

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary.....	2
[110000] General information about financial statements	15
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	17
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	19
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	20
[520000] Statement of cash flows, indirect method	22
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	24
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	27
[700000] Informative data about the Statement of financial position	30
[700002] Informative data about the Income statement.....	31
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	32
[800001] Breakdown of credits.....	33
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	35
[800005] Annex - Distribution of income by product	36
[800007] Annex - Financial derivate instruments	37
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	42
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	46
[800500] Notes - List of notes	47
[800600] Notes - List of accounting policies	66
[813000] Notes - Interim financial reporting	76

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

TV AZTECA ANNOUNCES NET SALES OF Ps.3,693 MILLION AND EBITDA OF Ps.977 MILLION IN THE 4Q18

—TV Azteca generated agile and competitive content, with increasing success, laying the foundation for superior market positioning—

Mexico City, February 19, 2019—TV Azteca, S.A.B. de C.V. (BMV: AZTECACPO; Latibex: XTZA), one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, today announced fourth quarter 2018 and full year 2018 financial results.

"During the quarter, we were faced with a context of a weak demand for advertising, which, together with rising costs, affected profitability," commented Benjamín Salinas, CEO of TV Azteca. "The higher costs are related mainly to soccer teams' broadcastings, which affect the consolidated EBITDA. So as their exhibition rights end, we will evaluate the suitability of having them."

"In terms of content generation, during the period we substantially strengthened our solid production of successful formats, with an emphasis on live entertainment, which attracts increasing audiences and translated into outstanding positioning in the broadcast television market in Mexico, and lays the foundation for superior performance," added Mr. Salinas.

Disclosure of nature of business [text block]

TV Azteca, S.A.B. de C.V. fue adquirida en julio de 1993 por sus accionistas actuales. Las actividades principales de la Compañía y sus subsidiarias incluyen: (i) la transmisión y producción de programas de televisión, (ii) la venta de tiempo de publicidad y (iii) la explotación de una red de fibra óptica en Colombia (hasta diciembre de 2016) y en Perú.

Las acciones ordinarias de la Compañía (AZTECA.CPO) cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV) y en Latibex, mercado internacional dedicado a las acciones latinoamericanas en Euros, regulado por las leyes vigentes del Mercado de Valores Español.

La Compañía es la sociedad tenedora y controladora en última instancia del Grupo. La Compañía es una Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable (S.A.B. de C.V.), con una duración de 99 años a partir de 1993. Sus oficinas principales están ubicadas en Periférico Sur 4121, Colonia Fuentes del Pedregal, C.P. 14141, Ciudad de México.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

TV Azteca es uno de los dos productores más importantes de programación en idioma español en el mundo. TV Azteca considera que su capacidad para proporcionar una mezcla diversa de programación de calidad ha sido, y seguirá siendo, uno de los principales factores para mantener y aumentar la popularidad de su programación. TV Azteca se centra en producir y adquirir programación que atraiga a sus diferentes audiencias objetivo. TV Azteca también considera que el desarrollo de identidades separadas para sus canales le ha ayudado a captar una parte importante de la audiencia televisiva mexicana y ha ofrecido a sus anunciantes la oportunidad de ajustar sus anuncios a grupos demográficos específicos.

Con el fin de mantener la alta calidad de su programación, TV Azteca reúne grupos de enfoque y realiza encuestas para evaluar la popularidad esperada de nuevas ideas de programación. TV Azteca utiliza también parte de su tiempo de publicidad no vendido para promocionar de manera agresiva tanto su programación producida internamente como su programación comprada con el fin de crear y mantener el interés de los televidentes.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

Factores de Riesgo

A continuación se establecen ciertos riesgos asociados con TV Azteca e inversiones en los valores de TV Azteca. Los riesgos e incertidumbre, descritos a continuación no son los únicos que enfrenta la compañía y representan algunos de los riesgos que la administración de TV Azteca considera como relevantes. Algunos de los riesgos de invertir en los valores de TV Azteca son riesgos generales asociados con la realización de operaciones en México, mientras que otros riesgos son relacionados con las operaciones de la compañía. La explicación que se encuentra más adelante, respecto a los riesgos generales asociados con la realización de

operaciones en México, contiene información acerca del Gobierno Mexicano y la economía mexicana obtenida de publicaciones oficiales del Gobierno Mexicano. TV Azteca no ha verificado esta información. Cualquiera de los siguientes riesgos, si tienen lugar, podrían afectar de manera importante y adversa las operaciones, situación financiera o resultados de operación de TV Azteca. Si ello sucediera, el precio de operación de los valores de TV Azteca podría disminuir y los inversionistas de TV Azteca podrían perder toda o parte de su inversión.

Riesgos Relacionados con las Operaciones de TV Azteca

- TV Azteca se encuentra endeudada y las obligaciones por su endeudamiento y pago de su deuda podrían afectar adversamente sus operaciones.
- La temporalidad de las operaciones de la compañía afecta los ingresos de ésta y en caso de que los ingresos del cuarto trimestre sean bajos, podrían tener un impacto negativo en los resultados de operación de TV Azteca.
- Si la compañía pierde uno o más de sus anunciantes clave, puede perder una cantidad importante de sus ingresos.
- Los costos de la compañía para producir y adquirir programación pueden incrementarse.
- TV Azteca puede experimentar dificultades de liquidez.
- La compañía puede carecer de la capacidad suficiente para pagar deudas exigibles por cambio de control.

Riesgos Relacionados con la Realización de Operaciones en México

- Si el Peso se devalúa aún más en el futuro respecto al Dólar, será más difícil para TV Azteca pagar su deuda y otras obligaciones.
- Las fluctuaciones en las tasas de interés y la inflación pueden afectar adversamente las operaciones de TV Azteca.
- La situación política en México puede afectar de manera negativa los resultados de operación de TV Azteca.

Riesgos Relacionados con la Industria de los Medios de Comunicación en México

- Un aumento en la popularidad de medios de comunicación alternos a la Televisión Abierta puede afectar adversamente las operaciones de TV Azteca.
- Las fusiones en diversos sectores económicos pueden dar como resultado un mercado publicitario más concentrado.
- Los costos de producción de contenido pueden aumentar cuando el talento artístico emigra a los Estados Unidos.

Riesgos Relacionados con Litigios

- De manera periódica, los litigios que involucran a TV Azteca han dado como resultado, y en el futuro pueden dar como resultado, el gasto de recursos financieros importantes y atención de la administración a la resolución de dichas controversias.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]



TV AZTECA ANNOUNCES NET SALES OF Ps.3,693 MILLION

AND EBITDA OF Ps.977 MILLION IN THE 4Q18

—TV Azteca generated agile and competitive content, with increasing success,
laying the foundation for superior market positioning—

Mexico City, February 19, 2019—TV Azteca, S.A.B. de C.V. (BMV: AZTECACPO; Latibex: XTZA), one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, today announced fourth quarter 2018 and full year 2018 financial results.

"During the quarter, we were faced with a context of a weak demand for advertising, which, together with rising costs, affected profitability," commented Benjamín Salinas, CEO of TV Azteca. "The higher costs are related mainly to soccer teams' broadcastings, which affect the consolidated EBITDA. So as their exhibition rights end, we will evaluate the suitability of having them."

"In terms of content generation, during the period we substantially strengthened our solid production of successful formats, with an emphasis on live entertainment, which attracts increasing audiences and translated into outstanding positioning in the broadcast television market in Mexico, and lays the foundation for superior performance," added Mr. Salinas.

Fourth Quarter Consolidated Results

Net revenue for the period was Ps.3,693 million, 8% lower than the Ps.4,005 million for the same quarter of last year. Total costs and expenses were Ps.2,716 million, compared to Ps.2,589 million for the previous year.

As a result, TV Azteca reported EBITDA of Ps.977 million, 31% less than the Ps.1,416 million of last year; EBITDA margin for the quarter was 26%. Operating income was Ps.561 million, in comparison with Ps.1,085 million for the previous year.

The company registered a net loss of Ps.113 million, compared to a net loss of Ps.1,315 million for the same quarter of 2017.

	4Q 2017	4Q 2018	Change	
			Ps.	%
<i>Net sales</i>	\$4,005	\$3,693	\$(312)	-8%
EBITDA	\$1,416	\$977	\$(439)	-31%
Operating income	\$1,085	\$561	\$(524)	-48%
Net result	\$(1,315)	\$(113)	\$1,202	91%
Net result per CPO	\$(0.44)	\$(0.04)	\$0.40	91%

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2017 was 2,985 million and as of December 31, 2018 was 2,987 million.

Net sales

Domestic advertising sales decreased 7% to Ps.3,523 million, from Ps.3,802 million a year ago, as a result of lower domestic demand for advertising in broadcast television in the quarter.

Additionally, content sales to other countries were Ps.42 million in the quarter, from Ps.76 million in the previous year. Revenue for the quarter resulted mainly from the commercialization of the shows *Cuando seas mía* in Europe, *Cielo rojo* in South America, and *María Magdalena* in Africa, as well as the sale of TV Azteca content to pay TV channels in the rest of the world.

Revenue from TV Azteca Guatemala and TV Azteca Honduras was Ps.31 million, with no changes in comparison to the previous year.

Azteca Comunicaciones Perú reported revenue of Ps.97 million, from Ps.96 million a year ago. The revenue resulted from telecommunications services and reimbursements from the Peruvian government for maintenance and operation of the fiber optic network.

Costs and SG&A Expenses

Total costs and expenses increased 5% in the quarter as a result of an 11% increase in production, programming and transmission costs, and telecommunications services to Ps.2,328 million, from Ps.2,099 million a year ago; in conjunction with a 21% reduction in selling and administrative expenses, to Ps.388 million, compared to Ps.490 million in the previous year.

The increase in costs is mainly due to production efforts of higher quality programs, which strengthen TV Azteca's outlook in the media market, as well as costs related to broadcasts of the soccer teams' matches.

The costs of Azteca Comunicaciones Perú were Ps.93 million, from Ps.118 million a year ago. The lower costs are derived from operation efficiencies, as well as from the successful negotiation of a transmission infrastructure rent reduction.

The reduction of expenses at TV Azteca reflects lower operating expenses for services and fees this quarter, within the framework of strategies aimed at boosting operational efficiency.

Consolidated EBITDA and Net Result

Consolidated EBITDA of the company was Ps.977 million, compared to Ps.1,416 million for the same period of the prior year. Operating profit was Ps.561 million, from Ps.1,085 million a year ago.

Significant variations below EBITDA were the following:

An increase of Ps.101 million in other expenses, due to higher donations, legal fees and asset reserves this period.

A decrease of Ps.95 million in other financial expenses, due to disbursements made a year ago, associated with advanced payment of debt.

A gain of Ps.56 million in interest earned, due to higher return on cash investments of the company in the period.

A reduction of Ps.209 million in foreign exchange loss this quarter, as a result of lower net monetary liabilities in dollars, compared to the previous year, combined with lower depreciation of the peso this quarter.

A decrease of Ps.442 million in the asset impairment account, as a result of the charge one year ago due to deterioration of the book value of players of the Atlas and Monarcas soccer clubs.

A reduction of Ps.789 million in discontinued operations, because of a charge a year ago from the deconsolidation in the operations of Azteca America whose assets were sold by the company in 2017.

TV Azteca registered net loss of Ps.113 million for the quarter, compared to a net loss of Ps.1,315 million for the same period a year ago.

Cash Flow

During 2018, TV Azteca generated cash flow of Ps.3,053 million from operations, compared to Ps.348 million from the previous year. The growth resulted, to a large extent, from increasing management efficiencies and the cash payment for the exhibition rights of the World Cup games in Russia, made in years prior to 2018.

Through this cash flow and with the company's cash balance, TV Azteca made a payment of Ps.3,940 million for the renewal of the concessions of its television channels.

"Solid financial planning and timely budget monitoring in each area of TV Azteca, allowed an important generation of operating cash flow during the year, and reinforced the financial perspectives of the company," commented Esteban Galíndez, CFO of TV Azteca.

Debt

As of December 31, 2018, TV Azteca's outstanding debt was Ps.13,396 million, in comparison to Ps.13,398 million a previous year.

The cash and cash equivalents balance at the end of the quarter totaled Ps.1,752 million, from Ps.2,783 million a year ago. The reduction resulted from the payment made for the renewal of TV Azteca's television channel concessions, which was partially offset by the generation of cash in the period.

Net debt of the company as of December 31, 2018 was Ps.11,644 million, in comparison to Ps.10,615 million a year ago.

Renewal of Concessions

As previously reported, during the quarter, the Federal Telecommunications Institute (IFT) agreed to renew the concessions of TV Azteca television channels for 20 years, effective as of January 1, 2022.

The decision of the IFT granted the renewal concessions for the Azteca uno and Azteca 7 networks, as well as the concession that transmits the adn40 signal, which are valid until December 31, 2021.

During the quarter, the company made the corresponding payment of Ps.3,940 million.

Through this transaction, TV Azteca expresses its confidence in the future of Mexico, and reaffirms its solid commitment to investment, with a long-term perspective, in bringing free, broadcast television to millions of Mexicans.

Fiber-optic Network in Peru

As previously announced, TV Azteca management is in the process of updating the valuation and perspectives of its investments in telecommunications in Peru, as requested by the board, in order to determine its consistency with the strategic focus of the company.

In addition, during the year, Azteca Comunicaciones Perú developed strategies aimed to make its cost structure more efficient and boost its operational efficiency, which strengthened profitability levels.

Twelve-month results

Net sales for 2018 were Ps.14,534 million, 5% higher than the Ps.13,829 million in 2017. Total costs and expenses were Ps.11,788 million, from Ps.9,739 million for the same period of the previous year. The higher costs mainly relate to the broadcast exhibition rights of World Cup Soccer in Russia, as well as with the production of successful content that strengthen the company's market positioning.

TV Azteca reported EBITDA of Ps.2,746 million, compared to Ps.4,090 million of the previous year. EBITDA margin for 2018 was 19%. Operating profit was Ps.1,579 million, from Ps.2,996 million a year ago. The company reported a net loss of Ps.652 million, compared to a net loss of Ps.1,171 million in 2017.

	2017	2018	Change	
			Ps.	%
Net sales	\$13,829	\$14,534	\$705	5%
EBITDA	\$4,090	\$2,746	\$(1,344)	-33%
Operating profit	\$2,996	\$1,579	\$(1,418)	-47%
Net result	\$(1,171)	\$(652)	\$520	44%
Net result per CPO	\$(0.39)	\$(0.22)	\$(0.17)	44%

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2017 was 2,985 million and as of December 31, 2018 was 2,987 million.

About TV Azteca

TV Azteca is one of the two largest producers of Spanish-language television programming in the world, operating four television networks in Mexico: Azteca uno, Azteca 7, adn40 and a+ through more than 300 owned and operated stations across the country. The company also operates TV Azteca Digital, the operator of several Mexico's most visited websites and social media platforms.

TV Azteca is a Grupo Salinas company (www.gruposalinas.com), a group of dynamic, fast growing, and technologically advanced companies focused on creating: economic value through market innovation and goods and services that improve standards of living; social value to improve community wellbeing; and environmental value by reducing the negative impact of its business activities. Created by Mexican entrepreneur Ricardo B. Salinas (www.ricardosalinas.com), Grupo Salinas operates as a management development and decision forum for the top leaders of member companies. These companies include: TV Azteca (www.TVazteca.com; www.irtvazteca.com), Grupo Elektra (www.grupoelektra.com.mx), Banco Azteca (www.bancoazteca.com.mx), Advance America (www.advanceamerica.net), Afore Azteca (www.aforeazteca.com.mx), Seguros Azteca (www.segurosazteca.com.mx), Punto Casa de Bolsa (www.puntocasadebolsa.mx), Totalplay (www.totalplay.com.mx) and Totalplay Empresarial (totalplayempresarial.com.mx). TV Azteca and Grupo Elektra trade shares on the Mexican Stock Market and in Spains' Latibex market. Each of the Grupo Salinas companies operates independently, with its own management, board of directors and shareholders. Grupo Salinas has no equity holdings. The group of companies shares a common vision, values and strategies for achieving rapid growth, superior results and world-class performance.

Except for historical information, the matters discussed in this press release are concepts about the future that involve risks and uncertainty that may cause actual results to differ materially from those projected. Other risks that may affect TV Azteca and its subsidiaries are presented in documents sent to the securities authorities.

Investor Relations:**Bruno Rangel**

Grupo Salinas

Tel. +52 (55) 2601-5400, ext. 11502

jrangelk@gruposalinas.com.mx**Rolando Villarreal**

TV Azteca, S.A.B. de C.V.

Tel. +52 (55) 2601-5400, ext. 11508

rvillarreal@gruposalinas.com.mx**Press Relations:****Luciano Pascoe**

Tel. +52 (55) 1720 1313 ext. 36553

lpascoe@gruposalinas.com.mx

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Debt

As of December 31, 2018, TV Azteca's outstanding debt was Ps.13,396 million, in comparison to Ps.13,398 million a previous year.

The cash and cash equivalents balance at the end of the quarter totaled Ps.1,752 million, from Ps.2,783 million a year ago. The reduction resulted from the payment made for the renewal of TV Azteca's television channel concessions, which was partially offset by the generation of cash in the period.

Net debt of the company as of December 31, 2018 was Ps.11,644 million, in comparison to Ps.10,615 million a year ago.

Internal control [text block]

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

Fourth Quarter Consolidated Results

Net revenue for the period was Ps.3,693 million, 8% lower than the Ps.4,005 million for the same quarter of last year. Total costs and expenses were Ps.2,716 million, compared to Ps.2,589 million for the previous year.

As a result, TV Azteca reported EBITDA of Ps.977 million, 31% less than the Ps.1,416 million of last year; EBITDA margin for the quarter was 26%. Operating income was Ps.561 million, in comparison with Ps.1,085 million for the previous year.

The company registered a net loss of Ps.113 million, compared to a net loss of Ps.1,315 million for the same quarter of 2017.

	4Q 2017	4Q 2018	Change	
			Ps.	%
<i>Net sales</i>	\$4,005	\$3,693	\$(312)	-8%
EBITDA	\$1,416	\$977	\$(439)	-31%
Operating income	\$1,085	\$561	\$(524)	-48%
Net result	\$(1,315)	\$(113)	\$1,202	91%
Net result per CPO	\$(0.44)	\$(0.04)	\$0.40	91%

Figures in millions of pesos.

EBITDA: Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization.

The number of CPOs outstanding as of December 31, 2017 was 2,985 million and as of December 31, 2018 was 2,987 million.

Net sales

Domestic advertising sales decreased 7% to Ps.3,523 million, from Ps.3,802 million a year ago, as a result of lower domestic demand for advertising in broadcast television in the quarter.

Additionally, content sales to other countries were Ps.42 million in the quarter, from Ps.76 million in the previous year. Revenue for the quarter resulted mainly from the commercialization of the shows *Cuando seas mía* in Europe, *Cielo rojo* in South America, and *María Magdalena* in Africa, as well as the sale of TV Azteca content to pay TV channels in the rest of the world.

Revenue from TV Azteca Guatemala and TV Azteca Honduras was Ps.31 million, with no changes in comparison to the previous year.

Azteca Comunicaciones Perú reported revenue of Ps.97 million, from Ps.96 million a year ago. The revenue resulted from telecommunications services and reimbursements from the Peruvian government for maintenance and operation of the fiber optic network.

Costs and SG&A Expenses

Total costs and expenses increased 5% in the quarter as a result of an 11% increase in production, programming and transmission costs, and telecommunications services to Ps.2,328 million, from Ps.2,099 million a year ago; in conjunction with a 21% reduction in selling and administrative expenses, to Ps.388 million, compared to Ps.490 million in the previous year.

The increase in costs is mainly due to production efforts of higher quality programs, which strengthen TV Azteca's outlook in the media market, as well as costs related to broadcasts of the soccer teams' matches.

The costs of Azteca Comunicaciones Perú were Ps.93 million, from Ps.118 million a year ago. The lower costs are derived from operation efficiencies, as well as from the successful negotiation of a transmission infrastructure rent reduction.

The reduction of expenses at TV Azteca reflects lower operating expenses for services and fees this quarter, within the framework of strategies aimed at boosting operational efficiency.

Consolidated EBITDA and Net Result

Consolidated EBITDA of the company was Ps.977 million, compared to Ps.1,416 million for the same period of the prior year. Operating profit was Ps.561 million, from Ps.1,085 million a year ago.

Significant variations below EBITDA were the following:

An increase of Ps.101 million in other expenses, due to higher donations, legal fees and asset reserves this period.

A decrease of Ps.95 million in other financial expenses, due to disbursements made a year ago, associated with advanced payment of debt.

A gain of Ps.56 million in interest earned, due to higher return on cash investments of the company in the period.

A reduction of Ps.209 million in foreign exchange loss this quarter, as a result of lower net monetary liabilities in dollars, compared to the previous year, combined with lower depreciation of the peso this quarter.

A decrease of Ps.442 million in the asset impairment account, as a result of the charge one year ago due to deterioration of the book value of players of the Atlas and Monarcas soccer clubs.

A reduction of Ps.789 million in discontinued operations, because of a charge a year ago from the deconsolidation in the operations of Azteca America whose assets were sold by the company in 2017.

TV Azteca registered net loss of Ps.113 million for the quarter, compared to a net loss of Ps.1,315 million for the same period a year ago.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	AZTECA
Period covered by financial statements:	2018-01-01 al 2018-12-31
Date of end of reporting period:	2018-12-31
Name of reporting entity or other means of identification:	TV AZTECA, S.A.B. DE C.V.
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	MILES DE PESOS
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	4
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]**Follow-up of analysis [text block]**

TV Azteca, S.A.B. de C.V., informa que de acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BM en el artículo 4.033.01 fracción. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, las casas de bolsa /institución de crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son Bank of America, Merrill Lynch, Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V. "GBM", Actinver Casa de Bolsa, Banorte Ixe, Vector Casa de Bolsa, Monex Grupo Financiero y Signum Research debido a los requisitos del sistema de información de la bolsa mexicana de valores para la revelación de la cobertura de análisis mencionada anteriormente.

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	1,752,441,000.00	2,782,914,000.00
Trade and other current receivables	4,531,496,000.00	6,339,228,000.00
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	705,550,000.00	957,082,000.00
Current inventories	2,991,209,000.00	3,027,415,000.00
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	9,980,696,000.00	13,106,639,000.00
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	9,980,696,000.00	13,106,639,000.00
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	432,446,000.00	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	553,097,000.00	534,833,000.00
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	264,988,000.00	267,761,000.00
Property, plant and equipment	3,542,871,000.00	3,754,986,000.00
Investment property	0	0
Goodwill	15,922,000.00	15,922,000.00
Intangible assets other than goodwill	9,615,912,000.00	5,678,980,000.00
Deferred tax assets	1,123,593,000.00	1,122,775,000.00
Other non-current non-financial assets	2,878,316,000.00	3,550,999,000.00
Total non-current assets	18,427,145,000.00	14,926,256,000.00
Total assets	28,407,841,000.00	28,032,895,000.00
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	4,731,531,000.00	4,815,284,000.00
Current tax liabilities, current	1,578,804,000.00	552,753,000.00
Other current financial liabilities	61,998,000.00	36,818,000.00
Other current non-financial liabilities	3,267,608,000.00	3,461,202,000.00
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	0	0
Total current provisions	0	0
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	9,639,941,000.00	8,866,057,000.00
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	9,639,941,000.00	8,866,057,000.00
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	1,578,700,000.00	719,537,000.00
Current tax liabilities, non-current	0	0
Other non-current financial liabilities	13,601,177,000.00	13,703,212,000.00
Other non-current non-financial liabilities	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	193,495,000.00	193,495,000.00
Other non-current provisions	0	0
Total non-current provisions	193,495,000.00	193,495,000.00
Deferred tax liabilities	0	312,116,000.00
Total non-current liabilities	15,373,372,000.00	14,928,360,000.00
Total liabilities	25,013,313,000.00	23,794,417,000.00
Equity [abstract]		
Issued capital	716,175,000.00	715,704,000.00
Share premium	207,419,000.00	207,419,000.00
Treasury shares	0	0
Retained earnings	2,768,270,000.00	3,429,833,000.00
Other reserves	(290,337,000.00)	(120,139,000.00)
Total equity attributable to owners of parent	3,401,527,000.00	4,232,817,000.00
Non-controlling interests	(6,999,000.00)	5,661,000.00
Total equity	3,394,528,000.00	4,238,478,000.00
Total equity and liabilities	28,407,841,000.00	28,032,895,000.00

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	14,534,311,000.00	13,829,397,000.00	3,692,560,000.00	4,004,860,000.00
Cost of sales	10,950,328,000.00	8,827,146,000.00	2,475,047,000.00	2,251,114,000.00
Gross profit	3,583,983,000.00	5,002,251,000.00	1,217,513,000.00	1,753,746,000.00
Distribution costs	0	0	0	0
Administrative expenses	1,562,217,000.00	1,673,644,000.00	412,315,000.00	526,118,000.00
Other income	0	0	0	0
Other expense	443,246,000.00	774,626,000.00	243,829,000.00	584,653,000.00
Profit (loss) from operating activities	1,578,520,000.00	2,553,981,000.00	561,369,000.00	642,975,000.00
Finance income	230,168,000.00	903,873,000.00	75,664,000.00	19,668,000.00
Finance costs	1,485,237,000.00	1,869,207,000.00	630,276,000.00	948,704,000.00
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	(35,589,000.00)	(171,112,000.00)	100,819,000.00	(44,453,000.00)
Profit (loss) before tax	287,862,000.00	1,417,535,000.00	107,576,000.00	(330,514,000.00)
Tax income (expense)	939,612,000.00	897,518,000.00	220,408,000.00	195,403,000.00
Profit (loss) from continuing operations	(651,750,000.00)	520,017,000.00	(112,832,000.00)	(525,917,000.00)
Profit (loss) from discontinued operations	0	(1,691,467,000.00)	0	(789,301,000.00)
Profit (loss)	(651,750,000.00)	(1,171,450,000.00)	(112,832,000.00)	(1,315,218,000.00)
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	(647,151,000.00)	(1,163,433,000.00)	(109,229,000.00)	(1,318,561,000.00)
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	(4,599,000.00)	(8,017,000.00)	(3,603,000.00)	3,343,000.00
Earnings per share [text block]	-0.06	-0.06	-0.06	-0.06
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	(0.06)	(0.06)	(0.06)	(0.06)
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	(0.06)	(0.06)	(0.06)	(0.06)
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	(0.05)	(0.05)	(0.05)	(0.05)
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	(0.05)	(0.05)	(0.05)	(0.05)

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018-12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017-12-31
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	(651,750,000.00)	(1,171,450,000.00)	(112,832,000.00)	(1,315,218,000.00)
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	(6,748,000.00)	0	(6,748,000.00)
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	(6,748,000.00)	0	(6,748,000.00)
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(83,793,000.00)	(2,171,608,000.00)	(86,102,000.00)	(1,463,130,000.00)
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(83,793,000.00)	(2,171,608,000.00)	(86,102,000.00)	(1,463,130,000.00)
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	(266,345,000.00)	1,787,638,000.00	29,386,000.00	1,303,484,000.00
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	(266,345,000.00)	1,787,638,000.00	29,386,000.00	1,303,484,000.00
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	179,940,000.00	171,900,000.00	288,768,000.00	429,900,000.00
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	179,940,000.00	171,900,000.00	288,768,000.00	429,900,000.00
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018- 12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017- 12-31
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(170,198,000.00)	(212,070,000.00)	232,052,000.00	270,254,000.00
Total other comprehensive income	(170,198,000.00)	(218,818,000.00)	232,052,000.00	263,506,000.00
Total comprehensive income	(821,948,000.00)	(1,390,268,000.00)	119,220,000.00	(1,051,712,000.00)
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	(817,349,000.00)	(1,382,251,000.00)	122,823,000.00	(1,055,055,000.00)
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	(4,599,000.00)	(8,017,000.00)	(3,603,000.00)	3,343,000.00

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	(651,750,000.00)	(1,171,450,000.00)
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
Discontinued operations	0	1,691,467,000.00
Adjustments for income tax expense	939,612,000.00	897,518,000.00
Adjustments for finance costs	1,310,412,000.00	1,418,957,000.00
Adjustments for depreciation and amortisation expense	724,292,000.00	761,674,000.00
Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	442,070,000.00
Adjustments for provisions	0	0
Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	31,747,000.00	(964,197,000.00)
Adjustments for share-based payments	0	0
Adjustments for fair value losses (gains)	(97,656,000.00)	(76,593,000.00)
Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	0	0
Participation in associates and joint ventures	35,589,000.00	171,112,000.00
Adjustments for decrease (increase) in inventories	503,616,000.00	(722,354,000.00)
Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	548,761,000.00	(1,269,085,000.00)
Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	76,814,000.00	(55,435,000.00)
Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	74,334,000.00	388,803,000.00
Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(60,753,000.00)	(78,750,000.00)
Other adjustments for non-cash items	(60,432,000.00)	18,938,000.00
Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
Straight-line rent adjustment	0	0
Amortization of lease fees	0	0
Setting property values	0	0
Other adjustments to reconcile profit (loss)	0	0
Total adjustments to reconcile profit (loss)	4,026,336,000.00	2,624,125,000.00
Net cash flows from (used in) operations	3,374,586,000.00	1,452,675,000.00
Dividends paid	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	0	0
Income taxes refund (paid)	322,066,000.00	116,484,000.00
Other inflows (outflows) of cash	0	(987,736,000.00)
Net cash flows from (used in) operating activities	3,052,520,000.00	348,455,000.00
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
Proceeds from sales of property, plant and equipment	136,669,000.00	208,275,000.00
Purchase of property, plant and equipment	588,220,000.00	712,280,000.00
Proceeds from sales of intangible assets	829,774,000.00	0
Purchase of intangible assets	3,940,188,000.00	475,417,000.00
Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31
Proceeds from government grants	0	0
Cash advances and loans made to other parties	0	0
Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
Cash payments for future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Cash receipts from future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	0	0
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	0	3,642,645,000.00
Net cash flows from (used in) investing activities	(3,561,965,000.00)	2,663,223,000.00
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Proceeds from issuing shares	0	0
Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
Payments to acquire or redeem entity's shares	0	0
Payments of other equity instruments	0	0
Proceeds from borrowings	1,748,000,000.00	12,385,040,000.00
Repayments of borrowings	999,138,000.00	15,767,335,000.00
Payments of finance lease liabilities	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Dividends paid	17,889,000.00	17,422,000.00
Interest paid	1,247,888,000.00	1,292,049,000.00
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	(4,113,000.00)	(7,312,000.00)
Net cash flows from (used in) financing activities	(521,028,000.00)	(4,699,078,000.00)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(1,030,473,000.00)	(1,687,400,000.00)
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	0	0
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(1,030,473,000.00)	(1,687,400,000.00)
Cash and cash equivalents at beginning of period	2,782,914,000.00	4,470,314,000.00
Cash and cash equivalents at end of period	1,752,441,000.00	2,782,914,000.00

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	715,704,000.00	207,419,000.00	0	3,429,833,000.00	0	(328,541,000.00)	171,900,000.00	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	(647,151,000.00)	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(83,793,000.00)	179,940,000.00	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	(647,151,000.00)	0	(83,793,000.00)	179,940,000.00	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	17,889,000.00	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	471,000.00	0	0	3,477,000.00	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	471,000.00	0	0	(661,563,000.00)	0	(83,793,000.00)	179,940,000.00	0	0
Equity at end of period	716,175,000.00	207,419,000.00	0	2,768,270,000.00	0	(412,334,000.00)	351,840,000.00	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	36,502,000.00	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	(266,345,000.00)	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	(266,345,000.00)	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	(266,345,000.00)	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	(266,345,000.00)	0	36,502,000.00	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	(120,139,000.00)	4,232,817,000.00	5,661,000.00	4,238,478,000.00
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	(647,151,000.00)	(4,599,000.00)	(651,750,000.00)
Other comprehensive income	0	0	0	(170,198,000.00)	(170,198,000.00)	0	(170,198,000.00)
Total comprehensive income	0	0	0	(170,198,000.00)	(817,349,000.00)	(4,599,000.00)	(821,948,000.00)
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	17,889,000.00	0	17,889,000.00
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	3,948,000.00	0	3,948,000.00
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	(8,061,000.00)	(8,061,000.00)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(170,198,000.00)	(831,290,000.00)	(12,660,000.00)	(843,950,000.00)
Equity at end of period	0	0	0	(290,337,000.00)	3,401,527,000.00	(6,999,000.00)	3,394,528,000.00

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	715,229,000.00	207,419,000.00	0	4,919,130,000.00	0	1,843,067,000.00	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	(1,163,433,000.00)	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(2,171,608,000.00)	171,900,000.00	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	(1,163,433,000.00)	0	(2,171,608,000.00)	171,900,000.00	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	17,422,000.00	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(300,655,000.00)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	475,000.00	0	0	(7,787,000.00)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	475,000.00	0	0	(1,489,297,000.00)	0	(2,171,608,000.00)	171,900,000.00	0	0
Equity at end of period	715,704,000.00	207,419,000.00	0	3,429,833,000.00	0	(328,541,000.00)	171,900,000.00	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	(2,088,293,000.00)	0	43,250,000.00	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	1,787,638,000.00	0	(6,748,000.00)	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	1,787,638,000.00	0	(6,748,000.00)	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	300,655,000.00	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	2,088,293,000.00	0	(6,748,000.00)	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	36,502,000.00	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						Equity [member]
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	(201,976,000.00)	5,639,802,000.00	24,569,000.00	5,664,371,000.00
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	(1,163,433,000.00)	(8,017,000.00)	(1,171,450,000.00)
Other comprehensive income	0	0	0	(218,818,000.00)	(218,818,000.00)	0	(218,818,000.00)
Total comprehensive income	0	0	0	(218,818,000.00)	(1,382,251,000.00)	(8,017,000.00)	(1,390,268,000.00)
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	17,422,000.00	0	17,422,000.00
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	300,655,000.00	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	(7,312,000.00)	0	(7,312,000.00)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	(10,891,000.00)	(10,891,000.00)
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	81,837,000.00	(1,406,985,000.00)	(18,908,000.00)	(1,425,893,000.00)
Equity at end of period	0	0	0	(120,139,000.00)	4,232,817,000.00	5,661,000.00	4,238,478,000.00

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	716,175,000.00	715,704,000.00
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	0	0
Number of executives	809	586
Number of employees	1,241	1,445
Number of workers	1,622	1,575
Outstanding shares	8,961,789,754	8,956,276,527
Repurchased shares	0	0
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018- 12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017- 12-31
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	724,292,000.00	761,674,000.00	171,657,000.00	188,231,000.00

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	14,534,311,000.00	13,829,397,000.00
Profit (loss) from operating activities	1,578,520,000.00	2,553,981,000.00
Profit (loss)	(651,750,000.00)	(1,171,450,000.00)
Profit (loss), attributable to owners of parent	(647,151,000.00)	(1,163,433,000.00)
Operating depreciation and amortization	724,292,000.00	761,674,000.00

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]											
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Banks [abstract]																
Foreign trade																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																
BANCO AZTECA	NO	2017-08-14	2020-09-03	TIE+2PP			1,708,000,000.00	0								
TOTAL					0	0	1,708,000,000.00	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																
TOTAL					0	0	1,708,000,000.00	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																
Listed on stock exchange - unsecured																
MEDIUM TERM NOTE	SI	2017-09-08	2024-09-08	8.25												7,687,134,000.00
CERTIFICADO BURSÁTIL	NO	2017-09-26	2022-09-26	TIE+2.9PP					3,960,338,000.00				0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	3,960,338,000.00	0	0	0	0	0	0	7,687,134,000.00
Listed on stock exchange - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																
TOTAL					0	0	0	0	3,960,338,000.00	0	0	0	0	0	0	7,687,134,000.00
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																
Other current and non-current liabilities with cost																
CAPIPROM	NO	2018-08-05	2018-04-30	10.5			2,263,000.00	3,704,000.00	4,112,000.00	30,921,000.00						
TOTAL					0	0	2,263,000.00	3,704,000.00	4,112,000.00	30,921,000.00	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	2,263,000.00	3,704,000.00	4,112,000.00	30,921,000.00	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																
Suppliers																
Derechos de Exhibición	NO	2005-01-03	2018-12-31		0	117,539,000.00					0	583,696,000.00				
TOTAL					0	117,539,000.00	0	0	0	0	0	583,696,000.00	0	0	0	0
Total suppliers																
TOTAL					0	117,539,000.00	0	0	0	0	0	583,696,000.00	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																
Other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]							
					Time interval [axis]												
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
Total other current and non-current liabilities																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																	
TOTAL					0	117,539,000.00	1,710,263,000.00	3,704,000.00	3,964,450,000.00	30,921,000.00	0	583,696,000.00	0	0	0	0	7,687,134,000.00

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	Total pesos [member]
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	79,742,000.00	1,567,024,000.00	0	0	1,567,024,000.00
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	79,742,000.00	1,567,024,000.00	0	0	1,567,024,000.00
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	54,301,000.00	1,067,076,000.00	0	0	1,067,076,000.00
Non-current liabilities	391,179,000.00	7,687,134,000.00	0	0	7,687,134,000.00
Total liabilities	445,480,000.00	8,754,210,000.00	0	0	8,754,210,000.00
Net monetary assets (liabilities)	(365,738,000.00)	(7,187,186,000.00)	0	0	(7,187,186,000.00)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
Clientes Nacionales				
CERVEZAS CUAUHTÉMOC MOCTEZUMA, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
PROCTER & GAMBLE MEXICO INC	0	0	0	0
HAVAS MEDIA, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
BAYER DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
CERVECERIA MODELO DE MEXICO S.DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
FRABEL, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
IPG MEDIA BRANDS COMMUNICATIONS, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
PEGASO PCS, S.A. DE C.V	0	0	0	0
RADIOMOVIL DIPSA SA DE CV	0	0	0	0
BIMBO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
AT&T COMUNICACIONES DIGITALES, S. DE R.L. DE C.V	0	0	0	0
THE COCA-COLA EXPORT CORPORATION SUC. EN MÉXICO	0	0	0	0
GENOMMA LAB INTERNACIONAL, S.A.B. DE C.V.	0	0	0	0
CPIF VENTURE, INC.	0	0	0	0
PONDS DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
STARCOM WORLDWIDE, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
COMERCIALIZADORA DE LÁCTEOS Y DERIVADOS, S.A. DE C.V.	0	0	0	0
MONDELEZ MÉXICO S. DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
PREMIUM RESTAURANT BRANDS, S. DE R.L. DE C.V.	0	0	0	0
ABBOTT LABORATORIES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.	12,971,112,000.00	0	0	12,971,112,000.00
Clientes Extranjeros				
Amazon Digital Services Llc	0	0	0	0
Buena Vista International, Inc	0	0	0	0
Telemundo Network Group Llc	0	0	0	0
Pfpsa Limited	0	0	0	0
Netflix, Inc.	0	0	0	0
Compañía Televisión Del Pacífico Teledos, S.A.	0	0	0	0
UNE EPM Telecomunicaciones S.A.	0	0	0	0
Endemol Shine International Ltd	0	0	0	0
Hispanic Information and Telecomunicaciones Network, Inc	0	0	0	0
Cratel C.A. Teleamazonas	0	0	0	0
Telemovil El Salvador, S.A. de C.V.	0	0	0	0
Servicios Innovadores de Comunicación y Entretenimiento, S.A.	0	0	0	0
Millicom Cable Costa Rica, S.A.	0	0	0	0
Compañía Latinoamericana de Radiodifusion, S.A.	0	0	0	0
Liberty Cablevision of Puerto Rico Llc	0	0	0	0
FTV Prima, Spol. S R.O.	0	0	0	0
Bastione Group Llc	0	0	0	0
TV Cables de Chile, S.A.	0	0	0	0
Altice Dominicana, S.A.	0	0	0	0
Tecnología de la Comunicación Satelital Moderna S.A.	0	1,563,199,000.00	0	1,563,199,000.00
TOTAL	12,971,112,000.00	1,563,199,000.00	0	14,534,311,000.00

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]

La Entidad tiene la política general de contratar instrumentos financieros derivados (IFD) solo con fines u objetivos de cobertura, con la intención de reducir riesgos respecto de sus pasivos financieros en moneda nacional y extranjera.

TV Azteca celebra contratos de IFDs con la finalidad de minimizar el riesgo de mercado y de posibles efectos que pudieran generarse ante un alza significativa en el tipo de cambio peso – dólar americano y en la tasa de interés en pesos. Los instrumentos financieros derivados que TV Azteca fundamentalmente contrata son swaps de tasas, forwards y opciones de divisas sobre pasivos denominados en moneda nacional y moneda extranjera a tasas fijas, respectivamente.

La Dirección de Tesorería, de Contabilidad y de Finanzas de TV Azteca analizan y proponen para su aprobación en lo general, nuevas operaciones de derivados y el desempeño de las operaciones vigentes e informan periódicamente a la Dirección General de Finanzas, y en su caso a la Dirección General. Para las operaciones de cobertura, el área de Tesorería primero identifica los riesgos de tasa de interés y/o tipos de cambio que existen en el balance, posteriormente se elige el instrumento derivado más adecuado y solicita a la Dirección de Finanzas que ejecute la transacción requerida. Adicionalmente, las posiciones son reportadas y monitoreadas por la Dirección de Finanzas en conjunto con la Dirección de Contabilidad y Tesorería.

Los parámetros de operación que se establecen para operaciones de este tipo están estrechamente ligados con el monto específico del riesgo que se desea cubrir, lo que no significa que necesariamente TV Azteca tenga la política de cubrir la totalidad de sus riesgos con IFD.

Los contratos de cobertura de la Compañía tradicionalmente no cotizan o se negocian en mercados o bolsas reconocidas, ya que son documentados mediante contratos privados entre TV Azteca y sus contrapartes. Las transacciones se liquidan con base en lo convenido, así como en los procedimientos y políticas acordados por TV Azteca y sus contrapartes. Los contratos de IFD con que cuenta la Compañía son contratos estándar.

Mercados de negociación y contrapartes elegibles

Los mercados financieros, a través del cual TV Azteca realiza operaciones financieras derivadas son conocidos como “over the counter” (“OTC”). TV Azteca utiliza solamente instrumentos financieros derivados de uso común en los mercados OTC, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos son de reconocido prestigio y solvencia en el mercado y principalmente con aquellas con las que se mantiene una relación recíproca de negocios, lo cual permite poder balancear la posición de riesgo con las contrapartes.

Políticas de margen, colaterales y líneas de crédito

Las políticas de margen, colaterales, líneas de crédito son definidos por TV Azteca conforme a los manuales de políticas y procedimientos aplicables. Asimismo, TV Azteca se apegan a los lineamientos, términos y condiciones establecidos en los contratos marco, estableciendo garantías para el pago de las contraprestaciones pactadas en los mismos.

Cabe señalar que, por el tipo de operaciones celebradas, a la fecha no se han presentado situaciones o eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente o las variables de referencia, que impliquen que los instrumentos financieros derivados contratados por TV Azteca difieran de la situación en que originalmente fueron concebidos, que modifiquen significativamente el

esquema de los mismos o que impliquen la pérdida parcial o total de las coberturas, y que requieran que los contratantes asuman nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vean afectada su liquidez (e.g. por llamadas de margen).

Por lo que respecta a garantías o colaterales a la fecha TV Azteca tiene establecido en cada contrato el “Threshold Amount” ó “Cantidad Acordada” que es la línea de crédito otorgada por la contraparte financiera, este es el monto expuesto a partir del cual se hace exigible el otorgamiento de las garantías reales para TV Azteca (llamadas de margen). Adicional TV Azteca limita el monto de llamadas margen mediante la contratación de opciones que requieren del pago primas (al momento de la contratación o diferidas), limitando el tipo de cambio a un máximo, para disminuir el riesgo de fluctuaciones posteriores (instrumentos de cobertura).

El Director de Finanzas, el Director de Tesorería y el Director de Contabilidad, de manera conjunta son los encargados de supervisar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez a los que están expuestos los instrumentos financieros en mención, así como su desempeño; informándole de manera mensual o en periodos más breves, cuando así se requiera, al Director General de Finanzas (CFO), quien está obligado a reportar posibles contingencias materiales al Director General de TV Azteca. Todas las operaciones que TV Azteca realiza con IFD son sujetas de auditoría interna y externa para asegurar que el control interno establecido y la valuación y tratamiento contable de ese tipo de instrumentos operan correctamente.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valuated at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

TV Azteca valúa mensualmente sus contratos de IFD a su valor razonable. El valor de los IFD que mantiene TV Azteca le es reportado por las instituciones o contrapartes con quienes se tienen los contratos, debido a que ellos son los agentes de cálculo designados según el contrato ISDA formalizado. Dicha valuación se determina de acuerdo con sus metodologías propias y empleando procedimientos, técnicas y modelos de valuación reconocidos y razonables. Como medida de control, la Compañía verifica trimestralmente el valor razonable de dichos instrumentos, con el apoyo de expertos independientes. Estos instrumentos se reconocen en los estados consolidados de situación financiera como activo o pasivo a su valor razonable.

TV Azteca ha designado los IFD de tasa de interés bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó un swap de tasa de interés donde recibe tasa variable TIIIE a 28 días más 290 puntos base y paga tasa fija en 10.20% con el objetivo de fijar la tasa de interés que le permita mitigar la variabilidad en la tasa de interés TIIIE a 28 días, hasta por el 100% asociado a la emisión del certificado bursátil que vence en septiembre 2022 con un principal de \$4,000 millones de pesos y paga cupones cada 28 días a una tasa de TIIIE a 28 días más 290 puntos base.

TV Azteca ha designado los IFD de divisa bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó los siguientes forwards con nocionales semestrales por: \$8.25 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.67 pesos por dólar, \$4.125 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.67 pesos por dólar y collares por \$4.125 millones de dólares con un rango de \$17.85 a \$24.00 pesos por dólar con el objetivo de fijar el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio peso/dólar hasta por el 100% correspondiente únicamente al pago de intereses de la emisión del bono en dólares que vence en agosto de 2024 con un principal de \$400 millones de dólares y que paga cupones semestrales a razón de 8.25%.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de ineffectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto nocional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cualitativa.

El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa) dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

Las fuentes internas de liquidez cubren este tipo de requerimientos a través de la posición que se mantiene en caja y bancos. Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía tiene un saldo de efectivo de \$1,752 millones para enfrentar cualquier necesidad de liquidez.

TV Azteca no requiere ni ha requerido la utilización de fuentes externas de recursos para atender este tipo de requerimientos, dado que cuenta con los recursos líquidos necesarios para garantizar el pago de sus obligaciones, incluidas las que pudieran resultar del manejo de IFD. TV Azteca, sin embargo, cuenta con estrechas relaciones con instituciones financieras y bancarias (nacionales y extranjeras) con quienes mantiene una relación sana y suficiente de negocios que permite garantizar que en caso de ser necesario podría obtener sin mayor dificultad las líneas de crédito necesarias para su operación normal y para otros propósitos, como pudieran ser requerimientos relacionados con IFD.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

Pese a que México mantiene una situación económica y financiera estimativamente sólida, la volatilidad del tipo de cambio ha sido una de las mayores amenazas para la economía mexicana desde los últimos dos años. En la medida en que el tipo de cambio del peso se deprecie frente al dólar americano, puede afectar algunos sectores de la economía que tengan un alto componente de importaciones.

En los últimos tres meses previos el tipo de cambio FIX publicado por el Banco de México llegó hasta niveles de 20.5672 pesos por dólar, a la fecha de este reporte las autoridades financieras del país se muestran con una posición optimista debido a la recuperación que ha tenido el peso respecto del dólar, actualmente llegando a niveles de 19.6566. TV Azteca considera que los forwards y las opciones de divisa contratados le permitirá hacer frente a sus obligaciones en moneda extranjera por el pago de los cupones, sin que se afecten sus resultados más allá de ciertos niveles máximos estimados. TV Azteca no espera cambios en su situación financiera ni en la exposición a riesgos debido a IFD. No existen eventualidades que impliquen que el uso de IFD de cobertura modifiquen significativamente el esquema del mismo o que implique pérdida parcial o total.

Al 31 de diciembre de 2018 no existen porciones inefectivas que deban ser reconocidas en resultados del periodo. El efecto registrado a diciembre de 2018 por concepto de intereses devengados netos no pagados por swap de tasa de interés ascendió a \$4,188,889 pesos como ingreso financiero.

La Dirección de TV Azteca considera que estos contratos no representan riesgos relevantes para TV Azteca y que cualquier apreciación en el tipo de cambio sobre esa cantidad no afectaría en forma significativa la liquidez del negocio de TV Azteca. El valor razonable de dichos instrumentos es de \$356,029,161 pesos. A continuación, en la Tabla No.1 se presenta un cuadro resumen con las características de los IFD vigentes a la fecha de reporte:

Tabla 1										
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados										
Cifras en Miles de Pesos al 31 de diciembre de 2018										
Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Vencimiento	Monto Ncional (miles)	Divisa	Valor Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles MXN)		Montos de vencimiento (Miles)	Colaterales / Garantías / Líneas de Crédito
					Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior		
IRS	Cobertura	20-sep-22	4,000,000	MXN	8.37%	8.12%	169,190	81,097	4,000,000	Línea de crédito
FX Forward	Cobertura	07-ago-24	12,375	USD	19.66	18.72	168,886	(7,018)	12,375	Línea de crédito
Collar FXs	Cobertura	07-ago-24	4,125	USD	19.66	18.72	17,953	(6,366)	4,125	Línea de crédito

Quantitative information for disclosure [text block]

Análisis de sensibilidad:

Los contratos que TV Azteca maneja con instrumentos financieros derivados es exclusivamente de cobertura. Todos los contratos que la Compañía maneja tienen una finalidad muy clara de acotar el riesgo para el cual se contrataron. Es importante aclarar que el instrumento financiero derivado de cobertura que mantiene en posición TV Azteca, no pierde efectividad de la cobertura en ningún nivel de variación; en ese sentido cualquier cambio en el valor razonable del instrumento contratado no repercute en modificaciones en su naturaleza, uso o nivel de efectividad.

Escenarios de variación de la tasa de interés y en tipo de cambio (miles de pesos)

Tipo IFD	Instrumento	Parámetro	Tipo Parámetro	Escenario	VR Escenario Base	Escenario Stress	Sensibilidad
IRS	TIE	+100	puntos base	Probable	169,190	257,497	88,308
FX Forward	USD/MXN	+5	Porcentaje (%)	Probable	168,886	102,551	-66,335
Collar FXs	USD/MXN	+5	Porcentaje (%)	Probable	133,717	152,720	19,003
IRS	TIE	+200	puntos base	Posible	169,190	341,943	172,754
FX Forward	USD/MXN	+10	Porcentaje (%)	Posible	168,886	147,785	-21,101
Collar FXs	USD/MXN	+10	Porcentaje (%)	Posible	133,717	170,010	36,293
IRS	TIE	+300	puntos base	Remoto	169,190	422,241	253,051
FX Forward	USD/MXN	+20	Porcentaje (%)	Remoto	168,886	238,253	69,367
Collar FXs	USD/MXN	+20	Porcentaje (%)	Remoto	133,717	197,066	63,348

Riesgo de mercado

Debido a que los IFD adquiridos tienen las mismas características que la posición primaria sujeta a cobertura, la razón de efectividad resultará siempre al 100%, independientemente del escenario de sensibilidad o estrés que se utilice, dado que los cambios que presente el valor razonable del IRS serán compensados con el cambio en el flujo de efectivo que presenta la posición primaria sujeta a cobertura.

Como medida adicional de gestión de riesgos, la Compañía realiza pruebas de sensibilidad al factor de riesgo de tipo de cambio al que se encuentra expuesto por su riesgo de mercado. Los porcentajes de sensibilidad utilizado se basan en escenarios razonablemente posibles que se pueden presentar, tomando como consideración la volatilidad histórica que se ha presentado en dicho factor de riesgo, tomando como punto de referencia la misma ventana de tiempo que tienen las operaciones a su vencimiento.

Respecto del análisis de sensibilidad de los riesgos de mercado a los que está expuesta la Compañía, considerando una depreciación de un peso mexicano frente al dólar americano, impactaría de manera desfavorable el pago de cupones de la deuda en dólares, sin embargo, los cupones de la deuda que están siendo sujetos a cobertura, se compensarían con la fluctuación cambiaria de los cupones del swap en dólares, por lo que el efecto realizado en resultados por concepto de cupones sería nulo.

Riesgo de liquidez

La Compañía no presenta riesgo de liquidez por sus IFD al 31 de diciembre de 2018, debido a que el valor razonable de sus IFD representa una plusvalía de \$356,029,161 pesos.

Riesgo de crédito

La Compañía administra el riesgo de crédito relacionado con su cartera de derivados celebrando solamente transacciones con contrapartes reconocidas y sujetas de crédito. Al 31 de diciembre de 2018, el riesgo de crédito de la Compañía asciende a \$3,591,564 pesos.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	7,114,000.00	3,700,000.00
Balances with banks	1,745,327,000.00	2,779,214,000.00
Total cash	1,752,441,000.00	2,782,914,000.00
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	1,752,441,000.00	2,782,914,000.00
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	2,346,592,000.00	3,234,466,000.00
Current receivables due from related parties	814,909,000.00	871,754,000.00
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	0	0
Total current prepayments	0	0
Current receivables from taxes other than income tax	983,757,000.00	720,610,000.00
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	386,238,000.00	1,512,398,000.00
Total trade and other current receivables	4,531,496,000.00	6,339,228,000.00
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	0	0
Current production supplies	168,485,000.00	189,774,000.00
Total current raw materials and current production supplies	168,485,000.00	189,774,000.00
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	0	0
Current spare parts	0	0
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	2,822,724,000.00	2,837,641,000.00
Total current inventories	2,991,209,000.00	3,027,415,000.00
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	75,751,000.00	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	356,695,000.00	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	432,446,000.00	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	264,988,000.00	267,761,000.00
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	264,988,000.00	267,761,000.00
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	677,576,000.00	677,576,000.00
Buildings	1,382,252,000.00	1,372,438,000.00
Total land and buildings	2,059,828,000.00	2,050,014,000.00
Machinery	896,882,000.00	1,057,632,000.00
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	218,067,000.00	226,640,000.00
Total vehicles	218,067,000.00	226,640,000.00
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	285,886,000.00	274,627,000.00
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	82,208,000.00	146,073,000.00
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	3,542,871,000.00	3,754,986,000.00
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	188,579,000.00	188,579,000.00
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	9,427,333,000.00	5,490,401,000.00
Total intangible assets other than goodwill	9,615,912,000.00	5,678,980,000.00
Goodwill	15,922,000.00	15,922,000.00
Total intangible assets and goodwill	9,631,834,000.00	5,694,902,000.00
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	701,235,000.00	762,582,000.00
Current payables to related parties	107,970,000.00	104,500,000.00
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Deferred income classified as current	3,606,502,000.00	3,669,650,000.00
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	3,606,502,000.00	3,669,650,000.00
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	315,824,000.00	278,552,000.00
Total trade and other current payables	4,731,531,000.00	4,815,284,000.00
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	0	0
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	61,998,000.00	36,818,000.00
Total Other current financial liabilities	61,998,000.00	36,818,000.00
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	1,578,700,000.00	719,537,000.00
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	1,578,700,000.00	719,537,000.00
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	1,578,700,000.00	719,537,000.00
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	1,708,000,000.00	1,000,000.00
Stock market loans non-current	11,647,472,000.00	11,593,787,000.00
Other non-current liabilities at cost	41,000,000.00	1,804,106,000.00
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	204,705,000.00	304,319,000.00
Total Other non-current financial liabilities	13,601,177,000.00	13,703,212,000.00
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	0	0
Other current provisions	0	0
Total other provisions	0	0
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	(412,334,000.00)	(328,541,000.00)
Reserve of exchange differences on translation	0	0
Reserve of cash flow hedges	351,840,000.00	171,900,000.00
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	(266,345,000.00)	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	36,502,000.00	36,502,000.00

Concept	Close Current Quarter 2018-12-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	(290,337,000.00)	(120,139,000.00)
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	28,407,841,000.00	28,032,895,000.00
Liabilities	25,013,313,000.00	23,794,417,000.00
Net assets (liabilities)	3,394,528,000.00	4,238,478,000.00
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	9,980,696,000.00	13,106,639,000.00
Current liabilities	9,639,941,000.00	8,866,057,000.00
Net current assets (liabilities)	340,755,000.00	4,240,582,000.00

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018- 12-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017- 12-31	Quarter Current Year 2018-10-01 - 2018- 12-31	Quarter Previous Year 2017-10-01 - 2017- 12-31
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	14,534,311,000.00	13,829,397,000.00	3,692,560,000.00	4,004,860,000.00
Revenue from sale of goods	0	0	0	0
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	14,534,311,000.00	13,829,397,000.00	3,692,560,000.00	4,004,860,000.00
Finance income [abstract]				
Interest income	195,784,000.00	109,913,000.00	75,664,000.00	19,668,000.00
Net gain on foreign exchange	34,384,000.00	793,960,000.00	0	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	230,168,000.00	903,873,000.00	75,664,000.00	19,668,000.00
Finance costs [abstract]				
Interest expense	1,310,412,000.00	1,418,957,000.00	342,846,000.00	357,106,000.00
Net loss on foreign exchange	0	0	269,718,000.00	478,936,000.00
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	174,825,000.00	450,250,000.00	17,712,000.00	112,662,000.00
Total finance costs	1,485,237,000.00	1,869,207,000.00	630,276,000.00	948,704,000.00
Tax income (expense)				
Current tax	939,612,000.00	897,518,000.00	220,408,000.00	195,403,000.00
Deferred tax	0	0	0	0
Total tax income (expense)	939,612,000.00	897,518,000.00	220,408,000.00	195,403,000.00

[800500] Notes - List of notes**Disclosure of notes and other explanatory information [text block]****NOTA 2- INFORMACIÓN GENERAL Y BASES DE PREPARACIÓN:**

Los estados financieros condensados consolidados a fechas intermedias (“los estados financieros intermedios”) corresponden a los 12 meses terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda de reporte de la compañía. Dichos estados financieros han sido preparados de acuerdo con la norma internacional de contabilidad (NIC) 34 “información financiera a fechas intermedias” y no incluyen toda la información requerida para estados financieros anuales en concordancia con la normas internacionales de información financiera (NIIF), y deberán ser comprendidos en conjunto con los estados financieros consolidados terminados al 31 de diciembre de 2017.

TV Azteca, S.A.B. de C.V. es la compañía tenedora en última instancia del grupo. La compañía es una sociedad anónima bursátil de capital variable (S.A.B. de C.V.). Sus oficinas principales se encuentran ubicadas en: periférico sur 4121 colonia fuentes del pedregal C.P. 14141 Ciudad de México.

Las políticas contables descritas en la nota 4 a los estados financieros han sido aplicadas de manera consistente en la preparación de los estados financieros consolidados por los periodos concluidos al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Los presentes estados financieros consolidados trimestrales no auditados por los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, han sido preparados de conformidad con las NIIF e interpretaciones emitidas y vigentes al 31 de diciembre de 2018. Las NIIF e interpretaciones que serán aplicables al 31 de diciembre de 2018, incluyendo aquellas de aplicación anticipada opcional. Como resultado, las políticas contables utilizadas para preparar esta información financiera no auditada están sujetas a cambios hasta la fecha del reporte de los estados financieros.

NOTA 3- CUENTAS POR COBRAR**CUENTAS POR COBRAR AL 31 DE DICIEMBRE DE:**

	2018	2017
Partes Relacionadas	814,909	871,754
Impuestos por recuperar	983,757	720,610
Otras cuentas por cobrar	386,238	1,512,398
Total	2,184,904	3,104,762

NOTA 5 –RESUMEN DE SALDOS CON PARTES RELACIONADAS

	2018	2017
Cuentas por cobrar:		
Comunicaciones Avanzadas S.A. de C.V.	575,568	567,389
Grupo Elektra S.A. de C.V.	103,147	130,680
Arrendadora Internacional Azteca	39,120	64,752
Tiendas Super Precio, S.A. de C.V.	-	30,434
Fundación Azteca S.C.	41,533	13,037
Total Play S.A. de C.V.	40,017	19,912
Otras Relacionadas	15,524	45,550
Total	814,909	871,754

	2018	2017
Cuentas por pagar:		
Selabe Diseños	70,705	104,500
Otras Relacionadas	37,265	-
Total	107,970	104,500

NOTA 6 –OTROS ACTIVOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la información sobre otros activos se integra como sigue:

	2018	2017
Corporación de Noticias e Información, S.A. de C.V.	360,093	366,205
Cartas de jugadores y derechos de afiliación, neto	404,442	541,437
Franquicias y marcas Equipo de Fútbol Atlas	188,579	188,579
Red de fibra óptica Perú	10,374	15,397
Otros activos, neto	4,203	-
Total	967,691	1,111,618

NOTA 7 –ACTIVOS FIJOS

La propiedad y equipo se integra como sigue al 31 de diciembre de:

	2018	2017
Edificios	3,082,907	2,955,118
Equipo de operación	6,595,839	6,503,648
Mobiliario y equipo de oficina	397,571	387,074
Equipo de transporte	885,690	880,936
Otros activos fijos	1,463,680	1,328,561
	<u>12,425,687</u>	<u>12,055,337</u>
Menos – Depreciación acumulada	<u>(9,642,599)</u>	<u>(9,124,000)</u>
	2,783,088	2,931,337
Terrenos	677,575	677,576
Construcciones en proceso	82,208	146,073
	<u>3,542,871</u>	<u>3,754,986</u>

NOTA 8 –EMISIÓN DE DEUDA

El 11 de febrero de 2000 la compañía celebró un contrato de crédito a largo plazo hasta por us\$119,800 con una subsidiaria mexicana de ATC (“préstamos de ATC a largo plazo”). El financiamiento está compuesto por us\$91,752 sin garantía y us\$28,000 (liquidado el 27 de noviembre de 2013) para capital de trabajo, garantizados con ciertos inmuebles propiedad de la compañía. En junio de 2003 la compañía y la subsidiaria mexicana de ATC modificaron el contrato original. Bajo los términos del contrato modificado, la tasa de interés de cada uno de los préstamos es del 13.109% anual. Las obligaciones de pago de la compañía bajo los préstamos de ATC a largo plazo están garantizadas por tres de las principales subsidiarias de la compañía. El vencimiento inicial del préstamo de us\$91,752 es el 11 de febrero de 2020, el cual puede ser extendido mientras el contrato de proyecto global de torres, permanezca vigente. El 27 de noviembre de 2013, el préstamo por US\$28,000 fue liquidado de forma anticipada con recursos obtenidos del programa MTN. Durante el trimestre, TV Azteca amortizó anticipadamente su crédito por US\$92 millones, con vencimiento en 2020, y acordó nuevos términos para el uso de torres de transmisión de la compañía.

El convenio incluyó un pago en efectivo por US\$53 millones; los restantes US\$39 millones, se amortizan mediante el uso por parte de ATC, del espacio disponible de torres de transmisión de TV Azteca en México. Para realizar el pago por US\$53 millones, la compañía utilizó un crédito bancario en pesos.

El 1 de junio de 2005, la compañía estableció el programa Medium Term Notes (MTN por sus siglas en inglés) por us\$200 millones con Geronimo Capital Markets LTD. Como el concertador y operador principal. El programa MTN permitía a la compañía emitir y tener saldos insolutos hasta por us\$200 millones en pagarés en cualquier fecha con una vigencia de uno a siete años.

El 25 de mayo de 2011, la compañía modificó el programa MTN existente en ese momento para, entre otras cosas, incrementar su capacidad hasta us\$500 millones e incluir a BCP Securities, LLC y a Jefferies & Company, Inc., como concertadores y operadores junto con Geronimo Capital Markets LTD. El mismo día la compañía realizó una emisión bajo el programa MTN por un monto de us\$300 millones a una tasa de interés anual de 7.5%, las fechas de pago de los intereses son los días 25 de mayo y 25 de noviembre de cada año, hasta su vencimiento el 25 de mayo de 2018.

El 4 de septiembre de 2013, la compañía modificó el programa MTN existente para, entre otras cosas, incrementar su capacidad hasta us\$1,000 millones, llevando a cabo el 19 de septiembre de 2013 una emisión bajo el programa MTN por un monto de us\$500 millones a una tasa anual de interés de 7.625% cuyas fechas de pago de los intereses son los días 18 de marzo y de septiembre de cada año, hasta su vencimiento el 18 de septiembre de 2020.

Con fecha 14 de marzo de 2017, el Grupo pagó de manera anticipada una porción de su deuda a largo plazo, por un monto de US\$ 42.5 millones, con vencimiento en mayo de 2018, derivada de la emisión de US\$300 millones del Programa MTN.

En los meses de julio y agosto la compañía pagó anticipadamente el remanente por US\$257.5 millones, de su bono por US\$300 millones, con vencimiento en 2018, con efectivo de la compañía y contratación de deuda en pesos.

En agosto se colocaron con éxito bonos por US\$400 millones en mercados internacionales, con vencimiento en 2024 y tasa de 8.25%. Con ellos, en el mes de septiembre se pagaron anticipadamente US\$335 millones del bono de la compañía por US\$500 millones, con vencimiento en 2020.

También durante septiembre, TV Azteca colocó Ps.4,000 millones con vencimiento en 2022 y tasa de TIE + 290 puntos base. Con dichos bonos, se pagó deuda en pesos y se pagó el 30 de octubre el remanente de US\$165 millones, del bono por US\$500 millones con vencimiento al 2020.

La Compañía mantiene una línea de crédito contratada con su parte relacionada Banco Azteca, la cual tiene una vigencia hasta el 9 de marzo de 2020 con una tasa de intereses de TIE más 2 puntos, al cierre de septiembre de 2018 la compañía a utilizado Ps.1,708 millones de pesos.

NOTA 9- INVERSIÓN DE LOS ACCIONISTAS

-ACUERDOS DE LOS ACCIONISTAS-

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada en el mes de abril de 2018, se decretó un dividendo por un monto de \$17,889, corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de la serie D-A y de la serie D-L, dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN).

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada en el mes de abril de 2017, se decretó un dividendo por un monto de \$17,422, corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de la serie D-A y de la serie D-L, dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN).

Acuerdos en el año terminado el 31 de diciembre de 2016

En asamblea general ordinaria de accionistas, celebrada el 30 de abril de 2017, se acordó traspasar a la cuenta de resultados acumulados la cantidad de \$202,000 registrada en otros componentes de capital, como se muestra en el estado de cambios en el capital contable.

NOTA 10- INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la información sobre los resultados y los activos por segmentos operativos de la compañía, se integran como sigue:

2018						
(Cifras en millones de pesos)						
	Operación Doméstica	Guatemala y Honduras	Exportaciones	Fibra Óptica	Golf	Total Consolidado
Ventas Netas	13,238,638	150,491	241,175	381,817	522,190	14,534,311
Costos	9,128,552	206,370	-	440,503	541,040	10,316,465
Utilidad Bruta	4,110,086	(55,879)	241,175	(58,686)	(18,850)	4,217,846
Gastos Operativos	1,915,034	-	-	-	-	1,915,034
Depreciación y Amortización	705,641	9,916	-	8,735	-	724,292
Utilidad de operación	1,489,411	(65,795)	241,175	(67,421)	(18,850)	1,578,520

2017						
(Cifras en millones de pesos)						
	Operación Doméstica	Guatemala y Honduras	Exportaciones	Fibra Óptica	Golf	Total Consolidado
Ventas Netas	12,524,545	59,768	224,636	464,671	555,777	13,829,397
Costos	6,982,612	97,938	-	551,408	554,912	8,186,870
Utilidad Bruta	5,541,933	(38,170)	224,636	(86,737)	865.00	5,642,527
Gastos Operativos	2,326,872	-	-	-	-	2,326,872
Depreciación y Amortización	744,739	9,500	-	7,435	-	761,674
Utilidad de operación	2,470,322	(47,670)	224,636	(94,172)	865.00	2,553,981

NOTA 11- OPERACIONES DISCONTINUADAS

Disposición de activos de Azteca America

Venta de activos y pasivos a HC2

El 29 de noviembre de 2017, el Grupo anunció que AIC, una de sus subsidiarias en los Estados Unidos, firmó un acuerdo definitivo con HC2 Network, Inc. (HC2) para la venta de activos y pasivos relacionados con el negocio de “transmisión y producción de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad” en dicho país por aproximadamente US\$33,000 (equivalentes a \$648,876 al tipo de cambio de la fecha de la transacción). El cierre de la transacción estuvo sujeta al cumplimiento de ciertas condiciones, incluyendo la autorización de la FCC, particularmente por lo que a las concesiones y licencias incluidas en los activos vendidos se refiere, la cual fue otorgada el 6 de febrero de 2018, y la cuenta por cobrar generada por esta transacción se liquidó en esa misma fecha.

Venta de licencia a TV-49

Con fecha 25 de agosto de 2017, AIC a través de su subsidiaria Southern California License, LLC (SCTV LLC) suscribió un contrato con TV-49, Inc. (TV-49), mediante el cual TV-49 adquiere la licencia de transmisión televisiva, datos y evaluaciones de ingeniería, libros y registros de la estación que AIC mantenía en Los Ángeles, California, Estados Unidos, así como el análisis, manuales y otro material relacionado con la construcción de instalaciones digitales. El 20 de octubre de 2017, la FCC emitió la autorización para realizar la transferencia de la licencia y otorgando 90 días para completar la transacción. El monto pactado por la operación asciende a US\$9,000 (equivalentes a \$176,966), mismos que fueron cobrados el 3 de enero de 2018.

Venta de espectro mediante subasta de la FCC

Con fecha 4 de abril de 2017, la FCC publicó que el Grupo, a través de su Compañía subsidiaria AIC, fue uno de los ganadores en el proceso de subasta en el que concursó, relacionado con el espectro que operaba al amparo de las concesiones de transmisión que mantenía AIC. Dicha subasta consistía en la oportunidad que tenían los concesionarios de estaciones con frecuencias "Full Power" y "Class A" de participar en la venta de sus frecuencias para que la FCC las ofrezca a empresas de tecnología móvil que operan en Estados Unidos, con objeto de cubrir las necesidades del mercado. Conforme a las reglas del concurso, la adjudicación se hizo a los 90 días posteriores y, consecuentemente los pagos a los ganadores. Las estaciones con frecuencias vendidas a través de este proceso fueron las que se mantenían en San Francisco-Oakland y Los Ángeles, California. El precio de venta de ambas estaciones ascendió a US\$156,127 (equivalentes a \$2,820,065).

Considerando la disposición de activos descritos en los tres párrafos anteriores, las operaciones relacionadas con la transmisión y producción de programas de televisión y venta de tiempo de publicidad en el Estado de California, Estados Unidos, incluidas en los estados consolidados de resultado integral por 2017 y 2016 fueron reclasificadas al renglón de "Operaciones discontinuas".

NOTA 12- ESTACIONALIDAD Y RESULTADOS NETOS TRIMESTRALES

Las operaciones de transmisión televisiva del Grupo son estacionales. Los ingresos de publicidad, que se reconocen cuando la publicidad es transmitida, son generalmente más altos en el cuarto trimestre del año, debido a los altos niveles de publicidad requerida por los clientes como resultado de la temporada navideña.

Los ingresos de la Compañía fluctúan como resultado de la frecuencia con la que se transmiten eventos importantes, tales como: Copas Mundiales de Fútbol Soccer, entre otros. Históricamente, la transmisión de eventos importantes ha aumentado las ventas de publicidad durante los plazos en los que salieron al aire; ello refleja mayores audiencias durante las horas en que esos eventos importantes fueron transmitidos, y el hecho de que los anunciantes pagan una prima relacionada con dichos eventos de transmisión importantes.

NOTA 13- COMPROMISOS Y CONTINGENCIAS

COMPROMISOS:

A) ARRENDAMIENTOS

La compañía renta el uso de transpondedores satelitales. El gasto total por la renta de estos satélites ascendió a \$60,950 y \$50,032, que se incluyen en los costos y gastos de operación por los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los gastos incluyen un pago fijo mensual y otros en función del uso de los mismos.

B) DERECHOS DE EXHIBICIÓN

La compañía tiene celebrados contratos de licencia con sus proveedores de derechos de exhibición para la adquisición a largo plazo de materiales de programas para cuando éstos estén disponibles para su primera transmisión. Al 31 de diciembre de 2018, los compromisos para la adquisición de materiales ascienden a \$241.37 millones de dólares americanos con vencimientos en el año 2026.

C) DERECHOS DE PUBLICIDAD

En junio de 2010 la compañía celebró un convenio de cesión de derechos de publicidad con la compañía súper publicidad, S.A. de C.V., el cual establece que a partir del ejercicio 2012 y hasta el año 2022 se obtienen los derechos de espacios para exhibir publicidad así como el uso de una parte de las instalaciones de la Arena Ciudad de México. El valor total de la contraprestación asciende a 3,500 dólares americanos los cuales a la fecha de este informe han sido pagados en su totalidad.

D) PROYECTO PERÚ

El 23 de diciembre de 2013, la Compañía participó y obtuvo la adjudicación de una licitación en Perú para el diseño y construcción de una Red Dorsal de Fibra Óptica, en rutas ya definidas y con recursos aportados por el Gobierno de Perú. El Grupo, a través de su subsidiaria Azteca Comunicaciones Perú, S.A.C., diseñó y construyó dicha red y la finalizó en junio de 2016. A partir de entonces, el Grupo dará mantenimiento y otorgará los servicios de transmisión de datos a otros operadores de telecomunicaciones y a las entidades y órganos de dicho gobierno, durante 20 años conforme a los términos de la concesión.

Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo ha dado cumplimiento a las obligaciones establecidas en el contrato de concesión.

PASIVOS CONTINGENTES:

Varias demandas legales y de garantía se han interpuesto contra el Grupo y que algunas de ellas aún se encuentran en proceso al 31 de diciembre de 2017. A menos que se haya reconocido como una provisión, la gerencia considera que estas demandas son injustificadas y que la probabilidad de que requieran una liquidación por parte del Grupo es remota. Esta evaluación es consistente con el consejo legal independiente de externos. Las principales contingencias se describen a continuación:

aCorporación de Noticias e Información

La Compañía ha presentado varias demandas en contra de CNI, TVM y el señor Moreno Valle. A pesar de que no existe certeza, la Administración del Grupo considera que prevalecerá en las diversas disputas que sostiene con CNI, TVM y el señor Moreno Valle y, por lo tanto, no ha constituido reserva alguna por este asunto.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo tiene en contra de CNI un crédito líquido y exigible por US\$10 millones y están pendientes de cuantificar los intereses ordinarios, moratorios, gastos y costas derivados del juicio.

bOtros juicios y demandas

La Compañía y sus subsidiarias son parte de varios juicios legales y demandas durante el curso normal de sus operaciones. Los asesores legales de la Compañía indican que a la fecha de la emisión de estos estados financieros existen diversos juicios y demandas contingentes las cuales a la fecha no pueden ser cuantificables.

El monto de los juicios y litigios involucrados que si son cuantificados asciende a \$795,100. La Administración de la Compañía y sus asesores legales consideran que ninguno de estos litigios contra la Compañía, incluyendo los no cuantificables individualmente o en forma consolidada, tendrá efecto adverso significativo en sus negocios o situación financiera, por lo que no ha constituido provisión alguna para estos efectos.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 este rubro se integra como sigue

	2018	2017
Súper Espectáculos, S.A. de C.V.	243,391	224,297
Azteca Comunicaciones Colombia	-	-
Globo Re, S.A. de C.V.	-	-
Otras inversiones	21,597	43,464
Total	264,988	267,761

Disclosure of debt instruments [text block]

El 11 de febrero de 2000 la compañía celebró un contrato de crédito a largo plazo hasta por us\$119,800 con una subsidiaria mexicana de ATC ("préstamos de ATC a largo plazo"). El financiamiento está compuesto por us\$91,752 sin garantía y us\$28,000 (liquidado el 27 de noviembre de 2013) para capital de trabajo, garantizados con ciertos inmuebles propiedad de la compañía. En junio de 2003 la compañía y la subsidiaria mexicana de ATC modificaron el contrato original. Bajo los términos del contrato modificado, la tasa de interés de cada uno de los préstamos es del 13.109% anual. Las obligaciones de pago de la compañía bajo los préstamos de ATC a largo plazo están garantizadas por tres de las principales subsidiarias de la compañía. El vencimiento inicial del préstamo de us\$91,752 es el 11 de febrero de 2020, el cual puede ser extendido mientras el contrato de proyecto global de torres, permanezca vigente. El 27 de noviembre de 2013, el préstamo por US\$28,000 fue liquidado de forma anticipada con recursos obtenidos del programa MTN. Durante el trimestre, TV Azteca amortizó anticipadamente su crédito por US\$92 millones, con vencimiento en 2020, y acordó nuevos términos para el uso de torres de transmisión de la compañía.

El convenio incluyó un pago en efectivo por US\$53 millones; los restantes US\$39 millones, se amortizan mediante el uso por parte de ATC, del espacio disponible de torres de transmisión de TV Azteca en México. Para realizar el pago por US\$53 millones, la compañía utilizó un crédito bancario en pesos.

El 1 de junio de 2005, la compañía estableció el programa Medium Term Notes (MTN por sus siglas en inglés) por us\$200 millones con Geronimo Capital Markets LTD. Como el concertador y operador principal. El programa MTN permitía a la compañía emitir y tener saldos insolutos hasta por us\$200 millones en pagarés en cualquier fecha con una vigencia de uno a siete años.

El 25 de mayo de 2011, la compañía modificó el programa MTN existente en ese momento para, entre otras cosas, incrementar su capacidad hasta us\$500 millones e incluir a BCP Securities, LLC y a Jefferies & Company, Inc., como concertadores y operadores junto con Geronimo Capital Markets LTD. El mismo día la compañía realizó una emisión bajo el programa MTN por un monto de us\$300 millones a una tasa de interés anual de 7.5%, las fechas de pago de los intereses son los días 25 de mayo y 25 de noviembre de cada año, hasta su vencimiento el 25 de mayo de 2018.

El 4 de septiembre de 2013, la compañía modificó el programa MTN existente para, entre otras cosas, incrementar su capacidad hasta us\$1,000 millones, llevando a cabo el 19 de septiembre de 2013 una emisión bajo el programa MTN por un monto de us\$500 millones a una tasa anual de interés de 7.625% cuyas fechas de pago de los intereses son los días 18 de marzo y de septiembre de cada año, hasta su vencimiento el 18 de septiembre de 2020.

Con fecha 14 de marzo de 2017, el Grupo pagó de manera anticipada una porción de su deuda a largo plazo, por un monto de US\$ 42.5 millones, con vencimiento en mayo de 2018, derivada de la emisión de US\$300 millones del Programa MTN.

En los meses de julio y agosto la compañía pagó anticipadamente el remanente por US\$257.5 millones, de su bono por US\$300 millones, con vencimiento en 2018, con efectivo de la compañía y contratación de deuda en pesos.

En agosto se colocaron con éxito bonos por US\$400 millones en mercados internacionales, con vencimiento en 2024 y tasa de 8.25%. Con ellos, en el mes de septiembre se pagaron anticipadamente US\$335 millones del bono de la compañía por US\$500 millones, con vencimiento en 2020.

También durante septiembre, TV Azteca colocó Ps.4,000 millones con vencimiento en 2022 y tasa de TIIE + 290 puntos base. Con dichos bonos, se pagó deuda en pesos y se pagó el 30 de octubre el remanente de US\$165 millones, del bono por US\$500 millones con vencimiento al 2020.

La Compañía mantiene una línea de crédito contratada con su parte relacionada Banco Azteca, la cual tiene una vigencia hasta el 9 de marzo de 2020 con una tasa de intereses de TIIE más 2 puntos, al cierre de septiembre de 2018 la compañía a utilizado Ps.1,708 millones de pesos.

Disclosure of issued capital [text block]

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada en el mes de abril de 2018, se decretó un dividendo por un monto de \$17,889, corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de la serie D-A y de la serie D-L.

En Asamblea General Ordinaria de Accionistas, celebrada en el mes de abril de 2017, se decretó un dividendo por un monto de \$17,422, corresponden a los dividendos preferentes para los accionistas de la serie D-A y de la serie D-L, dichos dividendos provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN).

Acuerdos en el año terminado el 31 de diciembre de 2016

En asamblea general ordinaria de accionistas, celebrada el 30 de abril de 2017, se acordó traspasar a la cuenta de resultados acumulados la cantidad de \$202,000 registrada en otros componentes de capital, como se muestra en el estado de cambios en el capital contable.

Disclosure of joint ventures [text block]

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto mediante el cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derecho a los activos netos del acuerdo. Esas partes se denominan participantes en un negocio conjunto.

Las inversiones en asociadas y negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación. Cualquier crédito mercantil o ajuste de valor razonable atribuible a la participación del Grupo en la asociada o negocio conjunto no se reconoce por separado y se incluye en el monto reconocido como inversión.

El valor en libros de las inversiones en asociadas y negocios conjuntos se incrementa o reduce para reconocer la participación del Grupo en los resultados y otras partidas de la utilidad integral de la asociada y del negocio conjunto, ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del Grupo.

Las ganancias y pérdidas no realizadas en las operaciones entre el Grupo, sus asociadas y negocios conjuntos se eliminan en la proporción de la participación del Grupo en dichas entidades. Cuando se eliminan pérdidas no realizadas, el activo involucrado también se prueba para deterioro.

A la fecha de este informe no se cuentan con acuerdos con negocios conjuntos.

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

NOTA 4 – PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron reclasificados y agrupados para ser presentados en los formatos establecidos por la Bolsa Mexicana de Valores y en cumplimiento a los requerimientos establecidos a que está sujeta la compañía.

La información incluida en las notas a los estados financieros adjuntos han sido condensadas y en su caso suprimidas, por lo que dichos estados financieros deberán ser leídos en conjunto con los últimos estados financieros dictaminados de la compañía. A continuación se resumen las políticas de contabilidad más importantes seguidas en la preparación de los estados financieros consolidados.

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones que no han sido adoptadas

A la fecha de emisión de este informe la Compañía se encuentra en proceso de determinación de los efectos correspondientes a las nuevas normas (NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, NIIF 16 “Arrendamientos” y NIIF 15 “Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes”) y modificaciones e interpretaciones de las normas que han sido publicadas, las cuales no son efectivas para el periodo intermedio al que corresponde este informe.

A) CONSOLIDACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros del grupo consolidan los de la compañía controladora y todas sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2018 y 2017. Las subsidiarias son todas aquellas entidades sobre las cuales el grupo tiene poder de control sobre las políticas financieras y operativas. El grupo obtiene y ejerce control mediante más de la mitad de los derechos de voto. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación al 31 de diciembre de 2018 y 2017 en cumplimiento con las políticas adoptadas por el grupo.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre compañías del grupo. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique.

Las participaciones no controladoras, los cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte de los resultados y activos netos de la subsidiaria que no posee el grupo. El grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

B) CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS DE COMPAÑÍAS SUBSIDIARIAS EXTRANJERAS

La compañía (entidad informante) y sus subsidiarias (operaciones extranjeras) registran originalmente sus transacciones en pesos mexicanos, así como en quetzales guatemaltecos, dólares americanos, lempiras, soles peruanos y euros, respectivamente.

La moneda funcional de la entidad informante es el peso mexicano en virtud de que las ventas, costos y gastos se realizan en forma significativa en dicha moneda. La moneda funcional de las operaciones extranjeras son los quetzales guatemaltecos, el dólar americano y el euro en virtud de que sus transacciones y los financiamientos obtenidos son realizados y contratados en dichas monedas.

Las empresas extranjeras operan en un entorno no hiperinflacionario; por lo tanto, las cifras de las entidades extranjeras fueron convertidas a pesos mexicanos como sigue:

- los activos y pasivos fueron convertidos al tipo de cambio de cierre del 31 de diciembre de 2018 y 2017. Los saldos que componen el capital contable fueron convertidos al tipo de cambio histórico.
- los ingresos y gastos fueron convertidos al tipo de cambio promedio.
- el efecto de conversión se reconoció al 31 de diciembre de 2018 y 2017 como una partida de la utilidad integral denominada “efecto acumulado por conversión” y se presenta en el estado de variaciones en el capital contable.
- el grupo aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de la operación extranjera y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una tenedora intermedia.

C) ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Los estados consolidados de resultado integral incluyen un renglón denominado “Utilidad de operación antes de depreciaciones, amortizaciones y otros gastos” considerando que es una cifra relevante para la Administración. De acuerdo con las NIIF, la inclusión de subtotales como el renglón mencionado, y el acomodo del estado de resultado integral, varía significativamente por industria y compañía, atendiendo a necesidades específicas.

El renglón de “Otros gastos, neto” incluido en los estados consolidados de resultado integral se compone principalmente por ingresos y gastos que no están directamente relacionados con las actividades principales del Grupo, o bien que son de naturaleza inusual y/o no recurrente, tales como las pérdidas por baja de activos, donativos, asesorías, entre otros.

En virtud de la disposición y pérdida de control de segmentos operativos reportables, durante 2017, el Grupo presenta en los estados consolidados de resultado integral el renglón de “Pérdida del año de las operaciones discontinuas”, en el que se incluyen los resultados de sus operaciones en Estados Unidos, dispuestas durante 2017. Las operaciones discontinuas se presentan netas de los impuestos a la utilidad.

D) ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

La compañía ha decidido presentar los estados consolidados de flujos de efectivo por el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

E) EFECTOS DE LA INFLACIÓN

La compañía opera en un entorno no hiperinflacionario, ya que la inflación acumulada de los tres años anteriores a la fecha de los estados financieros no se aproxima o sobrepasa el 100%.

F) INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una entidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de la entidad, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento y en relación con el propio segmento, se dispone de información financiera específica.

La compañía evalúa el desempeño de sus segmentos y les asigna recursos con base en la utilidad de operación antes de depreciación y amortización.

G) EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden el efectivo en caja y depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones disponibles a la vista de alta liquidez que son fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en valor.

H) INVERSIONES EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las inversiones en instrumentos financieros y otras inversiones a largo plazo incluyen inversiones en títulos de deuda y se clasifican de acuerdo con su fecha de vencimiento y de acuerdo a la intención de su uso que la administración les asigna al momento de su adquisición en: títulos de deuda para conservar al vencimiento, instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados e instrumentos financieros disponibles para su venta. Inicialmente se registran a su costo de adquisición y posteriormente se valúan como se describe en los párrafos siguientes:

I. Los instrumentos financieros de deuda conservados a su vencimiento se valúan a su costo de adquisición reducido por la amortización de las primas o descuentos relacionados con la adquisición de dicho instrumento, los cuales son amortizados durante la vida de la inversión. En caso de existir una pérdida por deterioro, esta se reconoce en los resultados del periodo.

II. Los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los disponibles para su venta, se valúan a su valor razonable, el cual se asemeja a su valor de mercado. El valor razonable es la cantidad por la que pueda intercambiarse un activo financiero o liquidarse un pasivo financiero, entre partes interesadas y dispuestas, en una transacción en libre competencia. Los cambios de valor en los instrumentos financieros a valor razonable en resultados se presentan dentro de los resultados del periodo. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros disponibles para su venta se reconocen como una partida de los otros resultados integrales dentro del capital contable, hasta en tanto dichos instrumentos financieros no se vendan o se transfieran de categoría.

Los instrumentos financieros disponibles para su venta se valúan a su valor razonable. El valor razonable es la cantidad por la que puede intercambiarse estas inversiones entre partes interesadas y dispuestas en una transacción en libre competencia.

I) OPERACIONES DE INTERCAMBIO

Las operaciones de intercambio representan transacciones que no implican movimiento de efectivo, en las cuales la compañía vende tiempo de publicidad a terceros o partes relacionadas a cambio de ciertos activos o servicios. Estas transacciones se registran originalmente al valor de mercado de los activos o servicios convenidos en los contratos de intercambio dentro del rubro de cuentas por cobrar anunciantes.

J)DERECHOS DE EXHIBICIÓN

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se registran originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

K)INVENTARIOS Y COSTOS

Los inventarios de mercancías y materiales se registran al costo o valor neto de realización, el menor. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de negocios menos cualquier gasto de venta aplicable.

L)INMUEBLES Y EQUIPO

Los inmuebles y equipo se registran al costo de adquisición.

Los edificios, el equipo de cómputo y otro equipo de operación, (incluyendo accesorios y mobiliario) se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos en la localización y condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la administración del grupo. Todos los demás costos de reparación y mantenimiento son reconocidos en el estado de resultados integrales durante el período en que se incurren.

Los equipos de cómputo y otros equipos que sean propiedad en arrendamiento también se incluyen en propiedades y equipo si se tienen como parte de un arrendamiento financiero.

Estos activos se miden utilizando el modelo de costo que consiste en costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce sobre la base de línea recta para cancelar el costo menos el valor residual estimado de las propiedades y equipo, los porcentajes de depreciación con base a las vidas útiles estimadas son:

•EDIFICIOS	3%
•EQUIPO DE OPERACIÓN	5% Y 16%
•MOBILIARIO Y EQUIPO DE OFICINA	10%
•EQUIPO DE TRANSPORTE	20%
•EQUIPO DE CÓMPUTO	25%

Los valores residuales importantes y estimados de vida útil se actualizan conforme se requiere, por lo menos una vez al año.

Las ganancias o pérdidas que se deriven de la disposición de propiedades, planta y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte de 'otros ingresos u otros gastos', según corresponda.

M)CONCESIONES DE TELEVISIÓN

El valor de las concesiones de televisión, que son de uso exclusivo de la compañía, se determinó con base en el exceso del precio de compra pagado por los activos de la compañía sobre su valor en libros a la fecha de la privatización.

Como resultado de los análisis efectuados, se determinó de conformidad con la NIC 38 "activos intangibles" que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida.

Las concesiones son sometidas a pruebas anuales de deterioro.

En cumplimiento con las disposiciones establecidas en la Ley Federal de Radio y Televisión Mexicana y a través de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), el 25 de agosto de 2004, todas las concesiones de televisión fueron prorrogadas mediante títulos de refrendo de concesión para transmisión de frecuencias, con vencimiento el 31 de diciembre de 2021.

Renovación de prórroga de las concesiones de televisión en México

Para el otorgamiento de las prórrogas es necesario que el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en las concesiones que se pretenda prorrogar, lo solicite en el año a que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia autoridad de acuerdo a dicha Ley y demás disposiciones aplicables. El IFT resolverá lo conducente en un plazo no mayor a 180 días naturales.

Con base en lo anterior y habiendo cumplido con todas sus obligaciones derivadas de las Leyes aplicables y de sus títulos de concesión, en mayo de 2018 el Grupo inició el trámite para solicitar la renovación de la prórroga de sus concesiones de televisión en México (canales 1, 7 y adn40), el cual fue aprobado por el IFT por un plazo de 20 años a partir de la fecha prevista de su vencimiento; en ese sentido las concesiones de televisión del Grupo vencen en el año 2042. La LFTR establece que para la renovación de la prórroga de las concesiones de televisión se deberá realizar el pago de una contraprestación al Gobierno Mexicano; la contraprestación pagada por el Grupo para continuar operando sus canales de televisión en México la llevó a cabo en noviembre de 2018 por un total de \$3,940,188.

N)INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La Entidad cuenta con forwards y opciones de divisa para cubrir su exposición al tipo de cambio peso – dólar americano de los cupones de su deuda en moneda extranjera y swaps de tasa de interés para cubrir su exposición a la tasa de interés TIIE a 28 días. Estos instrumentos se reconocen en los estados consolidados de situación financiera como activo o pasivo a su valor razonable.

TV Azteca ha designado los IFD de divisa bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó los siguientes forwards con nocionales semestrales por: \$8.25 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Nomura, \$4.125 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Morgan Stanley y collares por \$4.125 millones de dólares con un rango de \$17.85 a \$24.00 pesos por dólar con Morgan Stanley con el objetivo de fijar el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio peso/dólar hasta por el 100% correspondiente únicamente al pago de intereses de la emisión del bono en dólares que vence en agosto de 2024 con un principal de \$400 millones de dólares y que paga cupones semestrales a razón de 8.25%.

Al cierre de diciembre 2017, estos instrumentos estaban designados como cobertura de valor razonable registrando las fluctuaciones tanto del derivado como la partida cubierta se contra resultados. El cambio a una cobertura de flujo de efectivo obedece a la adopción de la norma NIIF 9 "Instrumentos Financieros", para que el tratamiento de todas las coberturas sea de flujo de efectivo, incluso en aquellas en las que se tiene la posibilidad de elegir entre flujo de efectivo y valor razonable como es el caso.

La dinámica contable que lleva este tipo de cobertura es reconocer los cambios en el valor razonable temporalmente en el Otro Resultado Integral (ORI) y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable se reconoce de inmediato en resultados, en el resultado integral de financiamiento, independientemente de si el derivado está designado como cobertura de valor razonable o de flujo de efectivo.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de inefectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto notional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cualitativa. El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa) dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Ñ) INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y OPERACIONES DE COBERTURA

La Entidad utiliza *swaps* de tasas, *forwards* y opciones de divisas para manejar su exposición a los riesgos de volatilidad en tasas de interés y tipos de cambio.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se revalúan a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de cobertura.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

Contabilidad de coberturas

La Entidad designa ciertos instrumentos como de cobertura, los cuales incluyen derivados, derivados implícitos y no derivados con respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Entidad documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se reconocen de forma inmediata en los resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que se atribuya al riesgo cubierto. El cambio en el valor razonable del instrumento de cobertura y el cambio en la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se reconocen en el rubro del estado de resultados relacionado con la partida cubierta.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. El ajuste a valor razonable del valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto, se amortiza contra resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de flujo de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconoce inmediatamente en los resultados, y se incluye en el rubro "otras ganancias y pérdidas".

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales y acumulados en el capital contable, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reconocerá inmediatamente a los resultados.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

Las coberturas de una inversión neta en una operación extranjera se contabilizan de manera similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura se reconoce en los otros resultados integrales y se acumula en la reserva de conversión de operaciones extranjeras. La ganancia o pérdida relacionada con la porción ineficaz se reconoce en los resultados y se incluye en el rubro de "otras gastos e ingresos".

Las ganancias y pérdidas del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura acumulada en la reserva de conversión de monedas extranjeras se reclasifican a resultados en la disposición de la operación en el extranjero.

O) INVERSIONES EN ACCIONES DE COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Las inversiones en acciones de compañías asociadas en las que se ejerce influencia significativa mediante el poder del voto de más del 25% en ellas, se valúan inicialmente al valor razonable neto de los activos y pasivos de cada asociada a la fecha de su adquisición y ese valor, se modifica posteriormente al final de cada período mediante la aplicación del método de participación. Este método consiste en ajustar el valor de la inversión por medio de la aplicación de la parte proporcional de los cambios en el capital contable de cada compañía.

La participación en los resultados de compañías asociadas se presenta por separado en el estado de resultados.

Todas las compañías asociadas presentan su información financiera para propósitos de reconocer el método de participación al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

P) COMBINACIÓN DE NEGOCIOS

Las adquisiciones de negocios se reconocen mediante el método de compra. El método de compra requiere evaluar que se está adquiriendo un negocio, identificar a la adquirente, determinar la fecha de adquisición, valorar en el reconocimiento inicial los activos identificables y los pasivos asumidos del negocio adquirido así como la participación no controladora, valorar la contraprestación a su valor razonable y reconocer un crédito mercantil adquirido o inusualmente, reconocer una compra a precio de ganga.

El crédito mercantil representa el exceso de la contraprestación pagada en la adquisición sobre el monto de los activos netos del negocio adquirido.

Cuando los activos netos del negocio adquirido exceden el valor de la contraprestación pagada, dichos activos netos del negocio adquirido son ajustados en el orden siguiente: a) los valores de los activos intangibles, b) el valor de inmuebles, maquinaria y equipo, aplicando el ajuste a prorrata a los valores asignados, excepto por activos disponibles para venta, y c) el valor de las inversiones permanentes. Una vez agotados los activos antes mencionados, el remanente, de haberlo, se reconoce como una ganancia en compra, como una partida no ordinaria en el estado de resultados.

Q)ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles relativos a los costos diferidos, los gastos por amortizar, se reconocen al costo al momento de su adquisición. Los valores netos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no exceden a su valor de recuperación o valor de uso.

Los activos intangibles adquiridos, así como los costos incurridos en el desarrollo de activos intangibles se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados y existe evidencia sobre el control de dichos activos. Las erogaciones que no reúnen estos requisitos se cargan a los resultados del período en que se incurrir.

Los activos intangibles con vida definida se amortizan durante el período en que se espera obtener los beneficios económicos futuros utilizando el método de línea recta. El valor residual y la vida útil estimada son revisados anualmente.

Los activos intangibles con vida indefinida, no se amortizan al no poderse precisar la fecha de terminación de los beneficios económicos futuros. Dichos activos se sujetan a una evaluación anual por posible deterioro o antes si las circunstancias lo ameritan, ya sea individualmente o a nivel de la unidad generadora de efectivo.

Asimismo, anualmente se evalúa para determinar si existen hechos y circunstancias que permitan seguir manteniendo una vida útil indefinida para ese activo. Si no existen esas circunstancias, el cambio en la vida útil de indefinida a finita se contabilizará como un cambio en una estimación contable sobre una base prospectiva.

R)EVALUACIÓN DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

Los valores de los activos de larga duración, tangibles e intangibles, incluyendo el crédito mercantil se revisan al menos una vez al año o cuando existen eventos o cambios en las circunstancias del negocio que indican que dichos valores pueden no ser recuperables. Para calcular la pérdida por deterioro se debe determinar el valor de recuperación que se define como el mayor entre el precio neto de venta de una unidad generadora de efectivo y su valor de uso, que es el valor presente de los flujos netos de efectivo futuros, utilizando una tasa apropiada de descuento.

S)BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Beneficios por terminación.- los beneficios por terminación no sustitutivas de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas de una reestructuración, se cargan a los resultados del periodo en que se realizan o bien se crean provisiones cuando existe una obligación presente de esos eventos, con una probabilidad de salida de recursos y se puede razonablemente estimar dicha obligación. Las indemnizaciones no sustitutivas de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas distintas de una reestructuración se determinan de acuerdo con cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

Beneficios por retiro por prima de antigüedad y pensiones.- los beneficios por retiro y la prima de antigüedad pagadera a empleados con quince o más años de servicio, establecida por la ley federal del trabajo, se reconoce como costo durante los años de servicios del personal para lo cual se tiene una reserva que cubre la obligación por beneficios actuales, misma que fue determinada de acuerdo con los cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

T)TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio en vigor a la fecha en que se realizan. Los activos y pasivos en moneda extranjera se actualizan utilizando los tipos de cambio aplicables al cierre de cada período. Las fluctuaciones cambiarias forman parte del resultado integral de financiamiento, afectando directamente los resultados del período.

U)INGRESOS DIFERIDO POR PAUTA DE PUBLICIDAD

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas, exclusivamente por contratos con gobiernos. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizara, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15.94 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para determinar si se deben reconocer los ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

6. Identificar el contrato con un cliente
7. Identificar las obligaciones de desempeño
8. Determinar el precio de la transacción
9. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
10. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "ingresos diferidos" en el estado consolidado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo del contrato o una cuenta por cobrar en su estado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

V)IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

De conformidad con las disposiciones vigentes establecidas en la NIC 12 "impuestos a las ganancias", el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

W)RESERVA PARA RECOMPRA DE ACCIONES

La compañía constituyó, de acuerdo con la ley del mercado de valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas, denominada reserva para recompra de acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el mercado de valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado.

X)VENTAS NETAS

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida. Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes menos las comisiones sobre ventas.

Y)INGRESOS POR TIEMPOS DE PUBLICIDAD NO VENDIDA

La compañía comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales, a anunciantes de riesgo compartido y a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el período de tiempo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia.

Z) ESTIMACIÓN PARA CUENTAS INCOBRABLES

Periódicamente se evalúa la recuperabilidad de las cuentas por cobrar a clientes y de otras cuentas por cobrar. Cuando se determina que estas cuentas no son recuperables, la estimación correspondiente de los saldos de clientes se aplica a ventas netas y la de otras cuentas por cobrar se aplica a otros gastos.

AA) USO DE ESTIMACIONES

En la preparación de los estados financieros, la administración de la compañía ha utilizado varios estimados y supuestos relacionados con la presentación de los activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes, tales como provisión de cuentas incobrables, prima de antigüedad, tasas de descuento y otras, para presentar su información financiera de conformidad con las NIIF. Los resultados reales pueden diferir de estos estimados y supuestos.

BB) UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción correspondiente a la participación controladora es calculada con base en el promedio ponderado de acciones en circulación durante los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente.

CC) UTILIDAD (PÉRDIDA) INTEGRAL

La utilidad (pérdida) integral incluye la utilidad (pérdida) neta del año, más las partidas que de acuerdo con las NIIF se requiere registrar directamente en la inversión de los accionistas y no son aportaciones o reducciones de capital.

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

NOTA 4 – PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron reclasificados y agrupados para ser presentados en los formatos establecidos por la Bolsa Mexicana de Valores y en cumplimiento a los requerimientos establecidos a que está sujeta la compañía.

La información incluida en las notas a los estados financieros adjuntos han sido condensadas y en su caso suprimidas, por lo que dichos estados financieros deberán ser leídos en conjunto con los últimos estados financieros dictaminados de la compañía. A continuación se resumen las políticas de contabilidad más importantes seguidas en la preparación de los estados financieros consolidados.

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones que no han sido adoptadas

A la fecha de emisión de este informe la Compañía se encuentra en proceso de determinación de los efectos correspondientes a las nuevas normas (NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, NIIF 16 “Arrendamientos” y NIIF 15 “Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes”) y modificaciones e interpretaciones de las normas que han sido publicadas, las cuales no son efectivas para el periodo intermedio al que corresponde este informe.

A) CONSOLIDACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros del grupo consolidan los de la compañía controladora y todas sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2018 y 2017. Las subsidiarias son todas aquellas entidades sobre las cuales el grupo tiene poder de control sobre las políticas financieras y operativas. El grupo obtiene y ejerce control mediante más de la mitad de los derechos de voto. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación al 31 de diciembre de 2018 y 2017 en cumplimiento con las políticas adoptadas por el grupo.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre compañías del grupo. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique.

Las participaciones no controladoras, los cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte de los resultados y activos netos de la subsidiaria que no posee el grupo. El grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

B) CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS DE COMPAÑÍAS SUBSIDIARIAS EXTRANJERAS

La compañía (entidad informante) y sus subsidiarias (operaciones extranjeras) registran originalmente sus transacciones en pesos mexicanos, así como en quetzales guatemaltecos, dólares americanos, lempiras, soles peruanos y euros, respectivamente.

La moneda funcional de la entidad informante es el peso mexicano en virtud de que las ventas, costos y gastos se realizan en forma significativa en dicha moneda. La moneda funcional de las operaciones extranjeras son los quetzales guatemaltecos, el dólar

americano y el euro en virtud de que sus transacciones y los financiamientos obtenidos son realizados y contratados en dichas monedas.

Las empresas extranjeras operan en un entorno no hiperinflacionario; por lo tanto, las cifras de las entidades extranjeras fueron convertidas a pesos mexicanos como sigue:

- los activos y pasivos fueron convertidos al tipo de cambio de cierre del 31 de diciembre de 2018 y 2017. Los saldos que componen el capital contable fueron convertidos al tipo de cambio histórico.
- los ingresos y gastos fueron convertidos al tipo de cambio promedio.
- el efecto de conversión se reconoció al 31 de diciembre de 2018 y 2017 como una partida de la utilidad integral denominada “efecto acumulado por conversión” y se presenta en el estado de variaciones en el capital contable.
- el grupo aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de la operación extranjera y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una tenedora intermedia.

C) ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Los estados consolidados de resultado integral incluyen un renglón denominado “Utilidad de operación antes de depreciaciones, amortizaciones y otros gastos” considerando que es una cifra relevante para la Administración. De acuerdo con las NIIF, la inclusión de subtotales como el renglón mencionado, y el acomodo del estado de resultado integral, varía significativamente por industria y compañía, atendiendo a necesidades específicas.

El renglón de “Otros gastos, neto” incluido en los estados consolidados de resultado integral se compone principalmente por ingresos y gastos que no están directamente relacionados con las actividades principales del Grupo, o bien que son de naturaleza inusual y/o no recurrente, tales como las pérdidas por baja de activos, donativos, asesorías, entre otros.

En virtud de la disposición y pérdida de control de segmentos operativos reportables, durante 2017, el Grupo presenta en los estados consolidados de resultado integral el renglón de “Pérdida del año de las operaciones discontinuas”, en el que se incluyen los resultados de sus operaciones en Estados Unidos, dispuestas durante 2017. Las operaciones discontinuas se presentan netas de los impuestos a la utilidad.

D) ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

La compañía ha decidido presentar los estados consolidados de flujos de efectivo por el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

E) EFECTOS DE LA INFLACIÓN

La compañía opera en un entorno no hiperinflacionario, ya que la inflación acumulada de los tres años anteriores a la fecha de los estados financieros no se aproxima o sobrepasa el 100%.

F) INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una entidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de la entidad, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento y en relación con el propio segmento, se dispone de información financiera específica.

La compañía evalúa el desempeño de sus segmentos y les asigna recursos con base en la utilidad de operación antes de depreciación y amortización.

G)EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden el efectivo en caja y depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones disponibles a la vista de alta liquidez que son fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en valor.

H)INVERSIONES EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las inversiones en instrumentos financieros y otras inversiones a largo plazo incluyen inversiones en títulos de deuda y se clasifican de acuerdo con su fecha de vencimiento y de acuerdo a la intención de su uso que la administración les asigna al momento de su adquisición en: títulos de deuda para conservar al vencimiento, instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados e instrumentos financieros disponibles para su venta. Inicialmente se registran a su costo de adquisición y posteriormente se valúan como se describe en los párrafos siguientes:

I. Los instrumentos financieros de deuda conservados a su vencimiento se valúan a su costo de adquisición reducido por la amortización de las primas o descuentos relacionados con la adquisición de dicho instrumento, los cuales son amortizados durante la vida de la inversión. En caso de existir una pérdida por deterioro, esta se reconoce en los resultados del periodo.

li. Los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los disponibles para su venta, se valúan a su valor razonable, el cual se asemeja a su valor de mercado. El valor razonable es la cantidad por la que pueda intercambiarse un activo financiero o liquidarse un pasivo financiero, entre partes interesadas y dispuestas, en una transacción en libre competencia. Los cambios de valor en los instrumentos financieros a valor razonable en resultados se presentan dentro de los resultados del periodo. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros disponibles para su venta se reconocen como una partida de los otros resultados integrales dentro del capital contable, hasta en tanto dichos instrumentos financieros no se vendan o se transfieran de categoría.

Los instrumentos financieros disponibles para su venta se valúan a su valor razonable. El valor razonable es la cantidad por la que puede intercambiarse estas inversiones entre partes interesadas y dispuestas en una transacción en libre competencia.

I)OPERACIONES DE INTERCAMBIO

Las operaciones de intercambio representan transacciones que no implican movimiento de efectivo, en las cuales la compañía vende tiempo de publicidad a terceros o partes relacionadas a cambio de ciertos activos o servicios. Estas transacciones se registran originalmente al valor de mercado de los activos o servicios convenidos en los contratos de intercambio dentro del rubro de cuentas por cobrar anunciantes.

J)DERECHOS DE EXHIBICIÓN

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se registran originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

K)INVENTARIOS Y COSTOS

Los inventarios de mercancías y materiales se registran al costo o valor neto de realización, el menor. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de negocios menos cualquier gasto de venta aplicable.

L) INMUEBLES Y EQUIPO

Los inmuebles y equipo se registran al costo de adquisición.

Los edificios, el equipo de cómputo y otro equipo de operación, (incluyendo accesorios y mobiliario) se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos en la localización y condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la administración del grupo. Todos los demás costos de reparación y mantenimiento son reconocidos en el estado de resultados integrales durante el período en que se incurren.

Los equipos de cómputo y otros equipos que sean propiedad en arrendamiento también se incluyen en propiedades y equipo si se tienen como parte de un arrendamiento financiero.

Estos activos se miden utilizando el modelo de costo que consiste en costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce sobre la base de línea recta para cancelar el costo menos el valor residual estimado de las propiedades y equipo, los porcentajes de depreciación con base a las vidas útiles estimadas son:

• EDIFICIOS	3%
• EQUIPO DE OPERACIÓN	5% Y 16%
• MOBILIARIO Y EQUIPO DE OFICINA	10%
• EQUIPO DE TRANSPORTE	20%
• EQUIPO DE CÓMPUTO	25%

Los valores residuales importantes y estimados de vida útil se actualizan conforme se requiere, por lo menos una vez al año.

Las ganancias o pérdidas que se deriven de la disposición de propiedades, planta y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte de 'otros ingresos u otros gastos', según corresponda.

M) CONCESIONES DE TELEVISIÓN

El valor de las concesiones de televisión, que son de uso exclusivo de la compañía, se determinó con base en el exceso del precio de compra pagado por los activos de la compañía sobre su valor en libros a la fecha de la privatización.

Como resultado de los análisis efectuados, se determinó de conformidad con la NIC 38 "activos intangibles" que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida.

Las concesiones son sometidas a pruebas anuales de deterioro.

En cumplimiento con las disposiciones establecidas en la Ley Federal de Radio y Televisión Mexicana y a través de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), el 25 de agosto de 2004, todas las concesiones de televisión fueron prorrogadas mediante títulos de refrendo de concesión para transmisión de frecuencias, con vencimiento el 31 de diciembre de 2021.

Renovación de prórroga de las concesiones de televisión en México

Para el otorgamiento de las prórrogas es necesario que el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en las concesiones que se pretenda prorrogar, lo solicite en el año a que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia autoridad de acuerdo a dicha Ley y demás disposiciones aplicables. El IFT resolverá lo conducente en un plazo no mayor a 180 días naturales.

Con base en lo anterior y habiendo cumplido con todas sus obligaciones derivadas de las Leyes aplicables y de sus títulos de concesión, en mayo de 2018 el Grupo inició el trámite para solicitar la renovación de la prórroga de sus concesiones de televisión en México (canales 1, 7 y adn40), el cual fue aprobado por el IFT por un plazo de 20 años a partir de la fecha prevista de su vencimiento; en ese sentido las concesiones de televisión del Grupo vencen en el año 2042. La LFTR establece que para la renovación de la prórroga de las concesiones de televisión se deberá realizar el pago de una contraprestación al Gobierno Mexicano; la contraprestación pagada por el Grupo para continuar operando sus canales de televisión en México la llevó a cabo en noviembre de 2018 por un total de \$3,940,188.

N) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La Entidad cuenta con forwards y opciones de divisa para cubrir su exposición al tipo de cambio peso – dólar americano de los cupones de su deuda en moneda extranjera y swaps de tasa de interés para cubrir su exposición a la tasa de interés TIIE a 28 días. Estos instrumentos se reconocen en los estados consolidados de situación financiera como activo o pasivo a su valor razonable.

TV Azteca ha designado los IFD de divisa bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó los siguientes forwards con nocionales semestrales por: \$8.25 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Nomura, \$4.125 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Morgan Stanley y collares por \$4.125 millones de dólares con un rango de \$17.85 a \$24.00 pesos por dólar con Morgan Stanley con el objetivo de fijar el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio peso/dólar hasta por el 100% correspondiente únicamente al pago de intereses de la emisión del bono en dólares que vence en agosto de 2024 con un principal de \$400 millones de dólares y que paga cupones semestrales a razón de 8.25%.

Al cierre de diciembre 2017, estos instrumentos estaban designados como cobertura de valor razonable registrando las fluctuaciones tanto del derivado como la partida cubierta se contra resultados. El cambio a una cobertura de flujo de efectivo obedece a la adopción de la norma NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, para que el tratamiento de todas las coberturas sea de flujo de efectivo, incluso en aquellas en las que se tiene la posibilidad de elegir entre flujo de efectivo y valor razonable como es el caso. La dinámica contable que lleva este tipo de cobertura es reconocer los cambios en el valor razonable temporalmente en el Otro Resultado Integral (ORI) y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable se reconoce de inmediato en resultados, en el resultado integral de financiamiento, independientemente de si el derivado está designado como cobertura de valor razonable o de flujo de efectivo.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de inefectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto nocional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cualitativa. El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa) dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Ñ) INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y OPERACIONES DE COBERTURA

La Entidad utiliza *swaps* de tasas, forwards y opciones de divisas para manejar su exposición a los riesgos de volatilidad en tasas de interés y tipos de cambio.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se revalúan a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de cobertura.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

Contabilidad de coberturas

La Entidad designa ciertos instrumentos como de cobertura, los cuales incluyen derivados, derivados implícitos y no derivados con respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Entidad documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se reconocen de forma inmediata en los resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que se atribuya al riesgo cubierto. El cambio en el valor razonable del instrumento de cobertura y el cambio en la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se reconocen en el rubro del estado de resultados relacionado con la partida cubierta.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. El ajuste a valor razonable del valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto, se amortiza contra resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de flujo de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconoce inmediatamente en los resultados, y se incluye en el rubro "otras ganancias y pérdidas".

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales y acumulados en el capital contable, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no

financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reconocerá inmediatamente a los resultados.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

Las coberturas de una inversión neta en una operación extranjera se contabilizan de manera similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura se reconoce en los otros resultados integrales y se acumula en la reserva de conversión de operaciones extranjeras. La ganancia o pérdida relacionada con la porción ineficaz se reconoce en los resultados y se incluye en el rubro de "otras gastos e ingresos".

Las ganancias y pérdidas del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura acumulada en la reserva de conversión de monedas extranjeras se reclasifican a resultados en la disposición de la operación en el extranjero.

O) INVERSIONES EN ACCIONES DE COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Las inversiones en acciones de compañías asociadas en las que se ejerce influencia significativa mediante el poder del voto de más del 25% en ellas, se valúan inicialmente al valor razonable neto de los activos y pasivos de cada asociada a la fecha de su adquisición y ese valor, se modifica posteriormente al final de cada período mediante la aplicación del método de participación. Este método consiste en ajustar el valor de la inversión por medio de la aplicación de la parte proporcional de los cambios en el capital contable de cada compañía.

La participación en los resultados de compañías asociadas se presenta por separado en el estado de resultados.

Todas las compañías asociadas presentan su información financiera para propósitos de reconocer el método de participación al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

P) COMBINACIÓN DE NEGOCIOS

Las adquisiciones de negocios se reconocen mediante el método de compra. El método de compra requiere evaluar que se está adquiriendo un negocio, identificar a la adquirente, determinar la fecha de adquisición, valorar en el reconocimiento inicial los activos identificables y los pasivos asumidos del negocio adquirido así como la participación no controladora, valorar la contraprestación a su valor razonable y reconocer un crédito mercantil adquirido o inusualmente, reconocer una compra a precio de ganga.

El crédito mercantil representa el exceso de la contraprestación pagada en la adquisición sobre el monto de los activos netos del negocio adquirido.

Cuando los activos netos del negocio adquirido exceden el valor de la contraprestación pagada, dichos activos netos del negocio adquirido son ajustados en el orden siguiente: a) los valores de los activos intangibles, b) el valor de inmuebles, maquinaria y equipo, aplicando el ajuste a prorrata a los valores asignados, excepto por activos disponibles para venta, y c) el valor de las inversiones permanentes. Una vez agotados los activos antes mencionados, el remanente, de haberlo, se reconoce como una ganancia en compra, como una partida no ordinaria en el estado de resultados.

Q) ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles relativos a los costos diferidos, los gastos por amortizar, se reconocen al costo al momento de su adquisición. Los valores netos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no exceden a su valor de recuperación o valor de uso.

Los activos intangibles adquiridos, así como los costos incurridos en el desarrollo de activos intangibles se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados y existe evidencia sobre el control de dichos activos. Las erogaciones que no reúnen estos requisitos se cargan a los resultados del período en que se incurren.

Los activos intangibles con vida definida se amortizan durante el período en que se espera obtener los beneficios económicos futuros utilizando el método de línea recta. El valor residual y la vida útil estimada son revisados anualmente.

Los activos intangibles con vida indefinida, no se amortizan al no poderse precisar la fecha de terminación de los beneficios económicos futuros. Dichos activos se sujetan a una evaluación anual por posible deterioro o antes si las circunstancias lo ameritan, ya sea individualmente o a nivel de la unidad generadora de efectivo.

Asimismo, anualmente se evalúa para determinar si existen hechos y circunstancias que permitan seguir manteniendo una vida útil indefinida para ese activo. Si no existen esas circunstancias, el cambio en la vida útil de indefinida a finita se contabilizará como un cambio en una estimación contable sobre una base prospectiva.

R) EVALUACIÓN DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

Los valores de los activos de larga duración, tangibles e intangibles, incluyendo el crédito mercantil se revisan al menos una vez al año o cuando existen eventos o cambios en las circunstancias del negocio que indican que dichos valores pueden no ser recuperables. Para calcular la pérdida por deterioro se debe determinar el valor de recuperación que se define como el mayor entre el precio neto de venta de una unidad generadora de efectivo y su valor de uso, que es el valor presente de los flujos netos de efectivo futuros, utilizando una tasa apropiada de descuento.

S) BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Beneficios por terminación.- los beneficios por terminación no sustitutivos de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas de una reestructuración, se cargan a los resultados del periodo en que se realizan o bien se crean provisiones cuando existe una obligación presente de esos eventos, con una probabilidad de salida de recursos y se puede razonablemente estimar dicha obligación. Las indemnizaciones no sustitutivas de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas distintas de una reestructuración se determinan de acuerdo con cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

Beneficios por retiro por prima de antigüedad y pensiones.- los beneficios por retiro y la prima de antigüedad pagadera a empleados con quince o más años de servicio, establecida por la ley federal del trabajo, se reconoce como costo durante los años de servicios del personal para lo cual se tiene una reserva que cubre la obligación por beneficios actuales, misma que fue determinada de acuerdo con los cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

T) TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio en vigor a la fecha en que se realizan. Los activos y pasivos en moneda extranjera se actualizan utilizando los tipos de cambio aplicables al cierre de cada período. Las fluctuaciones cambiarias forman parte del resultado integral de financiamiento, afectando directamente los resultados del período.

U) INGRESOS DIFERIDO POR PAUTA DE PUBLICIDAD

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas, exclusivamente por contratos con gobiernos. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizara, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15.94 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para determinar si se deben reconocer los ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

6. Identificar el contrato con un cliente

7. Identificar las obligaciones de desempeño
8. Determinar el precio de la transacción
9. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
10. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "ingresos diferidos" en el estado consolidado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo del contrato o una cuenta por cobrar en su estado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

V)IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

De conformidad con las disposiciones vigentes establecidas en la NIC 12 "impuestos a las ganancias", el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

W)RESERVA PARA RECOMPRA DE ACCIONES

La compañía constituyó, de acuerdo con la ley del mercado de valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas, denominada reserva para recompra de acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el mercado de valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado.

X)VENTAS NETAS

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida. Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes menos las comisiones sobre ventas.

Y)INGRESOS POR TIEMPOS DE PUBLICIDAD NO VENDIDA

La compañía comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales, a anunciantes de riesgo compartido y a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el período de tiempo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia.

Z)ESTIMACIÓN PARA CUENTAS INCOBRABLES

Periódicamente se evalúa la recuperabilidad de las cuentas por cobrar a clientes y de otras cuentas por cobrar. Cuando se determina que estas cuentas no son recuperables, la estimación correspondiente de los saldos de clientes se aplica a ventas netas y la de otras cuentas por cobrar se aplica a otros gastos.

AA)USO DE ESTIMACIONES

En la preparación de los estados financieros, la administración de la compañía ha utilizado varios estimados y supuestos relacionados con la presentación de los activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes, tales como provisión de cuentas

incobrables, prima de antigüedad, tasas de descuento y otras, para presentar su información financiera de conformidad con las NIIF. Los resultados reales pueden diferir de estos estimados y supuestos.

BB)UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción correspondiente a la participación controladora es calculada con base en el promedio ponderado de acciones en circulación durante los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente.

CC)UTILIDAD (PÉRDIDA) INTEGRAL

La utilidad (pérdida) integral incluye la utilidad (pérdida) neta del año, más las partidas que de acuerdo con las NIIF se requiere registrar directamente en la inversión de los accionistas y no son aportaciones o reducciones de capital.

[813000] Notes - Interim financial reporting

Disclosure of interim financial reporting [text block]

Los estados financieros condensados consolidados a fechas intermedias ("los estados financieros intermedios") corresponden a los 9 meses terminados al 30 de septiembre de 2018 y 2017, se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la compañía. Dichos estados financieros han sido preparados de acuerdo con la norma internacional de contabilidad (NIC) 34 "información financiera a fechas intermedias" y no incluyen toda la información requerida para estados financieros anuales en concordancia con la normas internacionales de información financiera (NIIF), y deberán ser comprendidos en conjunto con los estados financieros consolidados terminados al 31 de diciembre de 2017.

Description of significant events and transactions

Renewal of Concessions

As previously reported, during the quarter, the Federal Telecommunications Institute (IFT) agreed to renew the concessions of TV Azteca television channels for 20 years, effective as of January 1, 2022.

The decision of the IFT granted the renewal concessions for the Azteca uno and Azteca 7 networks, as well as the concession that transmits the adn40 signal, which are valid until December 31, 2021.

During the quarter, the company made the corresponding payment of Ps.3,940 million.

Through this transaction, TV Azteca expresses its confidence in the future of Mexico, and reaffirms its solid commitment to investment, with a long-term perspective, in bringing free, broadcast television to millions of Mexicans.

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

NOTA 4 – PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES:

Los estados financieros consolidados adjuntos fueron reclasificados y agrupados para ser presentados en los formatos establecidos por la Bolsa Mexicana de Valores y en cumplimiento a los requerimientos establecidos a que está sujeta la compañía.

La información incluida en las notas a los estados financieros adjuntos han sido condensadas y en su caso suprimidas, por lo que dichos estados financieros deberán ser leídos en conjunto con los últimos estados financieros dictaminados de la compañía. A

continuación se resumen las políticas de contabilidad más importantes seguidas en la preparación de los estados financieros consolidados.

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones que no han sido adoptadas

A la fecha de emisión de este informe la Compañía se encuentra en proceso de determinación de los efectos correspondientes a las nuevas normas (NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, NIIF 16 “Arrendamientos” y NIIF 15 “Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes”) y modificaciones e interpretaciones de las normas que han sido publicadas, las cuales no son efectivas para el periodo intermedio al que corresponde este informe.

A) CONSOLIDACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros del grupo consolidan los de la compañía controladora y todas sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2018 y 2017. Las subsidiarias son todas aquellas entidades sobre las cuales el grupo tiene poder de control sobre las políticas financieras y operativas. El grupo obtiene y ejerce control mediante más de la mitad de los derechos de voto. Todas las subsidiarias presentan su información financiera para propósitos de consolidación al 31 de diciembre de 2018 y 2017 en cumplimiento con las políticas adoptadas por el grupo.

Todas las operaciones y saldos entre las compañías del grupo se eliminan en la consolidación, incluyendo ganancias y pérdidas no realizadas en operaciones entre compañías del grupo. En los casos en los que existen pérdidas no realizadas en la venta de activos entre el grupo, se realiza una reversión en la consolidación, de manera que el activo involucrado también se prueba para deterioro desde una perspectiva de grupo. Los montos reportados en los estados financieros de las subsidiarias han sido ajustados cuando es necesario para asegurar la consistencia con las políticas contables del grupo.

Las utilidades o pérdidas y otras partidas de la utilidad integral de las subsidiarias adquiridas o vendidas durante el año se reconocen a partir de la fecha de vigencia de la adquisición, o hasta la fecha de vigencia de la disposición, según aplique.

Las participaciones no controladoras, los cuales se presentan como parte del capital contable, representan la parte de los resultados y activos netos de la subsidiaria que no posee el grupo. El grupo atribuye la utilidad o pérdida integral total de las subsidiarias entre los propietarios de la controladora y las participaciones no controladoras con base en su tenencia de participación respectiva.

B) CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS DE COMPAÑÍAS SUBSIDIARIAS EXTRANJERAS

La compañía (entidad informante) y sus subsidiarias (operaciones extranjeras) registran originalmente sus transacciones en pesos mexicanos, así como en quetzales guatemaltecos, dólares americanos, lempiras, soles peruanos y euros, respectivamente.

La moneda funcional de la entidad informante es el peso mexicano en virtud de que las ventas, costos y gastos se realizan en forma significativa en dicha moneda. La moneda funcional de las operaciones extranjeras son los quetzales guatemaltecos, el dólar americano y el euro en virtud de que sus transacciones y los financiamientos obtenidos son realizados y contratados en dichas monedas.

Las empresas extranjeras operan en un entorno no hiperinflacionario; por lo tanto, las cifras de las entidades extranjeras fueron convertidas a pesos mexicanos como sigue:

- los activos y pasivos fueron convertidos al tipo de cambio de cierre del 31 de diciembre de 2018 y 2017. Los saldos que componen el capital contable fueron convertidos al tipo de cambio histórico.
- los ingresos y gastos fueron convertidos al tipo de cambio promedio.
- el efecto de conversión se reconoció al 31 de diciembre de 2018 y 2017 como una partida de la utilidad integral denominada “efecto acumulado por conversión” y se presenta en el estado de variaciones en el capital contable.

•el grupo aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de la operación extranjera y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una tenedora intermedia.

C)ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES

Los estados consolidados de resultado integral incluyen un renglón denominado “Utilidad de operación antes de depreciaciones, amortizaciones y otros gastos” considerando que es una cifra relevante para la Administración. De acuerdo con las NIIF, la inclusión de subtotales como el renglón mencionado, y el acomodo del estado de resultado integral, varía significativamente por industria y compañía, atendiendo a necesidades específicas.

El renglón de “Otros gastos, neto” incluido en los estados consolidados de resultado integral se compone principalmente por ingresos y gastos que no están directamente relacionados con las actividades principales del Grupo, o bien que son de naturaleza inusual y/o no recurrente, tales como las pérdidas por baja de activos, donativos, asesorías, entre otros.

En virtud de la disposición y pérdida de control de segmentos operativos reportables, durante 2017, el Grupo presenta en los estados consolidados de resultado integral el renglón de “Pérdida del año de las operaciones discontinuas”, en el que se incluyen los resultados de sus operaciones en Estados Unidos, dispuestas durante 2017. Las operaciones discontinuas se presentan netas de los impuestos a la utilidad.

D)ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

La compañía ha decidido presentar los estados consolidados de flujos de efectivo por el método indirecto que consiste en presentar en primer lugar la utilidad antes de impuestos y posteriormente los cambios en el capital de trabajo, las actividades de inversión y por último las de financiamiento.

E)EFECTOS DE LA INFLACIÓN

La compañía opera en un entorno no hiperinflacionario, ya que la inflación acumulada de los tres años anteriores a la fecha de los estados financieros no se aproxima o sobrepasa el 100%.

F)INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Los segmentos operativos se definen como los componentes de una entidad, encausados a desarrollar actividades de negocio por las que se generan ingresos, costos y gastos. Asimismo, sus resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de la entidad, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento y en relación con el propio segmento, se dispone de información financiera específica.

La compañía evalúa el desempeño de sus segmentos y les asigna recursos con base en la utilidad de operación antes de depreciación y amortización.

G)EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden el efectivo en caja y depósitos bancarios en cuentas de cheques e inversiones disponibles a la vista de alta liquidez que son fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en valor.

H)INVERSIONES EN INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las inversiones en instrumentos financieros y otras inversiones a largo plazo incluyen inversiones en títulos de deuda y se clasifican de acuerdo con su fecha de vencimiento y de acuerdo a la intención de su uso que la administración les asigna al momento de su adquisición en: títulos de deuda para conservar al vencimiento, instrumentos financieros a valor razonable con cambios en

resultados e instrumentos financieros disponibles para su venta. Inicialmente se registran a su costo de adquisición y posteriormente se valúan como se describe en los párrafos siguientes:

I. Los instrumentos financieros de deuda conservados a su vencimiento se valúan a su costo de adquisición reducido por la amortización de las primas o descuentos relacionados con la adquisición de dicho instrumento, los cuales son amortizados durante la vida de la inversión. En caso de existir una pérdida por deterioro, esta se reconoce en los resultados del periodo.

II. Los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los disponibles para su venta, se valúan a su valor razonable, el cual se asemeja a su valor de mercado. El valor razonable es la cantidad por la que pueda intercambiarse un activo financiero o liquidarse un pasivo financiero, entre partes interesadas y dispuestas, en una transacción en libre competencia. Los cambios de valor en los instrumentos financieros a valor razonable en resultados se presentan dentro de los resultados del periodo. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros disponibles para su venta se reconocen como una partida de los otros resultados integrales dentro del capital contable, hasta en tanto dichos instrumentos financieros no se vendan o se transfieran de categoría.

Los instrumentos financieros disponibles para su venta se valúan a su valor razonable. El valor razonable es la cantidad por la que puede intercambiarse estas inversiones entre partes interesadas y dispuestas en una transacción en libre competencia.

I) OPERACIONES DE INTERCAMBIO

Las operaciones de intercambio representan transacciones que no implican movimiento de efectivo, en las cuales la compañía vende tiempo de publicidad a terceros o partes relacionadas a cambio de ciertos activos o servicios. Estas transacciones se registran originalmente al valor de mercado de los activos o servicios convenidos en los contratos de intercambio dentro del rubro de cuentas por cobrar anunciantes.

J) DERECHOS DE EXHIBICIÓN

Los derechos de exhibición representan tanto el derecho adquirido para la transmisión de programas y eventos bajo contratos de licencia, como el costo de producciones propias.

Los derechos y obligaciones derivados de los derechos de exhibición adquiridos se registran originalmente como un activo a su costo de adquisición cuando los contratos son firmados y el material está disponible, reconociéndose en su caso el pasivo por la parte pendiente de pago. La porción de los derechos de exhibición que va a ser utilizada en los próximos doce meses se clasifica como un activo circulante. El costo de los derechos de exhibición se amortiza conforme se transmiten los programas y eventos.

K) INVENTARIOS Y COSTOS

Los inventarios de mercancías y materiales se registran al costo o valor neto de realización, el menor. Los costos de artículos intercambiables ordinariamente se asignan utilizando la fórmula de costo promedio. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de negocios menos cualquier gasto de venta aplicable.

L) INMUEBLES Y EQUIPO

Los inmuebles y equipo se registran al costo de adquisición.

Los edificios, el equipo de cómputo y otro equipo de operación, (incluyendo accesorios y mobiliario) se registran al costo de adquisición o al costo de fabricación incluyendo cualquier costo atribuible directamente para trasladar los activos en la localización y condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la administración del grupo. Todos los demás costos de reparación y mantenimiento son reconocidos en el estado de resultados integrales durante el periodo en que se incurren.

Los equipos de cómputo y otros equipos que sean propiedad en arrendamiento también se incluyen en propiedades y equipo si se tienen como parte de un arrendamiento financiero.

Estos activos se miden utilizando el modelo de costo que consiste en costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

La depreciación se reconoce sobre la base de línea recta para cancelar el costo menos el valor residual estimado de las propiedades y equipo, los porcentajes de depreciación con base a las vidas útiles estimadas son:

•EDIFICIOS	3%
•EQUIPO DE OPERACIÓN	5% Y 16%
•MOBILIARIO Y EQUIPO DE OFICINA	10%
•EQUIPO DE TRANSPORTE	20%
•EQUIPO DE CÓMPUTO	25%

Los valores residuales importantes y estimados de vida útil se actualizan conforme se requiere, por lo menos una vez al año.

Las ganancias o pérdidas que se deriven de la disposición de propiedades, planta y equipo se determinan como diferencias entre el producto de la disposición y el valor registrado de los activos y se reconocen en resultados como parte de 'otros ingresos u otros gastos', según corresponda.

M)CONCESIONES DE TELEVISIÓN

El valor de las concesiones de televisión, que son de uso exclusivo de la compañía, se determinó con base en el exceso del precio de compra pagado por los activos de la compañía sobre su valor en libros a la fecha de la privatización.

Como resultado de los análisis efectuados, se determinó de conformidad con la NIC 38 "activos intangibles" que las concesiones de televisión califican como activos intangibles de vida útil indefinida.

Las concesiones son sometidas a pruebas anuales de deterioro.

En cumplimiento con las disposiciones establecidas en la Ley Federal de Radio y Televisión Mexicana y a través de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), el 25 de agosto de 2004, todas las concesiones de televisión fueron prorrogadas mediante títulos de refrendo de concesión para transmisión de frecuencias, con vencimiento el 31 de diciembre de 2021.

Renovación de prórroga de las concesiones de televisión en México

Para el otorgamiento de las prórrogas es necesario que el concesionario hubiere cumplido con las condiciones previstas en las concesiones que se pretenda prorrogar, lo solicite en el año a que inicie la última quinta parte del plazo de vigencia de la concesión, y acepte las nuevas condiciones que establezca la propia autoridad de acuerdo a dicha Ley y demás disposiciones aplicables. El IFT resolverá lo conducente en un plazo no mayor a 180 días naturales.

Con base en lo anterior y habiendo cumplido con todas sus obligaciones derivadas de las Leyes aplicables y de sus títulos de concesión, en mayo de 2018 el Grupo inició el trámite para solicitar la renovación de la prórroga de sus concesiones de televisión en México (canales 1, 7 y adn40), el cual fue aprobado por el IFT por un plazo de 20 años a partir de la fecha prevista de su vencimiento; en ese sentido las concesiones de televisión del Grupo vencen en el año 2042. La LFTR establece que para la renovación de la prórroga de las concesiones de televisión se deberá realizar el pago de una contraprestación al Gobierno Mexicano; la contraprestación pagada por el Grupo para continuar operando sus canales de televisión en México la llevó a cabo en noviembre de 2018 por un total de \$3,940,188.

N) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La Entidad cuenta con forwards y opciones de divisa para cubrir su exposición al tipo de cambio peso – dólar americano de los cupones de su deuda en moneda extranjera y swaps de tasa de interés para cubrir su exposición a la tasa de interés TIIE a 28 días. Estos instrumentos se reconocen en los estados consolidados de situación financiera como activo o pasivo a su valor razonable.

TV Azteca ha designado los IFD de divisa bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, en términos de lo permitido por la normatividad contable internacional. TV Azteca pactó los siguientes forwards con nocionales semestrales por: \$8.25 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Nomura, \$4.125 millones de dólares con un promedio ponderado de \$21.66 pesos por dólar con Morgan Stanley y collares por \$4.125 millones de dólares con un rango de \$17.85 a \$24.00 pesos por dólar con Morgan Stanley con el objetivo de fijar el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio peso/dólar hasta por el 100% correspondiente únicamente al pago de intereses de la emisión del bono en dólares que vence en agosto de 2024 con un principal de \$400 millones de dólares y que paga cupones semestrales a razón de 8.25%.

Al cierre de diciembre 2017, estos instrumentos estaban designados como cobertura de valor razonable registrando las fluctuaciones tanto del derivado como la partida cubierta se contra resultados. El cambio a una cobertura de flujo de efectivo obedece a la adopción de la norma NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, para que el tratamiento de todas las coberturas sea de flujo de efectivo, incluso en aquellas en las que se tiene la posibilidad de elegir entre flujo de efectivo y valor razonable como es el caso. La dinámica contable que lleva este tipo de cobertura es reconocer los cambios en el valor razonable temporalmente en el Otro Resultado Integral (ORI) y se reclasifican a resultados cuando la partida cubierta los afecta. La porción inefectiva del cambio en el valor razonable se reconoce de inmediato en resultados, en el resultado integral de financiamiento, independientemente de si el derivado está designado como cobertura de valor razonable o de flujo de efectivo.

La efectividad de estas coberturas es evaluada trimestralmente con el apoyo de expertos independientes, la normatividad contable internacional no especifica un método para evaluar la efectividad de la relación de cobertura; sin embargo, la Compañía debe utilizar un método que capture las características relevantes de la relación, incluyendo, las fuentes de inefectividad. Dependiendo de esos factores, el método puede ser cualitativo o cuantitativo. Dado que los términos críticos (como el monto nocional, madurez y subyacente) del instrumento cubierto y el instrumento de cobertura son iguales se concluye la aplicación de la evaluación cualitativa. El método para medir la efectividad es el de términos críticos (evaluación cualitativa) dicho método consiste en dar seguimiento a los cambios en la relación de coberturas comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto.

Ñ) INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y OPERACIONES DE COBERTURA

La Entidad utiliza *swaps* de tasas, forwards y opciones de divisas para manejar su exposición a los riesgos de volatilidad en tasas de interés y tipos de cambio.

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se revalúan a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados inmediatamente a menos que el derivado esté designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura, en cuyo caso la oportunidad del reconocimiento en los resultados dependerá de la naturaleza de la relación de cobertura.

Derivados implícitos

Los derivados implícitos en otros instrumentos financieros o en otros contratos (contratos anfitriones) se tratan como derivados separados cuando sus riesgos y características no están estrechamente relacionados con los de los contratos anfitriones y cuando dichos contratos no se registran a su valor razonable con cambios a través de resultados.

La Entidad designa ciertos instrumentos como de cobertura, los cuales incluyen derivados, derivados implícitos y no derivados con respecto al riesgo de moneda extranjera, ya sea como coberturas de valor razonable, coberturas de flujo de efectivo, o coberturas de la inversión neta en una operación extranjera. La cobertura del riesgo de moneda extranjera de un compromiso en firme se contabiliza como cobertura de flujos de efectivo.

Al inicio de la cobertura, la entidad documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como los objetivos de la administración de riesgos y su estrategia de administración para emprender diversas transacciones de cobertura. Adicionalmente, al inicio de la cobertura y sobre una base continua, la Entidad documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo para compensar la exposición a los cambios en el valor razonable o los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta.

Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se reconocen de forma inmediata en los resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que se atribuya al riesgo cubierto. El cambio en el valor razonable del instrumento de cobertura y el cambio en la partida cubierta atribuible al riesgo cubierto se reconocen en el rubro del estado de resultados relacionado con la partida cubierta.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. El ajuste a valor razonable del valor en libros de la partida cubierta que surge del riesgo cubierto, se amortiza contra resultados a partir de esa fecha.

Coberturas de flujo de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconoce en otros resultados integrales. Las pérdidas y ganancias relativas a la porción no efectiva del instrumento de cobertura, se reconoce inmediatamente en los resultados, y se incluye en el rubro "otras ganancias y pérdidas".

Los montos previamente reconocidos en los otros resultados integrales y acumulados en el capital contable, se reclasifican a los resultados en los periodos en los que la partida cubierta se reconoce en los resultados, en el mismo rubro de la partida cubierta reconocida. Sin embargo, cuando una transacción pronosticada que está cubierta da lugar al reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las pérdidas o ganancias previamente acumuladas en el capital contable, se transfieren y se incluyen en la valuación inicial del costo del activo no financiero o del pasivo no financiero.

La contabilización de coberturas se discontinúa cuando la Entidad revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, termina, o se ejerce, o cuando deja de cumplir con los criterios para la contabilización de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura que haya sido reconocida en el capital continuará en el capital hasta que la transacción pronosticada sea finalmente reconocida en los resultados. Cuando ya no se espera que la transacción pronosticada ocurra, la ganancia o pérdida acumulada en el capital, se reconocerá inmediatamente a los resultados.

Coberturas de una inversión neta en una operación extranjera

Las coberturas de una inversión neta en una operación extranjera se contabilizan de manera similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura se reconoce en los otros resultados integrales y se acumula en la reserva de conversión de operaciones extranjeras. La ganancia o pérdida relacionada con la porción ineficaz se reconoce en los resultados y se incluye en el rubro de "otras gastos e ingresos".

Las ganancias y pérdidas del instrumento de cobertura relativa a la porción efectiva de la cobertura acumulada en la reserva de conversión de monedas extranjeras se reclasifican a resultados en la disposición de la operación en el extranjero.

O) INVERSIONES EN ACCIONES DE COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Las inversiones en acciones de compañías asociadas en las que se ejerce influencia significativa mediante el poder del voto de más del 25% en ellas, se valúan inicialmente al valor razonable neto de los activos y pasivos de cada asociada a la fecha de su adquisición y ese valor, se modifica posteriormente al final de cada período mediante la aplicación del método de participación. Este método consiste en ajustar el valor de la inversión por medio de la aplicación de la parte proporcional de los cambios en el capital contable de cada compañía.

La participación en los resultados de compañías asociadas se presenta por separado en el estado de resultados.

Todas las compañías asociadas presentan su información financiera para propósitos de reconocer el método de participación al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

P)COMBINACIÓN DE NEGOCIOS

Las adquisiciones de negocios se reconocen mediante el método de compra. El método de compra requiere evaluar que se está adquiriendo un negocio, identificar a la adquirente, determinar la fecha de adquisición, valorar en el reconocimiento inicial los activos identificables y los pasivos asumidos del negocio adquirido así como la participación no controladora, valorar la contraprestación a su valor razonable y reconocer un crédito mercantil adquirido o inusualmente, reconocer una compra a precio de ganga.

El crédito mercantil representa el exceso de la contraprestación pagada en la adquisición sobre el monto de los activos netos del negocio adquirido.

Cuando los activos netos del negocio adquirido exceden el valor de la contraprestación pagada, dichos activos netos del negocio adquirido son ajustados en el orden siguiente: a) los valores de los activos intangibles, b) el valor de inmuebles, maquinaria y equipo, aplicando el ajuste a prorrata a los valores asignados, excepto por activos disponibles para venta, y c) el valor de las inversiones permanentes. Una vez agotados los activos antes mencionados, el remanente, de haberlo, se reconoce como una ganancia en compra, como una partida no ordinaria en el estado de resultados.

Q)ACTIVOS INTANGIBLES

Los activos intangibles relativos a los costos diferidos, los gastos por amortizar, se reconocen al costo al momento de su adquisición. Los valores netos al 31 de diciembre de 2018 y 2017, no exceden a su valor de recuperación o valor de uso.

Los activos intangibles adquiridos, así como los costos incurridos en el desarrollo de activos intangibles se capitalizan cuando se identifican beneficios económicos futuros asociados y existe evidencia sobre el control de dichos activos. Las erogaciones que no reúnen estos requisitos se cargan a los resultados del período en que se incurren.

Los activos intangibles con vida definida se amortizan durante el período en que se espera obtener los beneficios económicos futuros utilizando el método de línea recta. El valor residual y la vida útil estimada son revisados anualmente.

Los activos intangibles con vida indefinida, no se amortizan al no poderse precisar la fecha de terminación de los beneficios económicos futuros. Dichos activos se sujetan a una evaluación anual por posible deterioro o antes si las circunstancias lo ameritan, ya sea individualmente o a nivel de la unidad generadora de efectivo.

Asimismo, anualmente se evalúa para determinar si existen hechos y circunstancias que permitan seguir manteniendo una vida útil indefinida para ese activo. Si no existen esas circunstancias, el cambio en la vida útil de indefinida a finita se contabilizará como un cambio en una estimación contable sobre una base prospectiva.

R)EVALUACIÓN DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

Los valores de los activos de larga duración, tangibles e intangibles, incluyendo el crédito mercantil se revisan al menos una vez al año o cuando existen eventos o cambios en las circunstancias del negocio que indican que dichos valores pueden no ser recuperables. Para calcular la pérdida por deterioro se debe determinar el valor de recuperación que se define como el mayor entre

el precio neto de venta de una unidad generadora de efectivo y su valor de uso, que es el valor presente de los flujos netos de efectivo futuros, utilizando una tasa apropiada de descuento.

S) BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Beneficios por terminación.- los beneficios por terminación no sustitutivas de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas de una reestructuración, se cargan a los resultados del periodo en que se realizan o bien se crean provisiones cuando existe una obligación presente de esos eventos, con una probabilidad de salida de recursos y se puede razonablemente estimar dicha obligación. Las indemnizaciones no sustitutivas de una jubilación, cubiertas al personal que se retira por causas distintas de una reestructuración se determinan de acuerdo con cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

Beneficios por retiro por prima de antigüedad y pensiones.- los beneficios por retiro y la prima de antigüedad pagadera a empleados con quince o más años de servicio, establecida por la ley federal del trabajo, se reconoce como costo durante los años de servicios del personal para lo cual se tiene una reserva que cubre la obligación por beneficios actuales, misma que fue determinada de acuerdo con los cálculos actuariales realizados con cifras al 31 de diciembre de 2017.

T) TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones en moneda extranjera se registran al tipo de cambio en vigor a la fecha en que se realizan. Los activos y pasivos en moneda extranjera se actualizan utilizando los tipos de cambio aplicables al cierre de cada período. Las fluctuaciones cambiarias forman parte del resultado integral de financiamiento, afectando directamente los resultados del período.

U) INGRESOS DIFERIDO POR PAUTA DE PUBLICIDAD

Los ingresos provienen principalmente de la venta de servicios de publicidad en televisión abierta y venta de tiempos de publicidad no vendidos. Al obtener estos contratos, el Grupo incurre en varios costos incrementales, tales como comisiones pagadas al personal de ventas y agencias de publicidad contratadas y pago de fianzas, exclusivamente por contratos con gobiernos. Dado que el período de amortización de estos costos, si se capitalizara, sería menor a un año, el Grupo aplica el requerimiento práctico de NIIF 15.94 y los reconoce como gastos conforme se incurren.

Para determinar si se deben reconocer los ingresos, el Grupo sigue un proceso de 5 pasos:

11. Identificar el contrato con un cliente
12. Identificar las obligaciones de desempeño
13. Determinar el precio de la transacción
14. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño
15. Reconocer los ingresos cuando/conforme se cumplen las obligaciones de desempeño.

El Grupo reconoce los pasivos del contrato por el pago recibido con respecto a las obligaciones de desempeño no cumplidas y presenta estos montos como "ingresos diferidos" en el estado consolidado de posición financiera. De manera similar, si el Grupo cumple con una obligación de desempeño antes de recibir el pago, el Grupo reconoce ya sea un activo del contrato o una cuenta por cobrar en su estado de posición financiera, dependiendo de si se requiere algo más que sólo el paso del tiempo antes de que el pago sea exigible.

V) IMPUESTOS A LAS GANANCIAS

De conformidad con las disposiciones vigentes establecidas en la NIC 12 "impuestos a las ganancias", el impuesto causado es determinado con base en las disposiciones fiscales vigentes y se registra en los resultados del periodo a que es atribuible. Los efectos de impuestos diferidos consisten en aplicar la tasa fiscal correspondiente a todas aquellas diferencias temporales entre los saldos

contables y fiscales de activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro, relacionadas con: i) las diferencias temporales deducibles y acumulables, ii) la compensación de pérdidas fiscales obtenidas en periodos anteriores pendientes de amortizar y iii) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

W)RESERVA PARA RECOMPRA DE ACCIONES

La compañía constituyó, de acuerdo con la ley del mercado de valores, una reserva de capital mediante la separación de utilidades acumuladas, denominada reserva para recompra de acciones, con el objeto de fortalecer la oferta y la demanda de sus acciones en el mercado de valores. Las acciones adquiridas y que temporalmente se retiran del mercado, se consideran como acciones en tesorería y se presentan como una reducción del capital social hasta que son recolocadas en el mercado.

X)VENTAS NETAS

Los ingresos por contratos de publicidad se reconocen conforme la publicidad contratada es transmitida. Las ventas netas comprenden los ingresos obtenidos de los anunciantes menos las comisiones sobre ventas.

Y)INGRESOS POR TIEMPOS DE PUBLICIDAD NO VENDIDA

La compañía comercializa recurrentemente los tiempos de publicidad no vendida a productores de infomerciales, a anunciantes de riesgo compartido y a través de publicidad integrada. Los infomerciales se cobran a una cuota acordada por el tiempo que dura el anuncio. Por los anuncios de riesgo compartido se recibe un porcentaje de las ventas brutas de los productos ofrecidos durante el período de tiempo negociado después de que el anuncio es transmitido. Los ingresos por publicidad integrada corresponden a la presentación y uso de productos durante la transmisión de programación propia.

Z)ESTIMACIÓN PARA CUENTAS INCOBRABLES

Periódicamente se evalúa la recuperabilidad de las cuentas por cobrar a clientes y de otras cuentas por cobrar. Cuando se determina que estas cuentas no son recuperables, la estimación correspondiente de los saldos de clientes se aplica a ventas netas y la de otras cuentas por cobrar se aplica a otros gastos.

AA)USO DE ESTIMACIONES

En la preparación de los estados financieros, la administración de la compañía ha utilizado varios estimados y supuestos relacionados con la presentación de los activos y pasivos y la revelación de activos y pasivos contingentes, tales como provisión de cuentas incobrables, prima de antigüedad, tasas de descuento y otras, para presentar su información financiera de conformidad con las NIIF. Los resultados reales pueden diferir de estos estimados y supuestos.

BB)UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción correspondiente a la participación controladora es calculada con base en el promedio ponderado de acciones en circulación durante los periodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente.

CC)UTILIDAD (PÉRDIDA) INTEGRAL

La utilidad (pérdida) integral incluye la utilidad (pérdida) neta del año, más las partidas que de acuerdo con las NIIF se requiere registrar directamente en la inversión de los accionistas y no son aportaciones o reducciones de capital.

[XBRL-000245] Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---
