerimientos, dado que cuenta con los recursos líquidos necesarios para garantizar el pago de sus obligaciones, incluidas las que pudieran resultar del manejo de IFD. TV Azteca, sin embargo, cuenta con estrechas relaciones con instituciones financieras y bancarias (nacionales y extranjeras) con quienes mantiene una relación sana y suficiente de negocios que permite garantizar que en caso de ser necesario podría obtener sin mayor dificultad las líneas de crédito necesarias para su operación normal y para otros propósitos, como pudieran ser requerimientos relacionados con IFD.

---

## Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

---

Pese a que México mantiene una situación económica y financiera estimativamente sólida, la volatilidad del tipo de cambio ha sido una de las mayores amenazas para la economía mexicana desde los últimos dos años, la cual se ha visto incrementada recientemente por situaciones extraordinarias de riesgos a la salud como lo son epidemias o pandemias, particularmente el reciente brote de una enfermedad infecciosa causada por el virus SARS-CoV-2 (“COVID-19”). Su reciente propagación puede llegar a ocasionar que futuros acontecimientos, medidas de contingencia que, en su caso, llegue a adoptar el gobierno mexicano, cuarentenas, etc. puedan afectar la operación en general del país. En la medida en que el tipo de cambio del peso se deprecie frente al dólar americano, puede afectar algunos sectores de la economía que tengan un alto componente de importaciones.

En los últimos tres meses previos el tipo de cambio FIX publicado por el Banco de México llegó hasta niveles de 21.96 pesos por dólar, siendo el promedio del trimestre 20.55, actualmente llegando a niveles por debajo de los 20.0. TV Azteca considera que los forwards y las opciones de divisa contratados le permitirá hacer frente a sus obligaciones en moneda extranjera por el pago de los cupones, sin que se afecten sus resultados más allá de ciertos niveles máximos estimados. TV Azteca no espera cambios en su situación financiera ni en la exposición a riesgos debido a IFD. No existen eventualidades que impliquen que el uso de IFD de cobertura modifiquen significativamente el esquema del mismo o que implique pérdida parcial o total.

Al 31 de diciembre de 2020 no existen porciones ineffectivas que deban ser reconocidas en resultados del periodo.

La Dirección de TV Azteca considera que estos contratos no representan riesgos relevantes para TV Azteca y que cualquier apreciación en el tipo de cambio sobre esa cantidad no afectaría en forma significativa la liquidez del negocio de TV Azteca.

## Quantitative information for disclosure [text block]

### Análisis de sensibilidad:

Los contratos que TV Azteca maneja con instrumentos financieros derivados es exclusivamente de cobertura. Todos los contratos que la Compañía maneja tienen una finalidad muy clara de acotar el riesgo para el cual se contrataron. Es importante aclarar que el instrumento financiero derivado de cobertura que mantiene en posición TV Azteca, no pierde efectividad de la cobertura en ningún nivel de variación; en ese sentido cualquier cambio en el valor razonable del instrumento contratado no repercute en modificaciones en su naturaleza, uso o nivel de efectividad.

Los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable y se resumen a continuación:

	2020	2019	Monto nominal	Vigencia
<b>Activos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 35,525	\$ 34,335	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Opciones intercambios de dólares por pesos	114,470	116,719	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	-	2,429	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
	<u>\$ 149,995</u>	<u>\$ 153,483</u>		
<b>Pasivos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 48,001	\$ 96,113	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	115,362	68,135	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
Opciones intercambios de dólares por pesos	202,670	128,223	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
	<u>\$ 366,033</u>	<u>\$ 292,471</u>		

### Riesgo de mercado

Debido a que los IFD adquiridos tienen las mismas características que la posición primaria sujeta a cobertura, la razón de efectividad resultará siempre al 100%, independientemente del escenario de sensibilidad o estrés que se utilice, dado que los cambios que presente el valor razonable de los derivados serán compensados con el cambio en el flujo de efectivo que presenta la posición primaria sujeta a cobertura.

Como medida adicional de gestión de riesgos, la Compañía realiza pruebas de sensibilidad al factor de riesgo de tipo de cambio al que se encuentra expuesto por su riesgo de mercado. Los porcentajes de sensibilidad utilizados se basan en escenarios razonablemente posibles que se pueden presentar, tomando como consideración la volatilidad histórica que se ha presentado en dicho factor de riesgo, tomando como punto de referencia la misma ventana de tiempo que tienen las operaciones a su vencimiento.

Respecto del análisis de sensibilidad de los riesgos de mercado a los que está expuesta la Compañía, considerando una depreciación de un peso mexicano frente al dólar americano, impactaría de manera desfavorable el pago de cupones de la deuda en dólares, sin embargo, los cupones de la deuda que están siendo sujetos a cobertura, se compensarían con la fluctuación cambiaria de los cupones del swap en dólares, por lo que el efecto realizado en resultados por concepto de cupones sería nulo.

### Riesgo de liquidez

El valor razonable de sus IFD representa una valuación en contra por \$216,038 miles de pesos y mantiene una posición de efectivo de \$3,565,905 miles de pesos. Adicional, sus contratos están firmados bajo acuerdos ISDA los cuales contienen previsión de llamadas de margen después de superar ciertos Thresholds.

**Riesgo de crédito**

La Compañía administra el riesgo de crédito relacionado con su cartera de derivados celebrando solamente transacciones con contrapartes reconocidas y sujetas de crédito. Al 31 de diciembre de 2020, el riesgo de crédito neto de la Compañía asciende a \$(5,921) miles de pesos.

---

**[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities**

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
<b>Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]</b>		
<b>Cash and cash equivalents [abstract]</b>		
<b>Cash [abstract]</b>		
Cash on hand	5,526,000	6,171,000
Balances with banks	3,560,379,000	2,278,073,000
Total cash	3,565,905,000	2,284,244,000
<b>Cash equivalents [abstract]</b>		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	3,565,905,000	2,284,244,000
<b>Trade and other current receivables [abstract]</b>		
Current trade receivables	2,203,016,000	2,429,258,000
Current receivables due from related parties	234,487,000	886,429,000
<b>Current prepayments [abstract]</b>		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	155,236,000	111,892,000
Total current prepayments	155,236,000	111,892,000
Current receivables from taxes other than income tax	633,268,000	772,991,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	248,691,000	274,355,000
Total trade and other current receivables	3,474,698,000	4,474,925,000
<b>Classes of current inventories [abstract]</b>		
<b>Current raw materials and current production supplies [abstract]</b>		
Current raw materials	0	0
Current production supplies	124,553,000	149,908,000
Total current raw materials and current production supplies	124,553,000	149,908,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	0	0
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	1,839,554,000	2,092,287,000
Total current inventories	1,964,107,000	2,242,195,000
<b>Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]</b>		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
<b>Trade and other non-current receivables [abstract]</b>		
Non-current trade receivables	0	21,956,000
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	29,727,000	72,263,000
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	29,727,000	94,219,000
<b>Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]</b>		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	286,609,000	489,375,000
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	286,609,000	489,375,000
<b>Property, plant and equipment [abstract]</b>		
<b>Land and buildings [abstract]</b>		
Land	677,442,000	677,576,000
Buildings	1,616,328,000	1,794,299,000
Total land and buildings	2,293,770,000	2,471,875,000
Machinery	547,937,000	728,094,000
<b>Vehicles [abstract]</b>		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	150,369,000	205,167,000
Total vehicles	150,369,000	205,167,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	227,725,000	258,241,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	18,857,000	62,225,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	3,238,658,000	3,725,602,000
<b>Investment property [abstract]</b>		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
<b>Intangible assets and goodwill [abstract]</b>		
<b>Intangible assets other than goodwill [abstract]</b>		
Brand names	0	0
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	9,448,768,000	9,443,631,000
Total intangible assets other than goodwill	9,448,768,000	9,443,631,000
Goodwill	0	0
Total intangible assets and goodwill	9,448,768,000	9,443,631,000
<b>Trade and other current payables [abstract]</b>		
Current trade payables	971,734,000	477,616,000
Current payables to related parties	120,798,000	186,110,000
<b>Accruals and deferred income classified as current [abstract]</b>		

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Deferred income classified as current	3,954,486,000	3,978,753,000
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	3,954,486,000	3,978,753,000
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	312,141,000	315,273,000
Total trade and other current payables	5,359,159,000	4,957,752,000
<b>Other current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans current	170,800,000	1,708,000,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	3,704,000	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	173,889,000	92,388,000
Total Other current financial liabilities	348,393,000	1,800,388,000
<b>Trade and other non-current payables [abstract]</b>		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
<b>Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]</b>		
Deferred income classified as non-current	611,822,000	977,434,000
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	611,822,000	977,434,000
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	611,822,000	977,434,000
<b>Other non-current financial liabilities [abstract]</b>		
Bank loans non-current	1,513,683,000	0
Stock market loans non-current	11,805,625,000	11,364,583,000
Other non-current liabilities at cost	35,033,000	41,000,000
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	192,144,000	200,083,000
Total Other non-current financial liabilities	13,546,485,000	11,605,666,000
<b>Other provisions [abstract]</b>		
Other non-current provisions	0	0
Other current provisions	0	0
Total other provisions	0	0
<b>Other reserves [abstract]</b>		
Revaluation surplus	(484,222,000)	(394,335,000)
Reserve of exchange differences on translation	0	0
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	(188,665,000)	(103,554,000)
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	(28,576,000)	35,196,000

Concept	Close Current Quarter 2020-12-31	Close Previous Exercise 2019-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	(701,463,000)	(462,693,000)
<b>Net assets (liabilities) [abstract]</b>		
Assets	26,769,182,000	28,376,396,000
Liabilities	25,636,819,000	24,772,301,000
Net assets (liabilities)	1,132,363,000	3,604,095,000
<b>Net current assets (liabilities) [abstract]</b>		
Current assets	9,023,555,000	9,255,011,000
Current liabilities	10,538,472,000	11,225,339,000
Net current assets (liabilities)	(1,514,917,000)	(1,970,328,000)

**[800200] Notes - Analysis of income and expense**

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020- 12-31	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019- 12-31	Quarter Current Year 2020-10-01 - 2020- 12-31	Quarter Previous Year 2019-10-01 - 2019- 12-31
<b>Analysis of income and expense [abstract]</b>				
<b>Revenue [abstract]</b>				
Revenue from rendering of services	10,725,101,000	12,814,470,000	3,912,046,000	4,082,138,000
Revenue from sale of goods	0	0	0	0
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	10,725,101,000	12,814,470,000	3,912,046,000	4,082,138,000
<b>Finance income [abstract]</b>				
Interest income	73,834,000	143,489,000	15,352,000	47,266,000
Net gain on foreign exchange	0	272,364,000	833,418,000	305,907,000
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	73,834,000	415,853,000	848,770,000	353,173,000
<b>Finance costs [abstract]</b>				
Interest expense	1,285,865,000	1,352,875,000	290,627,000	336,985,000
Net loss on foreign exchange	377,551,000	0	0	0
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	399,988,000	236,330,000	88,105,000	101,905,000
Total finance costs	2,063,404,000	1,589,205,000	378,732,000	438,890,000
<b>Tax income (expense)</b>				
Current tax	808,442,000	(1,120,378,000)	264,097,000	(499,923,000)
Deferred tax	0	0	0	0
Total tax income (expense)	808,442,000	(1,120,378,000)	264,097,000	(499,923,000)

## [800500] Notes - List of notes

### Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

#### 1. Nature of operations and general information

TV Azteca, S.A.B. de C.V. (the Company or TV Azteca) was acquired by its present stockholders in July 1993. The main business of TV Azteca, S.A.B. de C.V. and its subsidiaries (together the Group) include: (i) the transmission and production of television programs; (ii) sale of advertising time; (iii) the marketing of sporting events; (iv) the sale of betting games through an internet platform; and (v) the maintenance of a fiber optic network built by the Group in Peru.

The common shares of the Company (AZTECA.CPO) are listed in the Mexican Stock Exchange (BMV, for its acronym in Spanish) and in Latibex, an international market dedicated to Latin American shares in Euros, regulated by the currently enacted laws of the Spanish Stock Market.

The Company is the parent company of the Group. The Company is a Publicly Held Variable Capital Corporation (S.A.B. de C.V., for its acronym in Spanish), with a duration of 99 years beginning 1993. Its main offices are located at Periférico Sur 4121, Colonia Fuentes del Pedregal, Mexico City, Mexico, Zip Code 14141.

#### 2. Basis of preparation and statement of compliance with international financial reporting standards (IFRSs)

##### Telling the COVID Story

At the end of 2019, the SARS-COV--2 (COVID--19) virus appeared in Wuhan, China, which extended to all continents. Consequently, the World Health Organization declared a world pandemic as a result of the outbreak and the spread of the COVID-19 virus on March 11, 2020.

The first cases appeared in Mexico at the end of February 2020. As a response, the Mexican Federal Government issued a decree on March 30, 2020, whereby it declared that pandemic as a “sanitary emergency due to force majeure”. Beginning with that decree, various actions were implemented to control the spread of the contagions in the country, highlighted by the suspension of economic activities, the restriction of massive crowds, and the recommendation that the general population stay at home. Restrictions of movement, trips, and meetings gave rise to a reduction and cancellation of various activities, in both Mexico and internationally. The operations of the Group are considered an essential service, and they have been developed during the state of emergency.

The uncertainty brought about by the negative impact due to the arrival of COVID-19 to Mexico prevented the Group from generating expected revenues. Although, the versatility and soundness of the content offered broadcasted through the television channels operated by the Group successfully expanded presence in Mexican homes during the sanitary crisis, the demand for advertising spaces decreased significantly.

Pursuant to the macroeconomic context and the COVID-19 pandemic, the performance of the Group had negative effects, due primarily to a 16% decrease in the revenues for the year compared with the prior year, arising from lower investment by the customers of the Group.

Group Management has taken actions and implemented strategies to deal with the negative performance, highlighted by the streamlining of production costs and operating expenses. The foregoing has contributed to improved performance of the Group, and shown a positive performance in its operation during the last quarter of the year.

Some of the measures implemented to deal with the negative performance brought about largely by the pandemic are described below:

- Adopting measures for saving costs and expenses include the creation of a Cost committee intended to improve profit margins. At present, all productions and new projects are subject to a detailed profitability analysis before they are authorized to be executed.
- Postponement of non-essential capital projects
- Review and evaluation of the cost-benefit of performance rights contracts that remain signed.
- Motivating the sales force to make the necessary efforts to retain customers and increase the demand for advertising spaces, thereby bringing about an increase in sales commissions as discussed in Note 4.19.
- Upon evaluating the reasonable values of assets and liabilities, as well as their impairment, the Company considered a degree of uncertainty in the economic scenario, upon applying the data and assumptions in the models selected.
- Renegotiation of lease agreements of real property gave rise to some retirements and deferred flows.

The Group has evaluated the provisions of cash flows and access to available loans, and it estimates that it will continue to meet its obligations arising from the debt contracted as at the date of the report (see Notes 14.4 and 32).

As a result of its evaluations and strategies implemented, Management considers that the going concern basis is appropriate for the preparation of this consolidated financial statements.

#### Statement of compliance with IFRSs

The accompanying consolidated financial statements of the Group have been prepared in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRSs), issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Moreover, these consolidated financial statements have been prepared under the assumption that the Group operates on a going concern basis.

IFRSs are comprised of IFRSs and International Accounting Standards (IASs), their Improvements and Interpretations of IFRSs and IASs (IFRIC and SIC).

#### Approbation and authorization to be issued

The accompanying consolidated financial statements for the years ended December 31, 2020 and 2019, were approved and authorized to be issued on March 23, 2021 by the Chief Executive Officer, Rafael Rodríguez Sánchez, and the Chief Financial Officer, Esteban Galíndez Aguirre; consequently, they reflect events up to that date.

The Mexican General Corporate Law and the by-laws of the Company and its subsidiaries, grant stockholders the possibility to amend the financial statements after they have been issued. The accompanying consolidated financial statements will be submitted for approval at the General Stockholders' Annual Meeting.

#### Consolidated statements of comprehensive income

The consolidated statements of comprehensive income include a line named "Operating income before depreciation, amortization, and other expenses", considering that it is a relevant amount for Management. In accordance with IFRS, including subtotals such as the line referred to and accommodating the statement of comprehensive income varies significantly by industry and company, pursuant to specific needs.

The "Other expenses, net" line included in the consolidated statements of comprehensive income consists mainly of revenues and expenses that are not directly related to the main activities of the Group, or they are of an unusual and/or nonrecurring nature, such as impairment of assets, donations, advisory services, among other things (see Note 27).

Pursuant to the loss of control of the subsidiary Club de Fútbol Rojinegros, S.A. de C.V. mentioned in Note 12, during 2020 and 2019, the Group presents the line of "Profit (loss) for the year of discontinued operations" in the consolidated statements of comprehensive income, which include the results of the operations for sports activities carried out by such subsidiary, which was disposed of during 2019. Discontinued operations are presented net of taxes on earnings.

#### Consolidated statements of cash flows

The consolidated statement of cash flows present lines which report the cash flows generated and used by the loss of control of the subsidiary mentioned in Note 12.

---

## Disclosure of accounting judgements and estimates [text block]

---

### 29. Pasivos contingentes

Varias demandas legales y de garantía se han interpuesto contra el Grupo y algunas de ellas aún están en proceso al 31 de diciembre de 2020. A menos que se haya reconocido como una provisión, la Administración considera que estas demandas son injustificadas y que la probabilidad de que requieran una liquidación por parte del Grupo es remota. Esta evaluación es consistente con el consejo legal independiente de los asesores externos. Las principales contingencias se describen a continuación:

#### 29.1 Corporación de Noticias e Información

La Compañía ha presentado varias demandas en contra de CNI, TVM y el señor Moreno Valle. A pesar de que no existe certeza, la Administración del Grupo considera que prevalecerá en las diversas disputas que sostiene con CNI, TVM y el señor Moreno Valle y, por lo tanto, no ha constituido reserva alguna por este asunto.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo tiene en contra de CNI un crédito líquido y exigible por USD\$10,000 más los intereses ordinarios y moratorios, así como los gastos y costas derivados del juicio.

**29.2 Otros juicios y demandas**

La Compañía y sus subsidiarias son parte de varios juicios legales y demandas durante el curso normal de sus operaciones. Los asesores legales de la Compañía indican que a la fecha de la emisión de estos estados financieros consolidados existen diversos juicios y demandas contingentes las cuales a la fecha no pueden ser cuantificables.

Los juicios y litigios involucrados que si están cuantificados ascienden a \$4,843,185. La Administración y sus asesores legales consideran que ninguno de estos litigios contra la Compañía y sus subsidiarias, incluyendo los no cuantificables individualmente o en forma consolidada, tendrá efecto adverso significativo en sus negocios o situación financiera, por lo que no han constituido provisión alguna para estos efectos.

**29.3 Asuntos en materia fiscal****Litigios fiscales en proceso**

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y algunas de sus subsidiarias, están involucradas en diversos litigios en materia fiscal derivado de la notificación por parte de las autoridades fiscales correspondientes de créditos fiscales relacionadas con impuesto sobre la renta por un total de \$6,830,650; este importe incluye recargos y multas y corresponde a los ejercicios fiscales de 2009, 2010 y 2013, los cuales se encuentran debidamente garantizados ante la autoridad fiscal de conformidad con las leyes vigentes. La Administración del Grupo y sus abogados confirman que existen elementos serios y razonables para obtener una resolución definitiva favorable en los medios de defensa que ha interpuesto; sin embargo, al tratarse de asuntos de carácter litigioso, no es posible garantizar resultados.

**Facultades de comprobación fiscal**

Conforme a la legislación vigente, las autoridades fiscales pueden ejercer sus facultades de fiscalización y revisar hasta cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración de ISR presentada.

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y algunas de sus subsidiarias están atendiendo notificaciones por parte de la Administración General de Grandes Contribuyentes del Servicio de Administración Tributaria.

Como se menciona en la Nota 20.4, las provisiones derivadas de las contingencias se registran basadas en la estimación de impuestos adicionales que podrían ser determinados por las autoridades fiscales. Respecto a las posibles contingencias derivadas de los asuntos descritos en el párrafo anterior, las cuales ascienden a \$413,801, la Administración considera que cuenta con los elementos suficientes para sustentar su posición. Al 31 de diciembre de 2020, no se identificaron asuntos que requieran de provisiones adicionales.

**Fiscalización de impuesto y multas en Perú**

En 2019, las subsidiarias en Perú fueron notificadas por las autoridades fiscales en dicho país, en las cuales se determinaron impuestos a su cargo por \$447,323 derivado de la fiscalización definitiva en materia de impuesto sobre la renta. A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, se ha interpuesto recurso de reclamación contra las resoluciones de determinación y multas relativas a la determinación del ISR a fin de que las autoridades fiscales ordenen la revocación de los valores referidos. En opinión de la Administración y de sus asesores legales, existen argumentos suficientes para obtener resultados favorables.

---

## Disclosure of accrued expenses and other liabilities [text block]

---

**25. Gastos de venta y administración**

Los gastos de venta y administración se integran como sigue:

	2020	2019
Gastos por servicios de personal	\$ 278,407	\$ 488,929
Gastos de viaje	14,300	26,671
Servicios diversos	27,249	20,244
Gastos de operación	373,057	1,019,116
	<u>\$ 693,013</u>	<u>\$ 1,554,960</u>

## Disclosure of allowance for credit losses [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 no existe información a revelar sobre correcciones de valor por pérdida.

## Disclosure of associates [text block]

### 13. Inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes

Las inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes se integran como sigue:

	2020	2019
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 204,290	\$ 262,692
Orlegi Sports & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	62,562	202,581
Otras inversiones permanentes	19,757	24,102
	<u>\$ 286,609</u>	<u>\$ 489,375</u>

Ninguna asociada es material de forma individual para el Grupo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo mantiene inversión del 40% en el capital de Azteca Comunicaciones Colombia, S.A.S., la cual fue reducida a cero en virtud de los resultados negativos que ha generado dicha inversión.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la información condensada de activos, pasivos, ingresos y resultados de las compañías asociadas, así como el porcentaje de participación que mantiene el Grupo en la misma, es como sigue:

Nombre	Activos	Pasivos	Ingresos	Utilidad/ (pérdida)	% de participación
Al 31 de diciembre de 2020-					
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 2,496,928	\$ 1,373,035	\$ 396,461	\$ (291,983)	20%
Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	2,576,544	1,745,056	1,453,007	(419,399)	33%
Al 31 de diciembre de 2019-					
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 2,679,410	\$ 1,308,674	\$ 1,566,635	\$ 96,506	20%
Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	2,447,131	1,304,534	1,879,279	(328,434)	33%

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo reconoció \$206,164 y \$42,823, respectivamente, de disminución neta en sus inversiones en asociadas a través del método de participación, según su porcentaje de participación en el resultado integral de las compañías asociadas. Dichos montos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos en el renglón de "Participación en los resultados de asociadas".

En virtud de la disposición de activos descrita en Nota 12, desde julio de 2019 el Grupo participa en el 33% del capital social de Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V., la cual es Compañía tenedora del Club Rojinegros y otras Compañías dedicadas a otorgar espectáculos deportivos.

---

## Disclosure of auditors' remuneration [text block]

---

La remuneración a los auditores al 31 de diciembre de 2020 ascendió a \$12,098, por concepto de auditoría anual y \$539 por servicios distintos a auditoría.

---

## Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

---

Los estados financieros consolidados por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, fueron aprobados y autorizados para su emisión el 23 de marzo de 2021 por el Director General, Rafael Rodríguez Sánchez y por el Director de Finanzas, Esteban Galindez Aguirre; consecuentemente, dichos estados consideran los hechos o eventos ocurridos hasta esa fecha.

La Ley General de Sociedades Mercantiles y los estatutos de la Compañía y de sus compañías subsidiarias, le otorgan facultades a la Asamblea de Accionistas para autorizar y modificar los estados financieros consolidados después de su emisión, los cuales se someterán para su aprobación en la próxima Asamblea Ordinaria Anual de Accionistas.

---

## Disclosure of available-for-sale financial assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo no tiene intención de disponer de algún activo o conjunto de activos.

---

## Disclosure of basis of consolidation [text block]

---

Los estados financieros consolidados del Grupo incluyen los estados financieros de la Compañía y de todas sus subsidiarias. El Grupo controla una subsidiaria cuando este está expuesto a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del Grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el Grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de Grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias son ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

#### Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- I. Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- II. Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- III. Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- IV. Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- V. Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- VI. Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- VII. Reclasificar de la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

#### Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

#### Subsidiarias

Las principales compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros consolidados, así como el porcentaje de participación en ellas, y su actividad principal, son las siguientes:

Nombre	País	Actividad	% participación	
			2020	2019
Televisión Azteca, S.A. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	100	100
Red Azteca Internacional, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Estudios Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Equipo de Fútbol Mazatlán F.C., S.A. de C.V. (antes Atlético Morelia, S.A. de C.V.)	México	Actividades deportivas.	100	100
Comerciacom, S.A. de C.V.	México	Transmisión y producción de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Comercializadora en Medios de Comunicación de TV Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V.	México	Producción de programas de televisión.	100	100
Servicios Especializados TAZ, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100

Operadora Mexicana de Televisión, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal adn40.	100	100
Inversora Mexicana de Producción, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100
Servicios Aéreos Noticiosos, S.A. de C.V.	México	Servicios de taxi aéreo.	100	100
SCI de México, S.A. de C.V.	México	Asesoría y consultoría.	100	100
Azteca International, Corp. y subsidiarias	Estados Unidos	Compra – venta de derechos de exhibición.	100	100
Promotora de Torneos y Espectáculos Públicos, S.A. de C.V.	México	Organización de eventos deportivos – Torneo de golf.	100	100
Producciones Dopamina, S.A. de C.V.	México	Producción de contenido audiovisual	100	100
TVA Guatemala, S.A.	Guatemala	Transmisión de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad.	100	100
Incotel, S.A.	Guatemala	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100
Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	54	51
Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C.	Perú	Mantenimiento de red de fibra óptica	80	80
TV Azteca Honduras, S.A. de C.V.	Honduras	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100

## Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados sobre la base de devengado y bajo la premisa de costo histórico y de valor razonable según lo requieran las NIIF. Las cifras están expresadas en pesos y se redondean a la cantidad más cercana a miles, excepto en los casos de utilidades por acción, tipos de cambio y donde se indique otra expresión. Las referencias en moneda extranjera también se redondean a la cantidad más cercana a miles.

## Disclosure of biological assets, agriculture produce at point of harvest and government grants related to biological assets [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Entidad no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of borrowings [text block]

#### 14.5 Deuda financiera

La deuda financiera incluye los siguientes pasivos financieros:

<b>Corto plazo</b>	Moneda	2020	2019
Crédito con Banco Azteca	Peso	\$ 170,800	\$ 1,708,000
Otros menores		3,704	-
Subtotal a corto plazo		<u>\$ 174,504</u>	<u>\$ 1,708,000</u>
<b>Largo plazo</b>			
Senior Notes	USD	\$ 7,835,148	\$ 7,389,806
Certificados Bursátiles	Peso	3,970,477	3,974,777
Crédito con Banco Azteca	Peso	1,513,683	-
Otros menores	Peso	35,033	41,000
Subtotal a largo plazo		<u>13,354,341</u>	<u>11,405,583</u>
		<u>\$ 13,528,845</u>	<u>\$ 13,113,583</u>

Los valores razonables de los pasivos financieros se determinaron mediante el cálculo de sus valores presentes a la fecha de reporte, utilizando las tasas de interés de mercado, las cuales se encontraban disponibles para el Grupo. No se han incluido cambios en el valor razonable en utilidades o pérdidas por el período, ya que los pasivos financieros se llevan al costo amortizado en los estados consolidados de posición financiera.

#### Senior Notes

En agosto de 2017, la Compañía colocó bonos en mercados internacionales mediante la emisión de Senior Notes por USD\$400,000 a una tasa de interés anual de 8.25%; las fechas de pago de los intereses son los días 9 de febrero y 9 de agosto de cada año, hasta su vencimiento en agosto de 2024.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión pendientes de amortizar a resultados que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$128,333 y \$155,874, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a USD\$33,000 y USD\$33,000, respectivamente, equivalentes a \$748,674 y \$669,658, respectivamente, y se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

#### Covenants

El contrato de emisión de las Senior Notes establece ciertas restricciones y obligaciones de hacer y no hacer (*covenants*) que limitan a la Compañía y a las principales subsidiarias del Grupo para adquirir más deuda, pagar dividendos sobre capital social, disminuir el capital social, aceptar gravámenes sobre sus activos, realizar transacciones de venta de activos y/o subsidiarias, participar en transacciones con afiliadas y consumir ciertas fusiones, consolidaciones o transacciones semejantes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía y sus subsidiarias restringidas cumplieron a cabalidad con los *covenants* establecidos en dicho contrato.

Véase Nota 32 respecto al aplazamiento en el pago de intereses programado para el 9 de febrero de 2021.

#### Emisión de Certificados Bursátiles

Con fecha 18 de septiembre de 2017, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) autorizó a la Compañía un programa dual de Certificados Bursátiles (Cebures) de corto y largo plazo con carácter revolviente por un monto de hasta \$10,000,000. El 26 de septiembre de 2017, la Compañía emitió Cebures con vencimiento el 20 de septiembre de 2022, a través de la BMV por \$4,000,000, los cuales generan intereses a razón de la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio ("TIIE") más 2.9 puntos porcentuales pagaderos cada 28 días. Los Cebures son quirografarios por lo que no cuentan con garantía específica.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión de los Cebures, pendientes de amortizar a resultados, que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$29,523 y \$25,223, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a \$355,973 y \$455,725; y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

Véase Nota 32 respecto a la recompra de Cebures realizada en 2021.

#### Crédito con Banco Azteca

La Compañía tenía contratada una línea de crédito revolviente con su parte relacionada Banco Azteca desde el 24 de diciembre de 2009. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo del crédito era por un monto de \$1,708,000 correspondiente a disposiciones realizadas durante 2017 y 2018, el cual

generó intereses a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales, pagaderos de manera semestral; este financiamiento fue liquidado en marzo de 2020, fecha de su vencimiento.

Con fecha 9 de marzo de 2020, la Compañía renovó el crédito por \$1,708,000, mediante la celebración de un nuevo contrato de financiamiento en el cual se estipula una tasa de interés a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales y pagos anuales de capital equivalentes al 10% sobre el monto del crédito hasta su liquidación total. Al 31 de diciembre de 2020, el saldo pendiente de amortizar por costos de transacción asciende a \$23,517.

Este crédito se encuentra garantizado por las concesiones de televisión de México y otros activos, ver Notas 11 y 32.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por estos préstamos ascendieron a \$136,435 y \$177,855, respectivamente, y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

#### Conciliación de movimientos de operaciones de financiamiento

Los cambios en la deuda, sin considerar costos de transacción e intereses, son como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020				
	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,545,680	-	-	417,800	7,963,480
Crédito Banco Azteca	1,708,000	1,708,000	(1,708,000)	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	(2,263)	-	38,737
	<u>\$ 13,294,680</u>	<u>\$ 1,708,000</u>	<u>\$ (1,710,263)</u>	<u>\$ 417,800</u>	<u>\$ 13,710,217</u>

	Al 31 de diciembre de 2019				
	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,860,480	-	-	(314,800)	7,545,680
Crédito Banco Azteca	1,708,000	-	-	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	-	-	41,000
	<u>\$ 13,609,480</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (314,800)</u>	<u>\$ 13,294,680</u>

## Disclosure of business combinations [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se realizaron combinaciones de negocios.

## Disclosure of cash and bank balances at central banks [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, TV Azteca ni ninguna de sus subsidiarias registra saldos con bancos centrales

## Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

### 1.Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como sigue:

	2020	2019
Efectivo en caja y bancos	\$ 2,912,382	\$ 1,437,955
Inversiones a corto plazo	653,523	846,289
	<u>\$ 3,565,905</u>	<u>\$ 2,284,244</u>

En virtud de los instrumentos financieros derivados que se mencionan en la Nota 14.5, al 31 de diciembre de 2020, el efectivo en caja y bancos incluye efectivo restringido por \$87,406.

## Disclosure of cash flow statement [text block]

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

Los estados consolidados de flujos de efectivo presentan renglones que reportan los flujos de efectivo generados y utilizados por la pérdida de control de la Subsidiaria mencionada en la Nota 12.

## Disclosure of changes in accounting policies [text block]

### 1.Cambios en políticas contables

#### 3.1.Nuevas normas adoptadas al 1 de enero 2020

Los siguientes pronunciamientos contables que entraron en vigor durante 2020 han sido adoptados, y los cuales no tuvieron un impacto significativo en los resultados y/o posición financiera del Grupo:

- Marco conceptual (Revisado)
- Enmiendas a NIIF 3: Definición de Negocio
- Enmiendas a NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa
- Enmiendas a NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7: Reforma de las tasas de interés de referencia (Fase 1)
- Enmiendas a NIIF 16: Reducciones de alquiler relacionadas con COVID-19

#### 3.2.Normas, modificaciones e interpretaciones a las normas existentes que aún no están vigentes y que no han sido adoptadas de manera anticipada por el Grupo

A la fecha de autorización de estos estados financieros consolidados, las siguientes nuevas normas y modificaciones a las normas e interpretaciones

existentes han sido publicadas por el IASB, no han sido adoptadas de manera anticipada por el Grupo y las cuales inician su vigencia a partir del año 2021 o en años posteriores:

- Mejoras anuales a las NIIF – Ciclo 2018-2020
- Enmiendas a NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 – Reforma de las tasas de interés de referencia (Fase 2)
- Enmiendas a NIIF 3 – Referencias al Marco Conceptual
- Enmiendas a NIC 16 – Productos Obtenidos antes del Uso Previsto
- Enmiendas a NIC 37 – Contratos Onerosos - Costo de Cumplir un Contrato
- Enmiendas a NIC 1 – Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes

La Administración anticipa que todos los pronunciamientos relevantes serán adoptados en las políticas contables del Grupo para el primer período que inicia después de la fecha de vigencia del pronunciamiento.

Las Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2018-2020, publicadas en mayo de 2020, establecen modificaciones a ciertas normas vigentes y entran en vigor a partir del año 2022. Los temas tratados por dichas modificaciones son como sigue:

Norma	Mejoras anuales	Objeto de la modificación
NIIF 9	Instrumentos financieros	Aclaraciones sobre el monto de las comisiones incluidas en la prueba que se realice para determinar la baja en cuentas de un pasivo financiero que ha sido intercambiado o modificado, al evaluar si los términos son sustancialmente diferentes.
NIIF 16	Arrendamientos	Modificación al ejemplo ilustrativo 13 incluido como parte de la NIIF 16, para eliminar la parte que se refiere a los pagos de un arrendador relacionados con mejoras a la propiedad arrendada, con la finalidad de evitar una posible confusión sobre el tratamiento de los incentivos por arrendamiento.

---

## Disclosure of changes in accounting policies, accounting estimates and errors [text block]

---

La compañía no realizó cambios contables de forma retrospectiva, ni por errores.

---

## Disclosure of collateral [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se cuenta con garantías colaterales.

---

## Disclosure of claims and benefits paid [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, no existe información a revelar sobre reclamaciones beneficios pagados.

## Disclosure of commitments [text block]

### 29.Compromisos

#### 30.1 Servicios satelitales

La Compañía contrata el uso de transpondedores satelitales por el servicio de recepción y conducción de señal satelital, y tiene el compromiso de pagar mensualmente USD\$25 (satélite IS21) y USD\$74 (satélite Galaxy19) por los dos contratos celebrados con Panamsat de México, S de R.L. de C.V.; los gastos incluyen un pago fijo mensual y otros en función del uso de los mismos. Los contratos tienen vigencia de un año forzoso, renovable automática y sucesivamente por periodos idénticos hasta los años 2021 y 2024, respectivamente.

La Compañía tiene celebrado un contrato con Eutelsat Communications, S.A. (antes Satélites Mexicanos, S.A. de C.V.), por el uso de transpondedores satelitales (satélite EUTELSAT 113 West A) por el servicio de recepción y conducción de señal, y tiene el compromiso de pagar del año 2021 al año 2023 un total de USD\$1,264.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo tiene los siguientes compromisos anuales mínimos por la utilización de transpondedores satelitales:

	Miles de dólares	
2021	USD\$	2,912
2022		1,348
2023 y años siguientes		1,717
	USD\$	5,977

#### 30.2 Derechos de exhibición

La Compañía tiene celebrados contratos de licencia con sus proveedores de derechos de exhibición para su adquisición a largo plazo para cuando éstos estén disponibles para su primera transmisión. Al 31 de diciembre de 2020, los compromisos para la adquisición de materiales ascienden a US\$51,184 y US\$41,880 con vencimientos en los años 2021 y años siguientes, respectivamente. Asimismo, por algunos de estos contratos no se desprende una obligación presente debido a su naturaleza incierta y de acuerdo con sus características específicas, algunos pueden ser susceptibles de comercialización.

## Disclosure of commitments and contingent liabilities [text block]

### 29.Pasivos contingentes

Varias demandas legales y de garantía se han interpuesto contra el Grupo y algunas de ellas aún están en proceso al 31 de diciembre de 2020. A menos que se haya reconocido como una provisión, la Administración considera que estas demandas son injustificadas y que la probabilidad de que requieran una liquidación por parte del Grupo es remota. Esta evaluación es consistente con el consejo legal independiente de los asesores externos. Las principales contingencias se describen a continuación:

#### 29.1 Corporación de Noticias e Información

La Compañía ha presentado varias demandas en contra de CNI, TVM y el señor Moreno Valle. A pesar de que no existe certeza, la Administración del Grupo considera que prevalecerá en las diversas disputas que sostiene con CNI, TVM y el señor Moreno Valle y, por lo tanto, no ha constituido reserva alguna por este asunto.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo tiene en contra de CNI un crédito líquido y exigible por USD\$10,000 más los intereses ordinarios y

moratorios, así como los gastos y costas derivados del juicio.

### *29.2 Otros juicios y demandas*

La Compañía y sus subsidiarias son parte de varios juicios legales y demandas durante el curso normal de sus operaciones. Los asesores legales de la Compañía indican que a la fecha de la emisión de estos estados financieros consolidados existen diversos juicios y demandas contingentes las cuales a la fecha no pueden ser cuantificables.

Los juicios y litigios involucrados que si están cuantificados ascienden a \$4,843,185. La Administración y sus asesores legales consideran que ninguno de estos litigios contra la Compañía y sus subsidiarias, incluyendo los no cuantificables individualmente o en forma consolidada, tendrá efecto adverso significativo en sus negocios o situación financiera, por lo que no han constituido provisión alguna para estos efectos.

### *29.3 Asuntos en materia fiscal*

#### *Litigios fiscales en proceso*

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y algunas de sus subsidiarias, están involucradas en diversos litigios en materia fiscal derivado de la notificación por parte de las autoridades fiscales correspondientes de créditos fiscales relacionadas con impuesto sobre la renta por un total de \$6,830,650; este importe incluye recargos y multas y corresponde a los ejercicios fiscales de 2009, 2010 y 2013, los cuales se encuentran debidamente garantizados ante la autoridad fiscal de conformidad con las leyes vigentes. La Administración del Grupo y sus abogados confirman que existen elementos serios y razonables para obtener una resolución definitiva favorable en los medios de defensa que ha interpuesto; sin embargo, al tratarse de asuntos de carácter litigioso, no es posible garantizar resultados.

#### *Facultades de comprobación fiscal*

Conforme a la legislación vigente, las autoridades fiscales pueden ejercer sus facultades de fiscalización y revisar hasta cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración de ISR presentada.

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y algunas de sus subsidiarias están atendiendo notificaciones por parte de la Administración General de Grandes Contribuyentes del Servicio de Administración Tributaria.

Como se menciona en la Nota 20.4, las provisiones derivadas de las contingencias se registran basadas en la estimación de impuestos adicionales que podrían ser determinados por las autoridades fiscales. Respecto a las posibles contingencias derivadas de los asuntos descritos en el párrafo anterior, las cuales ascienden a \$413,801, la Administración considera que cuenta con los elementos suficientes para sustentar su posición. Al 31 de diciembre de 2020, no se identificaron asuntos que requieran de provisiones adicionales.

#### *Fiscalización de impuesto y multas en Perú*

En 2019, las subsidiarias en Perú fueron notificadas por las autoridades fiscales en dicho país, en las cuales se determinaron impuestos a su cargo por \$447,323 derivado de la fiscalización definitiva en materia de impuesto sobre la renta. A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, se ha interpuesto recurso de reclamación contra las resoluciones de determinación y multas relativas a la determinación del ISR a fin de que las autoridades fiscales ordenen la revocación de los valores referidos. En opinión de la Administración y de sus asesores legales, existen argumentos suficientes para obtener resultados favorables.

---

## Disclosure of contingent liabilities [text block]

---

Ver información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes en las notas anteriores

---

## Disclosure of cost of sales [text block]

---

## 24. Costo de programación, producción y transmisión

El costo de programación, producción y transmisión se integra como sigue:

	2020	2019
Derechos de exhibición	\$ 2,705,608	\$ 3,148,933
Gastos por servicios de personal	1,805,040	1,889,865
Costo de programación de producciones propias	291,152	362,340
Derechos de uso	287,725	542,742
Enlaces satelitales	58,750	72,723
Mantenimiento y conexiones de red	327,331	344,254
Operación casinos – Azteca Gaming	660,110	200,527
Operación Golf	630,067	533,721
Costo por operación de equipo de fútbol propio	630,523	574,129
Otros	982,586	1,006,690
	<u>\$ 8,378,892</u>	<u>\$ 8,675,924</u>

## Disclosure of credit risk [text block]

### 15.3 Análisis del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se relaciona con el hecho de que una contraparte no cumpla con alguna obligación. El Grupo está expuesto al riesgo de crédito de activos financieros, incluido el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos, cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

#### Gestión del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se gestiona de forma grupal con base en las políticas y procedimientos de administración de riesgos de crédito del Grupo.

El riesgo de crédito con respecto a los saldos en efectivo mantenidos en bancos y depósitos a la vista se gestiona a través de la diversificación de los depósitos bancarios que sólo se realizan con instituciones financieras altamente acreditadas.

Continuamente se monitorea la calidad crediticia de los clientes con base en una boleta de calificación crediticia. Cuando están disponibles, se obtienen y utilizan calificaciones crediticias externas y/o informes sobre los clientes. La política establecida es tratar sólo con contrapartes que ameritan crédito. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Los términos de crédito negociados con los clientes están sujetos a un proceso de aprobación interno que considera la boleta de calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona a través de la revisión periódica del análisis de antigüedad, junto con los límites de crédito por cliente.

Se requiere que los clientes por servicios paguen por anticipado el monto anual por servicios, mitigando así el riesgo de crédito. Las cuentas por cobrar a clientes se integran por un gran número de clientes en diversas industrias y áreas geográficas.

#### Garantías

El Grupo no tiene garantía alguna sobre sus cuentas por cobrar a clientes. Adicionalmente, tampoco posee garantías relacionadas con otros activos financieros (ej. activos de derivados, efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos).

#### Cuentas por cobrar a clientes

El Grupo aplica el modelo simplificado de la NIIF 9 para el reconocimiento de las pérdidas crediticias esperadas para todas las cuentas por cobrar a clientes, ya que las mismas no tienen un componente de financiamiento significativo.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, las cuentas por cobrar a clientes se han evaluado sobre una base colectiva ya que poseen características compartidas de riesgo crediticio. Se han agrupado con base en los días vencidos y también por unidad de negocio.

Las tasas de pérdida esperada se basan en el perfil de pago de ventas, así como en un análisis de las pérdidas crediticias históricas correspondientes a los últimos cinco años. Las cuentas por cobrar a clientes se cancelan (ej. se dan de baja en cuentas) cuando no hay una expectativa razonable de

recuperación.

Con base en lo anterior, la pérdida crediticia esperada para las cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2020 y 2019, considerando efectos de IVA en los casos que éste aplique, se determinó como sigue:

	Cuentas por cobrar a clientes días de vencimiento						Total
	Corriente	+ 30 días	+ 60 días	+ 90 días	+ 120 días	+ 1 año	
Al 31 de diciembre de 2020							
Tasa de PCE	2.46%	21.68%	47.73%	24.70%	33.86%	92.37%	
Valor bruto en libros	\$1,988,282	\$ 38,993	\$ 33,710	\$ 23,069	\$ 254,672	\$ 389,010	\$ 2,727,736
Pérdida crediticia esperada	\$ 48,912	\$ 8,454	\$ 16,090	\$ 5,698	\$ 86,232	\$ 359,334	\$ 524,720
Al 31 de diciembre de 2019							
Tasa de PCE	2.33%	8.81%	9.41%	18.92%	51.71%	53.50%	
Valor bruto en libros	\$1,922,025	\$ 78,612	\$ 105,584	\$ 64,161	\$ 269,741	\$ 482,567	\$ 2,922,690
Pérdida crediticia esperada	\$ 44,783	\$ 6,926	\$ 9,935	\$ 12,139	\$ 139,483	\$ 258,210	\$ 471,476

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo final de la reserva para PCE se concilia con el saldo inicial como sigue:

	2020	2019
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 1 de enero	\$ 471,476	\$ 620,907
Incrementos a la reserva durante el año	325,213	257,101
Cuentas por cobrar canceladas contra la reserva durante el año	(271,969)	(406,532)
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 31 de diciembre	\$ 524,720	\$ 471,476

## Disclosure of debt instruments [text block]

### 15. Riesgo de instrumentos financieros

El Grupo está expuesto a varios riesgos relacionados con instrumentos financieros. Los activos y pasivos financieros del Grupo por categoría se resumen en la Nota 14. Los principales tipos de riesgo son: (i) riesgo de mercado, (ii) riesgo de crédito y (iii) riesgo de liquidez.

El Grupo no participa activamente en la negociación de activos financieros para fines especulativos y tampoco suscribe opciones. Los riesgos financieros más significativos a los cuales se expone el Grupo se describen más adelante.

El Grupo realiza operaciones de derivados principalmente para cubrir los riesgos por tipo de cambio sobre los intereses que paga sobre su deuda en moneda extranjera, básicamente dólares americanos, y por tasa de interés sobre los certificados bursátiles emitidos. Las revelaciones correspondientes a la contabilidad de coberturas se incluyen en la Nota 14.5.

#### 15.1 Análisis de riesgo de mercado

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado a través del uso de instrumentos financieros y específicamente al riesgo cambiario y riesgo de tasa de interés, que son el resultado de sus actividades de financiamiento.

#### Sensibilidad a monedas extranjeras

La mayoría de las transacciones se llevan a cabo en pesos. Las exposiciones a los tipos de cambio surgen principalmente por la deuda financiera denominada en dólares americanos (US) que se menciona en la Nota 14.4; adicionalmente se llevan a cabo otras transacciones en US, tales como ventas de señal y compras de derechos de exhibición en el extranjero, y mantiene efectivo y equivalentes de efectivo denominados en US.

Para mitigar una parte de la exposición del Grupo al riesgo cambiario, en 2017 se contrató un portafolio de instrumentos financieros derivados para cobertura contra riesgos cambiarios por los cupones por pagar derivados de las Senior Notes que se menciona en la Nota 14.4.

Los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera que exponen al Grupo a un riesgo cambiario se analizan a continuación. Los montos que se muestran son aquellos que se reportan a la gerencia clave.

	31 de diciembre de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Activos financieros	US\$ 92,240	US\$ -	US\$ 111,956	US\$ -
Pasivos financieros	(43,826)	(405,576)	(43,237)	(391,179)
Total exposición	US\$ 48,414	US\$ (405,576)	US\$ 68,719	US\$ (391,179)

Al 23 de marzo de 2021, fecha de emisión de estos estados financieros, la posición en moneda extranjera, no auditada, era similar a la que se tenía al 31 de diciembre de 2020.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y al 23 de marzo de 2021, los tipos de cambio por dólar americano eran de \$19.9087, \$18.8642 y \$20.6408, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo presenta una posición corta neta en dólares en ambos años, por lo que si el peso se hubiera fortalecido/debilitado en un 10% frente al dólar y el resto de las variables se mantuvieran constantes, la utilidad (pérdida) de cada año después de impuestos se habría incrementado/disminuido en \$711,063 / (\$711,063) y \$609,348 / (\$609,348), respectivamente, como resultado de la ganancia/pérdida cambiaria neta en la conversión de activos y pasivos monetarios en dólares sin cobertura de un instrumento financiero derivado.

El principal efecto de la sensibilidad en tipo de cambio de divisa extranjera en el resultado neto de 2020 comparado con 2019, corresponde a la volatilidad del tipo de cambio que fue parte de la incertidumbre económica ocasionada por COVID-19 a nivel internacional; y de 2019 comparado con el año anterior a la estabilidad que había logrado el peso mexicano frente al dólar americano al cierre de 2019.

#### Sensibilidad a tasas de interés

La política del Grupo es minimizar la exposición al riesgo de tasa de interés sobre su flujo de efectivo en financiamientos a largo plazo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo está expuesto a cambios en las tasas de interés de mercado en relación con la emisión de los Cebures descrita en la Nota 14.4; sin embargo, para esos efectos se contrató un swap para mitigar el riesgo de un incremento significativo en la tasa THIE. Se tienen otros préstamos a tasas fijas de interés.

#### 15.2 Análisis del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se relaciona con el hecho de que una contraparte no cumpla con alguna obligación. El Grupo está expuesto al riesgo de crédito de activos financieros, incluido el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos, cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

#### Gestión del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se gestiona de forma grupal con base en las políticas y procedimientos de administración de riesgos de crédito del Grupo.

El riesgo de crédito con respecto a los saldos en efectivo mantenidos en bancos y depósitos a la vista se gestiona a través de la diversificación de los depósitos bancarios que sólo se realizan con instituciones financieras altamente acreditadas.

Continuamente se monitorea la calidad crediticia de los clientes con base en una boleta de calificación crediticia. Cuando están disponibles, se obtienen y utilizan calificaciones crediticias externas y/o informes sobre los clientes. La política establecida es tratar sólo con contrapartes que ameritan crédito. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Los términos de crédito negociados con los clientes están sujetos a un proceso de aprobación interno que considera la boleta de calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona a través de la revisión periódica del análisis de antigüedad, junto con los límites de crédito por cliente.

Se requiere que los clientes por servicios paguen por anticipado el monto anual por servicios, mitigando así el riesgo de crédito. Las cuentas por cobrar a clientes se integran por un gran número de clientes en diversas industrias y áreas geográficas.

#### Garantías

El Grupo no tiene garantía alguna sobre sus cuentas por cobrar a clientes. Adicionalmente, tampoco posee garantías relacionadas con otros activos financieros (ej. activos de derivados, efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos).

#### Cuentas por cobrar a clientes

El Grupo aplica el modelo simplificado de la NIIF 9 para el reconocimiento de las pérdidas crediticias esperadas para todas las cuentas por cobrar a clientes, ya que las mismas no tienen un componente de financiamiento significativo.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, las cuentas por cobrar a clientes se han evaluado sobre una base colectiva ya que poseen características compartidas de riesgo crediticio. Se han agrupado con base en los días vencidos y también por unidad de negocio.

Las tasas de pérdida esperada se basan en el perfil de pago de ventas, así como en un análisis de las pérdidas crediticias históricas correspondientes a los últimos cinco años. Las cuentas por cobrar a clientes se cancelan (ej. se dan de baja en cuentas) cuando no hay una expectativa razonable de recuperación.

Con base en lo anterior, la pérdida crediticia esperada para las cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2020 y 2019, considerando efectos de IVA en los casos que éste aplique, se determinó como sigue:

	Cuentas por cobrar a clientes días de vencimiento						Total
	Corriente	+ 30 días	+ 60 días	+ 90 días	+ 120 días	+ 1 año	
Al 31 de diciembre de 2020							
Tasa de PCE	2.46%	21.68%	47.73%	24.70%	33.86%	92.37%	
Valor bruto en libros	\$1,988,282	\$ 38,993	\$ 33,710	\$ 23,069	\$ 254,672	\$ 389,010	\$ 2,727,736
Pérdida crediticia esperada	\$ 48,912	\$ 8,454	\$ 16,090	\$ 5,698	\$ 86,232	\$ 359,334	\$ 524,720
Al 31 de diciembre de 2019							
Tasa de PCE	2.33%	8.81%	9.41%	18.92%	51.71%	53.50%	
Valor bruto en libros	\$1,922,025	\$ 78,612	\$ 105,584	\$ 64,161	\$ 269,741	\$ 482,567	\$ 2,922,690
Pérdida crediticia esperada	\$ 44,783	\$ 6,926	\$ 9,935	\$ 12,139	\$ 139,483	\$ 258,210	\$ 471,476

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo final de la reserva para PCE se concilia con el saldo inicial como sigue:

	2020	2019
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 1 de enero	\$ 471,476	\$ 620,907
Incrementos a la reserva durante el año	325,213	257,101
Cuentas por cobrar canceladas contra la reserva durante el año	(271,969)	(406,532)
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 31 de diciembre	\$ 524,720	\$ 471,476

### 15.3 Análisis del riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez consiste en que el Grupo pueda no ser capaz de cumplir con sus obligaciones, por lo que gestiona sus necesidades de liquidez al monitorear los pagos de servicio de la deuda programados para pasivos financieros a largo plazo, así como el pronosticar entradas y salidas de efectivo en el negocio día a día. Los datos que se utilizan para analizar estos flujos de efectivo son consistentes con los datos utilizados en el análisis de vencimiento contractual que se presenta más adelante. Las necesidades de liquidez se monitorean en distintos rangos de tiempo, en el día a día, sobre una base semanal, así como sobre una base de proyección a 30 días. Las necesidades de liquidez a largo plazo para un periodo de 180 días y de 360 días se identifican mensualmente. Los requerimientos de efectivo neto se comparan con las facilidades de préstamos disponibles para poder determinar el alcance máximo o cualquier déficit. Este análisis muestra las facilidades de préstamos disponibles y que éstas sean suficientes durante todo el periodo analizado.

El objetivo es mantener efectivo e inversiones realizables para cumplir con los requerimientos de liquidez para periodos de 30 días como mínimo. Este objetivo se cumplió para los periodos reportados. El financiamiento para las necesidades de liquidez a largo plazo se protege adicionalmente mediante un monto adecuado de líneas de crédito comprometidas y mediante la capacidad de vender activos financieros de largo plazo.

El Grupo considera los flujos de efectivo esperados de los activos financieros al evaluar y administrar el riesgo de liquidez, en particular sus recursos de efectivo y sus cuentas por cobrar. Los recursos de efectivo existentes y las cuentas por cobrar exceden significativamente los requerimientos de flujo de efectivo actuales. Los flujos de efectivo de clientes y otras cuentas por cobrar, vencen contractualmente en los primeros seis meses.

A partir del 31 de diciembre de 2020 y 2019, la deuda financiera (sin considerar pagos de intereses y gastos de emisión por amortizar) tienen vencimientos contractuales tal y como se resume a continuación:

Año	2020	2019
2020	\$ -	\$ 1,708,000
2021	174,504	-
2022	4,157,832	7,545,680
2023	142,913	-
2024	8,093,061	4,000,000
2025 y posteriores	1,141,907	41,000
	\$ 13,710,217	\$ 13,294,680

Los montos anteriores reflejan los flujos de efectivo contractuales requeridos, sin descuento, que pueden diferir de los valores registrados de los pasivos en la fecha de reporte.

## Disclosure of deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

No aplica.

## Disclosure of deferred income [text block]

### 18. Pasivos de contratos con clientes

Los pasivos de contratos con clientes se integran como sigue:

	2020	2019
Anticipos de clientes por servicios de publicidad	\$ 3,917,872	\$ 3,942,139
Derechos de uso de torres a ATC	36,614	36,614
Pasivos de contratos con clientes – a corto plazo	3,954,486	3,978,753
Anticipos de clientes por servicios de publicidad	-	329,098
Derechos de uso de torres a ATC	611,822	648,336
Pasivos de contratos con clientes – a largo plazo	611,822	977,434
	<u>\$ 4,566,308</u>	<u>\$ 4,956,187</u>

#### Anticipos de clientes por servicios de publicidad

Los anticipos de clientes por servicios de publicidad contratada representan pagos de clientes recibidos antes de satisfacer la obligación de desempeño (pasivos de contratos con clientes), y que se espera en su gran mayoría sean reconocidos como ingresos en 2021. Como se describe en la Nota 4.19, los servicios de publicidad contratados por los clientes serán otorgados durante un año.

Como se menciona en la Nota 4.19, al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el Grupo ha suscrito contratos de publicidad con clientes, cuya obligación de desempeño no ha sido transferida a sus clientes y la contraprestación tampoco es exigible a la fecha de reporte, el monto de dichos contratos asciende a \$2,966,815 y \$1,905,629, respectivamente.

#### Derechos de uso de torres ATC

Mediante un acuerdo celebrado el 25 de septiembre de 2018, el Grupo liquidó sus adeudos con American Tower Corporation (ATC), y simultáneamente, modificaron el contrato de arrendamiento por el espacio no utilizado por el Grupo de sus torres de transmisión televisiva, denominado el contrato de proyecto global de torres, cuyas nuevas características son:

- ATC tiene el derecho exclusivo de comercializar por un periodo de veinte años, hasta septiembre de 2038, el espacio disponible en aproximadamente 190 torres de transmisión del Grupo para la instalación, licencia y operación de equipos para el servicio de telecomunicaciones inalámbricas, radio y televisión en las torres (Derechos de Comercialización), tiempo durante el cual ATC tiene derecho a todos los ingresos derivados de los Derechos de Comercialización. Los derechos de uso de torres pagados por anticipado por ATC serán reconocidos como ingresos a lo largo de los 20 años.

Posterior al año 2038, ATC está obligada a pagar trimestralmente al Grupo el 25% de los ingresos brutos asociados con los Derechos de Comercialización, y anualmente, a partir de dicho año el Grupo tiene nuevamente el derecho de recomprar parcialmente o en su totalidad los Derechos de Comercialización al precio de mercado de ese momento.

## Disclosure of deferred taxes [text block]

## 20. Impuestos a la utilidad

### 20.1 Provisión de impuestos a la utilidad

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la provisión de impuestos a la utilidad se integra como sigue:

	2020	2019
Impuesto a la utilidad causado – Régimen de integración	\$ 131,990	\$ 241,776
Impuesto a la utilidad causado – Régimen general de Ley	6,409	2,173
Impuesto a la utilidad causado – Compañías extranjeras	12,522	(20,134)
Impuesto a la utilidad diferido	248,905	(1,399,093)
Tratamientos fiscales inciertos	382,801	31,000
Actualización de ISR por régimen de integración	25,815	23,900
	<u>\$ 808,442</u>	<u>\$ (1,120,378)</u>

### 20.2 Impuesto a la utilidad causado

#### Régimen de integración

Con fecha 17 de febrero de 2014, el Grupo presentó aviso para aplicar el Régimen opcional para Grupos de Sociedades (Régimen de integración), en vigor a partir del 1 de enero de 2014. En términos generales, este régimen opcional para Grupos de Sociedades tiene las siguientes características:

- (i) El pago de Impuesto Sobre la Renta (ISR) causado se difiere por cada compañía que integra el Grupo de sociedades, obteniendo el monto a diferir con la aplicación de un Factor de Resultado Fiscal Integrado que determinará la sociedad integradora (la Compañía) con base en los resultados fiscales y pérdidas fiscales de cada una de las compañías que forman parte del Grupo; por lo que no existe una declaración por Régimen de integración, ya que cada compañía integrante del Grupo presenta su declaración anual de manera individual.
- (ii) El pago correspondiente al ISR causado por el Grupo y sus subsidiarias se podrá diferir hasta en tres años o antes si se da alguno de los supuestos que las obliguen a desincorporarse, o bien, cuando la integradora deje de cumplir con alguno de los requisitos para integrar el Grupo de sociedades.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía y sus subsidiarias que forman parte del régimen de integración causaron impuestos a la utilidad por \$131,990 y \$241,776, respectivamente. El resultado fiscal integrado difiere del contable, principalmente, por aquellas partidas que en el tiempo se acumulan y deducen de manera diferente para fines contables y fiscales, por el reconocimiento de los efectos de la inflación para fines fiscales, así como por aquellas partidas que sólo afectan el resultado contable o el fiscal integrado.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el ISR causado, cuyo pago ha sido diferido conforme a las disposiciones fiscales vigentes aplicables al Régimen de integración, actualizado a esas fechas, es como sigue:

Año causado	2020	2019	Año de pago
2016	\$ -	\$ 102,526	2019
2017	102,068	123,870	2020
2018	133,711	98,018	2021
2019	198,817	241,776	2022
2020	131,990	-	2023
	<u>\$ 566,586</u>	<u>\$ 566,190</u>	

#### Pasivo por ISR causado

El pasivo por ISR causado que se ha diferido por el Régimen de integración antes mencionado, es como sigue:

	2020	2019
Saldo inicial	\$ 566,190	\$ 720,865
( + ) Actualización de impuestos	25,815	23,900
( - ) Pagos realizados	(129,069)	(102,526)

( - ) Declaraciones complementarias	(28,340)	(317,825)
Saldo final	434,596	324,414
( + ) ISR diferido por régimen de integración del año	131,990	241,776
Total ISR diferido por reformas fiscales	\$ 566,586	\$ 566,190
Porción circulante de ISR diferido por régimen de integración	\$ 102,068	\$ 102,526
ISR diferido por reformas fiscales a largo plazo	\$ 464,518	\$ 463,664

La porción circulante del ISR diferido por reformas fiscales se presenta dentro del rubro "Pasivo por impuestos" en los estados consolidados de posición financiera adjuntos.

#### Régimen general de Ley de ISR de otras subsidiarias mexicanas

Las subsidiarias mexicanas que no forman parte del Régimen de integración determinan el ISR con base en sus resultados individuales conforme al Régimen general de la Ley de ISR; al 31 de diciembre de 2020 y 2019, dichas subsidiarias causaron impuestos a la utilidad por \$6,409 y \$33,173, respectivamente.

#### Impuesto a la utilidad de subsidiarias extranjeras

Las subsidiarias extranjeras determinan el impuesto a la utilidad con base en sus resultados individuales, de conformidad con los regímenes fiscales específicos de cada país donde operan. Al 31 de diciembre de 2020, las sociedades extranjeras generaron impuestos a la utilidad por \$12,522. Al 31 de diciembre de 2019, una de las subsidiarias extranjeras en Estados Unidos canceló provisión de impuestos a la utilidad por \$20,134.

#### 20.3 Impuesto a la utilidad diferido

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el activo por el efecto acumulado del ISR diferido se integra como sigue:

	2020	2019
Exceso de valor fiscal sobre valor contable de los activos y pasivos	\$ 5,748,026	\$ 5,834,673
Más – Pérdidas fiscales por amortizar	2,781,259	2,818,743
	8,529,285	8,653,416
Tasa de ISR	30%	30%
ISR diferido activo	2,558,785	2,596,025
Menos – Reserva de valuación	(587,726)	(389,830)
ISR diferido activo	\$ 1,971,059	\$ 2,206,195

Este ISR diferido activo se origina básicamente por las pérdidas fiscales acumuladas por amortizar, el efecto neto de los anticipos de anunciantes, las provisiones registradas y el exceso del valor fiscal sobre el valor contable de las propiedades y equipo y, derechos de exhibición.

Durante 2020 y 2019, el Grupo realizó el análisis para la revaloración de la recuperabilidad de pérdidas fiscales, el cual se basó en las proyecciones financieras y fiscales de resultados futuros realizadas por la Administración. Para tal efecto, se consideró la información más reciente disponible con la que cuenta la Administración, que contempla los hechos y circunstancias ocurridos, así como la evolución de los negocios. Asimismo, para la proyección de resultados se consideraron presupuestos y las directrices del negocio, que contemplan la actividad de unidades de negocio en desarrollo, así como disminución de actividad, o desincorporación de unidades de negocio.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la tasa efectiva de ISR es como sigue:

	2020	2019
	%	%
Tasa de ISR	30	30
Gastos y otras partidas no deducibles	(3)	30
Diferencias entre inflación contable y fiscal	(7)	33
Pérdidas fiscales por amortizar y otras partidas	(70)	(456)
Tasa efectiva de ISR	(50)	(363)

#### 20.4 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

El Grupo opera en un entorno fiscal multinacional complejo, consecuentemente la Administración llevó a cabo las evaluaciones respecto a la incertidumbre sobre el tratamiento del ISR por cada país en el que opera.

El Grupo cumple con sus obligaciones fiscales en tiempo y forma y en estricto apego a las Leyes y reglamentos fiscales en los países donde tiene

presencia.

Como parte de las evaluaciones realizadas, la Administración también evaluó los tratamientos fiscales del Grupo y se identificaron aquellos por los cuales considera que existe incertidumbre sobre su aceptación de parte de las autoridades fiscales. Considerando las circunstancias actuales de las revisiones en proceso, así como los tratamientos fiscales utilizados por las entidades, las contingencias se cuantificaron tomando en cuenta las condiciones de cada jurisdicción fiscal y el enfoque que mejor predijo la incertidumbre.

Los asuntos que se considera podrían generar un pago adicional de impuestos, han sido provisionados. Por el resto de los asuntos, la Administración considera que cuenta con los elementos suficientes para respaldar y sustentar su posición.

La naturaleza de las incertidumbres no representa ningún riesgo significativo de modificar el valor en libros de los activos o pasivos dentro del siguiente periodo; sin embargo, las posiciones fiscales inciertas (el impuesto y sus accesorios) se revisan de forma continua y se ajustan de acuerdo con los cambios en hechos y circunstancias.

Las provisiones derivadas de las contingencias se registran basadas en la estimación de impuestos adicionales que podrían ser determinados por las autoridades fiscales. A menos que se haya reconocido como una provisión, la Administración considera que por las contingencias en análisis y/o asuntos en proceso de revisión cuenta con los elementos suficientes que respaldan que no se emita una liquidación. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el pasivo por estas provisiones es como sigue:

	2020	2019
Importe en libros al 1 de enero	\$ 250,000	\$ -
Provisiones adicionales	382,801	250,000
Importe utilizado o cancelaciones (ver Nota 12)	(219,000)	-
Importe en libros al 31 de diciembre	<u>\$ 413,801</u>	<u>\$ 250,000</u>

---

### Disclosure of deposits from banks [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of deposits from customers [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of depreciation and amortisation expense [text block]

---

**31 de diciembre de:**

**2020                  2019**

Depreciación	665,985	691,807
--------------	---------	---------

Amortización	53,907	69,018
	<b>719,892</b>	<b>760,825</b>

## Disclosure of derivative financial instruments [text block]

Los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable y se resumen a continuación:

	2020	2019	Monto nocional	Vigencia
<b>Activos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 35,525	\$ 34,335	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Opciones intercambios de dólares por pesos	114,470	116,719	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	-	2,429	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
	<u>\$ 149,995</u>	<u>\$ 153,483</u>		
<b>Pasivos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 48,001	\$ 96,113	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	115,362	68,135	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
Opciones intercambios de dólares por pesos	202,670	128,223	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
	<u>\$ 366,033</u>	<u>\$ 292,471</u>		

### Contratos de los instrumentos financieros derivados

La contratación de un instrumento financiero derivado está relacionada a cubrir o mitigar una posición primaria que represente algún riesgo identificado o asociado a la Compañía. Los principales riesgos que la Compañía tiene identificados en su operación, y que en base a la administración de riesgos busca mitigar, son los relacionados o asociados principalmente al tipo de cambio denominado en dólares americanos y tasas de interés

Todas las operaciones de la Compañía con Instrumentos Financieros Derivados son realizadas bajo un contrato marco en el formato ISDA (*International Swap Dealers Association*), estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las instituciones financieras.

La Compañía ha celebrado con algunas instituciones financieras, un adendum al contrato marco ISDA, mediante el cual se estipula el otorgar ciertas garantías por llamadas de margen en caso de que el valor de mercado (*mark-to-market*) de las posiciones vigentes de la Compañía excedan de ciertos límites de crédito establecidos, por ello durante 2020 se mantiene efectivo restringido en las cuentas bancarias de la Compañía, ver Nota 5.

### Coberturas de tipo de cambio

Con el fin de cubrir las necesidades de dólares americanos ligadas a los intereses por pagar derivados de la deuda relacionada con las Senior Notes por USD\$400,000 que se menciona en la Nota 14.4 anterior; la Compañía contrató durante 2017 un portafolio de instrumentos financieros derivados con la misma estructura de vencimientos de pago de intereses de dicha deuda.

### Forwards

Se adquirieron 28 forwards que resultan en una posición larga con vencimientos semestrales por USD\$173,250 a un tipo de cambio promedio por dólar americano de \$21.67, con lo cual se cubre el 75% del total de los intereses que se liquidan semestralmente.

La Compañía ha reconocido el cambio en el valor razonable de esta transacción como una cobertura de flujos de efectivo y reconoció una pérdida acumulada por (\$12,476) y (\$61,777), respectivamente, en otros resultados integrales al 31 de diciembre de 2020 y 2019. Asimismo, se reconoció una pérdida por esta transacción de (\$31,568) y (\$80,148), respectivamente, en el rubro de “Otros gastos financieros, neto” en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

### Opciones

Se adquirió una cartera de 14 opciones “*call spread*” con vencimientos, que resultan en una posición larga con vencimientos semestrales por USD\$57,750 con un precio de ejercicio para la posición larga (*floor*) de \$17.85 por cada dólar americano y una posición corta (*cap*) de \$24 por cada dólar americano, con lo cual se cubre el 25% restante de los intereses que se liquidan semestralmente. Todos los contratos de opciones fueron designados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el valor intrínseco acumulado de las opciones reconocido en otros resultados integrales asciende a (\$892) y (\$11,505), respectivamente, y la (pérdida) utilidad por el valor en el tiempo por (\$2,746) y \$12,792, respectivamente, se reconoció en el rubro de “Otros gastos financieros, neto” en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se tiene el compromiso de pago de las primas de las opciones por \$87,675 y \$100,604, respectivamente, las cuales se reconocen en resultados conforme se devengan.

#### Coberturas de tasas de interés

Con el fin de cubrir un incremento inesperado y adverso en la tasa TIIE con la cual se pactó el pago de intereses relativos a la emisión de los Cebures que se menciona en la Nota 14.4 anterior, la Compañía contrató swaps de tasas de interés mediante los cuales recibe tasa TIIE a 28 días más 2.90% y paga una tasa fija del 10.20% en forma semestral por lo que se considera el pago de principal al vencimiento del swap.

Los términos y características del contrato de Cebures y de los swaps son semejantes en cuanto a: monto notional, fechas de vencimiento semestral, tasa base para el cálculo de la tasa de interés de TIIE 28 y una sobre tasa de 2.90% base de cálculo de los intereses.

Esta transacción se ha reconocido como una cobertura de flujos de efectivo y derivado del cambio en el valor razonable de este instrumento se tiene reconocida una (pérdida) acumulada de (\$197,647) y (\$66,391), en otros resultados integrales al 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente. En los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, se reconoció una (pérdida) utilidad de (\$59,091) y \$42,265, respectivamente, por esta transacción en "Otros gastos financieros, neto" en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

## Disclosure of discontinued operations [text block]

En junio de 2019, la Compañía suscribió un acuerdo con Orlegi Sports & Entertainment, S.A.P.I. de C.V. (Grupo Orlegi) mediante el cual este último se convirtió en principal accionista de Club Rojinegros, quien opera al Club Atlas.

Como parte de la operación, TV Azteca obtuvo el 33% de participación en el capital social de Grupo Orlegi, la cual controla a Club Rojinegros y otras Compañías que otorgan servicios de espectáculos deportivos. La transacción no contraviene los reglamentos aplicables de la FMF, y fue validada por la Asamblea de la Liga MX.

Bajo el acuerdo, la administración y operación de Club Atlas, así como la definición de la estrategia comercial y deportiva fueron asumidas por Grupo Orlegi a partir de la fecha de la transacción.

A continuación, se presenta información condensada de los activos y pasivos que se dispusieron por esta transacción:

	Total
Activos circulantes	\$ 226,068
Marca y franquicia	268,700
Equipo de operación y otros, neto	21,288
Derechos de registro de jugadores	193,598
<b>Total de activos dispuestos</b>	<b>709,654</b>
Pasivos dispuestos	<b>878,535</b>
<b>Efecto de la disposición de activos</b>	<b>\$ (168,881)</b>

A continuación, se presenta información condensada del estado consolidado de resultado integral por el año terminado el 31 de diciembre de 2019, que muestra el resultado de las operaciones discontinuas por la pérdida de control de Club Rojinegros:

	Total
Ventas netas	\$ 195,990
Costos y gastos de operación	(576,495)
Otros ingresos, neto	218,546
Ingresos financieros, neto	2,178
Impuestos a la utilidad	(219,000)
<b>Pérdida de operaciones discontinuas</b>	<b>\$ (378,781)</b>

En diciembre de 2020, Club Rojinegros celebró un "Acuerdo Conclusivo" con el Servicio de Administración Tributaria ("SAT") y la Procuraduría de la Defensa del Contribuyente por virtud del cual, previo pago por Club Rojinegros, el SAT aceptó y reconoció que éste último regularizó su situación fiscal con anterioridad a la fecha antes descrita. Grupo Orlegi y Club Rojinegros han reconocido que la Compañía no presenta ningún adeudo por las contribuciones materia de dicho "Acuerdo Conclusivo", por lo cual se canceló la provisión que el Grupo tenía reconocida al cierre de

2019 por \$219,000, cantidad que se presenta en el renglón de “Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas” en el estado de resultado integral por el período terminado el 31 de diciembre de 2020.

## Disclosure of dividends [text block]

### Acuerdos en los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019

En Asambleas Generales Ordinarias de Accionistas, celebradas el 3 de abril de 2020 y el 9 de abril de 2019, se decretó un dividendo por \$17,265 y \$17,920, respectivamente, que corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de las Series “D-A” y “D-L”; dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta.

### Acuerdos en el año terminado el 31 de diciembre de 2010

El 30 de abril de 2010, en Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, se aprobó un reembolso en efectivo de manera proporcional a la tenencia accionaria de cada accionista hasta por \$322,000 pagaderos en los montos y fechas que la Administración lo determine, atendiendo la capacidad económica que tenga la Compañía; este reembolso implicó la reducción del capital mínimo fijo en \$9,944. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo por pagar de este reembolso asciende a \$238,358 y se presenta en los estados consolidados de posición financiera dentro del rubro de “Proveedores y otras cuentas por pagar”.

## Disclosure of earnings per share [text block]

### 22.(Pérdida) utilidad por acción

Tanto la (pérdida) utilidad por acción básica como la (pérdida) utilidad por acción diluida se han calculado utilizando una utilidad atribuible a los accionistas de la Compañía controladora como el numerador, es decir, no fue necesario hacer ajustes a las utilidades en 2020 y 2019.

El número promedio ponderado de acciones para fines de la (pérdida) utilidad por acción diluida pueden conciliarse con el número promedio ponderado de acciones ordinarias usadas en el cálculo de la (pérdida) utilidad por acción básica de la siguiente manera:

	2020	2019
Cantidades en miles de acciones:		
Promedio ponderado del número de acciones utilizadas en la determinación de (pérdida) utilidad por acción	8,959,273	8,952,292
Acciones que se consideran emitidas sin tomar en cuenta los pagos basados en acciones	1,586,562	1,593,543
Promedio ponderado del número de acciones utilizadas en la determinación de la (pérdida) utilidad por acción diluida	10,545,835	10,545,835

## Disclosure of effect of changes in foreign exchange rates [text block]

*Análisis de riesgo de mercado*

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado a través del uso de instrumentos financieros y específicamente al riesgo cambiario y riesgo de tasa de interés, que son el resultado de sus actividades de financiamiento.

*Sensibilidad a monedas extranjeras*

La mayoría de las transacciones se llevan a cabo en pesos. Las exposiciones a los tipos de cambio surgen principalmente por la deuda financiera denominada en dólares americanos (US) que se menciona en la Nota 14.4; adicionalmente se llevan a cabo otras transacciones en US, tales como ventas de señal y compras de derechos de exhibición en el extranjero, y mantiene efectivo y equivalentes de efectivo denominados en US.

Para mitigar una parte de la exposición del Grupo al riesgo cambiario, en 2017 se contrató un portafolio de instrumentos financieros derivados para cobertura contra riesgos cambiarios por los cupones por pagar derivados de las Senior Notes que se menciona en la Nota 14.4.

Los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera que exponen al Grupo a un riesgo cambiario se analizan a continuación. Los montos que se muestran son aquellos que se reportan a la gerencia clave.

	31 de diciembre de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Activos financieros	US\$ 92,240	US\$ -	US\$ 111,956	US\$ -
Pasivos financieros	(43,826)	(405,576)	(43,237)	(391,179)
Total exposición	US\$ 48,414	US\$ (405,576)	US\$ 68,719	US\$ (391,179)

Al 23 de marzo de 2021, fecha de emisión de estos estados financieros, la posición en moneda extranjera, no auditada, era similar a la que se tenía al 31 de diciembre de 2020.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y al 23 de marzo de 2021, los tipos de cambio por dólar americano eran de \$19.9087, \$18.8642 y \$20.6408, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo presenta una posición corta neta en dólares en ambos años, por lo que si el peso se hubiera fortalecido/debilitado en un 10% frente al dólar y el resto de las variables se mantuvieran constantes, la utilidad (pérdida) de cada año después de impuestos se habría incrementado/disminuido en \$711,063 / (\$711,063) y \$609,348 / (\$609,348), respectivamente, como resultado de la ganancia/pérdida cambiaria neta en la conversión de activos y pasivos monetarios en dólares sin cobertura de un instrumento financiero derivado.

El principal efecto de la sensibilidad en tipo de cambio de divisa extranjera en el resultado neto de 2020 comparado con 2019, corresponde a la volatilidad del tipo de cambio que fue parte de la incertidumbre económica ocasionada por COVID-19 a nivel internacional; y de 2019 comparado con el año anterior a la estabilidad que había logrado el peso mexicano frente al dólar americano al cierre de 2019.

---

## Disclosure of employee benefits [text block]

---

### 18. Beneficios a los empleados

El Grupo a través de algunas de sus subsidiarias, tiene contratos colectivos, que incluyen beneficios definidos por prestaciones de retiro a sus trabajadores. Todos los beneficios a los empleados se basan en sueldos y años de servicios prestados. A continuación, se presentan las principales características de los estudios actuariales sobre los planes de beneficios a los empleados.

*19.1 Gastos por beneficios a empleados*

Durante 2020 y 2019, se reconocieron erogaciones por beneficios a empleados en los resultados del año como sigue:

	2020	2019
Costo de programación, producción y transmisión	\$ 944,379	\$ 953,327
Gastos de venta y administración	174,361	198,032
	\$ 1,118,740	\$ 1,151,359

**19.2 Prima de antigüedad**

Los componentes del costo neto del período de la prima de antigüedad por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, son como sigue:

	2020	2019
Costo laboral del servicio actual	\$ 5,812	\$ 5,064
Costo financiero	6,084	5,669
Servicio pasado reconocido en el periodo	(19,894)	575
Reconocimiento inmediato actuarial (ganancias/pérdidas)	8,510	6,920
Costo neto del periodo	<u>\$ 512</u>	<u>\$ 18,228</u>

**19.3 Separación a la jubilación**

Los componentes del costo neto del período de los pagos por separación a la jubilación por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, son como sigue:

	2020	2019
Costo laboral del servicio actual	\$ 9,097	\$ 8,482
Costo financiero	10,274	9,551
Servicio pasado reconocido en el periodo	(13,663)	5,223
Reconocimiento inmediato actuarial (ganancias/pérdidas)	20,066	8,278
Costo neto del periodo	<u>\$ 25,774</u>	<u>\$ 31,534</u>

El pasivo neto proyectado derivado de las obligaciones por servicios definidos (OBD) se resume a continuación:

	2020	2019
Prima de antigüedad	\$ 77,356	\$ 78,061
Separación a la jubilación	146,709	123,674
Beneficios a los empleados	<u>\$ 224,065</u>	<u>\$ 201,735</u>

El Grupo mantiene suscritos contratos con diferentes proveedores especializados que tienen la capacidad de solventar los créditos derivados de las obligaciones subordinadas que contratan, con personal propio. Estas sociedades brindan dichos servicios al Grupo y tienen la capacidad de brindar el servicio a cualquier otro tercero. Son sociedades establecidas, que tienen un domicilio propio, cuentan con recursos propios y suficientes para hacerse cargo de sus obligaciones con las personas que contratan para prestar sus servicios. Asimismo, el Grupo no fija ni supervisa las labores de las personas que contratan sus proveedores para realizar el servicio. Esto lo hacen directamente los proveedores del servicio con personal propio.

---

## Disclosure of entity's operating segments [text block]

---

**28. Información por segmentos**

Actualmente la Administración identifica seis líneas de servicio como segmentos operativos (véase Nota 4.5). Estos segmentos operativos se supervisan por quien toma las decisiones estratégicas, las cuales se toman con base en los resultados operativos ajustados del segmento.

**Operación doméstica**

Está integrado por los servicios televisivos en el territorio mexicano incluyendo las estaciones locales, las operaciones relativas a los equipos de fútbol e internet.

**Guatemala y Honduras**

Se compone por los servicios televisivos en los países de Guatemala y Honduras.

**Exportaciones**

Se compone de la exportación de programas que fueron de amplio interés para audiencias globales en países de América Latina y Europa

principalmente.

#### Red de fibra óptica

Este segmento se deriva principalmente de las operaciones relacionadas con la compañía Azteca Comunicaciones Perú encargada de la construcción, operación y mantenimiento de la Red de fibra óptica en Perú.

#### Golf

Se integra por las operaciones relativas al torneo de golf que se celebra cada año en la Ciudad de México.

A continuación, se presenta información por segmentos por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019:

#### Por el período terminado el 31 de diciembre de 2020

	Operación doméstica	Guatemala y Honduras	Exportaciones	Fibra óptica	Golf	Total consolidado
Ventas netas	\$ 9,546,487	\$ 90,144	\$ 123,400	\$ 434,342	\$530,728	\$ 10,725,101
Costos	7,344,049	77,445	-	327,331	630,067	8,378,892
Utilidad bruta	2,202,438	12,699	123,400	107,011	(99,339)	2,346,209
Gastos de operación	1,057,048	-	-	-	-	1,057,048
Depreciación y amortización	667,849	18,226	-	33,817	-	719,892
Utilidad de operación	\$ 477,541	\$ (5,527)	\$ 123,400	\$ 73,194	\$ (99,339)	\$ 569,269

#### Por el período terminado el 31 de diciembre de 2019

	Operación doméstica	Guatemala y Honduras	Exportaciones	Fibra óptica	Golf	Total consolidado
Ventas netas	\$ 11,648,891	\$ 111,597	\$ 127,384	\$ 389,379	\$ 537,219	\$ 12,814,470
Costos	7,709,036	88,883	-	344,284	533,721	8,675,924
Utilidad bruta	3,939,855	22,714	127,384	45,095	3,498	4,138,546
Gastos de operación	1,852,667	-	-	-	-	1,852,667
Depreciación y amortización	706,594	19,087	-	35,144	-	760,825
Utilidad de operación	\$ 1,380,594	\$ 3,627	\$ 127,384	\$ 9,951	\$ 3,498	\$ 1,525,054

## Disclosure of events after reporting period [text block]

### 32.Eventos posteriores a la fecha de reporte

No se ha dado ningún otro evento que requiera algún ajuste o que no requiera ajuste pero que sea significativo, entre la fecha de reporte y la fecha de autorización de estos estados financieros, excepto por lo siguiente:

#### Iniciativas para mejorar la viabilidad operativa y financiera del Grupo

Derivado de: (i) una crisis en la industria de televisión abierta que vio una caída de más del 40% en el mercado publicitario en los últimos cinco años; (ii) la consolidación de competidores en medios digitales; (iii) el incremento en el costo en la generación de contenido; y (iv) el deterioro de los indicadores económicos resultado de la pandemia provocada por COVID-19, que resultaron en menores ventas por una aguda reducción en inversión publicitaria, el Grupo tomó las siguientes iniciativas:

#### Aplazamiento en el pago de las Senior Notes

El 9 de febrero de 2021, anunció que contemplaba reorganizar su deuda en moneda extranjera iniciando un diálogo constructivo con los tenedores de las Senior Notes por USD\$400,000 con vencimiento en 2024, mencionado en la Nota 14.4. Para ello, anunció el aplazamiento del pago del cupón

de intereses con vencimiento en la misma fecha del anuncio. De acuerdo con los convenios que rigen las Senior Notes, la Compañía tenía un período de cura que venció el 10 de marzo de 2021.

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía continúa en pláticas con un grupo de acreedores y confía en alcanzar en un futuro cercano un acuerdo que responda al contexto y a la situación del Grupo.

#### Compra de Cebures

El 5 de marzo de 2021, anunció que, tal y como lo había adelantado en su comunicado del pasado 9 de febrero de 2021, finalizó la compra y cancelación de \$1,200,000, de sus Cebures con principal de \$4,000,000 y vencimiento en 2022, como consecuencia de la adquisición de certificados en el mercado secundario, descritos en la Nota 14.4.

#### Reestructuración de los pagos de deuda con Banco Azteca

Con fecha 6 de enero de 2021, el Grupo celebró un convenio modificatorio al contrato de apertura de crédito con Banco Azteca que se menciona en la Nota 14.4, por virtud del cual, como complemento a las garantías constituidas en el contrato de hipoteca que se menciona en la Nota 11, el Grupo y sus subsidiarias Televisión Azteca, S.A. de C.V. y Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V. se obligan a constituir una garantía en favor de Banco Azteca que asegure el cumplimiento de todas y cada una de las obligaciones de la Compañía, al amparo de dicho contrato de apertura de crédito. Dicha garantía deberá constituirse a través de un fideicomiso en abril de 2021, cuyo patrimonio deberá consistir en ciertos inmuebles propiedad del Grupo, que se detallan en el propio convenio modificatorio.

Adicionalmente, a través de dicho convenio modificatorio se acordó modificar el *spread* que se adiciona a la TIIE pasando de 2% a 2.5%, así como liquidar el monto de la deuda el último día hábil de septiembre de 2022 y 2023 el 1%, 2024 el 2%, 2025 y 2026 el 3%, 2027 el 10%, 2028 el 15%, 2029 y 2030 el 20% y en 2031 el 25% restante.

#### Cancelación de coberturas

Durante el mes de febrero de 2021, la Compañía decidió cancelar la totalidad de las coberturas mencionadas en la Nota 14.5 y que estaban vigentes a esa fecha.

## Disclosure of expenses [text block]

### 24. Gastos de venta y administración

Los gastos de venta y administración se integran como sigue:

	2020	2019
Gastos por servicios de personal	\$ 278,407	\$ 488,929
Gastos de viaje	14,300	26,671
Servicios diversos	27,249	20,244
Gastos de operación	373,057	1,019,116
	<u>\$ 693,013</u>	<u>\$ 1,554,960</u>

### 25. Otros gastos financieros, neto

Los intereses devengados a cargo corresponden principalmente a la deuda financiera; los ingresos por intereses devengados a favor provienen principalmente de las inversiones de inmediata realización.

El rubro de otros gastos financieros, neto se integra como se muestra a continuación:

	2020	2019
Administración de Cebures	\$ 19,489	\$ 35,439
Comisiones por operaciones financieras	7,546	5,711
Senior Notes (Administración por la emisión de bonos)	25,231	29,065
Pérdida de instrumentos financieros en valores (ver Notas 14.2 y 14.3)	172,026	59,675
Valor razonable de instrumentos financieros derivados (ver Nota 14.5)	93,406	36,719
Otros	82,290	69,721
	<u>\$ 399,988</u>	<u>\$ 236,330</u>

## 27.Otros gastos, neto

El rubro de otros gastos se integra como sigue:

	2020	2019
Asesorías legales	\$ 70,826	\$ 81,749
Donativos	43,251	42,055
Deterioro de activos (Ver Nota 14)	269,638	217,837
Otros	(19,680)	(43,934)
	<u>\$ 364,035</u>	<u>\$ 297,707</u>

---

### Disclosure of expenses by nature [text block]

---

Ver nota de segmentos.

---

### Disclosure of exploration and evaluation assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

---

### Disclosure of fair value measurement [text block]

---

#### Valor razonable (enfoque de mercado)

Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

## Disclosure of fair value of financial instruments [text block]

### Valor razonable de los instrumentos financieros

La Administración utiliza técnicas de valuación para medir el valor razonable de los instrumentos financieros, en los que no hay cotizaciones disponibles en un mercado activo y en activos no financieros. Esto genera que la Administración considere estimados y supuestos basados en información de mercado y datos observables que podrían utilizar los participantes del mercado al dar precio al instrumento. En los casos en los que no existen datos observables, la Administración utiliza el mejor estimado sobre los supuestos que pudieran hacer los participantes del mercado. Estos estimados de valor razonable de instrumentos financieros pueden variar de los precios reales que se pueden alcanzar en operaciones de libre competencia a la fecha de reporte, véase Nota 14.

## Disclosure of fee and commission income (expense) [text block]

Las primas y comisiones bancarias son registradas dentro del rubro de otros (gastos) e ingresos financieros.

## Disclosure of finance cost [text block]

### Ingresos y gastos por intereses y dividendos

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

## Disclosure of finance income (cost) [text block]

### Otros gastos financieros, neto

Los intereses devengados a cargo corresponden principalmente a la deuda financiera; los ingresos por intereses devengados a favor provienen principalmente de las inversiones de inmediata realización.

El rubro de otros gastos financieros, neto se integra como se muestra a continuación:

	2020	2019
Administración de Cebures	\$ 19,489	\$ 35,439
Comisiones por operaciones financieras	7,546	5,711
Senior Notes (Administración por la emisión de bonos)	25,231	29,065
Pérdida de instrumentos financieros en valores (ver Notas 14.2 y 14.3)	172,026	59,675
Valor razonable de instrumentos financieros derivados (ver Nota 14.5)	93,406	36,719
Otros	82,290	69,721
	<u>\$ 399,988</u>	<u>\$ 236,330</u>

## Disclosure of finance income [text block]

### *Ingresos y gastos por intereses y dividendos*

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

## Disclosure of financial assets held for trading [text block]

### 13. Activos y pasivos financieros

A continuación, se muestran los valores razonables de los instrumentos financieros, los cuales fueron determinados utilizando información disponible en el mercado u otras técnicas de valuación que requieren juicios por parte de la Administración. La utilización de diferentes supuestos y métodos de valuación puede tener un efecto material en los montos estimados de valor razonable.

Los activos financieros y pasivos financieros medidos a valor razonable en los estados consolidados de posición financiera se agrupan en tres Niveles de una jerarquía de valor razonable. Los tres Niveles se definen basándose en la observancia de partidas relevantes para la medición, de la siguiente manera:

- Nivel 1 – Valuación con base en precios cotizados en el mercado (sin ajustar), para activos o pasivos idénticos;
- Nivel 2 – Valuación con indicadores distintos a los precios cotizados incluidos en el nivel 1, pero que incluyen indicadores observables para un activo o pasivo, ya sea directamente (precios cotizados) o indirectamente (derivaciones de estos precios); y
- Nivel 3 – Se aplican técnicas de valuación que incluyen los indicadores para los activos y pasivos, que no se basan en información observable del mercado (indicadores no observables).

#### 14.1 Categorías de activos y pasivos financieros

La Nota 4.7 proporciona una descripción de las políticas contables para cada una de las categorías de activos y pasivos financieros. Los valores en libros de los instrumentos financieros son como sigue:

Al 31 de diciembre de 2020	Costo amortizado	Designados a VRORI	Designados a VRRCR	Derivados usados para cobertura	Total
Activos financieros:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 3,565,905	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 3,565,905
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	149,995	149,995
Clientes y otras cuentas por cobrar <sup>(1)</sup>	2,451,707	-	-	-	2,451,707
Partes relacionadas, neto	113,689	-	-	-	113,689
	<u>\$ 6,131,301</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 149,995</u>	<u>\$ 6,281,296</u>
Pasivos financieros:					
Instrumentos financieros derivados	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 366,033	\$ 366,033

Proveedores y otras cuentas por pagar <sup>(1)</sup>	1,745,966	-	-	-	1,745,966
Deuda financiera	13,528,845	-	-	-	13,528,845
	<b>\$ 15,274,811</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ 366,033</b>	<b>\$ 15,640,844</b>

(1) Representa únicamente saldos de cuentas por cobrar o por pagar que son activos o pasivos financieros.

Al 31 de diciembre de 2019	Costo amortizado	Designados a VRORI	Designados a VRCR	Derivados usados para cobertura	Total
<b>Activos financieros:</b>					
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 2,284,244	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 2,284,244
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	153,483	153,483
Clientes y otras cuentas por cobrar <sup>(1)</sup>	2,760,225	-	-	-	2,760,225
Partes relacionadas, neto	700,319	-	-	-	700,319
Instrumentos financieros en valores	-	-	37,607	-	37,607
Otros instrumentos financieros	-	240,052	-	-	240,052
	<b>\$ 5,744,788</b>	<b>\$ 240,052</b>	<b>\$ 37,607</b>	<b>\$ 153,483</b>	<b>\$ 6,175,930</b>
<b>Pasivos financieros:</b>					
Instrumentos financieros derivados	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 292,471	\$ 292,471
Proveedores y otras cuentas por pagar <sup>(1)</sup>	2,925,911	-	-	-	2,925,911
Deuda financiera	13,113,583	-	-	-	13,113,583
	<b>\$ 16,039,494</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ 292,471</b>	<b>\$ 16,331,965</b>

(1) Representa únicamente saldos de cuentas por cobrar o por pagar que son activos o pasivos financieros.

#### 14.2 Instrumentos financieros en valores

##### Instrumentos de capital de una empresa pública

Al 31 de diciembre de 2019, este rubro representaba instrumentos financieros de patrimonio que fueron designados a VRCR e incluyen instrumentos de capital de una empresa pública que cotiza sus acciones en la bolsa de valores NASDAQ de Nueva York que fueron adquiridos por \$97,142; y al cierre de 2019 la Compañía reconoció una pérdida neta por valuación de \$59,675, que se presenta en el rubro de “otros gastos financieros, neto” en el estado consolidado de resultado integral, ver Nota 26.

Durante 2020, la Compañía vendió la totalidad de estos instrumentos financieros de patrimonio en \$14,441 y se reconoció en resultados un efecto neto de \$23,026. Ver Nota 26.

##### Pagarés a largo plazo por cobrar

Durante 2019, la Compañía vendió instrumentos financieros en valores adquiridos durante 2018 y que estaban respaldados por pagarés a largo plazo por cobrar a una sociedad de inversión extranjera y que habían sido designados a VRCR. La pérdida generada por esta transacción ascendió a \$217,837, misma que se presenta en el renglón de “otros gastos, neto” del estado consolidado de resultado integral de dicho año, ver Nota 26.

#### 14.3 Activos financieros con cambios en otro resultado integral

Al 31 de diciembre de 2019, los otros instrumentos financieros por \$240,052 corresponden a inversiones en un portafolio de valores negociados en un mercado público y administrados por una institución financiera del extranjero. El Grupo realizó la elección irrevocable para contabilizar estos instrumentos como VRORI. Durante 2020, la Compañía vendió la parte de la inversión correspondiente a los valores invertidos dentro del portafolio y generó una pérdida de \$149,000, la cual se presenta en el rubro de “otros gastos financieros, neto” en el estado consolidado de resultado integral, ver Nota 26. El remanente de esta inversión fue convertido en efectivo y el mismo forma parte del rubro de efectivo y equivalentes de efectivo.

Los valores razonables de este portafolio de valores fueron estimados por referencia a los precios de oferta cotizados en un mercado activo a la fecha de reporte y están clasificados en el Nivel 1 de la jerarquía de valor razonable.

Durante 2019, el Grupo realizó la totalidad de las inversiones en títulos de capital cotizados en mercados públicos generando una pérdida neta \$379,704, la cual se presenta dentro de ORI en los estados consolidados de cambios en el capital contable y se reclasificó inmediatamente a resultados en virtud de haber realizado la totalidad de dichos instrumentos, ver Nota 21.7.

En la Nota 15 se proporciona una descripción de los riesgos de los instrumentos financieros del Grupo, incluyendo los objetivos y las políticas de administración de estos riesgos.

#### 14.4 Deuda financiera

La deuda financiera incluye los siguientes pasivos financieros:

	Moneda	2020	2019
<b>Corto plazo</b>			
Crédito con Banco Azteca	Peso	\$ 170,800	\$ 1,708,000
Otros menores		3,704	-
Subtotal a corto plazo		\$ 174,504	\$ 1,708,000
<b>Largo plazo</b>			
Senior Notes	USD	\$ 7,835,148	\$ 7,389,806
Certificados Bursátiles	Peso	3,970,477	3,974,777
Crédito con Banco Azteca	Peso	1,513,683	-
Otros menores	Peso	35,033	41,000
Subtotal a largo plazo		13,354,341	11,405,583
		\$ 13,528,845	\$ 13,113,583

Los valores razonables de los pasivos financieros se determinaron mediante el cálculo de sus valores presentes a la fecha de reporte, utilizando las tasas de interés de mercado, las cuales se encontraban disponibles para el Grupo. No se han incluido cambios en el valor razonable en utilidades o pérdidas por el período, ya que los pasivos financieros se llevan al costo amortizado en los estados consolidados de posición financiera.

#### Senior Notes

En agosto de 2017, la Compañía colocó bonos en mercados internacionales mediante la emisión de Senior Notes por USD\$400,000 a una tasa de interés anual de 8.25%; las fechas de pago de los intereses son los días 9 de febrero y 9 de agosto de cada año, hasta su vencimiento en agosto de 2024.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión pendientes de amortizar a resultados que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$128,333 y \$155,874, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a USD\$33,000 y USD\$33,000, respectivamente, equivalentes a \$748,674 y \$669,658, respectivamente, y se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

#### Covenants

El contrato de emisión de las Senior Notes establece ciertas restricciones y obligaciones de hacer y no hacer (*covenants*) que limitan a la Compañía y a las principales subsidiarias del Grupo para adquirir más deuda, pagar dividendos sobre capital social, disminuir el capital social, aceptar gravámenes sobre sus activos, realizar transacciones de venta de activos y/o subsidiarias, participar en transacciones con afiliadas y consumir ciertas fusiones, consolidaciones o transacciones semejantes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía y sus subsidiarias restringidas cumplieron a cabalidad con los *covenants* establecidos en dicho contrato.

Véase Nota 32 respecto al aplazamiento en el pago de intereses programado para el 9 de febrero de 2021.

#### Emisión de Certificados Bursátiles

Con fecha 18 de septiembre de 2017, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) autorizó a la Compañía un programa dual de Certificados Bursátiles (Cebures) de corto y largo plazo con carácter revolvente por un monto de hasta \$10,000,000. El 26 de septiembre de 2017, la Compañía emitió Cebures con vencimiento el 20 de septiembre de 2022, a través de la BMV por \$4,000,000, los cuales generan intereses a razón de la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio ("TIIE") más 2.9 puntos porcentuales pagaderos cada 28 días. Los Cebures son quirografarios por lo que no cuentan con garantía específica.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión de los Cebures, pendientes de amortizar a resultados, que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$29,523 y \$25,223, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a \$355,973 y \$455,725; y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

Véase Nota 32 respecto a la recompra de Cebures realizada en 2021.

#### Crédito con Banco Azteca

La Compañía tenía contratada una línea de crédito revolvente con su parte relacionada Banco Azteca desde el 24 de diciembre de 2009. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo del crédito era por un monto de \$1,708,000 correspondiente a disposiciones realizadas durante 2017 y 2018, el cual generó intereses a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales, pagaderos de manera semestral; este financiamiento fue liquidado en marzo de 2020, fecha de su vencimiento.

Con fecha 9 de marzo de 2020, la Compañía renovó el crédito por \$1,708,000, mediante la celebración de un nuevo contrato de financiamiento en el cual se estipula una tasa de interés a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales y pagos anuales de capital equivalentes al 10% sobre el monto del crédito hasta su liquidación total. Al 31 de diciembre de 2020, el saldo pendiente de amortizar por costos de transacción asciende a \$23,517.

Este crédito se encuentra garantizado por las concesiones de televisión de México y otros activos, ver Notas 11 y 32.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por estos préstamos ascendieron a \$136,435 y \$177,855, respectivamente, y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de “Intereses devengados a cargo”.

#### Conciliación de movimientos de operaciones de financiamiento

Los cambios en la deuda, sin considerar costos de transacción e intereses, son como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020				
	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,545,680	-	-	417,800	7,963,480
Crédito Banco Azteca	1,708,000	1,708,000	(1,708,000)	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	(2,263)	-	38,737
	<u>\$ 13,294,680</u>	<u>\$ 1,708,000</u>	<u>\$ (1,710,263)</u>	<u>\$ 417,800</u>	<u>\$ 13,710,217</u>

	Al 31 de diciembre de 2019				
	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,860,480	-	-	(314,800)	7,545,680
Crédito Banco Azteca	1,708,000	-	-	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	-	-	41,000
	<u>\$ 13,609,480</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (314,800)</u>	<u>\$ 13,294,680</u>

#### 14.5 Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable y se resumen a continuación:

	2020	2019	Monto nominal	Vigencia
<b>Activos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 35,525	\$ 34,335	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Opciones intercambios de dólares por pesos	114,470	116,719	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	-	2,429	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
	<u>\$ 149,995</u>	<u>\$ 153,483</u>		
<b>Pasivos:</b>				
Forwards dólares por pesos	\$ 48,001	\$ 96,113	USD\$ 173,250	Feb/2018 – Ago/2024
Swap de tasa de interés en pesos	115,362	68,135	\$ 4,000,000	Oct/2017 – Sep/2022
Opciones intercambios de dólares por pesos	202,670	128,223	USD\$ 57,750	Feb/2018 – Ago/2024
	<u>\$ 366,033</u>	<u>\$ 292,471</u>		

#### Contratos de los instrumentos financieros derivados

La contratación de un instrumento financiero derivado está relacionada a cubrir o mitigar una posición primaria que represente algún riesgo identificado o asociado a la Compañía. Los principales riesgos que la Compañía tiene identificados en su operación, y que en base a la administración de riesgos busca mitigar, son los relacionados o asociados principalmente al tipo de cambio denominado en dólares americanos y tasas de interés

Todas las operaciones de la Compañía con Instrumentos Financieros Derivados son realizadas bajo un contrato marco en el formato ISDA (*International Swap Dealers Association*), estandarizado y debidamente formalizado por los representantes legales de la Compañía y de las instituciones financieras.

La Compañía ha celebrado con algunas instituciones financieras, un adendum al contrato marco ISDA, mediante el cual se estipula el otorgar ciertas garantías por llamadas de margen en caso de que el valor de mercado (*mark-to-market*) de las posiciones vigentes de la Compañía excedan de ciertos límites de crédito establecidos, por ello durante 2020 se mantiene efectivo restringido en las cuentas bancarias de la Compañía, ver Nota 5.

#### Coberturas de tipo de cambio

Con el fin de cubrir las necesidades de dólares americanos ligadas a los intereses por pagar derivados de la deuda relacionada con las Senior Notes por USD\$400,000 que se menciona en la Nota 14.4 anterior; la Compañía contrató durante 2017 un portafolio de instrumentos financieros derivados con la misma estructura de vencimientos de pago de intereses de dicha deuda.

#### Forwards

Se adquirieron 28 forwards que resultan en una posición larga con vencimientos semestrales por USD\$173,250 a un tipo de cambio promedio por dólar americano de \$21.67, con lo cual se cubre el 75% del total de los intereses que se liquidan semestralmente.

La Compañía ha reconocido el cambio en el valor razonable de esta transacción como una cobertura de flujos de efectivo y reconoció una pérdida acumulada por (\$12,476) y (\$61,777), respectivamente, en otros resultados integrales al 31 de diciembre de 2020 y 2019. Asimismo, se reconoció una pérdida por esta transacción de (\$31,568) y (\$80,148), respectivamente, en el rubro de “Otros gastos financieros, neto” en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

#### Opciones

Se adquirió una cartera de 14 opciones “*call spread*” con vencimientos, que resultan en una posición larga con vencimientos semestrales por USD\$57,750 con un precio de ejercicio para la posición larga (*floor*) de \$17.85 por cada dólar americano y una posición corta (*cap*) de \$24 por cada dólar americano, con lo cual se cubre el 25% restante de los intereses que se liquidan semestralmente. Todos los contratos de opciones fueron designados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el valor intrínseco acumulado de las opciones reconocido en otros resultados integrales asciende a (\$892) y (\$11,505), respectivamente, y la (pérdida) utilidad por el valor en el tiempo por (\$2,746) y \$12,792, respectivamente, se reconoció en el rubro de “Otros gastos financieros, neto” en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se tiene el compromiso de pago de las primas de las opciones por \$87,675 y \$100,604, respectivamente, las cuales se reconocen en resultados conforme se devengan.

#### Coberturas de tasas de interés

Con el fin de cubrir un incremento inesperado y adverso en la tasa TIIE con la cual se pactó el pago de intereses relativos a la emisión de los Cebures que se menciona en la Nota 14.4 anterior, la Compañía contrató swaps de tasas de interés mediante los cuales recibe tasa TIIE a 28 días más 2.90% y paga una tasa fija del 10.20% en forma semestral por lo que se considera el pago de principal al vencimiento del swap.

Los términos y características del contrato de Cebures y de los swaps son semejantes en cuanto a: monto notional, fechas de vencimiento semestral, tasa base para el cálculo de la tasa de interés de TIIE 28 y una sobre tasa de 2.90% base de cálculo de los intereses.

Esta transacción se ha reconocido como una cobertura de flujos de efectivo y derivado del cambio en el valor razonable de este instrumento se tiene reconocida una (pérdida) acumulada de (\$197,647) y (\$66,391), en otros resultados integrales al 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente. En los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, se reconoció una (pérdida) utilidad de (\$59,091) y \$42,265, respectivamente, por esta transacción en “Otros gastos financieros, neto” en los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

#### 14.6 Otros instrumentos financieros

El valor razonable de los siguientes activos y pasivos financieros se considera similar a su valor razonable:

- Efectivo y equivalente de efectivo
- Clientes y otras cuentas por cobrar
- Partes relacionadas
- Proveedores y otras cuentas por pagar

---

## Disclosure of financial instruments [text block]

---

Ver nota 14 Activos y Pasivos financieros.

---

## Disclosure of financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

---

Ver nota 14 Activos y Pasivos financieros.

---

## Disclosure of financial instruments designated at fair value through profit or loss [text block]

---

Ver nota 14 Activos y Pasivos financieros.

---

## Disclosure of financial instruments held for trading [text block]

---

Ver nota 14 Activos y Pasivos financieros.

---

## Disclosure of financial liabilities held for trading [text block]

---

Ver nota 14 Activos y Pasivos financieros.

---

## Disclosure of financial risk management [text block]

---

### 13.Riesgo de instrumentos financieros

El Grupo está expuesto a varios riesgos relacionados con instrumentos financieros. Los activos y pasivos financieros del Grupo por categoría se resumen en la Nota 14. Los principales tipos de riesgo son: (i) riesgo de mercado, (ii) riesgo de crédito y (iii) riesgo de liquidez.

El Grupo no participa activamente en la negociación de activos financieros para fines especulativos y tampoco suscribe opciones. Los riesgos

financieros más significativos a los cuales se expone el Grupo se describen más adelante.

El Grupo realiza operaciones de derivados principalmente para cubrir los riesgos por tipo de cambio sobre los intereses que paga sobre su deuda en moneda extranjera, básicamente dólares americanos, y por tasa de interés sobre los certificados bursátiles emitidos. Las revelaciones correspondientes a la contabilidad de coberturas se incluyen en la Nota 14.5.

### 15.1 Análisis de riesgo de mercado

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado a través del uso de instrumentos financieros y específicamente al riesgo cambiario y riesgo de tasa de interés, que son el resultado de sus actividades de financiamiento.

#### Sensibilidad a monedas extranjeras

La mayoría de las transacciones se llevan a cabo en pesos. Las exposiciones a los tipos de cambio surgen principalmente por la deuda financiera denominada en dólares americanos (US) que se menciona en la Nota 14.4; adicionalmente se llevan a cabo otras transacciones en US, tales como ventas de señal y compras de derechos de exhibición en el extranjero, y mantiene efectivo y equivalentes de efectivo denominados en US.

Para mitigar una parte de la exposición del Grupo al riesgo cambiario, en 2017 se contrató un portafolio de instrumentos financieros derivados para cobertura contra riesgos cambiarios por los cupones por pagar derivados de las Senior Notes que se menciona en la Nota 14.4.

Los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera que exponen al Grupo a un riesgo cambiario se analizan a continuación. Los montos que se muestran son aquellos que se reportan a la gerencia clave.

	31 de diciembre de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Activos financieros	US\$ 92,240	US\$ -	US\$ 111,956	US\$ -
Pasivos financieros	(43,826)	(405,576)	(43,237)	(391,179)
Total exposición	US\$ 48,414	US\$ (405,576)	US\$ 68,719	US\$ (391,179)

Al 23 de marzo de 2021, fecha de emisión de estos estados financieros, la posición en moneda extranjera, no auditada, era similar a la que se tenía al 31 de diciembre de 2020.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y al 23 de marzo de 2021, los tipos de cambio por dólar americano eran de \$19.9087, \$18.8642 y \$20.6408, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo presenta una posición corta neta en dólares en ambos años, por lo que si el peso se hubiera fortalecido/debilitado en un 10% frente al dólar y el resto de las variables se mantuvieran constantes, la utilidad (pérdida) de cada año después de impuestos se habría incrementado/disminuido en \$711,063 / (\$711,063) y \$609,348 / (\$609,348), respectivamente, como resultado de la ganancia/pérdida cambiaria neta en la conversión de activos y pasivos monetarios en dólares sin cobertura de un instrumento financiero derivado.

El principal efecto de la sensibilidad en tipo de cambio de divisa extranjera en el resultado neto de 2020 comparado con 2019, corresponde a la volatilidad del tipo de cambio que fue parte de la incertidumbre económica ocasionada por COVID-19 a nivel internacional; y de 2019 comparado con el año anterior a la estabilidad que había logrado el peso mexicano frente al dólar americano al cierre de 2019.

#### Sensibilidad a tasas de interés

La política del Grupo es minimizar la exposición al riesgo de tasa de interés sobre su flujo de efectivo en financiamientos a largo plazo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo está expuesto a cambios en las tasas de interés de mercado en relación con la emisión de los Cebures descrita en la Nota 14.4; sin embargo, para esos efectos se contrató un swap para mitigar el riesgo de un incremento significativo en la tasa TIIE. Se tienen otros préstamos a tasas fijas de interés.

### 15.2 Análisis del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se relaciona con el hecho de que una contraparte no cumpla con alguna obligación. El Grupo está expuesto al riesgo de crédito de activos financieros, incluido el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos, cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

#### Gestión del riesgo de crédito

El riesgo de crédito se gestiona de forma grupal con base en las políticas y procedimientos de administración de riesgos de crédito del Grupo.

El riesgo de crédito con respecto a los saldos en efectivo mantenidos en bancos y depósitos a la vista se gestiona a través de la diversificación de los depósitos bancarios que sólo se realizan con instituciones financieras altamente acreditadas.

Continuamente se monitorea la calidad crediticia de los clientes con base en una boleta de calificación crediticia. Cuando están disponibles, se obtienen y utilizan calificaciones crediticias externas y/o informes sobre los clientes. La política establecida es tratar sólo con contrapartes que ameritan crédito. Los plazos de crédito oscilan entre 30 y 90 días. Los términos de crédito negociados con los clientes están sujetos a un proceso de

aprobación interno que considera la boleta de calificación crediticia. El riesgo de crédito en curso se gestiona a través de la revisión periódica del análisis de antigüedad, junto con los límites de crédito por cliente.

Se requiere que los clientes por servicios paguen por anticipado el monto anual por servicios, mitigando así el riesgo de crédito. Las cuentas por cobrar a clientes se integran por un gran número de clientes en diversas industrias y áreas geográficas.

#### Garantías

El Grupo no tiene garantía alguna sobre sus cuentas por cobrar a clientes. Adicionalmente, tampoco posee garantías relacionadas con otros activos financieros (ej. activos de derivados, efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos).

#### Cuentas por cobrar a clientes

El Grupo aplica el modelo simplificado de la NIIF 9 para el reconocimiento de las pérdidas crediticias esperadas para todas las cuentas por cobrar a clientes, ya que las mismas no tienen un componente de financiamiento significativo.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, las cuentas por cobrar a clientes se han evaluado sobre una base colectiva ya que poseen características compartidas de riesgo crediticio. Se han agrupado con base en los días vencidos y también por unidad de negocio.

Las tasas de pérdida esperada se basan en el perfil de pago de ventas, así como en un análisis de las pérdidas crediticias históricas correspondientes a los últimos cinco años. Las cuentas por cobrar a clientes se cancelan (ej. se dan de baja en cuentas) cuando no hay una expectativa razonable de recuperación.

Con base en lo anterior, la pérdida crediticia esperada para las cuentas por cobrar a clientes al 31 de diciembre de 2020 y 2019, considerando efectos de IVA en los casos que éste aplique, se determinó como sigue:

	Cuentas por cobrar a clientes días de vencimiento						Total
	Corriente	+ 30 días	+ 60 días	+ 90 días	+ 120 días	+ 1 año	
Al 31 de diciembre de 2020							
Tasa de PCE	2.46%	21.68%	47.73%	24.70%	33.86%	92.37%	
Valor bruto en libros	\$1,988,282	\$ 38,993	\$ 33,710	\$ 23,069	\$ 254,672	\$ 389,010	\$ 2,727,736
Pérdida crediticia esperada	\$ 48,912	\$ 8,454	\$ 16,090	\$ 5,698	\$ 86,232	\$ 359,334	\$ 524,720
Al 31 de diciembre de 2019							
Tasa de PCE	2.33%	8.81%	9.41%	18.92%	51.71%	53.50%	
Valor bruto en libros	\$1,922,025	\$ 78,612	\$ 105,584	\$ 64,161	\$ 269,741	\$ 482,567	\$ 2,922,690
Pérdida crediticia esperada	\$ 44,783	\$ 6,926	\$ 9,935	\$ 12,139	\$ 139,483	\$ 258,210	\$ 471,476

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo final de la reserva para PCE se concilia con el saldo inicial como sigue:

	2020	2019
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 1 de enero	\$ 471,476	\$ 620,907
Incrementos a la reserva durante el año	325,213	257,101
Cuentas por cobrar canceladas contra la reserva durante el año	(271,969)	(406,532)
Reserva para pérdidas crediticias esperadas al 31 de diciembre	\$ 524,720	\$ 471,476

#### 15.3 Análisis del riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez consiste en que el Grupo pueda no ser capaz de cumplir con sus obligaciones, por lo que gestiona sus necesidades de liquidez al monitorear los pagos de servicio de la deuda programados para pasivos financieros a largo plazo, así como el pronosticar entradas y salidas de efectivo en el negocio día a día. Los datos que se utilizan para analizar estos flujos de efectivo son consistentes con los datos utilizados en el análisis de vencimiento contractual que se presenta más adelante. Las necesidades de liquidez se monitorean en distintos rangos de tiempo, en el día a día, sobre una base semanal, así como sobre una base de proyección a 30 días. Las necesidades de liquidez a largo plazo para un periodo de 180 días y de 360 días se identifican mensualmente. Los requerimientos de efectivo neto se comparan con las facilidades de préstamos disponibles para poder determinar el alcance máximo o cualquier déficit. Este análisis muestra las facilidades de préstamos disponibles y que éstas sean suficientes durante todo el periodo analizado.

El objetivo es mantener efectivo e inversiones realizables para cumplir con los requerimientos de liquidez para periodos de 30 días como mínimo. Este objetivo se cumplió para los periodos reportados. El financiamiento para las necesidades de liquidez a largo plazo se protege adicionalmente mediante un monto adecuado de líneas de crédito comprometidas y mediante la capacidad de vender activos financieros de largo plazo.

El Grupo considera los flujos de efectivo esperados de los activos financieros al evaluar y administrar el riesgo de liquidez, en particular sus recursos de efectivo y sus cuentas por cobrar. Los recursos de efectivo existentes y las cuentas por cobrar exceden significativamente los requerimientos de flujo de efectivo actuales. Los flujos de efectivo de clientes y otras cuentas por cobrar, vencen contractualmente en los primeros seis meses.

A partir del 31 de diciembre de 2020 y 2019, la deuda financiera (sin considerar pagos de intereses y gastos de emisión por amortizar) tienen vencimientos contractuales tal y como se resume a continuación:

Año	2020	2019
2020	\$ -	\$ 1,708,000
2021	174,504	-
2022	4,157,832	7,545,680
2023	142,913	-
2024	8,093,061	4,000,000
2025 y posteriores	1,141,907	41,000
	<u>\$ 13,710,217</u>	<u>\$ 13,294,680</u>

Los montos anteriores reflejan los flujos de efectivo contractuales requeridos, sin descuento, que pueden diferir de los valores registrados de los pasivos en la fecha de reporte.

---

### Disclosure of first-time adoption [text block]

---

El año de adopción de la NIIF fue 2012.

---

### Disclosure of general and administrative expense [text block]

---

#### 25. Gastos de venta y administración

Los gastos de venta y administración se integran como sigue:

	2020	2019
Gastos por servicios de personal	\$ 278,407	\$ 488,929
Gastos de viaje	14,300	26,671
Servicios diversos	27,249	20,244
Gastos de operación	373,057	1,019,116
	<u>\$ 693,013</u>	<u>\$ 1,554,960</u>

---

### Disclosure of general information about financial statements [text block]

---

## 1. Nature of operations and general information

TV Azteca, S.A.B. de C.V. (the Company or TV Azteca) was acquired by its present stockholders in July 1993. The main business of TV Azteca, S.A.B. de C.V. and its subsidiaries (together the Group) include: (i) the transmission and production of television programs; (ii) sale of advertising time; (iii) the marketing of sporting events; (iv) the sale of betting games through an internet platform; and (v) the maintenance of a fiber optic network built by the Group in Peru.

The common shares of the Company (AZTECA.CPO) are listed in the Mexican Stock Exchange (BMV, for its acronym in Spanish) and in Latibex, an international market dedicated to Latin American shares in Euros, regulated by the currently enacted laws of the Spanish Stock Market.

The Company is the parent company of the Group. The Company is a Publicly Held Variable Capital Corporation (S.A.B. de C.V., for its acronym in Spanish), with a duration of 99 years beginning 1993. Its main offices are located at Periférico Sur 4121, Colonia Fuentes del Pedregal, Mexico City, Mexico, Zip Code 14141.

---

## Disclosure of going concern [text block]

---

### Telling the COVID Story

At the end of 2019, the SARS-COV--2 (COVID--19) virus appeared in Wuhan, China, which extended to all continents. Consequently, the World Health Organization declared a world pandemic as a result of the outbreak and the spread of the COVID-19 virus on March 11, 2020.

The first cases appeared in Mexico at the end of February 2020. As a response, the Mexican Federal Government issued a decree on March 30, 2020, whereby it declared that pandemic as a “sanitary emergency due to force majeure”. Beginning with that decree, various actions were implemented to control the spread of the contagions in the country, highlighted by the suspension of economic activities, the restriction of massive crowds, and the recommendation that the general population stay at home. Restrictions of movement, trips, and meetings gave rise to a reduction and cancellation of various activities, in both Mexico and internationally. The operations of the Group are considered an essential service, and they have been developed during the state of emergency.

The uncertainty brought about by the negative impact due to the arrival of COVID-19 to Mexico prevented the Group from generating expected revenues. Although, the versatility and soundness of the content offered broadcasted through the television channels operated by the Group successfully expanded presence in Mexican homes during the sanitary crisis, the demand for advertising spaces decreased significantly.

Pursuant to the macroeconomic context and the COVID-19 pandemic, the performance of the Group had negative effects, due primarily to a 16% decrease in the revenues for the year compared with the prior year, arising from lower investment by the customers of the Group.

Group Management has taken actions and implemented strategies to deal with the negative performance, highlighted by the streamlining of production costs and operating expenses. The foregoing has contributed to improved performance of the Group, and shown a positive performance in its operation during the last quarter of the year.

Some of the measures implemented to deal with the negative performance brought about largely by the pandemic are described below:

- Adopting measures for saving costs and expenses include the creation of a Cost committee intended to improve profit margins. At present, all productions and new projects are subject to a detailed profitability analysis before they are authorized to be executed.
- Postponement of non-essential capital projects
- Review and evaluation of the cost-benefit of performance rights contracts that remain signed.
- Motivating the sales force to make the necessary efforts to retain customers and increase the demand for advertising spaces, thereby bringing about an increase in sales commissions as discussed in Note 4.19.
- Upon evaluating the reasonable values of assets and liabilities, as well as their impairment, the Company considered a degree of uncertainty in the economic scenario, upon applying the data and assumptions in the models selected.
- Renegotiation of lease agreements of real property gave rise to some retirements and deferred flows.

The Group has evaluated the provisions of cash flows and access to available loans, and it estimates that it will continue to meet its obligations arising from the debt contracted as at the date of the report (see Notes 14.4 and 32).

As a result of its evaluations and strategies implemented, Management considers that the going concern basis is appropriate for the preparation of this consolidated financial statements.

---

## Disclosure of goodwill [text block]

---

No aplica.

---

## Disclosure of government grants [text block]

---

En los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se tuvieron operaciones sobre subvenciones del gobierno a revelar.

---

## Disclosure of impairment of assets [text block]

---

### *Deterioro de activos de larga duración*

Para realizar las pruebas de deterioro, el Grupo identifica cada unidad generadora de efectivo (UGE) por las que existe un ingreso de efectivo claramente independiente, cada UGE es probada a nivel individual.

El Grupo evalúa al menos una vez al año el valor de recuperación de cada UGE identificada, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Las unidades generadoras que mantienen activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos el costo de venta y el valor en uso.

Las pérdidas por deterioro para las unidades generadoras de efectivo reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

### **Prueba de deterioro**

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIIF 13 Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición.

### **Valor razonable (enfoque de mercado)**

Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

### **Valor de uso (enfoque de ingresos)**

Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina

una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no presenta indicios de deterioro en el valor de sus activos de larga duración.

## Disclosure of income tax [text block]

### Impuestos a la utilidad

#### 20.1 Provisión de impuestos a la utilidad

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la provisión de impuestos a la utilidad se integra como sigue:

	2020	2019
Impuesto a la utilidad causado – Régimen de integración	\$ 131,990	\$ 241,776
Impuesto a la utilidad causado – Régimen general de Ley	6,409	2,173
Impuesto a la utilidad causado – Compañías extranjeras	12,522	(20,134)
Impuesto a la utilidad diferido	248,905	(1,399,093)
Tratamientos fiscales inciertos	382,801	31,000
Actualización de ISR por régimen de integración	25,815	23,900
	<u>\$ 808,442</u>	<u>\$ (1,120,378)</u>

#### 20.2 Impuesto a la utilidad causado

##### Régimen de integración

Con fecha 17 de febrero de 2014, el Grupo presentó aviso para aplicar el Régimen opcional para Grupos de Sociedades (Régimen de integración), en vigor a partir del 1 de enero de 2014. En términos generales, este régimen opcional para Grupos de Sociedades tiene las siguientes características:

- (i) El pago de Impuesto Sobre la Renta (ISR) causado se difiere por cada compañía que integra el Grupo de sociedades, obteniendo el monto a diferir con la aplicación de un Factor de Resultado Fiscal Integrado que determinará la sociedad integradora (la Compañía) con base en los resultados fiscales y pérdidas fiscales de cada una de las compañías que forman parte del Grupo; por lo que no existe una declaración por Régimen de integración, ya que cada compañía integrante del Grupo presenta su declaración anual de manera individual.
- (ii) El pago correspondiente al ISR causado por el Grupo y sus subsidiarias se podrá diferir hasta en tres años o antes si se da alguno de los supuestos que las obliguen a desincorporarse, o bien, cuando la integradora deje de cumplir con alguno de los requisitos para integrar el Grupo de sociedades.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía y sus subsidiarias que forman parte del régimen de integración causaron impuestos a la utilidad por \$131,990 y \$241,776, respectivamente. El resultado fiscal integrado difiere del contable, principalmente, por aquellas partidas que en el tiempo se acumulan y deducen de manera diferente para fines contables y fiscales, por el reconocimiento de los efectos de la inflación para fines fiscales, así como por aquellas partidas que sólo afectan el resultado contable o el fiscal integrado.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el ISR causado, cuyo pago ha sido diferido conforme a las disposiciones fiscales vigentes aplicables al Régimen de integración, actualizado a esas fechas, es como sigue:

Año causado	2020	2019	Año de pago
2016	\$ -	\$ 102,526	2019
2017	102,068	123,870	2020
2018	133,711	98,018	2021

2019	198,817	241,776	2022
2020	131,990	-	2023
	<u>\$ 566,586</u>	<u>\$ 566,190</u>	

**Pasivo por ISR causado**

El pasivo por ISR causado que se ha diferido por el Régimen de integración antes mencionado, es como sigue:

	2020	2019
Saldo inicial	\$ 566,190	\$ 720,865
( + ) Actualización de impuestos	25,815	23,900
( - ) Pagos realizados	(129,069)	(102,526)
( - ) Declaraciones complementarias	(28,340)	(317,825)
Saldo final	<u>434,596</u>	<u>324,414</u>
( + ) ISR diferido por régimen de integración del año	131,990	241,776
Total ISR diferido por reformas fiscales	<u>\$ 566,586</u>	<u>\$ 566,190</u>
Porción circulante de ISR diferido por régimen de integración	<u>\$ 102,068</u>	<u>\$ 102,526</u>
ISR diferido por reformas fiscales a largo plazo	<u>\$ 464,518</u>	<u>\$ 463,664</u>

La porción circulante del ISR diferido por reformas fiscales se presenta dentro del rubro "Pasivo por impuestos" en los estados consolidados de posición financiera adjuntos.

**Régimen general de Ley de ISR de otras subsidiarias mexicanas**

Las subsidiarias mexicanas que no forman parte del Régimen de integración determinan el ISR con base en sus resultados individuales conforme al Régimen general de la Ley de ISR; al 31 de diciembre de 2020 y 2019, dichas subsidiarias causaron impuestos a la utilidad por \$6,409 y \$33,173, respectivamente.

**Impuesto a la utilidad de subsidiarias extranjeras**

Las subsidiarias extranjeras determinan el impuesto a la utilidad con base en sus resultados individuales, de conformidad con los regímenes fiscales específicos de cada país donde operan. Al 31 de diciembre de 2020, las sociedades extranjeras generaron impuestos a la utilidad por \$12,522. Al 31 de diciembre de 2019, una de las subsidiarias extranjeras en Estados Unidos canceló provisión de impuestos a la utilidad por \$20,134.

---

## Disclosure of information about employees [text block]

---

**19. Beneficios a los empleados**

El Grupo a través de algunas de sus subsidiarias, tiene contratos colectivos, que incluyen beneficios definidos por prestaciones de retiro a sus trabajadores. Todos los beneficios a los empleados se basan en sueldos y años de servicios prestados. A continuación, se presentan las principales características de los estudios actuariales sobre los planes de beneficios a los empleados.

**19.1 Gastos por beneficios a empleados**

Durante 2020 y 2019, se reconocieron erogaciones por beneficios a empleados en los resultados del año como sigue:

	2020	2019
Costo de programación, producción y transmisión	\$ 944,379	\$ 953,327
Gastos de venta y administración	174,361	198,032
	<u>\$ 1,118,740</u>	<u>\$ 1,151,359</u>

**19.2 Prima de antigüedad**

Los componentes del costo neto del período de la prima de antigüedad por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, son como sigue:

	2020	2019
Costo laboral del servicio actual	\$ 5,812	\$ 5,064
Costo financiero	6,084	5,669
Servicio pasado reconocido en el periodo	(19,894)	575
Reconocimiento inmediato actuarial (ganancias/pérdidas)	8,510	6,920
Costo neto del periodo	<u>\$ 512</u>	<u>\$ 18,228</u>

### 19.3 Separación a la jubilación

Los componentes del costo neto del período de los pagos por separación a la jubilación por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, son como sigue:

	2020	2019
Costo laboral del servicio actual	\$ 9,097	\$ 8,482
Costo financiero	10,274	9,551
Servicio pasado reconocido en el periodo	(13,663)	5,223
Reconocimiento inmediato actuarial (ganancias/pérdidas)	20,066	8,278
Costo neto del periodo	<u>\$ 25,774</u>	<u>\$ 31,534</u>

El pasivo neto proyectado derivado de las obligaciones por servicios definidos (OBD) se resume a continuación:

	2020	2019
Prima de antigüedad	\$ 77,356	\$ 78,061
Separación a la jubilación	146,709	123,674
Beneficios a los empleados	<u>\$ 224,065</u>	<u>\$ 201,735</u>

El Grupo mantiene suscritos contratos con diferentes proveedores especializados que tienen la capacidad de solventar los créditos derivados de las obligaciones subordinadas que contratan, con personal propio. Estas sociedades brindan dichos servicios al Grupo y tienen la capacidad de brindar el servicio a cualquier otro tercero. Son sociedades establecidas, que tienen un domicilio propio, cuentan con recursos propios y suficientes para hacerse cargo de sus obligaciones con las personas que contratan para prestar sus servicios. Asimismo, el Grupo no fija ni supervisa las labores de las personas que contratan sus proveedores para realizar el servicio. Esto lo hacen directamente los proveedores del servicio con personal propio.

---

## Disclosure of information about key management personnel [text block]

---

### Beneficios otorgados a directivos clave adicionales a su sueldo

Durante 2020 y 2019, el Grupo otorgó beneficios a personal directivo clave por \$80,000 y \$90,000, respectivamente.

---

## Disclosure of insurance contracts [text block]

---

No aplica.

## Disclosure of insurance premium revenue [text block]

No aplica.

## Disclosure of intangible assets [text block]

### 12.Otros activos intangibles

Los otros activos intangibles se integran como sigue:

	2020	2019
Pagos a Corporación de Noticias e Información, S.A. de C.V. (CNI)	\$ 360,093	\$ 360,093
Red de fibra óptica Perú	13,961	15,563
Derechos de registro de jugadores y derechos de afiliación, neto	75,133	190,930
Otros intangibles, neto	39,958	51,089
	<u>\$ 489,145</u>	<u>\$ 617,675</u>

La conciliación de movimientos en los otros activos intangibles es como sigue:

	Pagos a CNI	Fibra óptica Perú	Derechos de registro de jugadores	Franquicia y marca Club Atlas	Otros intangibles	Total
Saldos al 1 de enero de 2019	\$ 360,093	\$ 20,937	\$ 385,245	\$ 188,579	\$ 10,332	\$ 965,186
Incrementos	-	-	108,119	-	109,948	218,067
Venta de jugadores	-	-	(25,663)	-	-	(25,663)
Baja por disposición de activos	-	-	(193,598)	(188,579)	-	(382,177)
Amortización	-	(5,374)	(83,173)	-	(69,191)	(157,738)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	<u>\$ 360,093</u>	<u>\$ 15,563</u>	<u>\$ 190,930</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 51,089</u>	<u>\$ 617,675</u>
Incrementos	-	-	68,441	-	41,353	109,794
Venta de jugadores	-	-	(58,448)	-	-	(58,448)
Baja por disposición de activos	-	-	(30,408)	-	-	(30,408)
Amortización	-	(1,602)	(95,382)	-	(52,484)	(149,468)
Saldos al 31 de diciembre de 2020	<u>\$ 360,093</u>	<u>\$ 13,961</u>	<u>\$ 75,133</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 39,958</u>	<u>\$ 489,145</u>

#### Pagos a CNI

El 10 de diciembre de 1998, la Compañía y su subsidiaria Operadora Mexicana de Televisión, S.A. de C.V. (OMT), firmaron un convenio de asociación estratégica con CNI y Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V. (TVM), en el que se establecieron las bases para: (i) la posible adquisición por parte de la Compañía de acciones emitidas por TVM; (ii) la operación y comercialización por parte de OMT del canal adn40; (iii) la programación del canal adn40; y (iv) el otorgamiento de un crédito por parte de la Compañía a CNI, y se firmaron, entre otros, los documentos que se mencionan a continuación:

a) Contrato de crédito, firmado el 9 de octubre de 1998, mediante el cual la Compañía le otorgó a CNI un crédito por USD\$10,000, a un plazo de diez años con un periodo de gracia de 3 años a partir de la disposición del crédito. Los intereses del crédito equivalían a la tasa más alta que la Compañía pagaba más 0.25 puntos. Para garantizar el crédito se constituyó una prenda correspondiente al 51% de las acciones representativas

del capital social de TVM, propiedad del señor Javier Moreno Valle Suárez. Dichas acciones quedaron en garantía hasta que el crédito y sus accesorios fueran pagados en su totalidad. En julio de 2000, CNI había dispuesto de los USD\$10,000 de este crédito.

b) La Compañía celebró con CNI un contrato de cesión de derechos y obligaciones (el “Contrato de Cesión”) sobre el contrato que tenía CNI con TVM; bajo dicho Contrato de Cesión, la Compañía comercializaría, programaría y operaría el canal adn40 de televisión, en virtud de lo cual, la Compañía se obligó a pagar a CNI USD\$15,000, los cuales fueron considerados como anticipo del pago del 50% de la Utilidad antes de Intereses, Impuestos, Depreciación y Amortización (EBITDA por sus siglas en inglés) por los tres primeros años del Contrato de Cesión. Al 31 de diciembre de 1999, la Compañía entregó dichos USD\$15,000, los cuales se acordó amortizar contra el EBITDA que se generara con la operación del canal adn40, en un periodo máximo de 10 años.

En julio de 2000, CNI suspendió la transmisión de la señal de la Compañía, misma que era una obligación establecida en el contrato de asociación estratégica. Como respuesta a esta y otras acciones, la Compañía ha presentado varias demandas en contra de CNI, TVM y del señor Moreno Valle.

En septiembre de 2005, el Juzgado Séptimo de lo Civil resolvió mediante sentencia: a) que TVM y CNI incumplieron el Contrato de Cesión; b) se condena a TVM y CNI al cumplimiento del Contrato de Cesión; y c) se condena a TVM y CNI al pago de los daños y perjuicios, así como al pago de gastos y costas. La cuarta Sala Civil confirmó lo resuelto por el juzgado de origen, TVM y CNI promovieron juicios de amparo en contra de las resoluciones de la Cuarta Sala dictados en el recurso de apelación planteado por la parte condenada, y que en definitiva fueron resueltos por el Primer Tribunal Colegiado Civil, en el sentido de confirmar la sentencia condenatoria a TVM y CNI, a excepción de la condena al pago de gastos y costas.

En ejecución y cumplimiento de la sentencia definitiva del Juez Séptimo de lo Civil, el canal adn40 reinició la transmisión de la programación proporcionada por la Compañía, al amparo de los contratos firmados en 1998 entre TVM y la Compañía, mismos que fueron restituidos y reconocidos por el Administrador Único de TVM. A pesar de que no existe certeza, la Administración de la Compañía considera que prevalecerá en las diversas disputas que sostiene contra CNI, TVM y el señor Moreno Valle y, por lo tanto, no ha constituido reserva alguna por este asunto.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo de los pagos a CNI por \$360,093 corresponde fundamentalmente a los pagos arriba descritos y, como se indica en la Nota 11, los mismos forman parte del valor de la concesión del canal adn40.

#### Derechos de registro de jugadores

Los derechos de registro de jugadores representan los derechos federativos que tiene el Grupo de recibir servicios de los jugadores profesionales durante la vigencia de los contratos correspondientes, para que formen parte del equipo de fútbol que opera el Grupo a través de su subsidiaria o bien, para que puedan ser prestados a otros equipos. En virtud de la disposición de activos abajo descrita, en 2019 el Grupo reconoció la baja de los derechos de registro de jugadores pertenecientes a la ahora Compañía asociada Club de Fútbol Rojinegros, S.A. de C.V. (Club Rojinegros).

Una porción de los derechos de registro de jugadores está garantizando la deuda que mantiene el Grupo por \$41,000, ver Nota 14.

#### Franquicia y marca Club Atlas

Los derechos de afiliación a la FMF, que corresponden a la franquicia de la Primera División del equipo de fútbol Atlas (Club Atlas), se reconocieron a su valor razonable en la fecha de adquisición, y anualmente su valor era probado para efectos de deterioro. En virtud de la disposición de activos descrita a continuación, el Grupo reconoció la baja de estos activos.

#### Disposición de activos

En junio de 2019, la Compañía suscribió un acuerdo con Orlegi Sports & Entertainment, S.A.P.I. de C.V. (Grupo Orlegi) mediante el cual este último se convirtió en principal accionista de Club Rojinegros, quien opera al Club Atlas.

Como parte de la operación, TV Azteca obtuvo el 33% de participación en el capital social de Grupo Orlegi, la cual controla a Club Rojinegros y otras Compañías que otorgan servicios de espectáculos deportivos. La transacción no contraviene los reglamentos aplicables de la FMF, y fue validada por la Asamblea de la Liga MX.

Bajo el acuerdo, la administración y operación de Club Atlas, así como la definición de la estrategia comercial y deportiva fueron asumidas por Grupo Orlegi a partir de la fecha de la transacción.

A continuación, se presenta información condensada de los activos y pasivos que se dispusieron por esta transacción:

	Total
Activos circulantes	\$ 226,068
Marca y franquicia	268,700
Equipo de operación y otros, neto	21,288
Derechos de registro de jugadores	193,598
<b>Total de activos dispuestos</b>	<b>709,654</b>
Pasivos dispuestos	<b>878,535</b>
<b>Efecto de la disposición de activos</b>	<b>\$ (168,881)</b>

A continuación, se presenta información condensada del estado consolidado de resultado integral por el año terminado el 31 de diciembre de 2019, que muestra el resultado de las operaciones discontinuas por la pérdida de control de Club Rojinegros:

	Total
Ventas netas	\$ 195,990
Costos y gastos de operación	(576,495)
Otros ingresos, neto	218,546
Ingresos financieros, neto	2,178
Impuestos a la utilidad	(219,000)
<b>Pérdida de operaciones discontinuas</b>	<b>\$ (378,781)</b>

En diciembre de 2020, Club Rojinegros celebró un “Acuerdo Conclusivo” con el Servicio de Administración Tributaria (“SAT”) y la Procuraduría de la Defensa del Contribuyente por virtud del cual, previo pago por Club Rojinegros, el SAT aceptó y reconoció que éste último regularizó su situación fiscal con anterioridad a la fecha antes descrita. Grupo Orlegi y Club Rojinegros han reconocido que la Compañía no presenta ningún adeudo por las contribuciones materia de dicho “Acuerdo Conclusivo”, por lo cual se canceló la provisión que el Grupo tenía reconocida al cierre de 2019 por \$219,000, cantidad que se presenta en el renglón de “Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas” en el estado de resultado integral por el período terminado el 31 de diciembre de 2020.

#### Red de fibra óptica Perú

El 23 de diciembre de 2013, la Compañía participó y obtuvo la adjudicación de una licitación en Perú para el diseño y construcción de una Red Dorsal de Fibra Óptica, en rutas ya definidas y con recursos aportados por el Gobierno de Perú. El Grupo, a través de su subsidiaria Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C., diseñó y construyó dicha red y la finalizó en junio de 2016. A partir de entonces, el Grupo dará mantenimiento y otorgará los servicios de transmisión de datos a otros operadores de telecomunicaciones y a las entidades y órganos de dicho gobierno, durante 20 años conforme a los términos de la concesión.

Las erogaciones por derechos incurridos durante el proceso para obtener la concesión fueron capitalizadas y se amortizan en el plazo antes mencionado.

---

## Disclosure of intangible assets and goodwill [text block]

---

Ver nota sobre activos intangibles.

---

## Disclosure of interest expense [text block]

---

Los intereses devengados a cargo corresponden principalmente a la deuda financiera; los ingresos por intereses devengados a favor provienen principalmente de las inversiones de inmediata realización.

## Disclosure of interest income [text block]

Los intereses devengados a cargo corresponden principalmente a la deuda financiera; los ingresos por intereses devengados a favor provienen principalmente de las inversiones de inmediata realización.

## Disclosure of interest income (expense) [text block]

Los intereses devengados a cargo corresponden principalmente a la deuda financiera; los ingresos por intereses devengados a favor provienen principalmente de las inversiones de inmediata realización.

## Disclosure of inventories [text block]

### 7. Derechos de exhibición

Los derechos de exhibición se integran como sigue:

	2020	2019
Producciones propias	\$ 57,823	\$ 349,917
Derechos de exhibición a perpetuidad	413,894	433,281
Derechos de exhibición adquiridos	3,518,348	3,713,889
	<u>\$ 3,990,065</u>	<u>\$ 4,497,087</u>
Menos – Porción no circulante de:		
Derechos de exhibición a perpetuidad	\$ 395,599	\$ 415,008
Derechos de exhibición adquiridos	1,754,912	1,989,792
	<u>2,150,511</u>	<u>2,404,800</u>
Porción circulante de derechos de exhibición	<u>\$ 1,839,554</u>	<u>\$ 2,092,287</u>

Durante 2020 y 2019, la amortización de derechos de exhibición por \$2,705,608 y \$3,148,933 que se reconoció en los estados consolidados de resultado integral adjunto, se presenta en el rubro de “Costo de programación, producción y transmisión”.

Al 31 de diciembre de 2019, los derechos de exhibición estaban garantizando préstamos otorgados por Banco Azteca, S.A. I.B.M. (Banco Azteca), a que se hace referencia en Nota 14.4, hasta por un monto de \$2,400,000.

### 8. Inventarios

Los inventarios se integran como sigue:

	2020	2019
Suministros, herrajes y materiales de fibra óptica en Perú	\$ 112,786	\$ 132,389
Otros inventarios	11,767	17,519
	<u>\$ 124,553</u>	<u>\$ 149,908</u>

## Disclosure of investment contracts liabilities [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of investment property [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of investments accounted for using equity method [text block]

### 12. Inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes

Las inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes se integran como sigue:

	2020	2019
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 204,290	\$ 262,692
Orlegi Sports & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	62,562	202,581
Otras inversiones permanentes	19,757	24,102
	<u>\$ 286,609</u>	<u>\$ 489,375</u>

Ninguna asociada es material de forma individual para el Grupo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo mantiene inversión del 40% en el capital de Azteca Comunicaciones Colombia, S.A.S., la cual fue reducida a cero en virtud de los resultados negativos que ha generado dicha inversión.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la información condensada de activos, pasivos, ingresos y resultados de las compañías asociadas, así como el porcentaje de participación que mantiene el Grupo en la misma, es como sigue:

Nombre	Activos	Pasivos	Ingresos	Utilidad/ (pérdida)	% de participación
Al 31 de diciembre de 2020-					
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 2,496,928	\$ 1,373,035	\$ 396,461	\$ (291,983)	20%
Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	2,576,544	1,745,056	1,453,007	(419,399)	33%
Al 31 de diciembre de 2019-					
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	\$ 2,679,410	\$ 1,308,674	\$ 1,566,635	\$ 96,506	20%
Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V.	2,447,131	1,304,534	1,879,279	(328,434)	33%

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo reconoció \$206,164 y \$42,823, respectivamente, de disminución neta en sus inversiones en asociadas a través del método de participación, según su porcentaje de participación en el resultado integral de las compañías asociadas. Dichos montos se

presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos en el renglón de “Participación en los resultados de asociadas”.

En virtud de la disposición de activos descrita en Nota 12, desde julio de 2019 el Grupo participa en el 33% del capital social de Orlegi Sport & Entertainment, S.A.P.I. de C.V., la cual es Compañía tenedora del Club Rojinegros y otras Compañías dedicadas a otorgar espectáculos deportivos.

## Disclosure of investments other than investments accounted for using equity method [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía no tiene registrada ninguna operación de este tipo.

## Disclosure of issued capital [text block]

### 21. Capital contable

#### 21.1 Capital social

El capital social de la Compañía está integrado por acciones Serie “A”, acciones Serie “D-A” y acciones Serie “D-L”. Los tenedores de las acciones Serie “A” tienen el derecho a votar en las asambleas generales de accionistas de la Compañía. Los tenedores de las acciones Series “D-A” y “D-L” tienen derecho a votar sólo en circunstancias limitadas y a un dividendo preferente. Existen limitaciones en cuanto a la posesión de acciones Series “A” y “D-A” por personas distintas a los tenedores mexicanos elegibles. Las acciones Serie “A” no son canjeables por ninguna otra clase de valores de la Compañía. Las acciones Serie “D-A” serán canjeables por acciones Serie “A” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y tendrán las mismas características de las acciones Serie “A” en circulación, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037. Las acciones Serie “D-L” serán canjeables por acciones Serie “L” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y otorgarán a sus tenedores el derecho a votar únicamente en circunstancias limitadas, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037.

El capital autorizado, emitido y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integra como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020			Al 31 de diciembre de 2019		
	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social
Serie “A”	5,318,079	4,633,013	\$ 373,112	5,318,079	4,630,686	\$ 372,914
Serie “D-A”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
Serie “D-L”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
	10,545,835	8,959,273	\$ 715,960	10,545,835	8,952,292	\$ 715,364

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las acciones de la Compañía están inscritas en las siguientes bolsas de valores:

Características de los valores	País de Cotización	Calve de Pizarra	Bolsa de Registro
Certificados de Participación Ordinarios (CPOs), cada uno	México	AZTECACPO	Bolsa Mexicana de Valores

representa una acción A, una acción D-A y una acción D-L

Unidades de 10 CPOs

España

XTZA

Mercado de Valores de Latinoamérica

#### Acuerdos en los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019

En Asambleas Generales Ordinarias de Accionistas, celebradas el 3 de abril de 2020 y el 9 de abril de 2019, se decretó un dividendo por \$17,265 y \$17,920, respectivamente, que corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de las Series “D-A” y “D-L”; dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta.

#### Acuerdos en el año terminado el 31 de diciembre de 2010

El 30 de abril de 2010, en Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, se aprobó un reembolso en efectivo de manera proporcional a la tenencia accionaria de cada accionista hasta por \$322,000 pagaderos en los montos y fechas que la Administración lo determine, atendiendo la capacidad económica que tenga la Compañía; este reembolso implicó la reducción del capital mínimo fijo en \$9,944. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo por pagar de este reembolso asciende a \$238,358 y se presenta en los estados consolidados de posición financiera dentro del rubro de “Proveedores y otras cuentas por pagar”.

#### 21.2 Recompas y recolocación de acciones

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía disminuyó su capital social en \$1,147 y en \$811, respectivamente, por la recompra de 13,435 mil acciones y 9,498 mil acciones, en cada año. Las acciones se compraron en \$1,678 y en \$4,578, respectivamente, cargándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2020, la Compañía incrementó su capital social en \$1,743 por la recolocación de 20,416 mil acciones. Las acciones se vendieron en \$2,552, acreditándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones. Durante 2019, la Compañía no hizo recolocaciones de acciones.

#### 21.3 Reserva legal

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo de la reserva legal representa el 21% del capital social. El saldo de la reserva legal no es susceptible de distribución a los accionistas durante la existencia de la Compañía, excepto como dividendos en acciones.

#### 21.4 Distribución de utilidades

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo actualizado de la denominada “Cuenta de Utilidad Fiscal Neta” (CUFIN) asciende a \$9,992,854 y \$9,706,378, respectivamente. En el caso de distribución de dividendos o utilidades a los accionistas hasta por ese monto, no se generará impuesto sobre la renta (ISR). Tratándose de personas morales que distribuyen dividendos o utilidades que no procedan de la CUFIN, deberán calcular y enterar el impuesto correspondiente, para lo cual se deberá adicionar el impuesto que se deba pagar a los dividendos o utilidades distribuidos.

El impuesto que se debe adicionar, en términos del párrafo anterior, se determinará multiplicando el importe de los dividendos o utilidades por el factor de 1.4286 y al resultado se le aplicará la tasa del impuesto del 30%. El impuesto determinado tiene la característica de definitivo y podrá acreditarse contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en que se pague el impuesto y en los dos ejercicios siguientes. El saldo de esta cuenta es susceptible de actualizarse hasta la fecha de distribución utilizando el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC).

Los dividendos decretados y pagados que se mencionan en la Nota 21.1 anterior no generaron ISR en virtud de que proceden del saldo de la CUFIN, que se generó con anterioridad al 1 de enero de 2014.

Los dividendos pagados a personas físicas y personas morales residentes en el extranjero, sobre utilidades generadas a partir del 1 de enero de 2014, están sujetos a un impuesto del 10%, mismo que tiene el carácter de pago definitivo.

#### 21.5 Reducciones de capital

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo actualizado de la cuenta denominada “Capital de Aportación Actualizado” (CUCA) asciende a \$6,193,906 y \$6,008,151, respectivamente. En el caso de reembolso o reducciones de capital, el excedente de dicho reembolso sobre este importe tendrá el tratamiento fiscal de una utilidad distribuida. El saldo de esta cuenta es susceptible de actualizarse hasta la fecha de reembolso o reducción utilizando el INPC.

En caso de que el capital contable sea superior al saldo de la CUCA, el diferencial será considerado como un dividendo o utilidad distribuida sujeta al pago del ISR. Si las utilidades antes mencionadas proceden de la CUFIN, no habrá impuesto corporativo por pagar derivado de la reducción o reembolso de capital. En caso contrario, deberá darse el tratamiento de dividendos o utilidades distribuidas conforme a la Ley del ISR.

#### 21.6 Plan de opción de acciones a los empleados

A partir del cuarto trimestre de 1997, la Compañía adoptó un plan de opción de compra de acciones por parte de los empleados que prestan sus servicios al Grupo, a través del cual fueron otorgadas opciones a todos los empleados contratados al 31 de diciembre de 1996. Los precios en que se asignaron fluctuaron de US\$0.29 a US\$0.39 por CPO con un número mayor de opciones a los empleados de alto nivel y a los más relevantes actores, presentadores y personal creativo.

Durante los años 2020 y 2019, no se ejercieron opciones de este plan. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las opciones pendientes de ejercer ascienden a 19 millones de CPO de los 241 millones autorizados.

### 21.7 Otros componentes de capital

El detalle de otros componentes de capital se muestra a continuación (montos netos de ISR diferido):

	Efecto por conversión	Beneficios a empleados	Activos financieros designados a VRORI	Instrumentos financieros derivados	Total
<b>Saldos al 1 de enero de 2019</b>	\$ (412,329)	\$ 57,097	\$ -	\$ 413,292	\$ 58,060
Diferencias por conversión de moneda de operaciones en el extranjero	17,994	-	-	-	17,994
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	(516,846)	(516,846)
Remediación de beneficios a los empleados	-	(21,901)	-	-	(21,901)
Pérdida de inversión disponible para la venta	-	-	(379,704)	-	(379,704)
Reclasificaciones a resultados acumulados	-	-	379,704	-	379,704
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2019</b>	<b>\$ (394,335)</b>	<b>\$ 35,196</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ (103,554)</b>	<b>\$ (462,693)</b>
Diferencias por conversión de moneda de operaciones en el extranjero	(89,887)	-	-	-	(89,887)
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	(85,111)	(85,111)
Remediación de beneficios a los empleados	-	(63,772)	-	-	(63,772)
Pérdida de inversión disponible para la venta	-	-	(665)	-	(665)
Reclasificaciones a resultados acumulados	-	-	665	-	665
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2020</b>	<b>\$ (484,222)</b>	<b>\$ (28,576)</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ (188,665)</b>	<b>\$ (701,463)</b>

## Disclosure of joint ventures [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

## Disclosure of lease prepayments [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

## Disclosure of leases [text block]

### 10. Arrendamientos

#### Activo por derechos de uso

Los activos por derechos de uso al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integran como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020		Al 31 de diciembre de 2019	
	Valor en libros (Nota 9)	Gastos por depreciación	Valor en libros (Nota 9)	Gastos por depreciación
Sitios de nodos	\$ 134,297	\$ 41,473	\$ 139,166	\$ 21,370
Oficinas sucursales	113,725	56,118	121,788	30,224
Sitios de repetición	97,358	11,610	88,262	5,243
Oficinas administrativas	64,606	25,855	70,594	19,330
Estacionamientos	44,279	25,682	29,345	13,999
Redes de cómputo	15,551	1,296	-	-
Hangar	13,901	9,701	20,312	6,784
Helipuerto	11,833	3,780	11,833	1,808
Campos de fútbol	-	-	1,202	573
Varios	17,732	10,052	9,885	3,937
<b>Total activo por derecho de uso</b>	<b>\$ 513,282</b>	<b>\$ 185,567</b>	<b>\$ 492,387</b>	<b>\$ 103,268</b>

#### Pasivo por derechos de uso

Los pasivos por arrendamiento se presentan en los estados consolidados de posición financiera como sigue:

	2020	2019
Circulante (ver Nota 17)	\$ 90,158	\$ 86,808
No circulante	251,457	298,463
	<b>\$ 341,615</b>	<b>\$ 385,271</b>

Los arrendamientos de inmuebles más representativos con los que cuenta el Grupo incluyen, entre otros:

- a) Sitios en los cuales se encuentra ubicados los nodos para la fibra óptica colocada en Perú.
- b) Sitios de repetición para sus antenas de transmisión de señal televisiva en México.
- c) Oficinas para los locales, sucursales y otros negocios del Grupo.
- d) Estacionamientos y otros.

Con excepción de los arrendamientos a corto plazo y de los activos subyacentes de bajo valor, cada arrendamiento se contabiliza en los estados de posición financiera como un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El Grupo clasifica sus activos por derecho de uso de forma consistente con sus propiedades y equipo (ver Nota 9).

Generalmente, cada arrendamiento impone una restricción que, a menos que exista un derecho contractual para que el Grupo subarriende el activo a un tercero, el activo por derecho de uso sólo se puede utilizar por el Grupo.

Algunos contratos de arrendamiento contienen la opción de extender el contrato de arrendamiento por un plazo más largo. Se prohíbe que el Grupo venda u otorgue en garantía el activo subyacente.

Para los arrendamientos de las oficinas para las locales, sucursales y otros negocios, el Grupo debe conservar en buen estado dichas propiedades y devolverlos en su estado original al finalizar el arrendamiento.

La siguiente tabla describe la naturaleza de las actividades de arrendamiento del Grupo por tipo de activo por derecho de uso reconocido en el estado consolidado de posición financiera:

Activo por derecho de uso	No. de activos por derechos de uso arrendados	Rango del plazo remanente (años)	Promedio del plazo remanente (años)	No. de arrendamientos con opciones de extensión
Sitios de nodos	299	2 – 15	6	-

Sitios de repetición	98	2 -22	15	2
Oficinas sucursales	30	1-10	4	-
Oficinas administrativas	11	1-5	2	-
Estacionamientos	15	1-6	3	-
Hangar	1	2-2	2	-
Redes de cómputo	1	4-4	4	-
Helipuerto	1	5-5	5	-
Varios	7	1-6	3	-

Los contratos de arrendamientos incluidos en la tabla anterior no establecen opción de compra del activo subyacente, y tampoco opciones de terminación; asimismo, todos los contratos establecen pagos fijos.

Los pasivos por arrendamiento se encuentran garantizados con los activos subyacentes relacionados. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los pagos mínimos por arrendamiento son como sigue:

	Menos de 1 año	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total
Al 31 de diciembre de 2020							
Pagos por arrendamiento	\$ 120,013	\$ 89,421	\$ 68,908	\$ 55,125	\$ 27,232	\$ 117,997	\$ 478,696
Cargos financieros	(29,855)	(22,105)	(16,332)	(11,460)	(8,357)	(48,972)	(137,081)
Valor presente neto	\$ 90,158	\$ 67,316	\$ 52,576	\$ 43,665	\$ 18,875	\$ 69,025	\$ 341,615
Al 31 de diciembre de 2019							
Pagos por arrendamiento	\$ 121,644	\$ 98,330	\$ 79,289	\$ 59,238	\$ 51,650	\$ 138,311	\$ 548,462
Cargos financieros	(34,836)	(27,005)	(20,543)	(15,646)	(11,356)	(53,805)	(163,191)
Valor presente neto	\$ 86,808	\$ 71,325	\$ 58,746	\$ 43,592	\$ 40,294	\$ 84,506	\$ 385,271

Durante 2020 y 2019, el gasto por intereses generado de los pasivos por arrendamiento ascendió a \$35,094 y \$40,423, respectivamente, mismos que se presentan en el rubro de intereses devengados a cargo de los estados consolidados de resultado integral adjuntos.

#### Pagos de arrendamientos no reconocidos como pasivos

El Grupo ha elegido no reconocer pasivos por arrendamientos a corto plazo (arrendamientos con un plazo esperado de 12 meses o menos) o por arrendamientos de activos de bajo valor. Los pagos realizados por estos contratos de arrendamiento se reconocen en resultados sobre la base de línea recta.

El gasto relacionado con los pagos no incluidos en la medición del pasivo por arrendamientos a corto plazo y de activos de bajo valor durante 2020 y 2019 asciende a \$97,180 y \$44,468, respectivamente.

El total de flujos de efectivo por arrendamientos por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019 fue de \$119,411 y \$133,959, respectivamente.

Los activos por derecho de uso se incluyen en la misma clase de activos que se hubieran presentado si los activos subyacentes fueran propiedad del Grupo.

## Disclosure of liquidity risk [text block]

### 15.1 Análisis del riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez consiste en que el Grupo pueda no ser capaz de cumplir con sus obligaciones, por lo que gestiona sus necesidades de liquidez al monitorear los pagos de servicio de la deuda programados para pasivos financieros a largo plazo, así como el pronosticar entradas y salidas de efectivo en el negocio día a día. Los datos que se utilizan para analizar estos flujos de efectivo son consistentes con los datos utilizados en el análisis de vencimiento contractual que se presenta más adelante. Las necesidades de liquidez se monitorean en distintos rangos de tiempo, en el día a día,

sobre una base semanal, así como sobre una base de proyección a 30 días. Las necesidades de liquidez a largo plazo para un periodo de 180 días y de 360 días se identifican mensualmente. Los requerimientos de efectivo neto se comparan con las facilidades de préstamos disponibles para poder determinar el alcance máximo o cualquier déficit. Este análisis muestra las facilidades de préstamos disponibles y que éstas sean suficientes durante todo el periodo analizado.

El objetivo es mantener efectivo e inversiones realizables para cumplir con los requerimientos de liquidez para periodos de 30 días como mínimo. Este objetivo se cumplió para los periodos reportados. El financiamiento para las necesidades de liquidez a largo plazo se protege adicionalmente mediante un monto adecuado de líneas de crédito comprometidas y mediante la capacidad de vender activos financieros de largo plazo.

El Grupo considera los flujos de efectivo esperados de los activos financieros al evaluar y administrar el riesgo de liquidez, en particular sus recursos de efectivo y sus cuentas por cobrar. Los recursos de efectivo existentes y las cuentas por cobrar exceden significativamente los requerimientos de flujo de efectivo actuales. Los flujos de efectivo de clientes y otras cuentas por cobrar, vencen contractualmente en los primeros seis meses.

A partir del 31 de diciembre de 2020 y 2019, la deuda financiera (sin considerar pagos de intereses y gastos de emisión por amortizar) tienen vencimientos contractuales tal y como se resume a continuación:

Año	2020	2019
2020	\$ -	\$ 1,708,000
2021	174,504	-
2022	4,157,832	7,545,680
2023	142,913	-
2024	8,093,061	4,000,000
2025 y posteriores	1,141,907	41,000
	<u>\$ 13,710,217</u>	<u>\$ 13,294,680</u>

Los montos anteriores reflejan los flujos de efectivo contractuales requeridos, sin descuento, que pueden diferir de los valores registrados de los pasivos en la fecha de reporte.

## Disclosure of loans and advances to banks [text block]

La deuda financiera incluye los siguientes pasivos financieros:

	Moneda	2020	2019
<b>Corto plazo</b>			
Crédito con Banco Azteca	Peso	\$ 170,800	\$ 1,708,000
Otros menores		3,704	-
Subtotal a corto plazo		<u>\$ 174,504</u>	<u>\$ 1,708,000</u>
<b>Largo plazo</b>			
Senior Notes	USD	\$ 7,835,148	\$ 7,389,806
Certificados Bursátiles	Peso	3,970,477	3,974,777
Crédito con Banco Azteca	Peso	1,513,683	-
Otros menores	Peso	35,033	41,000
Subtotal a largo plazo		<u>13,354,341</u>	<u>11,405,583</u>
		<u>\$ 13,528,845</u>	<u>\$ 13,113,583</u>

Los valores razonables de los pasivos financieros se determinaron mediante el cálculo de sus valores presentes a la fecha de reporte, utilizando las tasas de interés de mercado, las cuales se encontraban disponibles para el Grupo. No se han incluido cambios en el valor razonable en utilidades o pérdidas por el período, ya que los pasivos financieros se llevan al costo amortizado en los estados consolidados de posición financiera.

### Senior Notes

En agosto de 2017, la Compañía colocó bonos en mercados internacionales mediante la emisión de Senior Notes por USD\$400,000 a una tasa de interés anual de 8.25%; las fechas de pago de los intereses son los días 9 de febrero y 9 de agosto de cada año, hasta su vencimiento en agosto de 2024.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión pendientes de amortizar a resultados que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$128,333 y \$155,874, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a USD\$33,000 y USD\$33,000, respectivamente, equivalentes a \$748,674 y \$669,658, respectivamente, y se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

#### Covenants

El contrato de emisión de las Senior Notes establece ciertas restricciones y obligaciones de hacer y no hacer (*covenants*) que limitan a la Compañía y a las principales subsidiarias del Grupo para adquirir más deuda, pagar dividendos sobre capital social, disminuir el capital social, aceptar gravámenes sobre sus activos, realizar transacciones de venta de activos y/o subsidiarias, participar en transacciones con afiliadas y consumir ciertas fusiones, consolidaciones o transacciones semejantes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía y sus subsidiarias restringidas cumplieron a cabalidad con los *covenants* establecidos en dicho contrato.

Véase Nota 32 respecto al aplazamiento en el pago de intereses programado para el 9 de febrero de 2021.

#### Emisión de Certificados Bursátiles

Con fecha 18 de septiembre de 2017, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) autorizó a la Compañía un programa dual de Certificados Bursátiles (Cebures) de corto y largo plazo con carácter revolvente por un monto de hasta \$10,000,000. El 26 de septiembre de 2017, la Compañía emitió Cebures con vencimiento el 20 de septiembre de 2022, a través de la BMV por \$4,000,000, los cuales generan intereses a razón de la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio ("TIIE") más 2.9 puntos porcentuales pagaderos cada 28 días. Los Cebures son quirografarios por lo que no cuentan con garantía específica.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los gastos de emisión de los Cebures, pendientes de amortizar a resultados, que se presentan disminuyendo esta deuda ascienden a \$29,523 y \$25,223, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por esta deuda ascendieron a \$355,973 y \$455,725; y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

Véase Nota 32 respecto a la recompra de Cebures realizada en 2021.

#### Crédito con Banco Azteca

La Compañía tenía contratada una línea de crédito revolvente con su parte relacionada Banco Azteca desde el 24 de diciembre de 2009. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo del crédito era por un monto de \$1,708,000 correspondiente a disposiciones realizadas durante 2017 y 2018, el cual generó intereses a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales, pagaderos de manera semestral; este financiamiento fue liquidado en marzo de 2020, fecha de su vencimiento.

Con fecha 9 de marzo de 2020, la Compañía renovó el crédito por \$1,708,000, mediante la celebración de un nuevo contrato de financiamiento en el cual se estipula una tasa de interés a razón de la tasa TIIE más 2 puntos porcentuales y pagos anuales de capital equivalentes al 10% sobre el monto del crédito hasta su liquidación total. Al 31 de diciembre de 2020, el saldo pendiente de amortizar por costos de transacción asciende a \$23,517.

Este crédito se encuentra garantizado por las concesiones de televisión de México y otros activos, ver Notas 11 y 32.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los intereses devengados a cargo por estos préstamos ascendieron a \$136,435 y \$177,855, respectivamente, y los mismos se presentan en los estados consolidados de resultado integral adjuntos dentro del rubro de "Intereses devengados a cargo".

#### Conciliación de movimientos de operaciones de financiamiento

Los cambios en la deuda, sin considerar costos de transacción e intereses, son como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020				
	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,545,680	-	-	417,800	7,963,480
Crédito Banco Azteca	1,708,000	1,708,000	(1,708,000)	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	(2,263)	-	38,737
	<u>\$ 13,294,680</u>	<u>\$ 1,708,000</u>	<u>\$ (1,710,263)</u>	<u>\$ 417,800</u>	<u>\$ 13,710,217</u>

Al 31 de diciembre de 2019

	Saldo al inicio del año	Adiciones	Pagos	Fluctuación cambiaria	Saldo al final del año
Certificados bursátiles	\$ 4,000,000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 4,000,000
Senior Notes	7,860,480	-	-	(314,800)	7,545,680
Crédito Banco Azteca	1,708,000	-	-	-	1,708,000
Otros menores	41,000	-	-	-	41,000
	<u>\$ 13,609,480</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ (314,800)</u>	<u>\$ 13,294,680</u>

## Disclosure of loans and advances to customers [text block]

### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

## Disclosure of market risk [text block]

### Análisis de riesgo de mercado

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado a través del uso de instrumentos financieros y específicamente al riesgo cambiario y riesgo de tasa de interés, que son el resultado de sus actividades de financiamiento.

### Sensibilidad a monedas extranjeras

La mayoría de las transacciones se llevan a cabo en pesos. Las exposiciones a los tipos de cambio surgen principalmente por la deuda financiera denominada en dólares americanos (US) que se menciona en la Nota 14.4; adicionalmente se llevan a cabo otras transacciones en US, tales como ventas de señal y compras de derechos de exhibición en el extranjero, y mantiene efectivo y equivalentes de efectivo denominados en US.

Para mitigar una parte de la exposición del Grupo al riesgo cambiario, en 2017 se contrató un portafolio de instrumentos financieros derivados para cobertura contra riesgos cambiarios por los cupones por pagar derivados de las Senior Notes que se menciona en la Nota 14.4.

Los activos y pasivos financieros denominados en moneda extranjera que exponen al Grupo a un riesgo cambiario se analizan a continuación. Los montos que se muestran son aquellos que se reportan a la gerencia clave.

	31 de diciembre de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo	Largo plazo
Activos financieros	US\$ 92,240	US\$ -	US\$ 111,956	US\$ -
Pasivos financieros	(43,826)	(405,576)	(43,237)	(391,179)
Total exposición	<u>US\$ 48,414</u>	<u>US\$ (405,576)</u>	<u>US\$ 68,719</u>	<u>US\$ (391,179)</u>

Al 23 de marzo de 2021, fecha de emisión de estos estados financieros, la posición en moneda extranjera, no auditada, era similar a la que se tenía al 31 de diciembre de 2020.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, y al 23 de marzo de 2021, los tipos de cambio por dólar americano eran de \$19.9087, \$18.8642 y \$20.6408, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo presenta una posición corta neta en dólares en ambos años, por lo que si el peso se hubiera fortalecido/debilitado en un 10% frente al dólar y el resto de las variables se mantuvieran constantes, la utilidad (pérdida) de cada año después de impuestos se habría incrementado/disminuido en \$711,063 / (\$711,063) y \$609,348 / (\$609,348), respectivamente, como resultado de la ganancia/pérdida cambiaria neta en la conversión de activos y pasivos monetarios en dólares sin cobertura de un instrumento financiero derivado.

El principal efecto de la sensibilidad en tipo de cambio de divisa extranjera en el resultado neto de 2020 comparado con 2019, corresponde a la volatilidad del tipo de cambio que fue parte de la incertidumbre económica ocasionada por COVID-19 a nivel internacional; y de 2019 comparado con el año anterior a la estabilidad que había logrado el peso mexicano frente al dólar americano al cierre de 2019.

#### Sensibilidad a tasas de interés

La política del Grupo es minimizar la exposición al riesgo de tasa de interés sobre su flujo de efectivo en financiamientos a largo plazo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo está expuesto a cambios en las tasas de interés de mercado en relación con la emisión de los Cebures descrita en la Nota 14.4; sin embargo, para esos efectos se contrató un swap para mitigar el riesgo de un incremento significativo en la tasa TIIE. Se tienen otros préstamos a tasas fijas de interés.

---

### Disclosure of net asset value attributable to unit-holders [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of non-controlling interests [text block]

---

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

---

### Disclosure of non-current assets held for sale and discontinued operations [text block]

---

#### Disposición de activos

En junio de 2019, la Compañía suscribió un acuerdo con Orlegi Sports & Entertainment, S.A.P.I. de C.V. (Grupo Orlegi) mediante el cual este último

se convirtió en principal accionista de Club Rojinegros, quien opera al Club Atlas.

Como parte de la operación, TV Azteca obtuvo el 33% de participación en el capital social de Grupo Orlegi, la cual controla a Club Rojinegros y otras Compañías que otorgan servicios de espectáculos deportivos. La transacción no contraviene los reglamentos aplicables de la FMF, y fue validada por la Asamblea de la Liga MX.

Bajo el acuerdo, la administración y operación de Club Atlas, así como la definición de la estrategia comercial y deportiva fueron asumidas por Grupo Orlegi a partir de la fecha de la transacción.

A continuación, se presenta información condensada de los activos y pasivos que se dispusieron por esta transacción:

	Total
Activos circulantes	\$ 226,068
Marca y franquicia	268,700
Equipo de operación y otros, neto	21,288
Derechos de registro de jugadores	193,598
<b>Total de activos dispuestos</b>	<b>709,654</b>
Pasivos dispuestos	<b>878,535</b>
<b>Efecto de la disposición de activos</b>	<b>\$ (168,881)</b>

A continuación, se presenta información condensada del estado consolidado de resultado integral por el año terminado el 31 de diciembre de 2019, que muestra el resultado de las operaciones discontinuas por la pérdida de control de Club Rojinegros:

	Total
Ventas netas	\$ 195,990
Costos y gastos de operación	(576,495)
Otros ingresos, neto	218,546
Ingresos financieros, neto	2,178
Impuestos a la utilidad	(219,000)
<b>Pérdida de operaciones discontinuas</b>	<b>\$ (378,781)</b>

En diciembre de 2020, Club Rojinegros celebró un “Acuerdo Conclusivo” con el Servicio de Administración Tributaria (“SAT”) y la Procuraduría de la Defensa del Contribuyente por virtud del cual, previo pago por Club Rojinegros, el SAT aceptó y reconoció que éste último regularizó su situación fiscal con anterioridad a la fecha antes descrita. Grupo Orlegi y Club Rojinegros han reconocido que la Compañía no presenta ningún adeudo por las contribuciones materia de dicho “Acuerdo Conclusivo”, por lo cual se canceló la provisión que el Grupo tenía reconocida al cierre de 2019 por \$219,000, cantidad que se presenta en el renglón de “Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuas” en el estado de resultado integral por el período terminado el 31 de diciembre de 2020.

---

## Disclosure of non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Disclosure of objectives, policies and processes for managing capital [text block]

## 24. Políticas y procedimientos de administración de capital

Los objetivos de la administración del capital del Grupo son:

- Garantizar la habilidad del Grupo para continuar como un negocio en marcha;
- Proporcionar un retorno adecuado a los accionistas a través de fijar precios a los productos y servicios de manera conmensurada con el nivel de riesgo; y
- Mantener una adecuada proporción financiera de capital a financiamiento.

El Grupo establece el monto de capital en proporción con su estructura financiera general, es decir capital contable y pasivos financieros que no sean un préstamo. Asimismo, administra la estructura de capital y hace ajustes al mismo en virtud de los cambios en las condiciones económicas y las características de riesgo de los activos involucrados. Para poder mantener o ajustar la estructura del capital, el Grupo puede ajustar el monto de los dividendos pagados a los accionistas, regresar capital a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir la deuda.

## Disclosure of other assets [text block]

## 11. Concesiones de televisión

Las concesiones, las cuales no están sujetas a ninguna regulación de precios en el curso ordinario del negocio, se integran como sigue:

	2020	2019
<b>Activos con vida útil indefinida</b>		
Concesiones de televisión nacional en México	\$ 5,405,358	\$ 5,405,358
Concesiones de televisión en Honduras y Guatemala <sup>(1)</sup>	83,161	78,024
	<u>5,488,519</u>	<u>5,483,382</u>
<b>Activos con vida útil finita</b>		
Derechos pagados por prórroga de las concesiones en México	3,960,249	3,960,249
	<u>\$ 9,448,768</u>	<u>\$ 9,443,631</u>

(1) Variación del año por el efecto de conversión de operaciones en el extranjero. Ver Nota 4.4.

### Concesiones de televisión nacional en México

#### Canales Azteca 1 y Azteca 7

Para operar los canales Azteca 1 y Azteca 7 de televisión abierta, el Grupo mantiene las concesiones otorgadas por el Gobierno Mexicano, que adquirió a través de combinaciones de negocios, las cuales son requeridas para prestar servicios de telecomunicaciones y radiodifusión en México. De acuerdo con la Ley Federal de Telecomunicaciones y Radiodifusión (LFTR), las concesiones son otorgadas a través del Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) y tienen una vigencia determinada, misma que está sujeta a prorrogarse de conformidad con las disposiciones legales en México.

En cumplimiento con las disposiciones establecidas en la LFTR y a través de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), el 25 de agosto de 2004, todas las concesiones de televisión fueron prorrogadas mediante títulos de refrendo de concesión para transmisión de frecuencias, con vencimiento el 31 de diciembre de 2021.

#### Canal adn40 en México

En opinión de los asesores legales del Grupo, el derecho de la concesión por la explotación del canal adn40 es propiedad del Grupo; en virtud de lo anterior, las erogaciones realizadas para su adquisición fueron consideradas como parte del valor de la concesión. No obstante, derivado de los litigios descritos en la Nota 12, las erogaciones por \$360,093, efectuadas para la adquisición del canal adn40, se presentan como parte de otros activos intangibles.

#### Prórroga de las concesiones de televisión en México

Las concesiones podrán prorrogarse siempre y cuando el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en las concesiones que se pretenda prorrogar, con las disposiciones establecidas en la LFTR, lo solicite en el año en que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia autoridad de acuerdo con dicha Ley y demás disposiciones aplicables.

Con base en lo anterior y habiendo cumplido el Grupo con todas sus obligaciones derivadas de las leyes aplicables y de sus títulos de concesión, en mayo de 2018 inició el trámite para solicitar la prórroga de sus concesiones de televisión en México (canales 1, 7 y adn40), la cual fue aprobada por el IFT por un plazo de 20 años a partir de la fecha prevista de su vencimiento (31 de diciembre de 2021). La LFTR establece que para el otorgamiento de la prórroga de las concesiones se deberá realizar el pago de una contraprestación al Gobierno Mexicano, la cual, para efectos de la prórroga otorgada antes indicada, ascendió a \$3,940,188 y fue pagada por el Grupo en noviembre de 2018. En 2019, el Grupo obtuvo la prórroga de un canal local en Chihuahua por la cual pagó \$20,061. La vigencia de las concesiones de televisión por las cuales se obtuvo la prórroga en mención concluye en el año 2041.

#### Garantías

Con fecha 23 de septiembre de 2020, la Compañía y sus subsidiarias Televisión Azteca, S.A. de C.V. y Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V., titulares de las concesiones de televisión en México, celebraron un contrato de hipoteca sobre las concesiones vigentes y futuras de las que dichas subsidiarias son y sean titulares, con objeto de garantizar el cumplimiento de todas y cada una de las obligaciones relacionadas con el contrato de crédito suscrito con Banco Azteca que se menciona en la Nota 14.4.

Concesiones de televisión en el extranjero

#### Concesión Azteca Honduras

El 4 de noviembre de 2013, el Grupo obtuvo un título de concesión, con una vigencia de quince años, para prestar el servicio de radiodifusión mediante un canal digital con cobertura a nivel nacional en la República de Honduras. De acuerdo con la Ley de Telecomunicaciones vigente en Honduras, dicha concesión puede ser prorrogada. La Administración del Grupo y sus asesores legales estiman que los pagos de refrendo por la renovación no serán significativos en relación con el valor de la concesión.

#### Concesión Azteca Guatemala

El 9 de agosto y 17 de septiembre de 2013, el Grupo obtuvo la prórroga de cuatro títulos de usufructo de frecuencias para prestar el servicio de radiodifusión de frecuencias de televisión a nivel nacional en Guatemala. La vigencia de estos títulos es de 20 años y puede continuar renovándose de conformidad con las leyes aplicables. La Administración del Grupo y sus asesores legales estiman que los pagos de refrendo por la renovación no serán significativos en relación con el valor de la concesión.

---

### Disclosure of other current assets [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of other current liabilities [text block]

---

## 17. Proveedores y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar a proveedores y otras se integran como sigue:

2020

2019

Proveedores y acreedores	\$ 610,238	\$ 1,079,223
Pasivos por derechos de uso (Ver Nota 10)	90,158	86,808
Intereses por pagar	312,141	315,273
Costos y gastos operativos por pagar	2,150,485	1,551,479
Otras cuentas y contribuciones por pagar	823,587	850,771
	<u>\$ 3,986,609</u>	<u>\$ 3,883,554</u>

Las provisiones para costos y gastos operativos se consideran circulantes, y los movimientos de éstas se analizan como sigue:

	2020	2019
Importe en libros al 1 de enero	\$ 1,551,479	\$ 1,217,999
Provisiones adicionales	9,785,356	8,625,350
Importe utilizado	(9,186,350)	(8,291,870)
Importe en libros al 31 de diciembre	<u>\$ 2,150,485</u>	<u>\$ 1,551,479</u>

## Disclosure of other liabilities [text block]

Ver nota anterior.

## Disclosure of other non-current assets [text block]

### 6. Clientes y otras cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar se integran como sigue:

	2020	2019
Cuentas por cobrar a clientes	\$ 2,727,736	\$ 2,922,690
Reserva para pérdidas crediticias esperadas	(524,720)	(471,476)
Cuentas por cobrar a clientes, neto	<u>2,203,016</u>	<u>2,451,214</u>
Otras cuentas por cobrar	248,691	309,011
<b>Activos financieros</b>	<u>2,451,707</u>	<u>2,760,225</u>
Gastos pagados por anticipado	184,963	111,892
<b>Activos no financieros</b>	<u>184,963</u>	<u>111,892</u>
	<u>\$ 2,636,670</u>	<u>\$ 2,872,117</u>
<b>Porción no circulante de:</b>		
Cuentas por cobrar a clientes	\$ -	\$ 21,956
Otras cuentas por cobrar	29,727	34,656
	<u>29,727</u>	<u>56,612</u>
Porción circulante de clientes y otras cuentas por cobrar	<u>\$ 2,606,943</u>	<u>\$ 2,815,505</u>

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las cuentas por cobrar a clientes incluyen: (i) operaciones de intercambio por \$435,938 y \$265,521, respectivamente; y (ii) saldos por cobrar a partes relacionadas no consolidadas por \$179,620 y \$398,028, respectivamente.

En 2019, el Grupo vendió a descuento cuentas por cobrar comerciales con valor de \$237,220, las cuales, en su mayoría, tenían más de un año de antigüedad, el precio de venta ascendió a \$42,750.

Todas las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, en los periodos comparativos, han sido revisadas respecto a indicadores de deterioro. El deterioro de las cuentas por cobrar a clientes, en su mayoría se debe a clientes que experimentan dificultades financieras.

La Nota 15.2 incluye revelaciones relacionadas con las exposiciones de riesgo crediticio y con el análisis de la reserva para pérdidas crediticias esperadas.

---

### Disclosure of other non-current liabilities [text block]

---

Ver nota sobre otros pasivos.

---

### Disclosure of other operating expense [text block]

---

## 27.Otros gastos, neto

El rubro de otros gastos se integra como sigue:

	2020	2019
Asesorías legales	\$ 70,826	\$ 81,749
Donativos	43,251	42,055
Deterioro de activos (Ver Nota 14)	269,638	217,837
Otros	(19,680)	(43,934)
	<u>\$ 364,035</u>	<u>\$ 297,707</u>

---

### Disclosure of other operating income (expense) [text block]

---

Ver nota anterior.

---

### Disclosure of other operating income [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of prepayments and other assets [text block]

---

No aplica.

---

### Disclosure of profit (loss) from operating activities [text block]

---

Ver nota 28 Información por segmentos.

---

### Disclosure of property, plant and equipment [text block]

---

## 9. Propiedades y equipo

Las propiedades y equipo se integran como sigue:

	2020	2019
Edificios <sup>(1)</sup>	\$ 3,608,512	\$ 3,699,598
Equipo de operación	6,602,827	6,503,966
Mobiliario y equipo de oficina	410,833	405,960
Equipo de transporte	831,579	880,400

Equipo de cómputo	1,607,216	1,530,630
	13,060,967	13,020,554
Menos – Depreciación acumulada	(10,518,608)	(10,034,751)
	2,542,359	2,985,803
Terrenos	677,442	677,576
Construcciones en proceso	18,857	62,223
	\$ 3,238,658	\$ 3,725,602

(1) Incluye el valor de activos por derechos de uso en 2020 y 2019 por \$513,282 y \$492,387, respectivamente. (Ver Nota 10)

La conciliación de movimientos de propiedades y equipo es como sigue:

Conciliación al 31 de diciembre de 2020

	Saldo neto al inicio del año	Adiciones	Retiros	Depreciación del año	Saldo neto al final del año	Vida útil (años)
Edificios <sup>(1)</sup>	\$ 1,794,299	\$ 114,216	\$ 93,977	\$ 199,594	\$ 1,614,944	33
Equipo de operación	728,094	108,616	3,115	285,657	547,938	6 y 20
Mobiliario y equipo de oficina	54,654	5,179	590	9,365	49,878	10
Equipo de transporte	205,167	65,441	58,730	61,511	150,367	5
Equipo de cómputo	203,589	86,523	1,011	109,869	179,232	4
Terrenos	677,576	-	134	-	677,442	-
Construcciones en proceso	62,223	243,674	287,040	-	18,857	-
	\$ 3,725,602	\$ 623,649	\$ 444,597	\$ 665,996	\$ 3,238,658	

(1) Incluye el valor de activos por derechos de uso por \$513,282. (Ver Nota 10)

Conciliación al 31 de diciembre de 2019

	Saldo neto al inicio del año	Adiciones	Retiros	Depreciación del año	Saldo neto al final del año	Vida útil (años)
Edificios <sup>(1)</sup>	\$ 1,372,687	\$ 628,644	\$ 3,384	\$ 203,648	\$ 1,794,299	33
Equipo de operación	896,882	122,125	999	289,914	728,094	6 y 20
Mobiliario y equipo de oficina	54,161	10,360	454	9,413	54,654	10
Equipo de transporte	218,067	152,349	97,296	67,953	205,167	5
Equipo de cómputo	231,725	99,984	407	127,713	203,589	4
Terrenos	677,576	-	-	-	677,576	-
Construcciones en proceso	82,208	456,520	476,505	-	62,223	-
	\$ 3,533,306	\$ 1,469,982	\$ 579,045	\$ 698,641	\$ 3,725,602	

(1) Incluye el valor de activos por derechos de uso por \$492,387. (Ver Nota 10)

Todos los cargos a resultados por depreciación se incluyen como parte de la depreciación y amortización de activos no financieros.

Componentes en curso de construcción – Construcciones en proceso:

Al 31 de diciembre de 2020, el saldo de las construcciones en proceso corresponde principalmente a la inversión realizada en la remodelación y acondicionamiento del Centro Deportivo Benito Juárez ubicado en Mazatlán, Sinaloa, para el entrenamiento del equipo de fútbol Mazatlán F.C. operado a través de la subsidiaria Equipo de Fútbol Mazatlán, S.A. de C.V. y sus fuerzas básicas. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de las construcciones en proceso corresponde principalmente al desarrollo para reforzar la cadena de suministro de contenidos a través de Dalet Galaxy Five2.

## Disclosure of provisions [text block]

Las provisiones para costos y gastos operativos se consideran circulantes, y los movimientos de éstas se analizan como sigue:

	2020	2019
Importe en libros al 1 de enero	\$ 1,551,479	\$ 1,217,999
Provisiones adicionales	9,785,356	8,625,350
Importe utilizado	(9,186,350)	(8,291,870)
Importe en libros al 31 de diciembre	<u>\$ 2,150,485</u>	<u>\$ 1,551,479</u>

---

### Disclosure of reclassification of financial instruments [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se realizaron reclasificaciones de instrumentos financieros.

---

### Disclosure of recognised revenue from construction contracts [text block]

---

#### Red de fibra óptica Perú

El 23 de diciembre de 2013, la Compañía participó y obtuvo la adjudicación de una licitación en Perú para el diseño y construcción de una Red Dorsal de Fibra Óptica, en rutas ya definidas y con recursos aportados por el Gobierno de Perú. El Grupo, a través de su subsidiaria Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C., diseñó y construyó dicha red y la finalizó en junio de 2016. A partir de entonces, el Grupo dará mantenimiento y otorgará los servicios de transmisión de datos a otros operadores de telecomunicaciones y a las entidades y órganos de dicho gobierno, durante 20 años conforme a los términos de la concesión.

Las erogaciones por derechos incurridos durante el proceso para obtener la concesión fueron capitalizadas y se amortizan en el plazo antes mencionado.

---

### Disclosure of reinsurance [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Disclosure of related party [text block]

---

## 16. Saldos y transacciones con partes relacionadas

Los saldos con partes relacionadas, los cuales no están garantizados, se integran como sigue:

	2020	2019
<b>Cuentas por cobrar:</b>		
Grupo Elektra, S.A.B. de C.V. y Compañías subsidiarias	\$ 106,941	\$ 67,044
Arrendadora Internacional Azteca, S.A. de C.V.	32,732	37,201
Fundación Azteca, A.C.	24,815	37,880
Club de Fútbol Rojinegros, S.A. de C.V.	19,809	92,450
Tiendas Super Precio, S.A. de C.V.	15,514	13,448
Asociación Azteca Amigos de la Cultura, A.C.	13,678	27,657
Comunicaciones Avanzadas, S.A. de C.V. (Compañía tenedora)	-	577,838
Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V.	-	5,893
Otras menores	20,998	27,018
	<u>\$ 234,487</u>	<u>\$ 886,429</u>
<b>Cuentas por pagar:</b>		
Selabe Diseños, S.A. de C.V.	\$ 37,809	\$ 105,180
Banco Azteca, S.A. I.B.M.	22,618	12,192
Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V.	17,710	-
Procesos Boff, S. de R.L. de C.V.	-	25,043
Otras menores	42,661	43,695
	<u>\$ 120,798</u>	<u>\$ 186,110</u>

A continuación, se describen las principales transacciones realizadas entre el Grupo y sus partes relacionadas, las cuales se efectuaron observando los requisitos aplicables en materia de precios de transferencia.

### Ingresos por publicidad

Los ingresos por publicidad transmitida, contratada con partes relacionadas ascendieron a \$1,343,546 y \$974,335 por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente, y se detallan como sigue:

#### Grupo Elektra, S.A.B. de C.V. y subsidiarias (Grupo Elektra)

El Grupo y Grupo Elektra celebran contratos anuales de publicidad; los derechos bajo los términos de estos contratos no pueden ser transferidos por Grupo Elektra a terceras partes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos provenientes de Grupo Elektra ascendieron a \$1,016,760 y \$757,061, respectivamente.

#### Total Play Telecomunicaciones, S.A. de C.V. (Total Play)

El Grupo y Total Play celebran contratos anuales de publicidad; los derechos bajo los términos de estos contratos no pueden ser transferidos por Total Play a terceras partes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos provenientes de Total Play ascendieron a \$217,485 y \$113,292, respectivamente.

#### Banco Azteca (compañía afiliada)

El Grupo y Banco Azteca celebraron diversos contratos de producción y promoción de los productos y servicios de este último en los canales 1 y 7 de televisión abierta. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos provenientes de Banco Azteca ascendieron a \$109,301 y \$103,982, respectivamente.

### Ingresos por servicios

#### Grupo Elektra

El Grupo y Grupo Elektra mantienen contratos para otorgarse entre las partes, servicios administrativos, técnicos, de análisis financiero, asistencia contable, legal, financiera, así como la administración y preparación de planes específicos para el desarrollo de negocios comerciales, industriales o técnicos y de apoyo a la operación de cada una de las partes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto de los ingresos por recuperación de servicios administrativos ascendió a \$1,206,568 y \$1,114,004, respectivamente.

#### Banco Azteca (compañía afiliada)

El Grupo y Banco Azteca mantienen contratos para otorgarse entre las partes, servicios administrativos, técnicos, de análisis financiero, asistencia contable, legal, financiera, así como la administración y preparación de planes específicos para el desarrollo de negocios comerciales, industriales o

técnicos y de apoyo a la operación de cada una de las partes. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto de los ingresos por recuperación de servicios administrativos ascendió a \$14,945 y \$96,972, respectivamente.

#### Ingresos por intereses

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo otorgó préstamos a corto plazo a partes relacionadas, los cuales generaron intereses por \$2,535 y \$2,328, respectivamente.

#### Ingresos por arrendamiento de inmuebles

La Compañía como arrendadora, celebró un contrato de arrendamiento de inmuebles con una subsidiaria de Total Play; el monto de la renta se actualiza de manera anual. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos por arrendamiento a que se refiere este contrato ascendieron a \$5,210 y \$11,115, respectivamente.

#### Donativos

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo otorgó donativos a sus partes relacionadas: Fundación TV Azteca, A.C., Asociación Azteca Amigos de la Cultura y las Artes, A.C. y Caminos de la Libertad, Ideas y Debate, A.C., por un total de \$43,251 y \$42,055, respectivamente. Estas partes relacionadas tienen autorización de las autoridades fiscales para recibir donativos y expedir los comprobantes respectivos.

#### Recuperación de otras cuentas por cobrar a partes relacionadas

La Compañía evalúa periódicamente la recuperabilidad de las otras cuentas por cobrar a partes relacionadas; cuando se determina que estas cuentas no son recuperables, se cargan a los resultados del periodo.

#### Beneficios otorgados a directivos clave adicionales a su sueldo

Durante 2020 y 2019, el Grupo otorgó beneficios a personal directivo clave por \$80,000 y \$90,000, respectivamente.

---

## Disclosure of repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

---

#### *Recompras y recolocación de acciones*

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía disminuyó su capital social en \$1,147 y en \$811, respectivamente, por la recompra de 13,435 mil acciones y 9,498 mil acciones, en cada año. Las acciones se compraron en \$1,678 y en \$4,578, respectivamente, cargándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2020, la Compañía incrementó su capital social en \$1,743 por la recolocación de 20,416 mil acciones. Las acciones se vendieron en \$2,552, acreditándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones. Durante 2019, la Compañía no hizo recolocaciones de acciones.

---

## Disclosure of research and development expense [text block]

---

Se requiere un juicio significativo para distinguir la fase de investigación de la de desarrollo y determinar si se cumplen los requerimientos de capitalización de los costos de desarrollo. Después de la capitalización, la Administración monitorea si dichos requerimientos continúan cumpliéndose y si existen indicios de que los costos capitalizados puedan estar deteriorados.

---

## Disclosure of reserves within equity [text block]

---

### *Reserva legal*

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo de la reserva legal representa el 21% del capital social. El saldo de la reserva legal no es susceptible de distribución a los accionistas durante la existencia de la Compañía, excepto como dividendos en acciones.

---

## Disclosure of restricted cash and cash equivalents [text block]

---

### 5.Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como sigue:

	2020	2019
Efectivo en caja y bancos	\$ 2,912,382	\$ 1,437,955
Inversiones a corto plazo	653,523	846,289
	<u>\$ 3,565,905</u>	<u>\$ 2,284,244</u>

En virtud de los instrumentos financieros derivados que se mencionan en la Nota 14.5, al 31 de diciembre de 2020, el efectivo en caja y bancos incluye efectivo restringido por \$87,406.

---

## Disclosure of revenue [text block]

---

### Reconocimiento de ingresos

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos

como “Pasivos de contratos con clientes” en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

#### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

#### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

#### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

#### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

#### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

## Disclosure of service concession arrangements [text block]

### 1. Concesiones de televisión

Las concesiones, las cuales no están sujetas a ninguna regulación de precios en el curso ordinario del negocio, se integran como sigue:

	2020	2019
<b>Activos con vida útil indefinida</b>		
Concesiones de televisión nacional en México	\$ 5,405,358	\$ 5,405,358
Concesiones de televisión en Honduras y Guatemala <sup>(1)</sup>	83,161	78,024
	<u>5,488,519</u>	<u>5,483,382</u>
<b>Activos con vida útil finita</b>		
Derechos pagados por prórroga de las concesiones en México	3,960,249	3,960,249
	<u>\$ 9,448,768</u>	<u>\$ 9,443,631</u>

(1) Variación del año por el efecto de conversión de operaciones en el extranjero. Ver Nota 4.4.

#### Concesiones de televisión nacional en México

##### Canales Azteca 1 y Azteca 7

Para operar los canales Azteca 1 y Azteca 7 de televisión abierta, el Grupo mantiene las concesiones otorgadas por el Gobierno Mexicano, que adquirió a través de combinaciones de negocios, las cuales son requeridas para prestar servicios de telecomunicaciones y radiodifusión en México. De acuerdo con la Ley Federal de Telecomunicaciones y Radiodifusión (LFTR), las concesiones son otorgadas a través del Instituto Federal de Telecomunicaciones (IFT) y tienen una vigencia determinada, misma que está sujeta a prorrogarse de conformidad con las disposiciones legales en México.

En cumplimiento con las disposiciones establecidas en la LFTR y a través de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), el 25 de agosto de 2004, todas las concesiones de televisión fueron prorrogadas mediante títulos de refrendo de concesión para transmisión de frecuencias, con vencimiento el 31 de diciembre de 2021.

##### Canal adn40 en México

En opinión de los asesores legales del Grupo, el derecho de la concesión por la explotación del canal adn40 es propiedad del Grupo; en virtud de lo anterior, las erogaciones realizadas para su adquisición fueron consideradas como parte del valor de la concesión. No obstante, derivado de los litigios descritos en la Nota 12, las erogaciones por \$360,093, efectuadas para la adquisición del canal adn40, se presentan como parte de otros activos intangibles.

##### Prórroga de las concesiones de televisión en México

Las concesiones podrán prorrogarse siempre y cuando el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en las concesiones que se pretenda prorrogar, con las disposiciones establecidas en la LFTR, lo solicite en el año en que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia autoridad de acuerdo con dicha Ley y demás disposiciones aplicables.

Con base en lo anterior y habiendo cumplido el Grupo con todas sus obligaciones derivadas de las leyes aplicables y de sus títulos de concesión, en mayo de 2018 inició el trámite para solicitar la prórroga de sus concesiones de televisión en México (canales 1, 7 y adn40), la cual fue aprobada por el IFT por un plazo de 20 años a partir de la fecha prevista de su vencimiento (31 de diciembre de 2021). La LFTR establece que para el otorgamiento de la prórroga de las concesiones se deberá realizar el pago de una contraprestación al Gobierno Mexicano, la cual, para efectos de la prórroga otorgada antes indicada, ascendió a \$3,940,188 y fue pagada por el Grupo en noviembre de 2018. En 2019, el Grupo obtuvo la prórroga de un canal local en Chihuahua por la cual pagó \$20,061. La vigencia de las concesiones de televisión por las cuales se obtuvo la prórroga en mención concluye en el año 2041.

##### Garantías

Con fecha 23 de septiembre de 2020, la Compañía y sus subsidiarias Televisión Azteca, S.A. de C.V. y Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V., titulares de las concesiones de televisión en México, celebraron un contrato de hipoteca sobre las concesiones vigentes y futuras de las que dichas subsidiarias son y sean titulares, con objeto de garantizar el cumplimiento de todas y cada una de las obligaciones relacionadas con el contrato de crédito suscrito con Banco Azteca que se menciona en la Nota 14.4.

#### Concesiones de televisión en el extranjero

##### Concesión Azteca Honduras

El 4 de noviembre de 2013, el Grupo obtuvo un título de concesión, con una vigencia de quince años, para prestar el servicio de radiodifusión mediante un canal digital con cobertura a nivel nacional en la República de Honduras. De acuerdo con la Ley de Telecomunicaciones vigente en

Honduras, dicha concesión puede ser prorrogada. La Administración del Grupo y sus asesores legales estiman que los pagos de refrendo por la renovación no serán significativos en relación con el valor de la concesión.

#### Concesión Azteca Guatemala

El 9 de agosto y 17 de septiembre de 2013, el Grupo obtuvo la prórroga de cuatro títulos de usufructo de frecuencias para prestar el servicio de radiodifusión de frecuencias de televisión a nivel nacional en Guatemala. La vigencia de estos títulos es de 20 años y puede continuar renovándose de conformidad con las leyes aplicables. La Administración del Grupo y sus asesores legales estiman que los pagos de refrendo por la renovación no serán significativos en relación con el valor de la concesión.

## Disclosure of share capital, reserves and other equity interest [text block]

### 21.Capital contable

#### Capital social

El capital social de la Compañía está integrado por acciones Serie “A”, acciones Serie “D-A” y acciones Serie “D-L”. Los tenedores de las acciones Serie “A” tienen el derecho a votar en las asambleas generales de accionistas de la Compañía. Los tenedores de las acciones Series “D-A” y “D-L” tienen derecho a votar sólo en circunstancias limitadas y a un dividendo preferente. Existen limitaciones en cuanto a la posesión de acciones Series “A” y “D-A” por personas distintas a los tenedores mexicanos elegibles. Las acciones Serie “A” no son canjeables por ninguna otra clase de valores de la Compañía. Las acciones Serie “D-A” serán canjeables por acciones Serie “A” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y tendrán las mismas características de las acciones Serie “A” en circulación, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037. Las acciones Serie “D-L” serán canjeables por acciones Serie “L” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y otorgarán a sus tenedores el derecho a votar únicamente en circunstancias limitadas, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037.

El capital autorizado, emitido y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integra como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020			Al 31 de diciembre de 2019		
	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social
Serie “A”	5,318,079	4,633,013	\$ 373,112	5,318,079	4,630,686	\$ 372,914
Serie “D-A”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
Serie “D-L”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
	10,545,835	8,959,273	\$ 715,960	10,545,835	8,952,292	\$ 715,364

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las acciones de la Compañía están inscritas en las siguientes bolsas de valores:

Características de los valores	País de Cotización	Calve de Pizarra	Bolsa de Registro
Certificados de Participación Ordinarios (CPOs), cada uno representa una acción A, una acción D-A y una acción D-L	México	AZTECACPO	Bolsa Mexicana de Valores
Unidades de 10 CPOs	España	XTZA	Mercado de Valores de Latinoamérica

Acuerdos en los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019

En Asambleas Generales Ordinarias de Accionistas, celebradas el 3 de abril de 2020 y el 9 de abril de 2019, se decretó un dividendo por \$17,265 y

\$17,920, respectivamente, que corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de las Series “D-A” y “D-L”; dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta.

#### Acuerdos en el año terminado el 31 de diciembre de 2010

El 30 de abril de 2010, en Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, se aprobó un reembolso en efectivo de manera proporcional a la tenencia accionaria de cada accionista hasta por \$322,000 pagaderos en los montos y fechas que la Administración lo determine, atendiendo la capacidad económica que tenga la Compañía; este reembolso implicó la reducción del capital mínimo fijo en \$9,944. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo por pagar de este reembolso asciende a \$238,358 y se presenta en los estados consolidados de posición financiera dentro del rubro de “Proveedores y otras cuentas por pagar”.

#### Recompras y recolocación de acciones

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía disminuyó su capital social en \$1,147 y en \$811, respectivamente, por la recompra de 13,435 mil acciones y 9,498 mil acciones, en cada año. Las acciones se compraron en \$1,678 y en \$4,578, respectivamente, cargándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2020, la Compañía incrementó su capital social en \$1,743 por la recolocación de 20,416 mil acciones. Las acciones se vendieron en \$2,552, acreditándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones. Durante 2019, la Compañía no hizo recolocaciones de acciones.

#### Reserva legal

La utilidad neta del ejercicio está sujeta a la disposición legal que requiere que, cuando menos, un 5% de la utilidad sea destinada a incrementar la reserva legal hasta que ésta sea igual a la quinta parte del importe del capital social pagado. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo de la reserva legal representa el 21% del capital social. El saldo de la reserva legal no es susceptible de distribución a los accionistas durante la existencia de la Compañía, excepto como dividendos en acciones.

#### Distribución de utilidades

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo actualizado de la denominada “Cuenta de Utilidad Fiscal Neta” (CUFIN) asciende a \$9,992,854 y \$9,706,378, respectivamente. En el caso de distribución de dividendos o utilidades a los accionistas hasta por ese monto, no se generará impuesto sobre la renta (ISR). Tratándose de personas morales que distribuyen dividendos o utilidades que no procedan de la CUFIN, deberán calcular y enterar el impuesto correspondiente, para lo cual se deberá adicionar el impuesto que se deba pagar a los dividendos o utilidades distribuidos.

El impuesto que se debe adicionar, en términos del párrafo anterior, se determinará multiplicando el importe de los dividendos o utilidades por el factor de 1.4286 y al resultado se le aplicará la tasa del impuesto del 30%. El impuesto determinado tiene la característica de definitivo y podrá acreditarse contra el impuesto sobre la renta del ejercicio en que se pague el impuesto y en los dos ejercicios siguientes. El saldo de esta cuenta es susceptible de actualizarse hasta la fecha de distribución utilizando el Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC).

Los dividendos decretados y pagados que se mencionan en la Nota 21.1 anterior no generaron ISR en virtud de que proceden del saldo de la CUFIN, que se generó con anterioridad al 1 de enero de 2014.

Los dividendos pagados a personas físicas y personas morales residentes en el extranjero, sobre utilidades generadas a partir del 1 de enero de 2014, están sujetos a un impuesto del 10%, mismo que tiene el carácter de pago definitivo.

#### Reducciones de capital

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el saldo actualizado de la cuenta denominada “Capital de Aportación Actualizado” (CUCA) asciende a \$6,193,906 y \$6,008,151, respectivamente. En el caso de reembolso o reducciones de capital, el excedente de dicho reembolso sobre este importe tendrá el tratamiento fiscal de una utilidad distribuida. El saldo de esta cuenta es susceptible de actualizarse hasta la fecha de reembolso o reducción utilizando el INPC.

En caso de que el capital contable sea superior al saldo de la CUCA, el diferencial será considerado como un dividendo o utilidad distribuida sujeta al pago del ISR. Si las utilidades antes mencionadas proceden de la CUFIN, no habrá impuesto corporativo por pagar derivado de la reducción o reembolso de capital. En caso contrario, deberá darse el tratamiento de dividendos o utilidades distribuidas conforme a la Ley del ISR.

#### Plan de opción de acciones a los empleados

A partir del cuarto trimestre de 1997, la Compañía adoptó un plan de opción de compra de acciones por parte de los empleados que prestan sus servicios al Grupo, a través del cual fueron otorgadas opciones a todos los empleados contratados al 31 de diciembre de 1996. Los precios en que se asignaron fluctuaron de US\$0.29 a US\$0.39 por CPO con un número mayor de opciones a los empleados de alto nivel y a los más relevantes actores, presentadores y personal creativo.

Durante los años 2020 y 2019, no se ejercieron opciones de este plan. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las opciones pendientes de ejercer ascienden a 19 millones de CPO de los 241 millones autorizados.

## Otros componentes de capital

El detalle de otros componentes de capital se muestra a continuación (montos netos de ISR diferido):

	Efecto por conversión	Beneficios a empleados	Activos financieros designados a VRORI	Instrumentos financieros derivados	Total
<b>Saldos al 1 de enero de 2019</b>	\$ (412,329)	\$ 57,097	\$ -	\$ 413,292	\$ 58,060
Diferencias por conversión de moneda de operaciones en el extranjero	17,994	-	-	-	17,994
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	(516,846)	(516,846)
Remediación de beneficios a los empleados	-	(21,901)	-	-	(21,901)
Pérdida de inversión disponible para la venta	-	-	(379,704)	-	(379,704)
Reclasificaciones a resultados acumulados	-	-	379,704	-	379,704
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2019</b>	<b>\$ (394,335)</b>	<b>\$ 35,196</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ (103,554)</b>	<b>\$ (462,693)</b>
Diferencias por conversión de moneda de operaciones en el extranjero	(89,887)	-	-	-	(89,887)
Instrumentos financieros derivados	-	-	-	(85,111)	(85,111)
Remediación de beneficios a los empleados	-	(63,772)	-	-	(63,772)
Pérdida de inversión disponible para la venta	-	-	(665)	-	(665)
Reclasificaciones a resultados acumulados	-	-	665	-	665
<b>Saldos al 31 de diciembre de 2020</b>	<b>\$ (484,222)</b>	<b>\$ (28,576)</b>	<b>\$ -</b>	<b>\$ (188,665)</b>	<b>\$ (701,463)</b>

---

### Disclosure of share-based payment arrangements [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Disclosure of subordinated liabilities [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Disclosure of subsidiaries [text block]

## Subsidiarias

Las principales compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros consolidados, así como el porcentaje de participación en ellas, y su actividad principal, son las siguientes:

Nombre	País	Actividad	% participación	
			2020	2019
Televisión Azteca, S.A. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	100	100
Red Azteca Internacional, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Estudios Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Equipo de Fútbol Mazatlán F.C., S.A. de C.V. (antes Atlético Morelia, S.A. de C.V.)	México	Actividades deportivas.	100	100
Comerciacom, S.A. de C.V.	México	Transmisión y producción de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Comercializadora en Medios de Comunicación de TV Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V.	México	Producción de programas de televisión.	100	100
Servicios Especializados TAZ, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100
Operadora Mexicana de Televisión, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal adn40.	100	100
Inversora Mexicana de Producción, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100
Servicios Aéreos Noticiosos, S.A. de C.V.	México	Servicios de taxi aéreo.	100	100
SCI de México, S.A. de C.V.	México	Asesoría y consultoría.	100	100
Azteca International, Corp. y subsidiarias	Estados Unidos	Compra – venta de derechos de exhibición.	100	100
Promotora de Torneos y Espectáculos Públicos, S.A. de C.V.	México	Organización de eventos deportivos – Torneo de golf.	100	100
Producciones Dopamina, S.A. de C.V.	México	Producción de contenido audiovisual	100	100
TVA Guatemala, S.A.	Guatemala	Transmisión de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad.	100	100
Incotel, S.A.	Guatemala	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100
Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	54	51
Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C.	Perú	Mantenimiento de red de fibra óptica	80	80
TV Azteca Honduras, S.A. de C.V.	Honduras	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100

Disclosure of significant accounting policies [text block]

## 4. Resumen de políticas contables

Las principales políticas contables que se han utilizado para la preparación de estos estados financieros consolidados se resumen a continuación:

### 4.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados sobre la base de devengado y bajo la premisa de costo histórico y de valor razonable según lo requieran las NIIF. Las cifras están expresadas en pesos y se redondean a la cantidad más cercana a miles, excepto en los casos de utilidades por acción, tipos de cambio y donde se indique otra expresión. Las referencias en moneda extranjera también se redondean a la cantidad más cercana a miles.

### 4.2 Bases para la consolidación

Los estados financieros consolidados del Grupo incluyen los estados financieros de la Compañía y de todas sus subsidiarias. El Grupo controla una subsidiaria cuando este está expuesto a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del Grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el Grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de Grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias son ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

### Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- I. Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- II. Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- III. Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- IV. Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- V. Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- VI. Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- VII. Reclassificar de la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

### Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

## Subsidiarias

Las principales compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros consolidados, así como el porcentaje de participación en ellas, y su actividad principal, son las siguientes:

Nombre	País	Actividad	% participación		
			2020	2019	
Televisión Azteca, S.A. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	100	100	
Red Azteca Internacional, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100	
Estudios Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100	
Equipo de Fútbol Mazatlán F.C., S.A. de C.V. (antes Atlético Morelia, S.A. de C.V.)	México	Actividades deportivas.	100	100	
Comerciacom, S.A. de C.V.	México	Transmisión y producción de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100	
Comercializadora en Medios de Comunicación de TV Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100	
Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V.	México	Producción de programas de televisión.	100	100	
Servicios Especializados TAZ, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100	
Operadora Mexicana de Televisión, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal adn40.	100	100	
Inversora Mexicana de Producción, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100	
Servicios Aéreos Noticiosos, S.A. de C.V.	México	Servicios de taxi aéreo.	100	100	
SCI de México, S.A. de C.V.	México	Asesoría y consultoría.	100	100	
Azteca International, Corp. y subsidiarias	Estados Unidos	Compra – venta de derechos de exhibición.	100	100	
Promotora de Torneos y Espectáculos Públicos, S.A. de C.V.	México	Organización de eventos deportivos – Torneo de golf.	100	100	
Producciones Dopamina, S.A. de C.V.	México	Producción de contenido audiovisual	100	100	
TVA Guatemala, S.A.	Guatemala	Transmisión de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad.	100	100	
Incotel, S.A.	Guatemala	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100	
Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.		54	51
Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C.	Perú	Mantenimiento de red de fibra óptica	80	80	
TV Azteca Honduras, S.A. de C.V.	Honduras	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100	

#### 4.3 Inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes

##### Asociadas

Las asociadas son aquellas entidades sobre las cuales el Grupo puede ejercer una influencia significativa, pero no son subsidiarias, ni negocios conjuntos; generalmente son aquellas entidades en donde se tiene una participación accionaria de entre 20% y 50% de los derechos de voto.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación. Bajo dicho método, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y su valor contable se aumenta o disminuye al reconocer la participación del inversionista en los activos netos de la entidad asociada después de la fecha de adquisición. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

La aplicación del método de participación se suspende cuando el valor en libros de la inversión, incluyendo algún interés de largo plazo en la asociada, se reduce a cero, a menos que el Grupo hubiera incurrido o garantizado obligaciones adicionales de la asociada o negocio conjunto.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

#### Otras inversiones permanentes

Las otras inversiones permanentes en las que no se tiene influencia significativa para la toma de decisiones, se valúan a su costo de adquisición, incluyendo aquellas inversiones en las que a pesar de tener una participación de más de un veinticinco por ciento del poder de voto o del poder de voto potencial no se tiene influencia significativa.

#### Evaluación de deterioro

El Grupo evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en asociadas o en las otras inversiones permanentes están deterioradas; de ser así, el Grupo calcula el deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la inversión y su valor en libros.

#### 4.4 Conversión de monedas extranjeras

##### Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias que conforman el Grupo se miden en la moneda del entorno económico primario donde opera cada subsidiaria, es decir su “moneda funcional”. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos que es la moneda funcional y de informe del Grupo.

##### Saldos y transacciones en moneda extranjera

Las operaciones con monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional del Grupo, utilizando los tipos de cambio prevalecientes en las fechas de las operaciones (tipo de cambio *spot*). Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas operaciones y de la valuación de las partidas monetarias al tipo de cambio de cierre de cada año se reconocen en resultados, con excepción de aquellas identificadas con las operaciones en el extranjero mencionadas más adelante.

Los rubros no monetarios son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto aquellos rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

##### Operaciones en el extranjero

En los estados financieros del Grupo, todos los activos, pasivos y operaciones de las subsidiarias consolidadas, realizadas con una moneda funcional diferente al peso (moneda funcional y de informe del Grupo) se convierten a pesos al momento de la consolidación. La moneda funcional de las subsidiarias en el Grupo ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte.

Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos mexicanos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otros componentes de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera los efectos de conversión acumulados y reconocidos en el capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición. El crédito mercantil y los ajustes del valor razonable que surgen de la adquisición de una entidad extranjera se tratan como activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten a pesos al tipo de cambio de cierre.

#### 4.5 Información por segmentos

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una unidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Al identificar sus segmentos operativos, la Administración se basa en sus líneas de servicio, las cuales representan los principales servicios proporcionados por el Grupo. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento.

Cada uno de estos segmentos operativos se administra separadamente, ya que cada una de estas líneas de servicio requiere de diferentes tecnologías y otros recursos, así como de enfoques de mercadeo también diferentes. Todas las transferencias entre segmentos, si las hay, se efectúan a precios de mercado.

Con respecto a los años que se presentan, el Grupo ha operado los siguientes segmentos de negocio: Operación doméstica, Guatemala y Honduras, Exportaciones, Red de fibra óptica y Golf (ver Nota 28).

#### 4.6 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

#### 4.7 Instrumentos financieros

### Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

### Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- costo amortizado
- valor razonable con cambios en resultados (VRCR)
- valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- el modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero
- las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

### Medición posterior de los activos financieros

#### Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCR):

- se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

#### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRCCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

#### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

#### 4.8 Derechos de exhibición

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se reconocen originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de

exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

Los derechos de exhibición de producciones propias se integran por programas que se amortizan en su totalidad conforme se transmiten y de producciones en proceso de grabación.

Los derechos de exhibición adquiridos a perpetuidad se amortizan en el periodo en que se estima obtener el beneficio económico esperado.

Cuando existen derechos de exhibición por los cuales se determina que no serán transmitidos, el valor total del programa se da de baja y se reconoce de manera inmediata en resultados. Por su naturaleza, el valor de estos activos se prueba para deterioro en cada fecha de reporte.

#### 4.9 Inventarios

Los inventarios representan mercancías y materiales de consumo y se registran al costo. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio.

#### 4.10 Propiedades y equipo

Los edificios, el equipo de cómputo y otros equipos, incluyendo accesorios y mobiliario, se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación, incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos a la locación donde estarán ubicados, así como para estar en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la Administración. Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

El valor de estos activos se mide utilizando el modelo de costo que consiste en enfrentar el costo de adquisición o fabricación menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce con base en el método de línea recta, el cual se aplica sobre el costo del activo considerando sus vidas útiles estimadas, resultando las tasas siguientes:

Edificios	3%
Equipo de operación	5% y 16%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de transporte	20%
Equipo de cómputo	25%

Los valores y estimados de vida útil de los activos se revisan por lo menos una vez al año, y se actualizan conforme se requiere.

Las ganancias o pérdidas que deriven de la disposición de propiedades y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte del rubro "Otros gastos, neto".

#### 4.11 Activos arrendados

##### El Grupo como arrendatario

El Grupo realiza contratos de arrendamiento principalmente para inmuebles que utiliza como sitios para ubicar nodos de fibra óptica en Perú y antenas de transmisión de señal televisiva en México, así como espacios para oficinas, estacionamientos y otros. Los contratos de renta de sitios de nodos se negocian por plazos entre 2 y 15 años, los de sitios para antenas en plazos de 2 a 22 años y los de oficinas en plazos de 2 a 10 años. Todos los arrendamientos se negocian de forma individual y contienen una amplia variedad de términos y condiciones diferentes, como opciones de renovación.

El Grupo evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. Un arrendamiento transmite el derecho a dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios económicos de un activo identificado durante un período a cambio de una contraprestación.

##### Medición y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en los estados de posición financiera. El activo por derecho de uso se mide al costo, que se compone de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, de los costos directos iniciales incurridos por el Grupo, de una estimación de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del activo al final del contrato de arrendamiento y de cualquier pago por arrendamiento realizado con anterioridad a la fecha de comienzo de dicho arrendamiento (neto de cualquier incentivo recibido).

El Grupo deprecia los activos por derecho de uso en línea recta desde la fecha de comienzo del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo por derecho de uso o el final del plazo del arrendamiento, el que sea menor. El Grupo también evalúa el deterioro de valor del activo por derecho de uso cuando existen dichos indicadores.

En la fecha de comienzo, el Grupo mide el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos pendientes a esa fecha, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento, si dicha tasa es fácilmente determinable, o la tasa incremental de los préstamos del Grupo.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento se componen de pagos fijos (incluyendo pagos que son fijos en sustancia), importes que se espera se liquiden bajo una garantía de valor residual y pagos derivados de opciones con una certeza razonable de ser ejercidas.

Después de la medición inicial, el pasivo se reducirá con los pagos efectuados y se incrementará por los intereses. El pasivo se vuelve a medir para reflejar cualquier reevaluación o modificación, o si hay cambios en los pagos que son fijos en sustancia.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando hay un cambio en los pagos por arrendamiento, que surgen de una modificación en el plazo del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción de compra del activo arrendado. Los pagos de arrendamiento revisados se descuentan utilizando la tasa incremental de préstamos del Grupo en la fecha de la reevaluación cuando la tasa implícita del arrendamiento no se puede determinar fácilmente. El monto de la reevaluación del pasivo por arrendamiento se refleja como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso. La excepción a lo anterior se da cuando el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero, entonces cualquier exceso se reconoce en resultados.

La remediación del pasivo por arrendamiento se trata mediante una reducción en el valor en libros del activo por derecho de uso para reflejar la terminación total o parcial del arrendamiento por modificaciones que reducen el alcance del arrendamiento. Cualquier ganancia o pérdida relacionada con la terminación parcial o total del arrendamiento se reconoce en resultados. El activo por derecho de uso se ajusta para todas las demás modificaciones del arrendamiento.

El Grupo ha elegido contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor utilizando las soluciones prácticas. En lugar de reconocer un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, los pagos relacionados se reconocen en línea recta como un gasto en resultados durante el plazo del arrendamiento.

En el estado de posición financiera, los activos por derechos de uso se han incluido en el rubro de propiedades y equipo y los pasivos por arrendamiento se han incluido en proveedores y otras cuentas por pagar.

#### El Grupo como arrendador

La política contable del Grupo de acuerdo con la NIIF 16 no ha cambiado con respecto al periodo comparativo.

Como arrendador, el Grupo clasifica sus arrendamientos como operativos o financieros.

Un arrendamiento se clasifica como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente y se clasifica como operativo cuando lo anterior no sucede.

#### 4.12 Activos intangibles

##### Reconocimiento inicial

Los activos intangibles se reconocen inicialmente al costo de adquisición, e incluyen concesiones de televisión, derechos de registro de jugadores de fútbol profesional, desarrollos y licencias para uso de software. Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se identifican y reconocen a su valor razonable; dichos activos incluyen concesiones de televisión en México y en el extranjero; los gastos asociados a la compra se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. Los costos directos asociados con la fase de desarrollo de aplicaciones de informática (software) para uso interno se capitalizan y los gastos relativos a la fase de investigación se reconocen como gasto cuando se incurren.

Los costos de actividades de desarrollo de proyectos calificables, tales como construcción de una red de fibra óptica, que incluyen el pago de derechos para obtener la concesión y otros conceptos incurridos para evaluar la viabilidad técnica y comercial del proyecto, se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados a dichas actividades.

##### Concesiones de televisión

Con base en la NIC 38 Activos intangibles, se determinó que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida, ya que el Grupo considera que: (i) tiene el control para continuar renovando sus concesiones, como lo ha hecho desde su adquisición (ver Nota 11); (ii) continuarán generando beneficios futuros y no se prevé una fecha futura que detenga la continuidad de generación de dichos beneficios; y (iii) mantiene la firme intención de continuar explotando las concesiones de televisión y seguir generando beneficios económicos.

Los pagos hechos por el Grupo a las autoridades regulatorias por el refrendo de concesiones, pago de derechos y conceptos equivalentes que están sujetos a un periodo de vigencia, se considera que tienen una vida útil finita y se amortizan en línea recta en el plazo de vigencia correspondiente.

##### Medición posterior

Los activos intangibles se clasifican como de vida finita o indefinida. Los activos intangibles de vida finita se contabilizan utilizando el modelo de costo mediante el cual los costos capitalizados se amortizan sobre la base de línea recta a lo largo de sus vidas útiles estimadas. Las vidas útiles se revisan en cada fecha de reporte, y se ajustan en caso de ser necesario. Los activos intangibles de vida indefinida, que incluyen las concesiones de televisión y los pagos por la adquisición del canal adn40, no se amortizan, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando menos anualmente con independencia de cualquier indicio de deterioro de su valor.

Los activos intangibles de vida finita se amortizan en línea recta con base en sus vidas útiles estimadas, como sigue:

- Licencias de uso de software: 3-5 años
- Software desarrollado internamente: 3-4 años
- Red de fibra óptica Perú: 20 años
- Derechos de registro de jugadores 3-5 años.
- Renovación de derechos de concesiones, refrendos y conceptos equivalentes: 15-20 años.

La amortización se reconoce en los resultados de cada año y se incluye en el rubro de depreciación y amortización.

Cuando un activo intangible es vendido, la ganancia o pérdida se determina como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados en la fecha en que se lleve a cabo la operación.

#### *4.13 Deterioro de activos de larga duración*

Para realizar las pruebas de deterioro, el Grupo identifica cada unidad generadora de efectivo (UGE) por las que existe un ingreso de efectivo claramente independiente, cada UGE es probada a nivel individual.

El Grupo evalúa al menos una vez al año el valor de recuperación de cada UGE identificada, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Las unidades generadoras que mantienen activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos el costo de venta y el valor en uso.

Las pérdidas por deterioro para las unidades generadoras de efectivo reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

#### *Prueba de deterioro*

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIIF 13 Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición.

#### *Valor razonable (enfoque de mercado)*

Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

#### *Valor de uso (enfoque de ingresos)*

Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no presenta indicios de deterioro en el valor de sus activos de larga duración.

#### *4.14 Impuestos a la utilidad*

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable. Asimismo, incluye los montos determinados por la estimación sobre la incertidumbre de los tratamientos fiscales de impuestos a la utilidad.

NIC 12 establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en el presupuesto del Grupo sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

El impuesto diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos causados de la misma autoridad fiscal.

#### **4.15** *Activos y pasivos no circulantes clasificados como mantenidos para su venta*

Cuando el Grupo pretende vender un activo no circulante o un grupo de activos (un grupo para disposición), y si la venta dentro de los próximos 12 meses es altamente probable, los activos y pasivos o grupo para disposición se clasifican como “mantenidos para su venta” y se presentan por separado en el estado consolidado de posición financiera si están directamente asociados con un grupo para disposición.

Los activos clasificados como “mantenidos para su venta”, inmediatamente antes de su clasificación, se miden a su valor en libros o a su valor razonable menos su costo de venta, el que sea menor. Sin embargo, algunos activos “mantenidos para su venta” tales como los activos financieros o los activos por impuestos diferidos, continúan midiéndose de conformidad con la política contable del Grupo para dichos activos. Ningún activo clasificado como “mantenido para su venta” está sujeto a depreciación o amortización después de su clasificación como tal.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo no tiene intención de disponer de algún activo o conjunto de activos.

#### **4.16** *Beneficios a los empleados*

##### **Beneficios por terminación y retiro**

El Grupo otorga un beneficio al personal después de terminada su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la NIC 19 Beneficios a los empleados, esta práctica constituye una obligación asumida por el Grupo con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes.

##### **Beneficios por prima de antigüedad y pensiones**

El Grupo no opera planes de pensiones; sin embargo, se tiene una reserva de prima de antigüedad que reconoce el costo de los años de servicio del personal, misma que fue determinada con base en cálculos actuariales.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de posición financiera para los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos (OBD) a la fecha de reporte, junto con cualquier ajuste por ganancias o pérdidas actuariales no reconocidas y costos de servicios anteriores.

En el pasivo también se considera la anticipación específica del Grupo de los incrementos futuros a los sueldos. Los factores de descuento se determinan cerca del cierre fiscal de cada año con referencia a la tasa de mercado del papel gubernamental de alta calidad que se denomina en la moneda en la cual se pagarán los beneficios.

Estos supuestos fueron desarrollados por la Administración con el consejo experto de valuadores actuariales independientes. Otros supuestos están basados en la experiencia de la Administración.

#### **4.17** *Provisiones, activos y pasivos contingentes y compromisos*

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de dicha salida de recursos pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de servicios otorgadas, controversias legales o contratos onerosos. No se reconocen provisiones por pérdidas de operaciones futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente surgida de eventos pasados y el valor razonable

se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

Los compromisos no son sujetos de reconocimiento a menos que ocasionen una pérdida. Los compromisos se revelan cuando las adiciones de activo fijo son importantes, los bienes o servicios contratados exceden sustancialmente las necesidades inmediatas del Grupo o representan obligaciones contractuales.

#### *4.18 Capital contable, reservas y pago de dividendos*

##### Capital social

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

##### Prima en emisión de acciones

La prima en emisión de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

##### Reserva para recompra de acciones

La Compañía constituyó, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas denominada “Reserva para recompra de acciones”, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el Mercado de Valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado. Cuando las acciones recompradas son enajenadas, no se reconoce una utilidad o pérdida en los resultados, sino que se incrementa o disminuye el capital contable.

##### Otros componentes de capital

Los otros componentes de capital incluyen lo siguiente:

- Efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las subsidiarias extranjeras del Grupo a la moneda de reporte, véase Nota 4.4.
- Reserva de activos y pasivos financieros designados a VRORI – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con estos instrumentos financieros, véase Nota 4.7.
- Remediciones del pasivo por beneficios definidos – comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros, así como el retorno de los activos del plan, véase Notas 4.16 y 19.
- Eficiencia de instrumentos financieros derivados – incluye ganancias y pérdidas relacionadas con los instrumentos financieros derivados de cobertura que son eficientes, véase Nota 14.5.

##### Resultados acumulados

Los resultados acumulados incluyen las utilidades actuales y de periodos anteriores reducidas en su caso por las pérdidas actuales y de periodos anteriores, por los dividendos pagados y por los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en “Otras cuentas por pagar” cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los dividendos decretados en dichos años fueron liquidados.

#### *4.19 Reconocimiento de ingresos*

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como “Pasivos de contratos con clientes” en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

#### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

#### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

#### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

#### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

#### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

#### 4.20 Gastos operativos

Se reconocen en resultados al momento en que se incurren los servicios o se reciben los bienes y servicios (véase Nota 25).

#### 4.21 Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en "Otros gastos financieros, neto" (véase Nota 26). Durante 2020 y 2019, el Grupo no ha capitalizado costos por préstamos en virtud de no identificarse directamente con la adquisición de activos.

#### 4.22 Ingresos y gastos por intereses y dividendos

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

#### 4.23 (Pérdida) utilidad por acción

La (pérdida) utilidad por acción básica ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el año. La (pérdida) utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones.

#### 4.24 (Pérdida) utilidad integral

La (pérdida) utilidad integral la componen principalmente: la (pérdida) utilidad neta, los efectos por conversión de operaciones en el extranjero y los efectos por valuación de instrumentos financieros derivados y valuados a VRORI, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y distribuciones de capital. Los importes de la (pérdida) utilidad integral de 2020 y 2019 se expresan en pesos históricos.

#### 4.25 Juicios significativos de la Administración al aplicar políticas contables e incertidumbre en estimaciones

Las estimaciones y juicios utilizados para la preparación de los estados financieros consolidados son continuamente evaluadas y se basan en la experiencia histórica y en otros factores, incluyendo proyecciones de eventos futuros que se consideren razonables bajo las circunstancias actuales.

##### Juicios significativos de la Administración

A continuación, se describen los juicios significativos de la Administración en la aplicación de las políticas contables del Grupo que tienen un efecto importante en los estados financieros consolidados.

##### Costos de software y desarrollo generados internamente

Se requiere un juicio significativo para distinguir la fase de investigación de la de desarrollo y determinar si se cumplen los requerimientos de capitalización de los costos de desarrollo. Después de la capitalización, la Administración monitorea si dichos requerimientos continúan cumpliéndose y si existen indicios de que los costos capitalizados puedan estar deteriorados.

##### Activos por impuestos diferidos

El monto por el cual un activo por impuesto diferido puede ser reconocido se basa en la evaluación de la probabilidad de tener utilidades fiscales futuras por las cuales los activos por impuestos diferidos del Grupo se pueden utilizar. En adición se requiere un juicio significativo al evaluar el impacto de ciertos límites legales o económicos o incertidumbres en las diferentes jurisdicciones fiscales.

##### Incertidumbre en estimaciones

La información sobre juicios significativos, estimados y supuestos que tienen el efecto más representativo sobre el reconocimiento y medición de activos, pasivos, ingresos y gastos se proporciona a continuación; los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes.

##### Deterioro de activos no financieros

En la evaluación de deterioro, la Administración determina el valor recuperable de cada activo o unidad generadora de efectivo con base en metodologías de valuación generalmente aceptadas, aplicando el método de valuación acorde a las características específicas de cada activo y privilegiando insumos nivel 1 (información de mercado). En aquellos casos en los que no es posible aplicar el enfoque de mercado y se aplica el enfoque de ingresos, la incertidumbre de la estimación se relaciona con los supuestos sobre los resultados de operación futuros y la determinación de una tasa de descuento adecuada.

##### Vidas útiles de activos de vida finita

La Administración revisa las vidas útiles de los activos depreciables y amortizables en cada fecha de reporte, con base en el uso esperado de cada activo. La incertidumbre en estas estimaciones deriva de la obsolescencia técnica que pueda modificar el uso esperado de los activos.

##### Inventarios

La Administración estima los valores netos de uso de los inventarios tomando en consideración la evidencia más confiable que está disponible a la fecha de reporte. La futura utilización de estos inventarios puede verse afectada por nueva tecnología u otros cambios en el mercado que pueden reducir su valor en libros.

##### Derechos de exhibición

La Administración evalúa periódicamente la vigencia de las licencias de los títulos para transmisión y la capacidad de estos derechos para generar beneficios futuros. La transmisión de estos derechos de exhibición puede verse afectada por cambios en el mercado o preferencias de los programas transmitidos por los competidores.

#### Obligación por beneficios definidos

La Administración, con el consejo experto de valuadores independientes, determina la OBD con base en un número de supuestos críticos tales como: tasas de inflación, de mortalidad, de descuento y la consideración de incrementos futuros en salarios, así como tendencias de los costos de servicios de salud. Las variaciones de estos supuestos pueden impactar el monto de la OBD y el respectivo gasto anual por beneficios definidos (el detalle se proporciona en la Nota 19).

#### Valor razonable de los instrumentos financieros

La Administración utiliza técnicas de valuación para medir el valor razonable de los instrumentos financieros, en los que no hay cotizaciones disponibles en un mercado activo y en activos no financieros. Esto genera que la Administración considere estimados y supuestos basados en información de mercado y datos observables que podrían utilizar los participantes del mercado al dar precio al instrumento. En los casos en los que no existen datos observables, la Administración utiliza el mejor estimado sobre los supuestos que pudieran hacer los participantes del mercado. Estos estimados de valor razonable de instrumentos financieros pueden variar de los precios reales que se pueden alcanzar en operaciones de libre competencia a la fecha de reporte, véase Nota 14.

## Disclosure of tax receivables and payables [text block]

### al 31 de diciembre de:

	2020	2019
Impuestos por recuperar	633,268	772,991
Pasivo por impuestos	1,156,452	898,918

## Disclosure of trade and other payables [text block]

### 17. Proveedores y otras cuentas por pagar

Las cuentas por pagar a proveedores y otras se integran como sigue:

	2020	2019
Proveedores y acreedores	\$ 610,238	\$ 1,079,223
Pasivos por derechos de uso (Ver Nota 10)	90,158	86,808
Intereses por pagar	312,141	315,273
Costos y gastos operativos por pagar	2,150,485	1,551,479
Otras cuentas y contribuciones por pagar	823,587	850,771
	<u>\$ 3,986,609</u>	<u>\$ 3,883,554</u>

Las provisiones para costos y gastos operativos se consideran circulantes, y los movimientos de éstas se analizan como sigue:

	2020	2019
Importe en libros al 1 de enero	\$ 1,551,479	\$ 1,217,999
Provisiones adicionales	9,785,356	8,625,350
Importe utilizado	(9,186,350)	(8,291,870)
Importe en libros al 31 de diciembre	<u>\$ 2,150,485</u>	<u>\$ 1,551,479</u>

## Disclosure of trade and other receivables [text block]

### 6. Clientes y otras cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar se integran como sigue:

	2020	2019
Cuentas por cobrar a clientes	\$ 2,727,736	\$ 2,922,690
Reserva para pérdidas crediticias esperadas	(524,720)	(471,476)
Cuentas por cobrar a clientes, neto	<u>2,203,016</u>	<u>2,451,214</u>
Otras cuentas por cobrar	248,691	309,011
<b>Activos financieros</b>	<u>2,451,707</u>	<u>2,760,225</u>
Gastos pagados por anticipado	184,963	111,892
<b>Activos no financieros</b>	<u>184,963</u>	<u>111,892</u>
	<u>\$ 2,636,670</u>	<u>\$ 2,872,117</u>
<b>Porción no circulante de:</b>		
Cuentas por cobrar a clientes	\$ -	\$ 21,956
Otras cuentas por cobrar	29,727	34,656
	<u>29,727</u>	<u>56,612</u>
Porción circulante de clientes y otras cuentas por cobrar	<u>\$ 2,606,943</u>	<u>\$ 2,815,505</u>

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las cuentas por cobrar a clientes incluyen: (i) operaciones de intercambio por \$435,938 y \$265,521, respectivamente; y (ii) saldos por cobrar a partes relacionadas no consolidadas por \$179,620 y \$398,028, respectivamente.

En 2019, el Grupo vendió a descuento cuentas por cobrar comerciales con valor de \$237,220, las cuales, en su mayoría, tenían más de un año de antigüedad, el precio de venta ascendió a \$42,750.

Todas las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, en los periodos comparativos, han sido revisadas respecto a indicadores de deterioro. El deterioro de las cuentas por cobrar a clientes, en su mayoría se debe a clientes que experimentan dificultades financieras.

La Nota 15.2 incluye revelaciones relacionadas con las exposiciones de riesgo crediticio y con el análisis de la reserva para pérdidas crediticias esperadas.

## Disclosure of trading income (expense) [text block]

### Reconocimiento de ingresos

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "Pasivos de contratos con clientes" en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

## Disclosure of treasury shares [text block]

El capital social de la Compañía está integrado por acciones Serie “A”, acciones Serie “D-A” y acciones Serie “D-L”. Los tenedores de las acciones Serie “A” tienen el derecho a votar en las asambleas generales de accionistas de la Compañía. Los tenedores de las acciones Series “D-A” y “D-L” tienen derecho a votar sólo en circunstancias limitadas y a un dividendo preferente. Existen limitaciones en cuanto a la posesión de acciones Series “A” y “D-A” por personas distintas a los tenedores mexicanos elegibles. Las acciones Serie “A” no son canjeables por ninguna otra clase de valores de la Compañía. Las acciones Serie “D-A” serán canjeables por acciones Serie “A” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y tendrán las mismas características de las acciones Serie “A” en circulación, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037. Las acciones Serie “D-L” serán canjeables por acciones Serie “L” en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y otorgarán a sus tenedores el derecho a votar únicamente en circunstancias limitadas, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037.

El capital autorizado, emitido y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integra como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020			Al 31 de diciembre de 2019		
	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social
Serie “A”	5,318,079	4,633,013	\$ 373,112	5,318,079	4,630,686	\$ 372,914
Serie “D-A”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
Serie “D-L”	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
	10,545,835	8,959,273	\$ 715,960	10,545,835	8,952,292	\$ 715,364

## [800600] Notes - List of accounting policies

### Disclosure of significant accounting policies [text block]

#### 4. Resumen de políticas contables

Las principales políticas contables que se han utilizado para la preparación de estos estados financieros consolidados se resumen a continuación:

##### 4.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados del Grupo han sido preparados sobre la base de devengado y bajo la premisa de costo histórico y de valor razonable según lo requieran las NIIF. Las cifras están expresadas en pesos y se redondean a la cantidad más cercana a miles, excepto en los casos de utilidades por acción, tipos de cambio y donde se indique otra expresión. Las referencias en moneda extranjera también se redondean a la cantidad más cercana a miles.

##### 4.2 Bases para la consolidación

Los estados financieros consolidados del Grupo incluyen los estados financieros de la Compañía y de todas sus subsidiarias. El Grupo controla una subsidiaria cuando este está expuesto a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del Grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el Grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de Grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias son ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

#### Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- I. Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- II. Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- III. Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- IV. Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- V. Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- VI. Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- VII. Reclasificar de la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

#### Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

#### Subsidiarias

Las principales compañías subsidiarias incluidas en los estados financieros consolidados, así como el porcentaje de participación en ellas, y su actividad principal, son las siguientes:

Nombre	País	Actividad	% participación	
			2020	2019
Televisión Azteca, S.A. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	100	100
Red Azteca Internacional, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Estudios Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Equipo de Fútbol Mazatlán F.C., S.A. de C.V. (antes Atlético Morelia, S.A. de C.V.)	México	Actividades deportivas.	100	100
Comerciacom, S.A. de C.V.	México	Transmisión y producción de programas de televisión, principalmente para Canal 7.	100	100
Comercializadora en Medios de Comunicación de TV Azteca, S.A. de C.V.	México	Venta de tiempo de publicidad.	100	100
Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V.	México	Producción de programas de televisión.	100	100
Servicios Especializados TAZ, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100
Operadora Mexicana de Televisión, S.A. de C.V.	México	Transmisión de programas de televisión, principalmente para Canal adn40.	100	100
Inversora Mexicana de Producción, S.A. de C.V.	México	Prestación de servicios.	100	100
Servicios Aéreos Noticiosos, S.A. de C.V.	México	Servicios de taxi aéreo.	100	100
SCI de México, S.A. de C.V.	México	Asesoría y consultoría.	100	100
Azteca International, Corp. y subsidiarias	Estados Unidos	Compra – venta de derechos de exhibición.	100	100
Promotora de Torneos y Espectáculos Públicos, S.A. de C.V.	México	Organización de eventos deportivos – Torneo de golf.	100	100
Producciones Dopamina, S.A. de C.V.	México	Producción de contenido audiovisual	100	100
TVA Guatemala, S.A.	Guatemala	Transmisión de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad.	100	100
Incotel, S.A.	Guatemala	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100
Televisora del Valle de México, S.A.P.I. de C.V.	México	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión.	54	51
Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C.	Perú	Mantenimiento de red de fibra óptica	80	80
TV Azteca Honduras, S.A. de C.V.	Honduras	Explotación de estaciones y canales de radio y televisión y venta de tiempo de publicidad	100	100

#### 4.3 Inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes

##### Asociadas

Las asociadas son aquellas entidades sobre las cuales el Grupo puede ejercer una influencia significativa, pero no son subsidiarias, ni negocios conjuntos; generalmente son aquellas entidades en donde se tiene una participación accionaria de entre 20% y 50% de los derechos de voto.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación. Bajo dicho método, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y su valor contable se aumenta o disminuye al reconocer la participación del inversionista en los activos netos de la entidad asociada después de la fecha de adquisición. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

La aplicación del método de participación se suspende cuando el valor en libros de la inversión, incluyendo algún interés de largo plazo en la asociada, se reduce a cero, a menos que el Grupo hubiera incurrido o garantizado obligaciones adicionales de la asociada o negocio conjunto.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

#### Otras inversiones permanentes

Las otras inversiones permanentes en las que no se tiene influencia significativa para la toma de decisiones, se valúan a su costo de adquisición, incluyendo aquellas inversiones en las que a pesar de tener una participación de más de un veinticinco por ciento del poder de voto o del poder de voto potencial no se tiene influencia significativa.

#### Evaluación de deterioro

El Grupo evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en asociadas o en las otras inversiones permanentes están deterioradas; de ser así, el Grupo calcula el deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la inversión y su valor en libros.

### 4.4 Conversión de monedas extranjeras

#### Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias que conforman el Grupo se miden en la moneda del entorno económico primario donde opera cada subsidiaria, es decir su “moneda funcional”. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos que es la moneda funcional y de informe del Grupo.

#### Saldos y transacciones en moneda extranjera

Las operaciones con monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional del Grupo, utilizando los tipos de cambio prevaecientes en las fechas de las operaciones (tipo de cambio *spot*). Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas operaciones y de la valuación de las partidas monetarias al tipo de cambio de cierre de cada año se reconocen en resultados, con excepción de aquellas identificadas con las operaciones en el extranjero mencionadas más adelante.

Los rubros no monetarios son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto aquellos rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

#### Operaciones en el extranjero

En los estados financieros del Grupo, todos los activos, pasivos y operaciones de las subsidiarias consolidadas, realizadas con una moneda funcional diferente al peso (moneda funcional y de informe del Grupo) se convierten a pesos al momento de la consolidación. La moneda funcional de las subsidiarias en el Grupo ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte.

Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos mexicanos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otros componentes de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera los efectos de conversión acumulados y reconocidos en el capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición. El crédito mercantil y los ajustes del valor razonable que surgen de la adquisición de una entidad extranjera se tratan como activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten a pesos al tipo de cambio de cierre.

### 4.5 Información por segmentos

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una unidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Al identificar sus segmentos operativos, la Administración se basa en sus líneas de servicio, las cuales representan los principales servicios proporcionados por el Grupo. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento.

Cada uno de estos segmentos operativos se administra separadamente, ya que cada una de estas líneas de servicio requiere de diferentes tecnologías y otros recursos, así como de enfoques de mercadeo también diferentes. Todas las transferencias entre segmentos, si las hay, se efectúan a precios de mercado.

Con respecto a los años que se presentan, el Grupo ha operado los siguientes segmentos de negocio: Operación doméstica, Guatemala y Honduras, Exportaciones, Red de fibra óptica y Golf (ver Nota 28).

#### 4.6 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

#### 4.7 Instrumentos financieros

##### Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

##### Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- costo amortizado
- valor razonable con cambios en resultados (VRCCR)
- valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- el modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero
- las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

##### Medición posterior de los activos financieros

###### Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCCR):

- se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material.

###### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

###### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es ‘mantener para cobrar’ los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

#### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VROR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

#### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VROR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

#### 4.8 Derechos de exhibición

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se reconocen originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

Los derechos de exhibición de producciones propias se integran por programas que se amortizan en su totalidad conforme se transmiten y de producciones en proceso de grabación.

Los derechos de exhibición adquiridos a perpetuidad se amortizan en el periodo en que se estima obtener el beneficio económico esperado.

Cuando existen derechos de exhibición por los cuales se determina que no serán transmitidos, el valor total del programa se da de baja y se reconoce de manera inmediata en resultados. Por su naturaleza, el valor de estos activos se prueba para deterioro en cada fecha de reporte.

#### 4.9 Inventarios

Los inventarios representan mercancías y materiales de consumo y se registran al costo. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio.

#### 4.10 Propiedades y equipo

Los edificios, el equipo de cómputo y otros equipos, incluyendo accesorios y mobiliario, se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación, incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos a la locación donde estarán ubicados, así como para estar en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la Administración. Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

El valor de estos activos se mide utilizando el modelo de costo que consiste en enfrentar el costo de adquisición o fabricación menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce con base en el método de línea recta, el cual se aplica sobre el costo del activo considerando sus vidas útiles estimadas, resultando las tasas siguientes:

Edificios	3%
Equipo de operación	5% y 16%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de transporte	20%
Equipo de cómputo	25%

Los valores y estimados de vida útil de los activos se revisan por lo menos una vez al año, y se actualizan conforme se requiere.

Las ganancias o pérdidas que deriven de la disposición de propiedades y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte del rubro "Otros gastos, neto".

#### 4.11 Activos arrendados

##### El Grupo como arrendatario

El Grupo realiza contratos de arrendamiento principalmente para inmuebles que utiliza como sitios para ubicar nodos de fibra óptica en Perú y antenas de transmisión de señal televisiva en México, así como espacios para oficinas, estacionamientos y otros. Los contratos de renta de sitios de nodos se negocian por plazos entre 2 y 15 años, los de sitios para antenas en plazos de 2 a 22 años y los de oficinas en plazos de 2 a 10 años. Todos los arrendamientos se negocian de forma individual y contienen una amplia variedad de términos y condiciones diferentes, como opciones de renovación.

El Grupo evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. Un arrendamiento transmite el derecho a dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios económicos de un activo identificado durante un período a cambio de una contraprestación.

##### Medición y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en los estados de posición financiera. El activo por derecho de uso se mide al costo, que se compone de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, de los costos directos iniciales incurridos por el Grupo, de una estimación de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del activo al final del contrato de arrendamiento y de cualquier pago por arrendamiento realizado con anterioridad a la fecha de comienzo de dicho arrendamiento (neto de cualquier incentivo

recibido).

El Grupo deprecia los activos por derecho de uso en línea recta desde la fecha de comienzo del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo por derecho de uso o el final del plazo del arrendamiento, el que sea menor. El Grupo también evalúa el deterioro de valor del activo por derecho de uso cuando existen dichos indicadores.

En la fecha de comienzo, el Grupo mide el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos pendientes a esa fecha, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento, si dicha tasa es fácilmente determinable, o la tasa incremental de los préstamos del Grupo.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento se componen de pagos fijos (incluyendo pagos que son fijos en sustancia), importes que se espera se liquiden bajo una garantía de valor residual y pagos derivados de opciones con una certeza razonable de ser ejercidas.

Después de la medición inicial, el pasivo se reducirá con los pagos efectuados y se incrementará por los intereses. El pasivo se vuelve a medir para reflejar cualquier reevaluación o modificación, o si hay cambios en los pagos que son fijos en sustancia.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando hay un cambio en los pagos por arrendamiento, que surgen de una modificación en el plazo del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción de compra del activo arrendado. Los pagos de arrendamiento revisados se descuentan utilizando la tasa incremental de préstamos del Grupo en la fecha de la reevaluación cuando la tasa implícita del arrendamiento no se puede determinar fácilmente. El monto de la reevaluación del pasivo por arrendamiento se refleja como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso. La excepción a lo anterior se da cuando el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero, entonces cualquier exceso se reconoce en resultados.

La remediación del pasivo por arrendamiento se trata mediante una reducción en el valor en libros del activo por derecho de uso para reflejar la terminación total o parcial del arrendamiento por modificaciones que reducen el alcance del arrendamiento. Cualquier ganancia o pérdida relacionada con la terminación parcial o total del arrendamiento se reconoce en resultados. El activo por derecho de uso se ajusta para todas las demás modificaciones del arrendamiento.

El Grupo ha elegido contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor utilizando las soluciones prácticas. En lugar de reconocer un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, los pagos relacionados se reconocen en línea recta como un gasto en resultados durante el plazo del arrendamiento.

En el estado de posición financiera, los activos por derechos de uso se han incluido en el rubro de propiedades y equipo y los pasivos por arrendamiento se han incluido en proveedores y otras cuentas por pagar.

#### El Grupo como arrendador

La política contable del Grupo de acuerdo con la NIIF 16 no ha cambiado con respecto al periodo comparativo.

Como arrendador, el Grupo clasifica sus arrendamientos como operativos o financieros.

Un arrendamiento se clasifica como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente y se clasifica como operativo cuando lo anterior no sucede.

#### 4.12 Activos intangibles

##### Reconocimiento inicial

Los activos intangibles se reconocen inicialmente al costo de adquisición, e incluyen concesiones de televisión, derechos de registro de jugadores de fútbol profesional, desarrollos y licencias para uso de software. Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se identifican y reconocen a su valor razonable; dichos activos incluyen concesiones de televisión en México y en el extranjero; los gastos asociados a la compra se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. Los costos directos asociados con la fase de desarrollo de aplicaciones de informática (software) para uso interno se capitalizan y los gastos relativos a la fase de investigación se reconocen como gasto cuando se incurren.

Los costos de actividades de desarrollo de proyectos calificables, tales como construcción de una red de fibra óptica, que incluyen el pago de derechos para obtener la concesión y otros conceptos incurridos para evaluar la viabilidad técnica y comercial del proyecto, se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados a dichas actividades.

##### Concesiones de televisión

Con base en la NIC 38 Activos intangibles, se determinó que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida, ya que el Grupo considera que: (i) tiene el control para continuar renovando sus concesiones, como lo ha hecho desde su adquisición (ver Nota 11); (ii) continuarán generando beneficios futuros y no se prevé una fecha futura que detenga la continuidad de generación de dichos beneficios; y (iii) mantiene la firme intención de continuar explotando las concesiones de televisión y seguir generando beneficios económicos.

Los pagos hechos por el Grupo a las autoridades regulatorias por el refrendo de concesiones, pago de derechos y conceptos equivalentes que están sujetos a un periodo de vigencia, se considera que tienen una vida útil finita y se amortizan en línea recta en el plazo de vigencia correspondiente.

### Medición posterior

Los activos intangibles se clasifican como de vida finita o indefinida. Los activos intangibles de vida finita se contabilizan utilizando el modelo de costo mediante el cual los costos capitalizados se amortizan sobre la base de línea recta a lo largo de sus vidas útiles estimadas. Las vidas útiles se revisan en cada fecha de reporte, y se ajustan en caso de ser necesario. Los activos intangibles de vida indefinida, que incluyen las concesiones de televisión y los pagos por la adquisición del canal adn40, no se amortizan, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando menos anualmente con independencia de cualquier indicio de deterioro de su valor.

Los activos intangibles de vida finita se amortizan en línea recta con base en sus vidas útiles estimadas, como sigue:

- Licencias de uso de software: 3-5 años
- Software desarrollado internamente: 3-4 años
- Red de fibra óptica Perú: 20 años
- Derechos de registro de jugadores 3-5 años.
- Renovación de derechos de concesiones, refrendos y conceptos equivalentes: 15-20 años.

La amortización se reconoce en los resultados de cada año y se incluye en el rubro de depreciación y amortización.

Cuando un activo intangible es vendido, la ganancia o pérdida se determina como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados en la fecha en que se lleve a cabo la operación.

#### 4.13 Deterioro de activos de larga duración

Para realizar las pruebas de deterioro, el Grupo identifica cada unidad generadora de efectivo (UGE) por las que existe un ingreso de efectivo claramente independiente, cada UGE es probada a nivel individual.

El Grupo evalúa al menos una vez al año el valor de recuperación de cada UGE identificada, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Las unidades generadoras que mantienen activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos el costo de venta y el valor en uso.

Las pérdidas por deterioro para las unidades generadoras de efectivo reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

#### Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIIF 13 Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición.

#### Valor razonable (enfoque de mercado)

Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

#### Valor de uso (enfoque de ingresos)

Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no presenta indicios de deterioro en el valor de sus activos de larga duración.

#### 4.14 Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable. Asimismo, incluye los montos determinados por la estimación sobre la

incertidumbre de los tratamientos fiscales de impuestos a la utilidad.

NIC 12 establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en el presupuesto del Grupo sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

El impuesto diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos causados de la misma autoridad fiscal.

#### **4.15** *Activos y pasivos no circulantes clasificados como mantenidos para su venta*

Cuando el Grupo pretende vender un activo no circulante o un grupo de activos (un grupo para disposición), y si la venta dentro de los próximos 12 meses es altamente probable, los activos y pasivos o grupo para disposición se clasifican como “mantenidos para su venta” y se presentan por separado en el estado consolidado de posición financiera si están directamente asociados con un grupo para disposición.

Los activos clasificados como “mantenidos para su venta”, inmediatamente antes de su clasificación, se miden a su valor en libros o a su valor razonable menos su costo de venta, el que sea menor. Sin embargo, algunos activos “mantenidos para su venta” tales como los activos financieros o los activos por impuestos diferidos, continúan midiéndose de conformidad con la política contable del Grupo para dichos activos. Ningún activo clasificado como “mantenido para su venta” está sujeto a depreciación o amortización después de su clasificación como tal.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo no tiene intención de disponer de algún activo o conjunto de activos.

#### **4.16** *Beneficios a los empleados*

##### **Beneficios por terminación y retiro**

El Grupo otorga un beneficio al personal después de terminada su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la NIC 19 Beneficios a los empleados, esta práctica constituye una obligación asumida por el Grupo con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes.

##### **Beneficios por prima de antigüedad y pensiones**

El Grupo no opera planes de pensiones; sin embargo, se tiene una reserva de prima de antigüedad que reconoce el costo de los años de servicio del personal, misma que fue determinada con base en cálculos actuariales.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de posición financiera para los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos (OBD) a la fecha de reporte, junto con cualquier ajuste por ganancias o pérdidas actuariales no reconocidas y costos de servicios anteriores.

En el pasivo también se considera la anticipación específica del Grupo de los incrementos futuros a los sueldos. Los factores de descuento se determinan cerca del cierre fiscal de cada año con referencia a la tasa de mercado del papel gubernamental de alta calidad que se denomina en la moneda en la cual se pagarán los beneficios.

Estos supuestos fueron desarrollados por la Administración con el consejo experto de valuadores actuariales independientes. Otros supuestos están basados en la experiencia de la Administración.

#### **4.17** *Provisiones, activos y pasivos contingentes y compromisos*

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de dicha salida de recursos pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de servicios otorgadas, controversias legales o contratos onerosos. No se reconocen provisiones por pérdidas de operaciones futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones

como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente surgida de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

Los compromisos no son sujetos de reconocimiento a menos que ocasionen una pérdida. Los compromisos se revelan cuando las adiciones de activo fijo son importantes, los bienes o servicios contratados exceden sustancialmente las necesidades inmediatas del Grupo o representan obligaciones contractuales.

#### *4.18 Capital contable, reservas y pago de dividendos*

##### Capital social

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

##### Prima en emisión de acciones

La prima en emisión de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

##### Reserva para recompra de acciones

La Compañía constituyó, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas denominada “Reserva para recompra de acciones”, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el Mercado de Valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado. Cuando las acciones recompradas son enajenadas, no se reconoce una utilidad o pérdida en los resultados, sino que se incrementa o disminuye el capital contable.

##### Otros componentes de capital

Los otros componentes de capital incluyen lo siguiente:

- Efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las subsidiarias extranjeras del Grupo a la moneda de reporte, véase Nota 4.4.
- Reserva de activos y pasivos financieros designados a VRORI – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con estos instrumentos financieros, véase Nota 4.7.
- Remediciones del pasivo por beneficios definidos – comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros, así como el retorno de los activos del plan, véase Notas 4.16 y 19.
- Eficiencia de instrumentos financieros derivados – incluye ganancias y pérdidas relacionadas con los instrumentos financieros derivados de cobertura que son eficientes, véase Nota 14.5.

##### Resultados acumulados

Los resultados acumulados incluyen las utilidades actuales y de periodos anteriores reducidas en su caso por las pérdidas actuales y de periodos anteriores, por los dividendos pagados y por los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en “Otras cuentas por pagar” cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los dividendos decretados en dichos años fueron liquidados.

#### *4.19 Reconocimiento de ingresos*

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "Pasivos de contratos con clientes" en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

#### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

#### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

#### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

#### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

#### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los

ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

#### *4.20 Gastos operativos*

Se reconocen en resultados al momento en que se incurren los servicios o se reciben los bienes y servicios (véase Nota 25).

#### *4.21 Costos por préstamos*

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en "Otros gastos financieros, neto" (véase Nota 26). Durante 2020 y 2019, el Grupo no ha capitalizado costos por préstamos en virtud de no identificarse directamente con la adquisición de activos.

#### *4.22 Ingresos y gastos por intereses y dividendos*

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

#### *4.23 (Pérdida) utilidad por acción*

La (pérdida) utilidad por acción básica ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el año. La (pérdida) utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones.

#### *4.24 (Pérdida) utilidad integral*

La (pérdida) utilidad integral la componen principalmente: la (pérdida) utilidad neta, los efectos por conversión de operaciones en el extranjero y los efectos por valuación de instrumentos financieros derivados y valuados a VRORI, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y distribuciones de capital. Los importes de la (pérdida) utilidad integral de 2020 y 2019 se expresan en pesos históricos.

#### *4.25 Juicios significativos de la Administración al aplicar políticas contables e incertidumbre en estimaciones*

Las estimaciones y juicios utilizados para la preparación de los estados financieros consolidados son continuamente evaluadas y se basan en la experiencia histórica y en otros factores, incluyendo proyecciones de eventos futuros que se consideren razonables bajo las circunstancias actuales.

#### *Juicios significativos de la Administración*

A continuación, se describen los juicios significativos de la Administración en la aplicación de las políticas contables del Grupo que tienen un efecto importante en los estados financieros consolidados.

#### *Costos de software y desarrollo generados internamente*

Se requiere un juicio significativo para distinguir la fase de investigación de la de desarrollo y determinar si se cumplen los requerimientos de capitalización de los costos de desarrollo. Después de la capitalización, la Administración monitorea si dichos requerimientos continúan cumpliéndose y si existen indicios de que los costos capitalizados puedan estar deteriorados.

#### *Activos por impuestos diferidos*

El monto por el cual un activo por impuesto diferido puede ser reconocido se basa en la evaluación de la probabilidad de tener utilidades fiscales futuras por las cuales los activos por impuestos diferidos del Grupo se pueden utilizar. En adición se requiere un juicio significativo al evaluar el impacto de ciertos límites legales o económicos o incertidumbres en las diferentes jurisdicciones fiscales.

#### *Incertidumbre en estimaciones*

La información sobre juicios significativos, estimados y supuestos que tienen el efecto más representativo sobre el reconocimiento y medición de activos, pasivos, ingresos y gastos se proporciona a continuación; los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes.

#### *Deterioro de activos no financieros*

En la evaluación de deterioro, la Administración determina el valor recuperable de cada activo o unidad generadora de efectivo con base en metodologías de valuación generalmente aceptadas, aplicando el método de valuación acorde a las características específicas de cada activo y privilegiando insumos nivel 1 (información de mercado). En aquellos casos en los que no es posible aplicar el enfoque de mercado y se aplica el enfoque de ingresos, la incertidumbre de la estimación se relaciona con los supuestos sobre los resultados de operación futuros y la determinación de una tasa de descuento adecuada.

#### *Vidas útiles de activos de vida finita*

La Administración revisa las vidas útiles de los activos depreciables y amortizables en cada fecha de reporte, con base en el uso esperado de cada activo. La incertidumbre en estas estimaciones deriva de la obsolescencia técnica que pueda modificar el uso esperado de los activos.

### Inventarios

La Administración estima los valores netos de uso de los inventarios tomando en consideración la evidencia más confiable que está disponible a la fecha de reporte. La futura utilización de estos inventarios puede verse afectada por nueva tecnología u otros cambios en el mercado que pueden reducir su valor en libros.

### Derechos de exhibición

La Administración evalúa periódicamente la vigencia de las licencias de los títulos para transmisión y la capacidad de estos derechos para generar beneficios futuros. La transmisión de estos derechos de exhibición puede verse afectada por cambios en el mercado o preferencias de los programas transmitidos por los competidores.

### Obligación por beneficios definidos

La Administración, con el consejo experto de valuadores independientes, determina la OBD con base en un número de supuestos críticos tales como: tasas de inflación, de mortalidad, de descuento y la consideración de incrementos futuros en salarios, así como tendencias de los costos de servicios de salud. Las variaciones de estos supuestos pueden impactar el monto de la OBD y el respectivo gasto anual por beneficios definidos (el detalle se proporciona en la Nota 19).

### Valor razonable de los instrumentos financieros

La Administración utiliza técnicas de valuación para medir el valor razonable de los instrumentos financieros, en los que no hay cotizaciones disponibles en un mercado activo y en activos no financieros. Esto genera que la Administración considere estimados y supuestos basados en información de mercado y datos observables que podrían utilizar los participantes del mercado al dar precio al instrumento. En los casos en los que no existen datos observables, la Administración utiliza el mejor estimado sobre los supuestos que pudieran hacer los participantes del mercado. Estos estimados de valor razonable de instrumentos financieros pueden variar de los precios reales que se pueden alcanzar en operaciones de libre competencia a la fecha de reporte, véase Nota 14.

---

## Description of accounting policy for available-for-sale financial assets [text block]

---

Cuando el Grupo pretende vender un activo no circulante o un grupo de activos (un grupo para disposición), y si la venta dentro de los próximos 12 meses es altamente probable, los activos y pasivos o grupo para disposición se clasifican como “mantenidos para su venta” y se presentan por separado en el estado consolidado de posición financiera si están directamente asociados con un grupo para disposición.

Los activos clasificados como “mantenidos para su venta”, inmediatamente antes de su clasificación, se miden a su valor en libros o a su valor razonable menos su costo de venta, el que sea menor. Sin embargo, algunos activos “mantenidos para su venta” tales como los activos financieros o los activos por impuestos diferidos, continúan midiéndose de conformidad con la política contable del Grupo para dichos activos. Ningún activo clasificado como “mantenido para su venta” está sujeto a depreciación o amortización después de su clasificación como tal.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo no tiene intención de disponer de algún activo o conjunto de activos.

---

## Description of accounting policy for biological assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for borrowing costs [text block]

---

### *Costos por préstamos*

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en "Otros gastos financieros, neto" (véase Nota 26). Durante 2020 y 2019, el Grupo no ha capitalizado costos por préstamos en virtud de no identificarse directamente con la adquisición de activos.

---

## Description of accounting policy for borrowings [text block]

---

### Deuda financiera y otros préstamos

La deuda financiera y otros préstamos se reconocen inicialmente al valor razonable neto de cualquier costo de operación atribuible directamente a la emisión del instrumento. Los pasivos que causan intereses se calculan posteriormente al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, lo cual asegura que cualquier gasto por intereses durante el periodo hasta el pago completo sea a una tasa constante sobre el saldo del pasivo registrado en el estado de posición financiera. El gasto por intereses incluye los costos de operación iniciales y las primas pagaderas al momento de la amortización, así como cualquier interés o cupón pagaderos mientras el pasivo se encuentre insoluto.

---

## Description of accounting policy for business combinations [text block]

---

### *Bases para la consolidación*

Los estados financieros consolidados del Grupo incluyen los estados financieros de la Compañía y de todas sus subsidiarias. El Grupo controla una subsidiaria cuando este está expuesto a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del Grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el Grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de Grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias son ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

### Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- I. Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- II. Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- III. Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- IV. Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- V. Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;

VI.Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y

VII.Reclasificar de la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

#### Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

---

## Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

---

#### Asociadas

Las asociadas son aquellas entidades sobre las cuales el Grupo puede ejercer una influencia significativa, pero no son subsidiarias, ni negocios conjuntos; generalmente son aquellas entidades en donde se tiene una participación accionaria de entre 20% y 50% de los derechos de voto.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación. Bajo dicho método, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y su valor contable se aumenta o disminuye al reconocer la participación del inversionista en los activos netos de la entidad asociada después de la fecha de adquisición. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

La aplicación del método de participación se suspende cuando el valor en libros de la inversión, incluyendo algún interés de largo plazo en la asociada, se reduce a cero, a menos que el Grupo hubiera incurrido o garantizado obligaciones adicionales de la asociada o negocio conjunto.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

#### Otras inversiones permanentes

Las otras inversiones permanentes en las que no se tiene influencia significativa para la toma de decisiones, se valúan a su costo de adquisición, incluyendo aquellas inversiones en las que a pesar de tener una participación de más de un veinticinco por ciento del poder de voto o del poder de voto potencial no se tiene influencia significativa.

#### Evaluación de deterioro

El Grupo evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en asociadas o en las otras inversiones permanentes están deterioradas; de ser así, el Grupo calcula el deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la inversión y su valor en libros.

---

## Description of accounting policy for cash flows [text block]

---

### Estados consolidados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el estado de flujos de efectivo conforme al método indirecto. Intereses y dividendos pagados se presentan en las actividades de financiamiento.

---

## Description of accounting policy for collateral [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for construction in progress [text block]

---

### Componentes en curso de construcción – Construcciones en proceso:

Al 31 de diciembre de 2020, el saldo de las construcciones en proceso corresponde principalmente a la inversión realizada en la remodelación y acondicionamiento del Centro Deportivo Benito Juárez ubicado en Mazatlán, Sinaloa, para el entrenamiento del equipo de fútbol Mazatlán F.C. operado a través de la subsidiaria Equipo de Fútbol Mazatlán, S.A. de C.V. y sus fuerzas básicas. Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de las construcciones en proceso corresponde principalmente al desarrollo para reforzar la cadena de suministro de contenidos a través de Dalet Galaxy Five2.

---

## Description of accounting policy for contingent liabilities and contingent assets [text block]

---

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de dicha salida de recursos pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de servicios otorgadas, controversias legales o contratos onerosos. No se reconocen provisiones por pérdidas de operaciones futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de

obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente surgida de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

Los compromisos no son sujetos de reconocimiento a menos que ocasionen una pérdida. Los compromisos se revelan cuando las adiciones de activo fijo son importantes, los bienes o servicios contratados exceden sustancialmente las necesidades inmediatas del Grupo o representan obligaciones contractuales.

---

### Description of accounting policy for customer acquisition costs [text block]

---

Los activos intangibles se reconocen inicialmente al costo de adquisición, e incluyen concesiones de televisión, derechos de registro de jugadores de fútbol profesional, desarrollos y licencias para uso de software. Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se identifican y reconocen a su valor razonable; dichos activos incluyen concesiones de televisión en México y en el extranjero; los gastos asociados a la compra se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. Los costos directos asociados con la fase de desarrollo de aplicaciones de informática (software) para uso interno se capitalizan y los gastos relativos a la fase de investigación se reconocen como gasto cuando se incurren.

---

### Description of accounting policy for customer loyalty programmes [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for decommissioning, restoration and rehabilitation provisions [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for deferred acquisition costs arising from insurance contracts [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

## Description of accounting policy for deferred income tax [text block]

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable. Asimismo, incluye los montos determinados por la estimación sobre la incertidumbre de los tratamientos fiscales de impuestos a la utilidad.

NIC 12 establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en el presupuesto del Grupo sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

El impuesto diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos causados de la misma autoridad fiscal.

## Description of accounting policy for depreciation expense [text block]

Los edificios, el equipo de cómputo y otros equipos, incluyendo accesorios y mobiliario, se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación, incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos a la locación donde estarán ubicados, así como para estar en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la Administración. Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

El valor de estos activos se mide utilizando el modelo de costo que consiste en enfrentar el costo de adquisición o fabricación menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce con base en el método de línea recta, el cual se aplica sobre el costo del activo considerando sus vidas útiles estimadas, resultando las tasas siguientes:

Edificios	3%
Equipo de operación	5% y 16%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de transporte	20%

Equipo de cómputo

25%

Los valores y estimados de vida útil de los activos se revisan por lo menos una vez al año, y se actualizan conforme se requiere.

Las ganancias o pérdidas que deriven de la disposición de propiedades y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte del rubro "Otros gastos, neto".

## Description of accounting policy for derecognition of financial instruments [text block]

### Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

### Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- costo amortizado
- valor razonable con cambios en resultados (VRCR)
- valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- el modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero
- las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

### Medición posterior de los activos financieros

#### Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCR):

- se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de

contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es ‘mantener para cobrar’ los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

#### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRORI, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

#### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRORI, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

---

### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

---

### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de

cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for determining components of cash and cash equivalents [text block]

---

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

---

## Description of accounting policy for discontinued operations [text block]

---

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

---

### Description of accounting policy for discounts and rebates [text block]

---

La compañía no aplica descuentos ni reembolsos a sus clientes.

---

### Description of accounting policy for dividends [text block]

---

Los resultados acumulados incluyen las utilidades actuales y de periodos anteriores reducidas en su caso por las pérdidas actuales y de periodos anteriores, por los dividendos pagados y por los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en "Otras cuentas por pagar" cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los dividendos decretados en dichos años fueron liquidados.

---

### Description of accounting policy for earnings per share [text block]

---

La (pérdida) utilidad por acción básica ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el año. La (pérdida) utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones.

---

### Description of accounting policy for emission rights [text block]

---

No aplica.

---

## Description of accounting policy for employee benefits [text block]

---

### Beneficios por terminación y retiro

El Grupo otorga un beneficio al personal después de terminada su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la NIC 19 Beneficios a los empleados, esta práctica constituye una obligación asumida por el Grupo con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes.

### Beneficios por prima de antigüedad y pensiones

El Grupo no opera planes de pensiones; sin embargo, se tiene una reserva de prima de antigüedad que reconoce el costo de los años de servicio del personal, misma que fue determinada con base en cálculos actuariales.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de posición financiera para los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos (OBD) a la fecha de reporte, junto con cualquier ajuste por ganancias o pérdidas actuariales no reconocidas y costos de servicios anteriores.

En el pasivo también se considera la anticipación específica del Grupo de los incrementos futuros a los sueldos. Los factores de descuento se determinan cerca del cierre fiscal de cada año con referencia a la tasa de mercado del papel gubernamental de alta calidad que se denomina en la moneda en la cual se pagarán los beneficios.

Estos supuestos fueron desarrollados por la Administración con el consejo experto de valuadores actuariales independientes. Otros supuestos están basados en la experiencia de la Administración.

---

## Description of accounting policy for environment related expense [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for exceptional items [text block]

---

No se tuvieron operaciones para partidas excepcionales.

---

## Description of accounting policy for expenses [text block]

---

### Gastos operativos

Se reconocen en resultados al momento en que se incurren los servicios o se reciben los bienes y servicios.

---

## Description of accounting policy for exploration and evaluation expenditures [text block]

---

No aplica.

---

---

## Description of accounting policy for fair value measurement [text block]

---

### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

---

---

## Description of accounting policy for fee and commission income and expense [text block]

---

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

---

## Description of accounting policy for finance costs [text block]

---

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

---

## Description of accounting policy for finance income and costs [text block]

---

### *Ingresos y gastos por intereses y dividendos*

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

---

## Description of accounting policy for financial assets [text block]

---

### Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

### Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- costo amortizado

- valor razonable con cambios en resultados (VRCR)
- valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- el modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero
- las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

#### Medición posterior de los activos financieros

##### Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCR):

- se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material.

##### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

##### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

---

## Description of accounting policy for financial guarantees [text block]

---

### Garantías

El Grupo no tiene garantía alguna sobre sus cuentas por cobrar a clientes. Adicionalmente, tampoco posee garantías relacionadas con otros activos financieros (ej. activos de derivados, efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en bancos).

---

## Description of accounting policy for financial instruments [text block]

---

### Reconocimiento, medición inicial y baja de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se reconocen cuando el Grupo forma parte de las cláusulas contractuales de un instrumento financiero.

Los activos financieros se dan de baja en cuentas cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero expiran o cuando el activo y sustancialmente todos sus riesgos y beneficios se transfieren. Un pasivo financiero se da de baja en cuentas cuando la obligación se extingue, descarga, cancela o expira.

### Clasificación y medición inicial de activos financieros

A excepción de las cuentas por cobrar a clientes, que no contienen un componente de financiamiento significativo y se miden al precio de la transacción de acuerdo con NIIF 15, todos los activos financieros se miden inicialmente a valor razonable ajustado por los costos de transacción (en caso de que aplique).

Los activos financieros, que no son designados y efectivos como instrumentos de cobertura, se clasifican en las siguientes tres categorías para propósitos de su valuación:

- costo amortizado
- valor razonable con cambios en resultados (VRCR)
- valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

La clasificación anterior se determina tomando como base los siguientes conceptos:

- el modelo de negocio de la entidad para el manejo del activo financiero
- las características contractuales del flujo de efectivo del activo financiero

Todos los ingresos y gastos relacionados con activos financieros se reconocen en resultados y se presentan dentro de los costos financieros, ingresos financieros u otras partidas financieras; excepto el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes que se presenta en ventas netas.

### Medición posterior de los activos financieros

#### Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado si los activos cumplen con las siguientes condiciones (y no se designan a VRCR):

- se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros y cobrar sus flujos de efectivo contractuales.
- los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Si el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial difiere del precio de la transacción, el instrumento se reconoce ajustado para aplazar la diferencia entre ambos valores. Después esa diferencia diferida se reconocerá en resultados en la medida que surja un cambio que implique un cambio en el valor del instrumento financiero.

Después del reconocimiento inicial, estos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Se omite el descuento cuando el efecto del descuento no es material.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VROR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

#### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020 (ver Nota 14.3).

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

#### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VROR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

#### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VROR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for financial instruments at fair value through profit or loss [text block]

---

Ver política para instrumentos financieros.

---

## Description of accounting policy for financial liabilities [text block]

---

### Clasificación y medición de pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo incluyen deuda financiera, proveedores, partes relacionadas y otras cuentas por pagar, así como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros se miden inicialmente a valor razonable y, cuando aplica, se ajustan por los costos de transacción, a menos que el Grupo haya designado el pasivo financiero a valor razonable con cambios en resultados.

Subsecuentemente, los pasivos financieros se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, excepto para los derivados y pasivos financieros designados a VRRCR, que se contabilizan posteriormente a valor razonable con ganancias o pérdidas reconocidas en resultados (que no sean instrumentos financieros derivados que se designan y son efectivos como instrumentos de cobertura).

Todos los cargos relacionados con intereses y, si aplica, los cambios en el valor razonable de un instrumento se reconocen en resultados y son incluidos dentro de los costos o ingresos por financiamiento.

---

## Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

---

Conversión de monedas extranjeras

Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias que conforman el Grupo se miden en la moneda del entorno económico primario donde opera cada subsidiaria, es decir su “moneda funcional”. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos que es la moneda funcional y de informe del Grupo.

#### Saldos y transacciones en moneda extranjera

Las operaciones con monedas extranjeras se convierten a la moneda funcional del Grupo, utilizando los tipos de cambio prevalecientes en las fechas de las operaciones (tipo de cambio *spot*). Las ganancias y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas operaciones y de la valuación de las partidas monetarias al tipo de cambio de cierre de cada año se reconocen en resultados, con excepción de aquellas identificadas con las operaciones en el extranjero mencionadas más adelante.

Los rubros no monetarios son medidos a costo histórico (convertidos utilizando los tipos de cambio a la fecha de la operación), excepto aquellos rubros no monetarios medidos a valor razonable los cuales se convierten utilizando los tipos de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

#### Operaciones en el extranjero

En los estados financieros del Grupo, todos los activos, pasivos y operaciones de las subsidiarias consolidadas, realizadas con una moneda funcional diferente al peso (moneda funcional y de informe del Grupo) se convierten a pesos al momento de la consolidación. La moneda funcional de las subsidiarias en el Grupo ha permanecido sin cambio durante el periodo de reporte.

Al momento de la consolidación, los activos y pasivos han sido convertidos a pesos mexicanos al tipo de cambio de cierre a la fecha de reporte. Los ingresos y gastos se han convertido a la moneda de presentación del Grupo a un tipo de cambio promedio durante el periodo de reporte. Las diferencias cambiarias se cargan/acreditan a otras partidas de la utilidad integral y se reconocen como efecto por conversión dentro de otros componentes de capital. Al momento de disponer de una operación extranjera los efectos de conversión acumulados y reconocidos en el capital se reclasifican a resultados y se reconocen como parte de la ganancia o pérdida en la disposición. El crédito mercantil y los ajustes del valor razonable que surgen de la adquisición de una entidad extranjera se tratan como activos y pasivos de la entidad extranjera y se convierten a pesos al tipo de cambio de cierre.

---

### Description of accounting policy for franchise fees [text block]

---

La compañía no tiene cuotas por franquicias.

---

### Description of accounting policy for functional currency [text block]

---

#### Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias que conforman el Grupo se miden en la moneda del entorno económico primario donde opera cada subsidiaria, es decir su “moneda funcional”. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos que es la moneda funcional y de informe del Grupo.

---

### Description of accounting policy for goodwill [text block]

---

El crédito mercantil se determina después del reconocimiento individual de activos intangibles identificables. Se calcula como el excedente de la suma de: a) el valor razonable del pago transferido, b) el monto reconocido de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida y c) el valor razonable a la fecha de adquisición de cualquier interés de capital existente en la entidad adquirida, sobre los valores razonables a la fecha de adquisición de los activos netos identificables. Si los valores razonables de los activos netos identificables exceden la suma calculada conforme a lo antes mencionado, este monto excedente (ej. ganancia por compra a precio de ganga) se reconoce de inmediato en resultados.

---

### Description of accounting policy for government grants [text block]

---

No se tienen operaciones de subvenciones de gobierno al cierre de 2020 y 2019.

---

### Description of accounting policy for hedging [text block]

---

#### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier inefectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for held-to-maturity investments [text block]

---

No se tienen inversiones mantenidas al vencimiento.

---

## Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

---

### Deterioro de activos de larga duración

Para realizar las pruebas de deterioro, el Grupo identifica cada unidad generadora de efectivo (UGE) por las que existe un ingreso de efectivo claramente independiente, cada UGE es probada a nivel individual.

El Grupo evalúa al menos una vez al año el valor de recuperación de cada UGE identificada, para determinar la existencia de indicios de que dichos valores exceden el valor de recuperación.

Las unidades generadoras que mantienen activos intangibles con vida indefinida y los activos intangibles que aún no estén disponibles para uso se prueban para deterioro al menos una vez al año. El resto de los activos individuales o unidades generadoras de efectivo se prueban para deterioro siempre que haya algún evento o cambio en las circunstancias que indique que el monto registrado no puede ser recuperable.

Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor registrado del activo o de la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, el cual corresponde a la cantidad mayor entre el valor razonable menos el costo de venta y el valor en uso.

Las pérdidas por deterioro para las unidades generadoras de efectivo reducen primero el monto registrado de cualquier crédito mercantil asignado a esa unidad generadora de efectivo. La pérdida restante por deterioro se carga prorrateada a los otros activos de larga duración en la unidad generadora de efectivo. Con excepción del crédito mercantil, todos los activos se evalúan posteriormente para confirmar que cualquier pérdida por deterioro que haya sido reconocida previamente ya no exista. Un cargo por deterioro se revierte si el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo excede el valor registrado en libros.

### Prueba de deterioro

Para efectos de la prueba anual de deterioro se definieron los enfoques de valuación más adecuados para cada UGE que mantiene el Grupo, privilegiando el uso de insumos nivel 1 y 2, de conformidad con NIIF 13 Medición a valor razonable. El valor de recuperación se obtiene como el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos costos de disposición.

### Valor razonable (enfoque de mercado)

Este enfoque se lleva a cabo mediante la técnica de compañías públicas comparables, misma que estima el nivel sustentable de ingresos futuros para un negocio y aplica un múltiplo apropiado a dichos ingresos, capitalizándolos para obtener el valor del negocio. Esta técnica supone que las empresas que operan en el mismo sector industrial compartirán características similares y los valores de la empresa se correlacionan con esas características.

### Valor de uso (enfoque de ingresos)

Para determinar el valor en uso, la Administración estima los flujos de efectivo futuros esperados de cada unidad generadora de efectivo y determina una tasa de interés adecuada para poder calcular el valor presente de dichos flujos de efectivo. Los datos utilizados al efectuar los procedimientos de prueba por deterioro están vinculados directamente con el presupuesto aprobado más reciente del Grupo, ajustado según sea necesario para excluir los efectos de futuras reorganizaciones y mejoras de activos. Los factores de descuento se determinan individualmente para cada unidad generadora de efectivo y reflejan sus respectivos perfiles de riesgo según los evalúe la Administración.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no presenta indicios de deterioro en el valor de sus activos de larga duración.

---

## Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

---

#### Deterioro de activos financieros

El Grupo usa un enfoque simplificado para contabilizar las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, así como los activos de los contratos con clientes, y reconoce la reserva para deterioro como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo. Estos son los déficits esperados en los flujos de efectivo contractuales, considerando el incumplimiento potencial en cualquier momento durante la vida del instrumento financiero. El Grupo utiliza su experiencia histórica, indicadores externos e información a futuro para calcular las pérdidas crediticias esperadas utilizando una matriz de provisiones.

El Grupo evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar a clientes sobre una base colectiva clasificada por el tipo de industria del cliente, ya que tienen características compartidas de riesgo crediticio y se han agrupado con base en los días vencidos. En la Nota 15 se incluye un análisis detallado de cómo se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

---

### Description of accounting policy for impairment of non-financial assets [text block]

---

#### Deterioro de activos no financieros

En la evaluación de deterioro, la Administración determina el valor recuperable de cada activo o unidad generadora de efectivo con base en metodologías de valuación generalmente aceptadas, aplicando el método de valuación acorde a las características específicas de cada activo y privilegiando insumos nivel 1 (información de mercado). En aquellos casos en los que no es posible aplicar el enfoque de mercado y se aplica el enfoque de ingresos, la incertidumbre de la estimación se relaciona con los supuestos sobre los resultados de operación futuros y la determinación de una tasa de descuento adecuada.

---

### Description of accounting policy for income tax [text block]

---

#### Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos reconocido en resultados incluye la suma del impuesto diferido y el impuesto causado, que no se ha reconocido en otras partidas de utilidad integral o directamente en el capital contable. Asimismo, incluye los montos determinados por la estimación sobre la incertidumbre de los tratamientos fiscales de impuestos a la utilidad.

NIC 12 establece que el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: (i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, (ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y (iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que puedan ser utilizados contra ingresos gravables futuros. Lo anterior se determina con base en el presupuesto del Grupo sobre los resultados de operación futuros, ajustados por partidas significativas que se concilian para el resultado fiscal y por los límites en el uso de pérdidas u otros activos fiscales pendientes de aplicar. Los pasivos por impuestos diferidos siempre se reconocen en su totalidad.

El impuesto diferido pasivo derivado de las inversiones en subsidiarias y en asociadas se reconoce, excepto cuando la reversión de dichas diferencias temporales puede ser controlada por el Grupo y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan únicamente cuando el Grupo tiene derecho e intención de compensar los activos y pasivos por impuestos causados de la misma autoridad fiscal.

---

## Description of accounting policy for insurance contracts and related assets, liabilities, income and expense [text block]

---

No aplica.

---

## Description of accounting policy for intangible assets and goodwill [text block]

---

### Activos intangibles

#### Reconocimiento inicial

Los activos intangibles se reconocen inicialmente al costo de adquisición, e incluyen concesiones de televisión, derechos de registro de jugadores de fútbol profesional, desarrollos y licencias para uso de software. Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se identifican y reconocen a su valor razonable; dichos activos incluyen concesiones de televisión en México y en el extranjero; los gastos asociados a la compra se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. Los costos directos asociados con la fase de desarrollo de aplicaciones de informática (software) para uso interno se capitalizan y los gastos relativos a la fase de investigación se reconocen como gasto cuando se incurren.

Los costos de actividades de desarrollo de proyectos calificables, tales como construcción de una red de fibra óptica, que incluyen el pago de derechos para obtener la concesión y otros conceptos incurridos para evaluar la viabilidad técnica y comercial del proyecto, se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados a dichas actividades.

#### Concesiones de televisión

Con base en la NIC 38 Activos intangibles, se determinó que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida, ya que el Grupo considera que: (i) tiene el control para continuar renovando sus concesiones, como lo ha hecho desde su adquisición (ver Nota 11); (ii) continuarán generando beneficios futuros y no se prevé una fecha futura que detenga la continuidad de generación de dichos beneficios; y (iii) mantiene la firme intención de continuar explotando las concesiones de televisión y seguir generando beneficios económicos.

Los pagos hechos por el Grupo a las autoridades regulatorias por el refrendo de concesiones, pago de derechos y conceptos equivalentes que están sujetos a un periodo de vigencia, se considera que tienen una vida útil finita y se amortizan en línea recta en el plazo de vigencia correspondiente.

#### Medición posterior

Los activos intangibles se clasifican como de vida finita o indefinida. Los activos intangibles de vida finita se contabilizan utilizando el modelo de costo mediante el cual los costos capitalizados se amortizan sobre la base de línea recta a lo largo de sus vidas útiles estimadas. Las vidas útiles se revisan en cada fecha de reporte, y se ajustan en caso de ser necesario. Los activos intangibles de vida indefinida, que incluyen las concesiones de televisión y los pagos por la adquisición del canal adn40, no se amortizan, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando menos anualmente con independencia de cualquier indicio de deterioro de su valor.

Los activos intangibles de vida finita se amortizan en línea recta con base en sus vidas útiles estimadas, como sigue:

- Licencias de uso de software: 3-5 años
- Software desarrollado internamente: 3-4 años
- Red de fibra óptica Perú: 20 años
- Derechos de registro de jugadores 3-5 años.
- Renovación de derechos de concesiones, refrendos y conceptos equivalentes: 15-20 años.

La amortización se reconoce en los resultados de cada año y se incluye en el rubro de depreciación y amortización.

Cuando un activo intangible es vendido, la ganancia o pérdida se determina como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados en la fecha en que se lleve a cabo la operación.

---

## Description of accounting policy for intangible assets other than goodwill [text block]

---

Ver política para activos intangibles.

---

## Description of accounting policy for interest income and expense [text block]

---

Ingresos y gastos por intereses y dividendos

Se reportan sobre la base de devengado utilizando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos, que no provengan de inversiones en asociadas, se reconocen al momento en que se tenga el derecho a recibir el pago.

---

## Description of accounting policy for investment in associates [text block]

---

Asociadas

Las asociadas son aquellas entidades sobre las cuales el Grupo puede ejercer una influencia significativa, pero no son subsidiarias, ni negocios conjuntos; generalmente son aquellas entidades en donde se tiene una participación accionaria de entre 20% y 50% de los derechos de voto.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación. Bajo dicho método, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y su valor contable se aumenta o disminuye al reconocer la participación del inversionista en los activos netos de la entidad asociada después de la fecha de adquisición. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

La aplicación del método de participación se suspende cuando el valor en libros de la inversión, incluyendo algún interés de largo plazo en la asociada, se reduce a cero, a menos que el Grupo hubiera incurrido o garantizado obligaciones adicionales de la asociada o negocio conjunto.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

---

## Description of accounting policy for investment in associates and joint ventures [text block]

---

Inversiones en asociadas y otras inversiones permanentes

Asociadas

Las asociadas son aquellas entidades sobre las cuales el Grupo puede ejercer una influencia significativa, pero no son subsidiarias, ni negocios conjuntos; generalmente son aquellas entidades en donde se tiene una participación accionaria de entre 20% y 50% de los derechos de voto.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación. Bajo dicho método, la inversión se reconoce inicialmente al costo, y su valor contable se aumenta o disminuye al reconocer la participación del inversionista en los activos netos de la entidad asociada después de la

fecha de adquisición. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

La aplicación del método de participación se suspende cuando el valor en libros de la inversión, incluyendo algún interés de largo plazo en la asociada, se reduce a cero, a menos que el Grupo hubiera incurrido o garantizado obligaciones adicionales de la asociada o negocio conjunto.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo y sus asociadas se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

#### Otras inversiones permanentes

Las otras inversiones permanentes en las que no se tiene influencia significativa para la toma de decisiones, se valúan a su costo de adquisición, incluyendo aquellas inversiones en las que a pesar de tener una participación de más de un veinticinco por ciento del poder de voto o del poder de voto potencial no se tiene influencia significativa.

#### Evaluación de deterioro

El Grupo evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en asociadas o en las otras inversiones permanentes están deterioradas; de ser así, el Grupo calcula el deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la inversión y su valor en libros.

## Description of accounting policy for investments in joint ventures [text block]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 la compañía no tiene negocios conjuntos.

## Description of accounting policy for investment property [text block]

#### Propiedades y equipo

Los edificios, el equipo de cómputo y otros equipos, incluyendo accesorios y mobiliario, se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación, incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos a la locación donde estarán ubicados, así como para estar en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la Administración. Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

El valor de estos activos se mide utilizando el modelo de costo que consiste en enfrentar el costo de adquisición o fabricación menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce con base en el método de línea recta, el cual se aplica sobre el costo del activo considerando sus vidas útiles estimadas, resultando las tasas siguientes:

Edificios	3%
Equipo de operación	5% y 16%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de transporte	20%
Equipo de cómputo	25%

Los valores y estimados de vida útil de los activos se revisan por lo menos una vez al año, y se actualizan conforme se requiere.

Las ganancias o pérdidas que deriven de la disposición de propiedades y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte del rubro "Otros gastos, neto".

---

## Description of accounting policy for investments other than investments accounted for using equity method [text block]

---

### Otras inversiones permanentes

Las otras inversiones permanentes en las que no se tiene influencia significativa para la toma de decisiones, se valúan a su costo de adquisición, incluyendo aquellas inversiones en las que a pesar de tener una participación de más de un veinticinco por ciento del poder de voto o del poder de voto potencial no se tiene influencia significativa.

---

## Description of accounting policy for issued capital [text block]

---

### Capital contable, reservas y pago de dividendos

#### Capital social

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

#### Prima en emisión de acciones

La prima en emisión de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

#### Reserva para recompra de acciones

La Compañía constituyó, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas denominada "Reserva para recompra de acciones", con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el Mercado de Valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado. Cuando las acciones recompradas son enajenadas, no se reconoce una utilidad o pérdida en los resultados, sino que se incrementa o disminuye el capital contable.

#### Otros componentes de capital

Los otros componentes de capital incluyen lo siguiente:

- Efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las subsidiarias extranjeras del Grupo a la moneda de reporte, véase Nota 4.4.
- Reserva de activos y pasivos financieros designados a VRORI – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con estos instrumentos financieros, véase Nota 4.7.
- Remediciones del pasivo por beneficios definidos – comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros, así como el retorno de los activos del plan, véase Notas 4.16 y 19.
- Eficiencia de instrumentos financieros derivados – incluye ganancias y pérdidas relacionadas con los instrumentos financieros derivados de cobertura que son eficientes, véase Nota 14.5.

#### Resultados acumulados

Los resultados acumulados incluyen las utilidades actuales y de periodos anteriores reducidas en su caso por las pérdidas actuales y de periodos anteriores, por los dividendos pagados y por los trasposos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en "Otras cuentas por pagar" cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los dividendos decretados en dichos años fueron liquidados.

## Description of accounting policy for leases [text block]

### Activos arrendados

#### El Grupo como arrendatario

El Grupo realiza contratos de arrendamiento principalmente para inmuebles que utiliza como sitios para ubicar nodos de fibra óptica en Perú y antenas de transmisión de señal televisiva en México, así como espacios para oficinas, estacionamientos y otros. Los contratos de renta de sitios de nodos se negocian por plazos entre 2 y 15 años, los de sitios para antenas en plazos de 2 a 22 años y los de oficinas en plazos de 2 a 10 años. Todos los arrendamientos se negocian de forma individual y contienen una amplia variedad de términos y condiciones diferentes, como opciones de renovación.

El Grupo evalúa si un contrato es o contiene un arrendamiento al inicio del contrato. Un arrendamiento transmite el derecho a dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios económicos de un activo identificado durante un período a cambio de una contraprestación.

#### Medición y reconocimiento de los arrendamientos como arrendatario

En la fecha de inicio del arrendamiento, el Grupo reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en los estados de posición financiera. El activo por derecho de uso se mide al costo, que se compone de la medición inicial del pasivo por arrendamiento, de los costos directos iniciales incurridos por el Grupo, de una estimación de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del activo al final del contrato de arrendamiento y de cualquier pago por arrendamiento realizado con anterioridad a la fecha de comienzo de dicho arrendamiento (neto de cualquier incentivo recibido).

El Grupo deprecia los activos por derecho de uso en línea recta desde la fecha de comienzo del arrendamiento hasta el final de la vida útil del activo por derecho de uso o el final del plazo del arrendamiento, el que sea menor. El Grupo también evalúa el deterioro de valor del activo por derecho de uso cuando existen dichos indicadores.

En la fecha de comienzo, el Grupo mide el pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos pendientes a esa fecha, descontados utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento, si dicha tasa es fácilmente determinable, o la tasa incremental de los préstamos del Grupo.

Los pagos de arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento se componen de pagos fijos (incluyendo pagos que son fijos en sustancia), importes que se espera se liquiden bajo una garantía de valor residual y pagos derivados de opciones con una certeza razonable de ser ejercidas.

Después de la medición inicial, el pasivo se reducirá con los pagos efectuados y se incrementará por los intereses. El pasivo se vuelve a medir para reflejar cualquier reevaluación o modificación, o si hay cambios en los pagos que son fijos en sustancia.

El pasivo por arrendamiento se revalúa cuando hay un cambio en los pagos por arrendamiento, que surgen de una modificación en el plazo del arrendamiento o un cambio en la evaluación de una opción de compra del activo arrendado. Los pagos de arrendamiento revisados se descuentan utilizando la tasa incremental de préstamos del Grupo en la fecha de la reevaluación cuando la tasa implícita del arrendamiento no se puede determinar fácilmente. El monto de la reevaluación del pasivo por arrendamiento se refleja como un ajuste al valor en libros del activo por derecho de uso. La excepción a lo anterior se da cuando el valor en libros del activo por derecho de uso se ha reducido a cero, entonces cualquier exceso se reconoce en resultados.

La remediación del pasivo por arrendamiento se trata mediante una reducción en el valor en libros del activo por derecho de uso para reflejar la terminación total o parcial del arrendamiento por modificaciones que reducen el alcance del arrendamiento. Cualquier ganancia o pérdida relacionada con la terminación parcial o total del arrendamiento se reconoce en resultados. El activo por derecho de uso se ajusta para todas las demás modificaciones del arrendamiento.

El Grupo ha elegido contabilizar los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor utilizando las soluciones prácticas. En lugar de reconocer un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, los pagos relacionados se reconocen en línea recta como un gasto en resultados durante el plazo del arrendamiento.

En el estado de posición financiera, los activos por derechos de uso se han incluido en el rubro de propiedades y equipo y los pasivos por arrendamiento se han incluido en proveedores y otras cuentas por pagar.

#### El Grupo como arrendador

La política contable del Grupo de acuerdo con la NIIF 16 no ha cambiado con respecto al periodo comparativo.

Como arrendador, el Grupo clasifica sus arrendamientos como operativos o financieros.

Un arrendamiento se clasifica como financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente y se clasifica como operativo cuando lo anterior no sucede.

---

## Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

---

### Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que califique, se capitalizan durante el periodo que es necesario para completar y preparar el activo para su uso pretendido o venta. Otros costos por préstamos se cargan a resultados en el periodo en el cual se incurren y se reportan en "Otros gastos financieros, neto" (véase Nota 26). Durante 2020 y 2019, el Grupo no ha capitalizado costos por préstamos en virtud de no identificarse directamente con la adquisición de activos.

---

## Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

---

### Derechos de exhibición

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se reconocen originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

Los derechos de exhibición de producciones propias se integran por programas que se amortizan en su totalidad conforme se transmiten y de producciones en proceso de grabación.

Los derechos de exhibición adquiridos a perpetuidad se amortizan en el periodo en que se estima obtener el beneficio económico esperado.

Cuando existen derechos de exhibición por los cuales se determina que no serán transmitidos, el valor total del programa se da de baja y se reconoce de manera inmediata en resultados. Por su naturaleza, el valor de estos activos se prueba para deterioro en cada fecha de reporte.

### Inventarios

Los inventarios representan mercancías y materiales de consumo y se registran al costo. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio.

---

## Description of accounting policy for mining assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for mining rights [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

## Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale [text block]

---

### Activos y pasivos no circulantes clasificados como mantenidos para su venta

Cuando el Grupo pretende vender un activo no circulante o un grupo de activos (un grupo para disposición), y si la venta dentro de los próximos 12 meses es altamente probable, los activos y pasivos o grupo para disposición se clasifican como “mantenidos para su venta” y se presentan por separado en el estado consolidado de posición financiera si están directamente asociados con un grupo para disposición.

Los activos clasificados como “mantenidos para su venta”, inmediatamente antes de su clasificación, se miden a su valor en libros o a su valor razonable menos su costo de venta, el que sea menor. Sin embargo, algunos activos “mantenidos para su venta” tales como los activos financieros o los activos por impuestos diferidos, continúan midiéndose de conformidad con la política contable del Grupo para dichos activos. Ningún activo clasificado como “mantenido para su venta” está sujeto a depreciación o amortización después de su clasificación como tal.

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo no tiene intención de disponer de algún activo o conjunto de activos.

---

## Description of accounting policy for non-current assets or disposal groups classified as held for sale and discontinued operations [text block]

---

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

---

## Description of accounting policy for offsetting of financial instruments [text block]

---

### *Compensación de instrumentos financieros*

Un activo y un pasivo financiero se compensarán, y su importe neto se presentará en el estado de situación financiera consolidado cuando y sólo cuando el Grupo: (i) tenga en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos; y (ii) tenga la intención de liquidar por el importe neto, cualquiera de los dos o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

---

### Description of accounting policy for oil and gas assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for programming assets [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

---

#### Propiedades y equipo

Los edificios, el equipo de cómputo y otros equipos, incluyendo accesorios y mobiliario, se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación, incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos a la locación donde estarán ubicados, así como para estar en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la Administración. Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

El valor de estos activos se mide utilizando el modelo de costo que consiste en enfrentar el costo de adquisición o fabricación menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce con base en el método de línea recta, el cual se aplica sobre el costo del activo considerando sus vidas útiles estimadas, resultando las tasas siguientes:

Edificios	3%
Equipo de operación	5% y 16%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de transporte	20%
Equipo de cómputo	25%

Los valores y estimados de vida útil de los activos se revisan por lo menos una vez al año, y se actualizan conforme se requiere.

Las ganancias o pérdidas que deriven de la disposición de propiedades y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte del rubro "Otros gastos, neto".

---

## Description of accounting policy for provisions [text block]

---

Las provisiones se reconocen cuando las obligaciones presentes como resultado de un evento pasado probablemente lleven a una salida de recursos económicos por parte del Grupo y los montos se pueden estimar con cierta fiabilidad. El tiempo o el monto de dicha salida de recursos pueden aún ser inciertos. Una obligación presente surge de la presencia de algún compromiso legal o implícito que haya resultado de eventos pasados, por ejemplo, garantías de servicios otorgadas, controversias legales o contratos onerosos. No se reconocen provisiones por pérdidas de operaciones futuras.

Las provisiones se miden con base en el gasto estimado requerido para liquidar la obligación presente, a la luz de la evidencia más confiable disponible a la fecha de reporte, incluyendo los riesgos e incertidumbres asociados con la obligación actual. En los casos en los que existe un número similar de obligaciones, la posibilidad de que se requiera un egreso para la liquidación, se determina mediante la consideración de esa clase de obligaciones como un todo. Las provisiones se descuentan a sus valores presentes, en los casos en los que el valor del dinero en el tiempo es material.

Cualquier reembolso que el Grupo considere que se va a cobrar de un tercero con respecto a una obligación, se reconoce como un activo por separado. Sin embargo, este activo no puede exceder el monto de la provisión relativa.

En aquellos casos en los que se considere poco probable o remota una posible salida de recursos económicos como resultado de las obligaciones presentes, no se reconoce ningún pasivo, a menos que se esté en el curso de una combinación de negocios. En una combinación de negocios, los pasivos contingentes se reconocen a la fecha de adquisición cuando existe una obligación presente surgida de eventos pasados y el valor razonable se pueda medir de manera fiable, incluso si la salida de recursos económicos no es probable. Posteriormente se miden con base en el monto que sea mayor entre una provisión comparable según se describe anteriormente, y el monto reconocido a la fecha de adquisición, menos cualquier amortización.

Los compromisos no son sujetos de reconocimiento a menos que ocasionen una pérdida. Los compromisos se revelan cuando las adiciones de activo fijo son importantes, los bienes o servicios contratados exceden sustancialmente las necesidades inmediatas del Grupo o representan obligaciones contractuales.

---

## Description of accounting policy for reclassification of financial instruments [text block]

---

### Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan a VRCCR, excepto los derivados designados como instrumentos de cobertura en las relaciones de cobertura de flujos de efectivo, que requieren un tratamiento contable específico. Para calificar para la contabilidad de coberturas, la relación de cobertura debe cumplir con todos los siguientes requerimientos:

- hay una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura,
- el efecto del riesgo crediticio no domina los cambios de valor que resultan de dicha relación económica, y
- el índice de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Para los períodos de reporte presentados, el Grupo ha designado ciertos contratos: (i) de forwards y opciones de divisas como instrumentos de cobertura, y (ii) de swaps de intercambio de tasa de interés variable por fija; ambos designados como coberturas de flujos de efectivo. Estos contratos se han celebrado para mitigar los riesgos cambiarios y de tasa de interés que se derivan de la deuda contratada en moneda extranjera y a tasa variable (ver Nota 14).

Todos los instrumentos financieros derivados utilizados para la contabilidad de coberturas se reconocen inicialmente a valor razonable y se reportan posteriormente a valor razonable en el estado de posición financiera.

En la medida en que la cobertura sea efectiva, los cambios en el valor razonable de los derivados designados como instrumentos de cobertura en las operaciones de coberturas de flujos de efectivo se reconocen en otro resultado integral y se incluyen dentro de otros componentes de capital. Cualquier ineffectividad en la relación de cobertura se reconoce inmediatamente en resultados.

En el momento en que la partida cubierta afecta los resultados, cualquier ganancia o pérdida reconocida previamente en ORI se reclasifica de capital a resultados y se presenta como un ajuste de reclasificación dentro de ORI. Sin embargo, si un activo o pasivo no financiero se reconoce como resultado de la transacción cubierta, las ganancias y pérdidas previamente reconocidas en ORI se incluyen en la medición inicial de la partida cubierta.

Si una transacción pronosticada no se espera que ocurra, cualquier ganancia o pérdida relacionada reconocida en ORI se transfiere inmediatamente a resultados. Si la relación de cobertura deja de cumplir con las condiciones de efectividad, la contabilidad de coberturas se discontinúa y la ganancia o pérdida relacionada se mantiene en la reserva de capital hasta que ocurra la transacción prevista.

---

## Description of accounting policy for recognising in profit or loss difference between fair value at initial recognition and transaction price [text block]

---

### Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Los activos financieros que se mantienen dentro de un modelo de negocio diferente a 'mantener para cobrar' o 'mantener para cobrar y vender' se categorizan a valor razonable con cambios en resultados. Además, independientemente del modelo de negocio, los activos financieros cuyos flujos de efectivo contractuales no son únicamente de pagos de capital e intereses se contabilizan a VRCR. Todos los instrumentos financieros derivados entran en esta categoría, excepto aquellos designados y efectivos como instrumentos de cobertura, para los cuales se aplican los requerimientos de contabilidad de coberturas (ver más adelante).

Los activos que califican en esta categoría se miden a valor razonable con las ganancias o pérdidas reconocidas en resultados. Los valores razonables de los activos financieros en esta categoría se determinan por referencia a transacciones de un mercado activo o utilizando una técnica de valuación cuando no existe un mercado activo.

### Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRORI)

El Grupo contabiliza los activos financieros a VRORI si los activos cumplen con las siguientes condiciones:

- Se mantienen bajo un modelo de negocio cuyo objetivo es 'mantener para cobrar' los flujos de efectivo asociados y vender, y
- Los términos contractuales de los activos financieros dan lugar a flujos de efectivo que son únicamente pagos de capital e intereses sobre el saldo de capital pendiente.

Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otro resultado integral (ORI) se reciclará al momento de la baja en cuentas del activo financiero.

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantenía inversiones en valores administrados por una institución financiera en el extranjero clasificados a VRORI, los cuales se realizaron durante 2020.

---

## Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

---

### Reconocimiento de ingresos

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción

4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como “Pasivos de contratos con clientes” en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

#### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

#### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

#### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

#### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

#### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

---

### Description of accounting policy for regulatory deferral accounts [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for reinsurance [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for repairs and maintenance [text block]

---

Los costos de reparación y mantenimiento menor son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren.

---

### Description of accounting policy for repurchase and reverse repurchase agreements [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

---

### Description of accounting policy for research and development expense [text block]

---

#### Costos de software y desarrollo generados internamente

Se requiere un juicio significativo para distinguir la fase de investigación de la de desarrollo y determinar si se cumplen los requerimientos de capitalización de los costos de desarrollo. Después de la capitalización, la Administración monitorea si dichos requerimientos continúan cumpliéndose y si existen indicios de que los costos capitalizados puedan estar deteriorados.

---

### Description of accounting policy for restricted cash and cash equivalents [text block]

---

#### Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el efectivo en caja y bancos y los depósitos a la vista, junto con cualesquiera otras inversiones altamente líquidas y a corto plazo que sean fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y que están sujetos a un riesgo insignificante de cambio en el valor.

---

## Description of accounting policy for segment reporting [text block]

---

### Información por segmentos

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una unidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Al identificar sus segmentos operativos, la Administración se basa en sus líneas de servicio, las cuales representan los principales servicios proporcionados por el Grupo. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones del Grupo, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento.

Cada uno de estos segmentos operativos se administra separadamente, ya que cada una de estas líneas de servicio requiere de diferentes tecnologías y otros recursos, así como de enfoques de mercadeo también diferentes. Todas las transferencias entre segmentos, si las hay, se efectúan a precios de mercado.

Con respecto a los años que se presentan, el Grupo ha operado los siguientes segmentos de negocio: Operación doméstica, Guatemala y Honduras, Exportaciones, Red de fibra óptica y Golf.

---

## Description of accounting policy for service concession arrangements [text block]

---

### Concesiones de televisión

Con base en la NIC 38 Activos intangibles, se determinó que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida, ya que el Grupo considera que: (i) tiene el control para continuar renovando sus concesiones, como lo ha hecho desde su adquisición (ver Nota 11); (ii) continuarán generando beneficios futuros y no se prevé una fecha futura que detenga la continuidad de generación de dichos beneficios; y (iii) mantiene la firme intención de continuar explotando las concesiones de televisión y seguir generando beneficios económicos.

Los pagos hechos por el Grupo a las autoridades regulatorias por el refrendo de concesiones, pago de derechos y conceptos equivalentes que están sujetos a un periodo de vigencia, se considera que tienen una vida útil finita y se amortizan en línea recta en el plazo de vigencia correspondiente.

---

## Description of accounting policy for share-based payment transactions [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el Grupo no tiene este tipo de transacciones.

---

## Description of accounting policy for stripping costs [text block]

---

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 el Grupo no tiene este tipo de transacciones.

---

## Description of accounting policy for subsidiaries [text block]

---

Los estados financieros consolidados del Grupo incluyen los estados financieros de la Compañía y de todas sus subsidiarias. El Grupo controla una subsidiaria cuando este está expuesto a, o tiene derecho a retornos variables derivados de su involucramiento con la subsidiaria y tiene la capacidad de afectar esos retornos a través de su poder sobre la subsidiaria.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del Grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre ellas. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el Grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de Grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias son ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique, considerando que con motivo de la adquisición se obtiene el control, el cual se pierde al momento de la venta.

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

#### Cambios en la participación de subsidiarias y pérdida de control

Los cambios en la participación en la propiedad de una subsidiaria, sin pérdida de control, se contabilizan como transacción de capital. Si la Compañía pierde el control de una subsidiaria, se procede a:

- I. Dar de baja los activos, incluyendo el crédito mercantil, y los pasivos de la subsidiaria;
- II. Dar de baja el importe en libros de las participaciones no controladoras;
- III. Dar de baja el efecto de conversión acumulado que haya sido registrado en el capital contable;
- IV. Reconocer el valor razonable de la contraprestación recibida;
- V. Reconocer el valor razonable de la inversión retenida;
- VI. Reconocer cualquier superávit o déficit en el resultado del período; y
- VII. Reclasificar de la participación previamente reconocida como otras partidas de resultado integral a utilidades, pérdidas o ganancias retenidas, según el caso, como si la Compañía hubiera vendido directamente los activos o pasivos relacionados.

#### Operaciones discontinuas

Una operación discontinua es un componente del negocio del Grupo que ha sido dispuesto y cuyas operaciones y flujos de efectivo pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

La clasificación de una operación discontinua ocurre al momento de la disposición o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificada como mantenida para la venta, lo que ocurra primero.

Cuando una operación se clasifica como operación discontinua, el estado comparativo del resultado integral del período debe presentarse como si la operación se hubiese discontinuado desde el comienzo del año comparativo.

Los efectos en el periodo corriente sobre las partidas de operaciones discontinuadas y que estén directamente relacionados con la disposición de las mismas en un periodo anterior, se clasifican de forma separada dentro de la información correspondiente a dichas operaciones discontinuadas.

---

## Description of accounting policy for taxes other than income tax [text block]

---

Los impuestos por recuperar se presentan en el activo circulante.

---

## Description of accounting policy for termination benefits [text block]

---

### Beneficios por terminación y retiro

El Grupo otorga un beneficio al personal después de terminada su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la NIC 19 Beneficios a los empleados, esta práctica constituye una obligación asumida por el Grupo con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes.

---

## Description of accounting policy for trade and other payables [text block]

---

Las cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos en el curso normal de las operaciones. Estas cuentas por pagar se clasifican como pasivos circulantes si la obligación de pago es a un año o menos. En caso contrario, se presentan como pasivos no circulantes.

Las cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y subsecuentemente se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

---

## Description of accounting policy for trade and other receivables [text block]

---

### *Clientes*

Las cuentas por cobrar representan importes adeudados por clientes, estas son originadas por ventas de servicios de pauta prestados en el curso normal de las operaciones del Grupo. Cuando se espera cobrarlas en un periodo de un año o menos desde la fecha de cierre (o en el ciclo normal de operaciones del negocio en el caso que este ciclo exceda este periodo), se presentan como activo circulante. En caso de no cumplir con lo anteriormente mencionado se presentan como activos no circulantes.

### *Otras cuentas por cobrar*

Las otras cuentas por cobrar corresponden principalmente a préstamos y a otros conceptos que dan derecho a cobrar importes fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Los activos de esta categoría se clasifican como activos circulantes, excepto si se espera cobrarlos en un plazo mayor a un año desde la fecha de cierre, en cuyo caso se clasifican como no circulantes.

---

## Description of accounting policy for trading income and expense [text block]

---

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, en ciertos casos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizaran, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para efectos del reconocimiento de ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

1. Identificar el contrato con un cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño
3. Determinar el precio de la transacción
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
5. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "Pasivos de contratos con clientes" en el estado consolidado de posición financiera (ver Nota 18). De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo de contrato o una cuenta por cobrar en el estado consolidado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes, menos las comisiones sobre ventas. Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, las comisiones sobre ventas ascendieron a \$1,212,866 y \$938,829, respectivamente.

El reconocimiento de ingresos se basa en la información reportada por los sistemas a los que se incorporan los datos de: programación transmitida diariamente, mediciones de audiencia, montos de los contratos y otra información relevante.

#### Ingresos por contratos de publicidad

El Grupo celebra contratos que establecen la obligación de transmitir publicidad de sus clientes, los cuales normalmente son suscritos durante el cuarto trimestre del año calendario anterior al año en que la publicidad es transmitida. Los clientes pueden elegir en qué programas de televisión y en qué horarios, con base en la disponibilidad, aparecerán sus anuncios publicitarios.

Los contratos de publicidad incluyen calendarios de pago detallados de los clientes, y en algunos contratos se establece que el cobro sea a través de activos o servicios que serán otorgados por los clientes y que serán transferidos al Grupo (operaciones de intercambio). Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, los ingresos netos derivados de las operaciones de intercambio ascendieron a \$275,656 y \$281,173, respectivamente.

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida.

#### Ingresos por venta de tiempos de publicidad no vendida (infomerciales, riesgo compartido y publicidad integrada)

El Grupo comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales y/o anunciantes de riesgo compartido, a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el periodo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia. Los ingresos por estos conceptos representaron el 16.15% y 17.05%, de las ventas netas generadas durante 2020 y 2019, respectivamente.

#### Ventas de derechos de transmisión de programación producida internamente

El Grupo genera ingresos por la venta de los derechos para transmitir la programación producida internamente en distintos medios nacionales e internacionales. Estos ingresos se reconocen cuando el Grupo transfiere a sus clientes el control de la transmisión de dichos programas.

#### Venta de señal

El Grupo ha celebrado contratos de venta de señal, mediante los cuales otorga a sus clientes una licencia para transmitir la señal de sus canales de televisión a través de plataformas de televisión de paga a nivel nacional e internacional. Los ingresos por venta de señal se reconocen en línea recta conforme la señal es transmitida.

#### Ingresos por juegos de apuestas a través de una plataforma digital por medio de internet

Los ingresos por juegos de apuestas corresponden a una cantidad neta que se determina en función de las apuestas realizadas por los clientes en la plataforma virtual, menos sus ganancias y menos los costos de bonificaciones y comisiones otorgadas a partes externas independientes que intervienen en el proceso. Esta cantidad se conoce comúnmente en la industria como ingresos netos de juego (*Gross Gaming Revenue* o *GGR* por su nombre y acrónimo en inglés).

Los ingresos por juegos de apuestas se reconocen una vez que el cliente realizó la apuesta a través de la plataforma en internet y se genera en el período en el que el cliente apostó los fondos previamente depositados a las cuentas bancarias del Grupo.

#### Ingresos por equipos de fútbol

El Grupo participa en un equipo de fútbol profesional afiliado a primera división de la Federación Mexicana de Fútbol Asociación, A.C. (FMF). Los ingresos del equipo de fútbol derivan principalmente de la venta de publicidad, venta y préstamo de jugadores, venta de taquilla y derechos de transmisión televisiva (éstos últimos eliminados en el proceso de consolidación). Los ingresos por publicidad se reconocen en el momento en que los servicios son prestados, que generalmente ocurre cuando los partidos de fútbol son llevados a cabo y transmitidos en televisión abierta; los ingresos por venta y préstamo de jugadores se reconocen en los resultados del período en el cual la transferencia del control de los jugadores surte efectos; los ingresos por venta de taquilla se reconocen en la fecha en que tienen lugar los partidos de fútbol y se efectúa la venta del boletaje; y los

ingresos por derechos de transmisión se reconocen conforme los partidos de fútbol son transmitidos, (estos últimos son eliminados durante el proceso de consolidación); asimismo, estos ingresos se evalúan para determinar que los precios fueron pactados a valores de mercado.

---

## Description of accounting policy for transactions with non-controlling interests [text block]

---

Las participaciones no controladoras, las cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte proporcional de los resultados y activos netos de subsidiarias consolidadas que pertenecen a otros accionistas. El Grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

---

## Description of accounting policy for transactions with related parties [text block]

---

Históricamente, TV Azteca ha celebrado, y estima seguir celebrando, en condiciones de mercado, una variedad de operaciones con nuestras filiales, incluyendo entidades propiedad de o controladas por sus accionistas mayoritarios.

El 24 de noviembre de 2004, los accionistas de TV Azteca acordaron establecer como una de las medidas de mejoramiento del gobierno corporativo, un nuevo Comité de Auditoría integrado totalmente por consejeros independientes cuyo mandato incluye la revisión de las transacciones con partes relacionadas.

Conforme los estatutos sociales actuales de TV Azteca, el Comité de Auditoría está encargado de revisar y realizar recomendaciones al Consejo de Administración respecto a transacciones con partes relacionadas que tengan un valor igual o mayor al cinco por ciento de los activos consolidados de TV Azteca, basados en las cifras del trimestre inmediato anterior. Asimismo, la administración de TV Azteca le reporta anualmente al Comité de Auditoría todas las transacciones con partes relacionadas, ya sea que tengan o no un valor igual o mayor al cinco por ciento de los activos consolidados de TV Azteca.

Adicionalmente, conforme las Disposiciones Generales, TV Azteca requiere obtener la opinión de un experto independiente designado por el Comité de Auditoría sobre la razonabilidad del precio y condiciones de mercado de la operación, respecto a operaciones con personas relacionadas que, ya sea simultánea o sucesivamente, por sus características puedan considerarse como una sola operación, en el lapso de un ejercicio social, cuyo importe represente, con base en cifras correspondientes al cierre del trimestre inmediato anterior un valor que sea igual o mayor al 10% de los activos consolidados de TV Azteca que impliquen la adquisición o enajenación de bienes, el otorgamiento de garantías o la asunción de pasivos, previamente a ser sometidas a la autorización del Consejo de Administración. La opinión de referencia deberá ser considerada por el Consejo de Administración y el Comité antes mencionado en sus deliberaciones y a fin de determinar la conveniencia de que la operación correspondiente, dada su importancia, sea sometida a la aprobación de la Asamblea de Accionistas.

---

## Description of accounting policy for treasury shares [text block]

---

### Capital social

El capital social representa el valor nominal de las acciones que han sido emitidas.

**Prima en emisión de acciones**

La prima en emisión de acciones incluye cualquier prima recibida por la emisión del capital social. Cualquier costo de operación asociado con la emisión de acciones se deduce de la prima por emisión de acciones, neto de cualquier beneficio relacionado por impuesto sobre la utilidad.

**Reserva para recompra de acciones**

La Compañía constituyó, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas denominada "Reserva para recompra de acciones", con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el Mercado de Valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado. Cuando las acciones recompradas son enajenadas, no se reconoce una utilidad o pérdida en los resultados, sino que se incrementa o disminuye el capital contable.

**Otros componentes de capital**

Los otros componentes de capital incluyen lo siguiente:

- Efecto de conversión – comprende el efecto de conversión de moneda de las subsidiarias extranjeras del Grupo a la moneda de reporte, véase Nota 4.4.
- Reserva de activos y pasivos financieros designados a VRORI – comprende ganancias y pérdidas relacionadas con estos instrumentos financieros, véase Nota 4.7.
- Remediciones del pasivo por beneficios definidos – comprende las pérdidas actuariales por cambios en los supuestos demográficos y financieros, así como el retorno de los activos del plan, véase Notas 4.16 y 19.
- Eficiencia de instrumentos financieros derivados – incluye ganancias y pérdidas relacionadas con los instrumentos financieros derivados de cobertura que son eficientes, véase Nota 14.5.

**Resultados acumulados**

Los resultados acumulados incluyen las utilidades actuales y de periodos anteriores reducidas en su caso por las pérdidas actuales y de periodos anteriores, por los dividendos pagados y por los traspasos a otras cuentas de capital.

Todas las operaciones con accionistas de la controladora se registran por separado dentro del capital contable.

Las distribuciones de dividendos pagaderas a los accionistas se cargan a los resultados acumulados y se incluyen en "Otras cuentas por pagar" cuando los dividendos han sido decretados, pero no han sido pagados a la fecha de reporte. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los dividendos decretados en dichos años fueron liquidados.

---

## Description of accounting policy for warrants [text block]

---

El capital social de la Compañía está integrado por acciones Serie "A", acciones Serie "D-A" y acciones Serie "D-L". Los tenedores de las acciones Serie "A" tienen el derecho a votar en las asambleas generales de accionistas de la Compañía. Los tenedores de las acciones Series "D-A" y "D-L" tienen derecho a votar sólo en circunstancias limitadas y a un dividendo preferente. Existen limitaciones en cuanto a la posesión de acciones Series "A" y "D-A" por personas distintas a los tenedores mexicanos elegibles. Las acciones Serie "A" no son canjeables por ninguna otra clase de valores de la Compañía. Las acciones Serie "D-A" serán canjeables por acciones Serie "A" en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y tendrán las mismas características de las acciones Serie "A" en circulación, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037. Las acciones Serie "D-L" serán canjeables por acciones Serie "L" en el cuadragésimo aniversario de su emisión original y otorgarán a sus tenedores el derecho a votar únicamente en circunstancias limitadas, por lo que la fecha de canje de las acciones será en agosto de 2037.

El capital autorizado, emitido y pagado de la Compañía al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integra como sigue:

	Al 31 de diciembre de 2020			Al 31 de diciembre de 2019		
	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social	Acciones autorizadas (miles)	Acciones pagadas (miles)	Capital Social
Serie "A"	5,318,079	4,633,013	\$ 373,112	5,318,079	4,630,686	\$ 372,914
Serie "D-A"	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225
Serie "D-L"	2,613,878	2,163,130	171,424	2,613,878	2,160,803	171,225

10,545,835	8,959,273	\$ 715,960	10,545,835	8,952,292	\$ 715,364
------------	-----------	------------	------------	-----------	------------

## Description of other accounting policies relevant to understanding of financial statements [text block]

### Activos intangibles

#### Reconocimiento inicial

Los activos intangibles se reconocen inicialmente al costo de adquisición, e incluyen concesiones de televisión, derechos de registro de jugadores de fútbol profesional, desarrollos y licencias para uso de software. Los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se identifican y reconocen a su valor razonable; dichos activos incluyen concesiones de televisión en México y en el extranjero; los gastos asociados a la compra se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. Los costos directos asociados con la fase de desarrollo de aplicaciones de informática (software) para uso interno se capitalizan y los gastos relativos a la fase de investigación se reconocen como gasto cuando se incurren.

Los costos de actividades de desarrollo de proyectos calificables, tales como construcción de una red de fibra óptica, que incluyen el pago de derechos para obtener la concesión y otros conceptos incurridos para evaluar la viabilidad técnica y comercial del proyecto, se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados a dichas actividades.

#### Concesiones de televisión

Con base en la NIC 38 Activos intangibles, se determinó que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida, ya que el Grupo considera que: (i) tiene el control para continuar renovando sus concesiones, como lo ha hecho desde su adquisición (ver Nota 11); (ii) continuarán generando beneficios futuros y no se prevé una fecha futura que detenga la continuidad de generación de dichos beneficios; y (iii) mantiene la firme intención de continuar explotando las concesiones de televisión y seguir generando beneficios económicos.

Los pagos hechos por el Grupo a las autoridades regulatorias por el refrendo de concesiones, pago de derechos y conceptos equivalentes que están sujetos a un periodo de vigencia, se considera que tienen una vida útil finita y se amortizan en línea recta en el plazo de vigencia correspondiente.

#### Medición posterior

Los activos intangibles se clasifican como de vida finita o indefinida. Los activos intangibles de vida finita se contabilizan utilizando el modelo de costo mediante el cual los costos capitalizados se amortizan sobre la base de línea recta a lo largo de sus vidas útiles estimadas. Las vidas útiles se revisan en cada fecha de reporte, y se ajustan en caso de ser necesario. Los activos intangibles de vida indefinida, que incluyen las concesiones de televisión y los pagos por la adquisición del canal adn40, no se amortizan, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando menos anualmente con independencia de cualquier indicio de deterioro de su valor.

Los activos intangibles de vida finita se amortizan en línea recta con base en sus vidas útiles estimadas, como sigue:

- Licencias de uso de software: 3-5 años
- Software desarrollado internamente: 3-4 años
- Red de fibra óptica Perú: 20 años
- Derechos de registro de jugadores 3-5 años.
- Renovación de derechos de concesiones, refrendos y conceptos equivalentes: 15-20 años.

La amortización se reconoce en los resultados de cada año y se incluye en el rubro de depreciación y amortización.

Cuando un activo intangible es vendido, la ganancia o pérdida se determina como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo, y se reconoce en resultados en la fecha en que se lleve a cabo la operación.

## [813000] Notes - Interim financial reporting

### Disclosure of interim financial reporting [text block]

---

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes Lista de Notas 800500 y Lista de políticas contables 800600

---

### Description of significant events and transactions

---

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes Lista de Notas 800500 y Lista de políticas contables 800600

---

### Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

---

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes Lista de Notas 800500 y Lista de políticas contables 800600

---

### Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

---

#### **31.Estacionalidad**

Las operaciones de transmisión televisiva del Grupo son estacionales. Los ingresos de publicidad, que se reconocen cuando la publicidad es transmitida, son generalmente más altos en el cuarto trimestre del año, debido a los altos niveles de publicidad requerida por los clientes como resultado de la temporada navideña.

Los ingresos de la Compañía fluctúan como resultado de la frecuencia con la que se transmiten eventos importantes, tal como Copas Mundiales de Fútbol Soccer, entre otros. Históricamente, la transmisión de eventos importantes ha aumentado las ventas de publicidad durante los plazos en los que salieron al aire; ello refleja mayores audiencias durante las horas en que esos eventos importantes fueron transmitidos, y el hecho de que los anunciantes pagan una prima relacionada con la transmisión de dichos eventos importantes.

---

## Explanation of nature and amount of items affecting assets, liabilities, equity, net income or cash flows that are unusual because of their nature size or incidence

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 TV Azteca S. A. B. de C. V. no cuenta con operaciones de este tipo.

## Explanation of nature and amount of changes in estimates of amounts reported in prior interim periods or prior financial years

### 3.Cambios en políticas contables

#### 3.1.Nuevas normas adoptadas al 1 de enero 2020

Los siguientes pronunciamientos contables que entraron en vigor durante 2020 han sido adoptados, y los cuales no tuvieron un impacto significativo en los resultados y/o posición financiera del Grupo:

- Marco conceptual (Revisado)
- Enmiendas a NIIF 3: Definición de Negocio
- Enmiendas a NIC 1 y NIC 8: Definición de Material o con Importancia Relativa
- Enmiendas a NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7: Reforma de las tasas de interés de referencia (Fase 1)
- Enmiendas a NIIF 16: Reducciones de alquiler relacionadas con COVID-19

#### 3.2.Normas, modificaciones e interpretaciones a las normas existentes que aún no están vigentes y que no han sido adoptadas de manera anticipada por el Grupo

A la fecha de autorización de estos estados financieros consolidados, las siguientes nuevas normas y modificaciones a las normas e interpretaciones existentes han sido publicadas por el IASB, no han sido adoptadas de manera anticipada por el Grupo y las cuales inician su vigencia a partir del año 2021 o en años posteriores:

- Mejoras anuales a las NIIF – Ciclo 2018-2020
- Enmiendas a NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16 – Reforma de las tasas de interés de referencia (Fase 2)
- Enmiendas a NIIF 3 – Referencias al Marco Conceptual
- Enmiendas a NIC 16 – Productos Obtenidos antes del Uso Previsto
- Enmiendas a NIC 37 – Contratos Onerosos - Costo de Cumplir un Contrato
- Enmiendas a NIC 1– Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes

La Administración anticipa que todos los pronunciamientos relevantes serán adoptados en las políticas contables del Grupo para el primer período que inicia después de la fecha de vigencia del pronunciamiento.

Las Mejoras anuales a las NIIF ciclo 2018-2020, publicadas en mayo de 2020, establecen modificaciones a ciertas normas vigentes y entran en vigor a partir del año 2022. Los temas tratados por dichas modificaciones son como sigue:

Norma	Mejoras anuales	Objeto de la modificación
NIIF 9	Instrumentos financieros	Aclaraciones sobre el monto de las comisiones incluidas en la prueba que se realice para determinar la baja en cuentas de un pasivo financiero que ha sido intercambiado o modificado, al evaluar si los términos son sustancialmente diferentes.
NIIF 16	Arrendamientos	Modificación al ejemplo ilustrativo 13 incluido como parte de la NIIF 16, para eliminar la parte que se refiere a los pagos de un arrendador relacionados con mejoras a la propiedad arrendada, con la finalidad de evitar una posible

confusión sobre el tratamiento de los incentivos por arrendamiento.

## Explanation of issues, repurchases and repayments of debt and equity securities

### Recompras y recolocación de acciones

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía disminuyó su capital social en \$1,147 y en \$811, respectivamente, por la recompra de 13,435 mil acciones y 9,498 mil acciones, en cada año. Las acciones se compraron en \$1,678 y en \$4,578, respectivamente, cargándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones.

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2020, la Compañía incrementó su capital social en \$1,743 por la recolocación de 20,416 mil acciones. Las acciones se vendieron en \$2,552, acreditándose el valor nominal de las mismas al capital social y la diferencia a la reserva para recompra de acciones. Durante 2019, la Compañía no hizo recolocaciones de acciones.

<b>Dividends paid, ordinary shares:</b>	0
<b>Dividends paid, other shares:</b>	0
<b>Dividends paid, ordinary shares per share:</b>	0
<b>Dividends paid, other shares per share:</b>	0

## Explanation of events after interim period that have not been reflected

### 32.Eventos posteriores a la fecha de reporte

No se ha dado ningún otro evento que requiera algún ajuste o que no requiera ajuste pero que sea significativo, entre la fecha de reporte y la fecha de autorización de estos estados financieros, excepto por lo siguiente:

#### Iniciativas para mejorar la viabilidad operativa y financiera del Grupo

Derivado de: (i) una crisis en la industria de televisión abierta que vio una caída de más del 40% en el mercado publicitario en los últimos cinco años; (ii) la consolidación de competidores en medios digitales; (iii) el incremento en el costo en la generación de contenido; y (iv) el deterioro de los indicadores económicos resultado de la pandemia provocada por COVID-19, que resultaron en menores ventas por una aguda reducción en inversión publicitaria, el Grupo tomó las siguientes iniciativas:

#### Aplazamiento en el pago de las Senior Notes

El 9 de febrero de 2021, anunció que contemplaba reorganizar su deuda en moneda extranjera iniciando un diálogo constructivo con los tenedores de las Senior Notes por USD\$400,000 con vencimiento en 2024, mencionado en la Nota 14.4. Para ello, anunció el aplazamiento del pago del cupón de intereses con vencimiento en la misma fecha del anuncio. De acuerdo con los convenios que rigen las Senior Notes, la Compañía tenía un período de cura que venció el 10 de marzo de 2021.

A la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía continúa en pláticas con un grupo de acreedores y confía en alcanzar en un futuro cercano un acuerdo que responda al contexto y a la situación del Grupo.

### Compra de Cebures

El 5 de marzo de 2021, anuncio que, tal y como lo había adelantado en su comunicado del pasado 9 de febrero de 2021, finalizó la compra y cancelación de \$1,200,000, de sus Cebures con principal de \$4,000,000 y vencimiento en 2022, como consecuencia de la adquisición de certificados en el mercado secundario, descritos en la Nota 14.4.

### Reestructuración de los pagos de deuda con Banco Azteca

Con fecha 6 de enero de 2021, el Grupo celebró un convenio modificatorio al contrato de apertura de crédito con Banco Azteca que se menciona en la Nota 14.4, por virtud del cual, como complemento a las garantías constituidas en el contrato de hipoteca que se menciona en la Nota 11, el Grupo y sus subsidiarias Televisión Azteca, S.A. de C.V. y Azteca Novelas, S.A.P.I. de C.V. se obligan a constituir una garantía en favor de Banco Azteca que asegure el cumplimiento de todas y cada una de las obligaciones de la Compañía, al amparo de dicho contrato de apertura de crédito. Dicha garantía deberá constituirse a través de un fideicomiso en abril de 2021, cuyo patrimonio deberá consistir en ciertos inmuebles propiedad del Grupo, que se detallan en el propio convenio modificatorio.

Adicionalmente, a través de dicho convenio modificatorio se acordó modificar el *spread* que se adiciona a la TIIE pasando de 2% a 2.5%, así como liquidar el monto de la deuda el último día hábil de septiembre de 2022 y 2023 el 1%, 2024 el 2%, 2025 y 2026 el 3%, 2027 el 10%, 2028 el 15%, 2029 y 2030 el 20% y en 2031 el 25% restante.

### Cancelación de coberturas

Durante el mes de febrero de 2021, la Compañía decidió cancelar la totalidad de las coberturas mencionadas en la Nota 14.5 y que estaban vigentes a esa fecha.

---

## Explanation of effect of changes in composition of entity during interim period

---

La compañía no tuvo cambios en la composición de la entidad durante el periodo intermedio ni final.

---

## Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

---

No aplica.

---

## Description of nature and amount of change in estimate during final interim period

La compañía no tuvo cambios en las estimaciones durante el periodo intermedio final.

---